

**PENGARUH KUALITAS PRODUK, KELENGKAPAN
PRODUK DAN PROMOSI TERHADAP KEPUTUSAN
PEMBELIAN PADA PT *INTERNATIONAL HARDWARE*
INDO DI KOTA BATAM**

SKRIPSI



Oleh:
Micheal Learns
170910066

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA
UNIVERSITAS PUTERA BATAM
TAHUN 2021**

**PENGARUH KUALITAS PRODUK, KELENGKAPAN
PRODUK DAN PROMOSI TERHADAP KEPUTUSAN
PEMBELIAN PADA PT *INTERNATIONAL HARDWARE*
INDO DI KOTA BATAM**

SKRIPSI

**Untuk memenuhi salah satu syarat
Memperoleh gelar sarjana**



**Oleh:
Micheal Learns
170910066**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA
UNIVERSITAS PUTERA BATAM
TAHUN 2021**

SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS

Yang bertanda tangan di bawah ini saya:

Nama : Micheal Learns
NPM : 170910066
Fakultas : Ilmu Sosial dan Humaniora
Program studi : Manajemen

Menyatakan bahwa "Skripsi" yang saya buat dengan judul:

PENGARUH KUALITAS PRODUK, KELENGKAPAN PRODUK DAN PROMOSI TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PADA PT INTERNATIONAL HARDWARE INDO DI KOTA BATAM

Adalah hasil karya sendiri dan bukan "duplikasi" dari karya orang lain. Sepengetahuan saya, didalam naskah Skripsi ini tidak terdapat karya ilmiah atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis dikutip didalam naskah ini dan disebutkan dalam sumber kutipan dan daftar pustaka.

Apabila temyata di dalam naskah Skripsi ini dapat dibuktikan terdapat unsur-unsur PLAGIASI, saya bersedia naskah Skripsi ini digugurkan dan gelar akademik yang saya peroleh dibatalkan, serta diproses sesuai dengan peraturan perundang-undangan yang berlaku.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya tanpa ada paksaan dari siapapun.

Batam, 25 Januari 2021



Micheal Learns
170910066

**PENGARUH KUALITAS PRODUK, KELENGKAPAN
PRODUK DAN PROMOSI TERHADAP KEPUTUSAN
PEMBELIAN PADA PT INTERNATIONAL HARDWARE
INDO DI KOTA BATAM**

SKRIPSI

**Untuk memenuhi salah satu syarat
memperoleh gelar sarjana**

**Oleh
Micheal Learns
170910066**

**Telah disetujui oleh pembimbing pada tanggal
seperti tertera dibawah ini**

Batam, 25 Januari 2021



**Nora Pitri Nainggolan, S.E., M.Si.
Pembimbing**

ABSTRAK

Pada periode saat ini, perkembangan industri disebabkan oleh perubahan pola pikir manusia yang semakin dinamis. Kegiatan pasar sangat dibutuhkan oleh perusahaan sebagai pola pikir untuk mencari keuntungan. Maka itu dalam penelitian ini melakukan penelitian tentang Pengaruh kualitas produk, Kelengkapan Produk dan Promosi terhadap Keputusan Pembelian pada PT *International Hardware Indo* di Kota Batam. Metode yang digunakan pada pelitian adalah metode kuantitatif dan pengumpulan menggunakan penyebaran kuesioner google form. Sampel pada penelitian diperoleh sebanyak 144 sampel dengan menggunakan simple random sampling. Penelitian menggunakan SPSS versi 25. Hasil pengujian dalam penelitian kualitas produk sebesar $2,025 > 1,977$ dan sig sebesar $0,045 < 0,05$. Yang diartikan kualitas produk berpengaruh positif dan signifikan terhadap keputusan pembelian. kelengkapan produk sebesar $-0,195 < 1,977$ dan sig sebesar $0,846 >$ dari $0,05$. Yang diartikan kelengkapan produk tidak berpengaruh dan tidak signifikan terhadap keputusan pembelian. Dan promosi sebesar $8,135 > 1,977$ dengan sig sebesar $0,000 < 0,05$ maka itu dapat diartikan promosi berpengaruh positif dan signifikan terhadap keputusan pembelian. Hasil f menghasilkan nilai $34,867 > 2,67$ yang berarti kualitas produk, kelengkapan produk dan promosi secara simultan berpengaruh signifikan terhadap Keputusan Pembelian.

