

PENGARUH KEPERCAYAAN,KERAGAMAN PRODUK,DAN *BRAND IMAGE* TERHADAP KEPUTUSAN MENABUNG PADA BPR DANA CENTRAL MULIA BATAM

SKRIPSI



**Oleh:
Susan
170910250**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA
UNIVERSITAS PUTERA BATAM
TAHUN 2021**

PENGARUH KEPERCAYAAN,KERAGAMAN PRODUK,DAN *BRAND IMAGE* TERHADAP KEPUTUSAN MENABUNG PADA BPR DANA CENTRAL MULIA BATAM

SKRIPSI
Untuk memenuhi salah satu syarat
memperoleh gelar Sarjana



Oleh:
Susan
170910250

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA
UNIVERSITAS PUTERA BATAM
TAHUN 2021**

SURAT PERNYATAAN

Dengan ini saya menyatakan bahwa:

1. Skripsi ini adalah asli dan belum pernah diajukan untuk mendapatkan gelar akademik (sarjana, dan/atau magister), baik di Universitas Putera Batam maupun di perguruan tinggi lain;
2. Skripsi ini adalah murni gagasan, rumusan, dan penelitian saya sendiri, tanpa bantuan pihak lain, kecuali arahan pembimbing;
3. Dalam skripsi ini tidak terdapat karya atau pendapat yang telah ditulis atau dipublikasikan orang lain, kecuali secara tertulis dengan jelas dicantumkan sebagai acuan dalam naskah dengan disebutkan nama pengarang dan dicantumkan dalam daftar pustaka;
4. Pernyataan ini saya buat dengan sesungguhnya dan apabila di kemudian hari terdapat penyimpangan dan ketidakbenaran dalam pernyataan ini, maka saya bersedia menerima sanksi akademik berupa pencabutan gelar yang telah diperoleh, serta sanksi lainnya sesuai dengan norma yang berlaku di perguruan tinggi.

Batam, 25 Januari 2021
Yang membuat pernyataan,



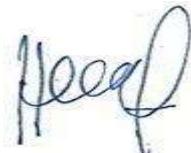
**PENGARUH KEPERCAYAAN,KERAGAMAN PRODUK,DAN *BRAND IMAGE* TERHADAP KEPUTUSAN MENABUNG PADA BPR DANA
CENTRAL MULIA BATAM**

**SKRIPSI
Untuk memenuhi salah satu syarat
memperoleh gelar Sarjana**

**Oleh
Susan
170910250**

**Telah disetujui oleh Pembimbing pada tanggal
seperti tertera di bawah ini**

Batam, 25 Januari 2021



**Heryenzus,S.Kom.,M.SI
Pembimbing**

ABSTRAK

Saat ini lingkungan bisnis yang bergerak sangat cepat dan dinamis dalam waktu yang singkat mengakibatkan persaingan yang semakin ketat, serta mempertahankan nasabah setia, salah satunya BPR yang saat ini sangat pesat menyebar, mengakibatkan persaingan yang sangat ketat dan menantang. Salah satunya persaingan dalam keragaman produk tabungan dimana setiap BPR memiliki produk tabungan yang berbeda-beda sehingga dapat menarik perhatian nasabah penabung. Namun kepercayaan nasabah sangat penting bagi nasabah untuk tetap menabung dalam jangka panjang. Sebagai lembaga keuangan yang mengandalkan kepercayaan masyarakat, kepercayaan nasabah kepada bank akan mempengaruhi nasabah dalam mengambil keputusan sehingga nasabah merasa aman dan nyaman selama bertransaksi. Dalam dunia perbankan, banyak pesaing yang saling mempengaruhi antara lain kepercayaan, keragaman produk, citra merek. Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui apakah kepercayaan, keragaman produk dan citra merek berpengaruh terhadap keputusan menabung di BPR Dana Central Mulia. Desain penelitian yang digunakan adalah penelitian kausalitas yang berkaitan dengan pendekatan kuantitatif. Sampel ditentukan dengan menggunakan probability sampling sebanyak 150 responden. Pengumpulan data menggunakan kuesioner yang diukur dengan skala likert. Data yang terkumpul dianalisis dengan program SPSS versi 21 diperoleh hasil t hitung kepercayaan 17,739, keragaman produk 6,923, citra merek 3,454 masing-masing sig nol dibandingkan dengan t tabel 1,97796 kemudian t hitung > t tabel, untuk uji f hitung 877,553 > f tabel 3.06 menyimpulkan bahwa kepercayaan, keragaman produk, citra merek berpengaruh signifikan dan simultan terhadap keputusan nebaung di BPR Dana Central Mulia Batam dengan penelitian determinasi (R^2) berpengaruh sebesar 9,46%.