Kata kunci: Kualitas Produk; Kelengkapan Produk; Promosi; dan Keputusan Pembelian

ABSTRACT

In the current period, industrial development is caused by changes in the human mindset that are increasingly dynamic. Market activity is needed by companies to seek profit. In this study conducted research on the effect of product quality, product completeness and promotion on purchasing decisions at PT International Hardware Indo in Batam City. The method used to research is quantitative method and its collection uses a google form questionnaire. The sample was obtained as 144 samples. This study is using simple random sampling. The study used SPSS version 25. The results in the research on product quality were $2,025 > 1,977$ and sig $0.045 < 0.05$. This means that product quality has positive and significant effect on purchasing decisions. product completeness were $-0.195 < 1.977$ and sig $0.846 > 0.05$, which means product completeness has negative and does not significant effect on purchasing decisions. And promotion were $8,135 > 1,977$ and sig $0,000 < 0.05$ means that promotion has positive and significant effect on purchasing decisions. The result f results value of $34.867 > 2.67$, which means simultaneously product quality, product completeness and promotion have a significant effect on purchasing decisions.

Keywords: Product Quality; Product Completeness; Promotion; and Purchase Decisions

KATA PENGANTAR

Puji syukur kepada Tuhan Yang Maha Esa yang telah melimpahkan segala rahmat dan karunia-Nya, sehingga penulis dapat menyelesaikan laporan tugas akhir yang merupakan salah satu persyaratan untuk menyelesaikan program studi strata satu (S1) pada program Studi Manajemen Perbankan Universitas Putera Batam.

Penulis menyadari bahwa proposal ini masih jauh dari sempurna. Karena itu, kritik dan saran akan senantiasa penulis terima dengan senang hati. Dengan segala keterbatasan, penulis menyadari pula bahwa proposal ini takkan terwujud tanpa bantuan, bimbingan, dan dorongan dari berbagai pihak. Untuk itu, dengan segala kerendahan hati, penulis menyampaikan ucapan terima kasih kepada:

1. Ibu Dr. Nur Elfi Husda, S.Kom., M.Si. selaku Rektor Universitas Putera Batam;
2. Bapak Dr. Hendri Herman, S.E., M.Si. selaku Dekan Fakultas Ilmu Sosial dan Humaniora;
3. Ibu Mauli Siagian, S.Kom., M.Si. selaku Ketua Program Studi Manajemen;
4. Ibu Nora Pitri Nainggolan, S.E., M.Si. selaku Dosen Pembimbing;
5. Seluruh dosen dan Staff Universitas Putera Batam;
6. Kedua orang tua yang tercinta yang telah memberi dukungan dan doa dalam setiap langkah penulis;
7. Kakak dan adik-adik yang telah memberikan semangat kepada penulis dalam penulisan proposal ini;
8. Seluruh pihak PT International Hardware Indo atas izin dan kesempatan yang diberikan pada penelitian ini;
9. Seluruh teman-teman serta rekan-rekan yang telah memberikan pengaruh positif kepada peneliti dan seluruh pihak yang terlibat dalam penulisan proposal ini.

Semoga Tuhan Yang Maha Esa membalas seluruh kebaikan dan selalu mencurahkan hidayah serta Taufik-Nya, Amin.