Kata Kunci : Kepercayaan,Keragaman Produk,Brand Image,Keputusan menabung

ABSTRACT

Currently, the business environment moves very fast and is dynamic in a short period of time which results in intense competition, as well as maintaining loyal customers, one of which is BPR which is currently very rapidly spreading, resulting in very tight and challenging competition, one of which is competition in the diversity of savings products where every BPR have different savings products so that they can attract the attention of saving customers. However, the trust of a customer is very important for customers to keep saving in the long term As a financial institution that relies on public trust, customers' trust in the bank will influence customers in making decisions so that customers feel safe and comfortable during transactions in the banking world, and there are many competitors that influence each other, including trust, product diversity, brand image. This study aims to determine whether trust, product diversity and brand image influence the decision to save at BPR Dana Central Mulia The research design used with causality research related to the quantitative approach. The sample was determined using probability sampling of 150 respondents. Data collection using a questionnaire measured with a Likert scale. The data collected, analyzed with the SPSS version 21 program obtained the results of t count confidence 17,739, product diversity 6,923, brand image 3,454 each sig zero compared to t table 1,97796 then t count > t table, for f test count 877, 3 > f table 3.06 concluded that trust, product diversity, brand image had a significant and simultaneous influence on nebaung decisions at BPR Dana Central Mulia Batam with determination research (R^2) had an effect of 9.46%.

Keywords: *Trust, Product Diversity,Brand Image, Saving Decision*

KATA PENGANTAR

Puji dan Syukur kita haturkan kepada Tuhan yang telah melimpahkan segala rahmat dan karuniaNya, sehingga peneliti dapat menyelesaikan laporan tugas akhir yang merupakan salah satu persyaratan untuk menyelesaikan program studi strata satu (S1) pada Program Studi Manajemen Universitas Putera Batam.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari sempurna. Karena itu, kritik dan saran akan senantiasa penulis terima dengan senang hati. Dengan segala keterbatasan, penulis menyadari pula bahwa skripsi ini takkan terwujud tanpa bantuan, bimbingan, dan dorongan dari berbagai pihak. Untuk itu, dengan segala kerendahan hati, penulis menyampaikan ucapan terima kasih kepada :

1. Ibu Dr. Nur Elfi Husda, S.Kom., M.SI. selaku Rektor Universitas Putera Batam;
2. Bapak DR.Hendri Herman,S.E.,M.SI.selaku Dekan Universitas Putera Batam
3. Ibu Mauli Siagian, S.Kom., M.Si. selaku Ketua Program Studi Manajemen;
4. Bapak Heryenzus,S.Kom.,M.SI.. selaku pembimbing Skripsi pada Program Studi Manajemen Perbanknan Universitas Putera Batam;
5. Dosen dan Staff Universitas Putera Batam;
6. Para nasabah BPR Dana Central Mulia Baram yang telah bersedia membantu pengumpulan data dalam penelitian ini;
7. Semua pihak yang tidak dapat disebutkan satu per satu yang telah memberikan dorongan serta bantuan selama penyusunan tugas akhir ini.

Semoga Tuhan membalas kebaikan dan selalu mencerahkan rahmat dan karuniaNya, Amin.

Batam, 25 Januari 2021



Susan

DAFTAR ISI

| | Halaman |
|------------------------------------------------------------|---------|
| HALAMAN SAMPUL..... | i |
| HALAMAN JUDUL | ii |
| SURAT PERNYATAAN..... | iii |
| HALAMAN PENGESAHAN | iv |
| ABSTRAK | v |
| ABSTRACT..... | vi |
| KATA PENGANTAR..... | vii |
| DAFTAR ISI | viii |
| DAFTAR GAMBAR..... | xi |
| DAFTAR TABEL..... | xii |
| BAB I PENDAHULUAN | |
| 1.1 Latar Belakang Masalah | 1 |
| 1.2 Identifikasi Masalah..... | 5 |
| 1.3 Batasan Masalah | 5 |
| 1.4 Rumusan Masalah..... | 6 |
| 1.5 Tujuan Penelitian | 6 |
| 1.6 Manfaat Penelitian | 7 |
| 1.6.1 Manfaat Teoritis | 7 |
| 1.6.2 Manfaat Praktis | 7 |
| BAB II TINJAUAN PUSTAKA | |
| 2.1 Kajian Teori..... | 9 |
| 2.1.1 Kepurusan Menabung..... | 9 |
| 2.1.1.1 Pengertian Menabung | 9 |
| 2.1.1.2 Aktivitas Keputusan Pembelian | 10 |
| 2.1.1.3 Proses Keputusan Pembelian | 11 |
| 2.1.1.4 Tipe-Tipe Keputusan Pembelian..... | 12 |
| 2.1.1.5 Indikator Dalam Keputusan | 13 |
| 2.1.2 Kepercayaan Produk Untuk Keputusan menabung | 14 |
| 2.1.2.1 Pengertian Kepercayaan | 14 |
| 2.1.2.2 Karakteristik Kepercayaan | 15 |
| 2.1.2.3 Jenis Kepercayaan Konsumen | 17 |
| 2.1.2.4 Indikator Kepercayaan..... | 18 |
| 2.1.3 <i>Brand image</i> | 18 |
| 2.1.3.1 Pengertian <i>Brand Image</i> | 18 |
| 2.1.3.2 Aspek Dalam <i>Brand Image</i> | 20 |
| 2.1.3.3 Komponen <i>Brand Image</i> | 21 |