Batam, 25 Januari 2021



Micheal Learns

DAFTAR ISI

HALAMAN SAMPUL DEPAN	i
HALAMAN JUDUL	ii
SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS	iii
HALAMAN PENGESAHAN	iv
ABSTRAK	v
ABSTRACT	vi
KATA PENGANTAR.....	vii
DAFTAR ISI.....	viii
DAFTAR GAMBAR.....	xii
DAFTAR TABEL	xii
DAFTAR RUMUS	xiii
 BAB I	 1
PENDAHULUAN.....	1
1.1. Latar Belakang	1
1.2. Identifikasi Masalah	5
1.3. Batasan Masalah.....	6
1.4. Rumusan Masalah	6
1.5. Tujuan Penelitian.....	7
1.6. Manfaat Penelitian.....	7
1.6.1. Manfaat Teoritis.....	7
1.6.2. Manfaat Praktis	8
 BAB II	 9
TINJAUAN PUSTAKA	9
2.1. Teori Dasar	9
2.1.1. Kualitas Produk.....	9
2.1.1.1. Pengertian Kualitas Produk.....	9
2.1.1.2. Dimensi Kualitas Produk	10
2.1.1.3. Indikator Kualitas Produk	10
2.1.2. Kelengkapan Produk.....	11
2.1.2.1. Pengertian Kelengkapan Produk.....	11
2.1.2.2. Dimensi Kelengkapan Produk	12
2.1.2.3. Indikator Kelengkapan Produk	12
2.1.3. Promosi	13
2.1.3.1. Pengertian Promosi	13
2.1.3.2. Tujuan Promosi.....	13
2.1.3.3. Indikator Promosi.....	14
2.1.4. Keputusan Pembelian.....	15
2.1.4.1. Pengertian Keputusan Pembelian	15
2.1.4.2. Tahap-Tahap Konsumen Dalam Melakukan Keputusan Pembelian	15

2.1.4.3. Indikator Keputusan Pembelian	16
2.2. Penelitian Terdahulu	17
2.3. Kerangka Pemikiran	19
2.3.1 Pengaruh Kualitas Produk terhadap Keputusan Pembelian	19
2.3.2 Pengaruh Kelengkapan Produk terhadap Keputusan Pembelian	19
2.3.3 Pengaruh Promosi terhadap Keputusan Pembelian	20
2.3.4 Pengaruh Kualitas Produk, Kelengkapan Produk dan Promosi terhadap Keputusan Pembelian.....	20
BAB III.....	22
METODE PENELITIAN	22
3.1. Desain Penelitian	22
3.2. Operasional Variabel	22
3.2.1. Variabel Independen	22
3.2.2. Variabel Dependen.....	23
3.3. Populasi dan Sampel	24
3.3.1. Populasi.....	24
3.3.2. Sampel.....	24
3.4. Teknik Pengambilan Sampel.....	25
3.4.1. Alat Pengumpulan Data	26
3.4.2. Instrumen Penelitian	26
3.5. Metode Analisis Data	27
3.5.1. Analisis Deskriptif	27
3.5.2. Uji Kualitas Data.....	27
3.5.2.1. Uji Validitas	27
3.5.2.2. Uji Reliabilitas	28
3.5.3. Uji Asumsi Klasik.....	28
3.5.3.1. Uji Normalitas.....	28
3.5.3.2. Uji Multikolinearitas.....	28
3.5.3.3. Uji Heteroskedastisitas.....	29
3.5.4. Uji Pengaruh	29
3.5.4.1. Analisis Regresi Linear Berganda	29
3.5.4.2. Uji Koefisien Determinasi(R ²).....	30
3.5.5. Uji Hipotesis	30
3.5.5.1. Uji t	30
3.5.5.2. Uji F	31
3.6. Lokasi dan Jadwal Penelitian	31
3.6.1. Lokasi Penelitian.....	31
3.6.2. Jadwal Penelitian.....	32
BAB IV	33
HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	33
4.1. Hasil Penelitian.....	33

4.1.1.	Profil Responden	33
4.1.1.1.	Profil Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	33
4.1.1.2.	Profil Responden Berdasarkan Usia	34
4.1.1.3.	Profil Responden Berdasarkan Pekerjaan	35
4.1.1.4.	Profil Responden Berdasarkan Penghasilan	35
4.1.2.	Analisis Deskriptif.....	36
4.1.3.	Hasil Uji Kualitas Data.....	40
4.1.3.1.	Hasil Uji Vadilitas	40
4.1.3.2.	Hasil Uji Reliabilitas	41
4.1.4.	Hasil Uji Asumsi Klasik.....	42
4.1.4.1.	Hasil Uji Normalitas.....	42
4.1.4.2.	Hasil Uji Multikolinearitas	44
4.1.4.3.	Hasil Uji Heteroskedastisitas.....	45
4.1.5.	Hasil Uji Pengaruh	46
4.1.5.1.	Hasil Uji Linear Berganda.....	46
4.1.5.2.	Hasil Uji Koefisien Determinasi (R ²)	48
4.1.6.	Hasil Uji Hipotesis	49
4.1.6.1.	Hasil Uji T	49
4.1.6.2.	Hasil Uji F	50
4.2.	Pembahasan	51
BAB V	54
Kesimpulan dan Saran	54
5.1.	Kesimpulan.....	54
5.2.	Saran	55
DAFTAR PUSTAKA	57
LAMPIRAN		
Lampiran 1. Daftar Riwayat Hidup		
Lampiran 2. Surat Keterangan Penelitian		
Lampiran 3. Pendukung Penelitian		

DAFTAR GAMBAR

Gambar 4. 1 Hasil Histogram Uji Normalitas	42
Gambar 4. 2 Hasil P-P Plot Uji Normalitas.....	43

DAFTAR TABEL

Tabel 1. 1 Daftar Harga Produk	3
Tabel 1. 2 Data Pelanggan PT International Hardware Indo.....	4
Tabel 2. 1 Penelitian Terdahulu.....	17
Tabel 2. 1 Penelitian Terdahulu (Lanjutan).....	18
Tabel 3. 1 Operasional Variabel X	23
Tabel 3. 2 Operasional Variabel Y	23
Tabel 3. 3 Populasi	24
Tabel 3. 4 Kriteria Skala Likert.....	26
Tabel 3. 5 Batasan Skor Reliabilitas Cronbach's Alpha	28
Tabel 3. 6 Jadwal Penelitian.....	32
Tabel 4.1 Profil Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	33
Tabel 4.2 Profil Responden Berdasarkan Usia.....	34
Tabel 4.3 Profil Responden Berdasarkan Pekerjaan	35
Tabel 4.4 Prodil Responden Berdasarkan Penghasilan	35
Tabel 4.5 Hasil Pernyataan Variabel Kualitas Produk (X_1)	36
Tabel 4.6 Hasil Pernyataan Variabel Kelengkapan Produk (X_2)	37
Tabel 4.7 Hasil Pernyataan Variabel Promosi (X_3).....	38
Tabel 4.8 Hasil Pernyataan Variabel Keputusan Pembelian (Y)	39
Tabel 4.9 Hasil Uji Validitas	40
Tabel 4.10 Hasil Uji Reliabilitas	41
Tabel 4.11 Hasil Uji Kolmogrov-Smirnov Test	44
Tabel 4.12 Hasil Uji Multikolinearitas	45
Tabel 4.13 Hasil Uji Heteroskedastisitas dengan Uji Park Gleyser.....	46
Tabel 4.14 Hasil Uji Linear Berganda.....	47
Tabel 4.15 Hasil Uji Koefisien Determinasi (R^2)	48
Tabel 4.16 Hasil Uji T	49
Tabel 4.17 Hasil Uji F	50

DAFTAR RUMUS

Rumus 3. 1 Rumus Slovin.....	25
Rumus 3. 2 Uji Validitas	27
Rumus 3. 3 Uji Analisis Regresi Linear Berganda	29
Rumus 3. 4 Uji t	30
Rumus 3. 5 Uji F	31