| | |
|----------------------------------------------------------------------|----|
| 2.1.3.4 Indikator <i>Brand Image</i> | 23 |
| 2.1.4 Keragaman Produk | 23 |
| 2.1.4.1 Pengertian Produk | 23 |
| 2.1.4.2 Hubungan Keragaman Produk, toko, dan Kepuasan Konsumen..... | 25 |
| 2.1.4.3 Hubungan Keragaman Produk terhadap Keputusan Pembelian | 26 |
| 2.1.4.4 Indikator Keragaman Produk | 26 |
| 2.2 Penelitian Terdahulu | 27 |
| 2.3 Kerangka Pikir | 28 |
| 2.3.1 Pengaruh Kepercayaan Terhadap Keputusan Menabung..... | 28 |
| 2.3.2 Pengaruh Keragaman Produk Terhadap keputusan menabung. | 29 |
| 2.3.3 Pengaruh <i>Brand Image</i> Terhadap Keputusan Menabung..... | 29 |
| 2.4 Hipotesis | 30 |

BAB III METODOLOGI PENELITIAN

| | |
|---------------------------------------------------|----|
| 3.1 Desain Penelitian | 32 |
| 3.2 Definisi Operasional Penelitian | 32 |
| 3.2.1 Variabel dependen | 32 |
| 3.2.2 Variabel independen | 33 |
| 3.3 Populasi dan Sampel..... | 34 |
| 3.3.1 Populasi..... | 34 |
| 3.3.2 Sampel | 34 |
| 3.4 Jenis dan Sumber data | 35 |
| 3.5 Metode Pengumpulan Data | 35 |
| 3.6 Metode Analisis Data | 36 |
| 3.6.1 Analisis Deskriptif | 36 |
| 3.6.2 Uji Kualitas Data..... | 36 |
| 3.6.2.1 Uji Validitas..... | 37 |
| 3.6.2.2 Uji Reliabilitas..... | 38 |
| 3.6.3 Uji Asumsi Klasik | 39 |
| 3.6.3.1 Uji Normalitas..... | 39 |
| 3.6.3.2 Uji Multikolinearitas..... | 40 |
| 3.6.3.4 Uji Heteroskedastisitas | 40 |
| 3.6.4 Uji Pengaruh..... | 41 |
| 3.6.4.1 Regresi Linear Berganda | 41 |
| 3.6.4.2 Uji Koefisien Determinasi (R^2) | 41 |
| 3.6.5 Uji Hipotesis..... | 42 |
| 3.6.5.1 Uji t (Regresi Parsial) | 42 |
| 3.6.5.2 Uji F (Regresi Simultan) | 43 |
| 3.7 Lokasi dan Jadwal Penelitian | 43 |
| 3.7.1 Lokasi Penelitian..... | 43 |
| 3.7.1.2 Jadwal Penelitian | 43 |

BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN

| | |
|------------------------------------------------------------|----|
| 4.1 Profil Responden..... | 45 |
| 4.1.1 Deskripsi Responden Berdasarkan Jenis Kelamin..... | 45 |
| 4.1.2 Deskripsi Responden Berdasarkan Umur Responden | 46 |

| | | |
|-------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------|-----------|
| 4.1.3 | Deskripsi Responden Berdasarkan Pekerjaan..... | 46 |
| 4.1.4 | Deskripsi Responden Berdasarkan Lamanya menjadi Nasabah | 47 |
| 4.2 | Hasil Penelitian | 48 |
| 4.2.1 | Analisis Deskriptif..... | 48 |
| 4.2.1.1 | Variabel Kepercayaan (X_1) | 48 |
| 4.2.1.2 | Variabel Keragaman Produk (X_2)..... | 50 |
| 4.2.1.3 | Variabel <i>Brand Image</i> (X_3)..... | 52 |
| 4.2.1.4 | Variabel Keputusan Menabung (Y) | 54 |
| 4.2.2 | Hasil Uji Kualitas Data | 56 |
| 4.2.2.1 | Hasil Uji Validitas | 56 |
| 4.2.2.2 | Hasil Uji Reliabilitas..... | 59 |
| 4.2.3 | Uji Asumsi Klasik Regresi | 61 |
| 4.2.3.1 | Hasil Uji Normalitas..... | 61 |
| 4.2.3.2 | Hasil Uji Multikolinearitas..... | 63 |
| 4.2.3.3 | Hasil Uji Heteroskedastisitas | 64 |
| 4.2.4 | Hasil Uji Hipotesis..... | 65 |
| 4.2.4.1 | Hasil Uji t | 65 |
| 4.2.4.2 | Uji Simultan (F) | 66 |
| 4.2.4.3 | Uji Anlisis Regresi Berganda | 68 |
| 4.2.4.4 | Hasil Analisis Koefisien Determinasi (R ²) | 70 |
| 4.3 | Pembahasan..... | 71 |
| BAB V KESIMPULAN, KETERBATASAN DAN SARAN | | |
| 5.1 | Kesimpulan..... | 75 |
| 5.3 | Saran | 76 |
| DAFTAR PUSTAKA | | 79 |

LAMPIRAN

- Lampiran 1. Kuesioner
- Lampiran 2. Tabulasi hasil input kuesioner
- Lampiran 3. Hasil Pengelolaan Data (Output SPSS)
- Lampiran 4. Tabel R
- Lampiran 5. Tabel T
- Lampiran 6. Tabel F

DAFTAR GAMBAR

Halaman

| | |
|--------------------------------------------------------------------------------|----|
| Gambar 2.1 Proses Pembelian Konsumen Model 5 tahap | 11 |
| Gambar 2.2 Kerangka Pemikiran | 30 |
| Gambar 3.1 Kurva <i>Bell-Shaped</i> | 39 |
| Gambar 4.1 Diagram Normal P-P <i>Plot Regression Standardized</i> | 61 |
| Gambar 4.2 Hasil Uji Heteroskedastisitas | 64 |

DAFTAR TABEL

Halaman

| | | |
|-------------------|----------------------------------------------------------------|----|
| Tabel 1.1 | Keputusan Menabung Tahun 2017-2019 | 2 |
| Tabel 1.2 | Pengaduan Nasabah 2017-2019..... | 3 |
| Tabel 1.3 | Jenis Tabungan..... | 4 |
| Tabel 2.1 | Proses Pembelian konsumen Model 5 Tahap | 11 |
| Tabel 2.2 | Hasil Penelitian Terdahulu | 28 |
| Tabel 3.1 | Tabel Operasional Variabel..... | 33 |
| Tabel 3.2 | Skala Likert Pada Teknik Pengumpulan Data | 36 |
| Tabel 4.1 | Identitas Responden Berdasarkan Jenis Kelamin | 45 |
| Tabel 4.2 | Identitas Responden Berdasarkan Umur | 46 |
| Tabel 4.3 | Identitas Responden Berdasarkan Pekerjaan | 46 |
| Tabel 4.4 | Identitas Responden Berdasarkan Lamanya menjadi Nasabah | 47 |
| Tabel 4.5 | Kriteria Analisis Deskriptif | 48 |
| Tabel 4.6 | Ditirbusi Jawaban Responden Variabel Kepercayaan (X1) | 49 |
| Tabel 4.7 | Distribusi jawaban respondenterhadap keragaman produk (X2).... | 49 |
| Tabel 4.8 | Distribusi Jawaban Responden Terhadap Brand Image (X3) | 51 |
| Tabel 4.9 | Distribusi Jawaban Responden Terhadap Keputusa (Y) | 53 |
| Tabel 4.10 | Hasil Validitas Kepercayaan | 56 |
| Tabel 4.11 | Hasil Uji Validitas Keragaman Produk | 57 |
| Tabel 4.12 | Hasil Uji Validitas Keragaman Produk | 58 |
| Tabel 4.13 | Hasil Uji Validitas Keputusan Menabung | 59 |
| Tabel 4.14 | Indeks Koefisien Reliabilitas | 60 |
| Tabel 4.15 | Hasil Uji Reliabilitas | 60 |
| Tabel 4.16 | Hasil Uji Kolmogorov Smirnov..... | 62 |
| Tabel 4.17 | Hasil Uji Multikolinearitas..... | 63 |
| Tabel 4.18 | Hasil Uji t | 65 |
| Tabel 4.19 | Hasil Uji F | 67 |
| Tabel 4.20 | Hasil Uji Untuk Persamaan Regresi | 68 |