

**PENGARUH CUSTOMER REVIEW, CUSTOMER
RATING, DAN KEPERCAYAAN TERHADAP
KEPUTUSAN PEMBELIAN PADA TOKOPEDIA
(STUDI KASUS DI BATAM)**

SKRIPSI



Oleh:

Matius

210910023

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA
UNIVERSITAS PUTERA BATAM
TAHUN 2025**

**PENGARUH CUSTOMER REVIEW, CUSTOMER
RATING, DAN KEPERCAYAAN TERHADAP
KEPUTUSAN PEMBELIAN PADA TOKOPEDIA
(STUDI KASUS DI BATAM)**

SKRIPSI

**Untuk memenuhi salah satu syarat
memperoleh gelar sarjana**



Oleh:
Matius
210910023

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA
UNIVERSITAS PUTERA BATAM
TAHUN 2025**

SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS

Yang bertanda tangan di bawah ini saya:

Nama : Matius
NPM : 210910023
Fakultas : Ilmu Sosial dan Humaniora
Program Studi : Manajemen

Menyatakan bahwa "Skripsi" yang saya buat dengan judul:

PENGARUH CUSTOMER REVIEW, CUSTOMER RATING, DAN KEPERCAYAAN TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PADA TOKOPEDIA (STUDI KASUS DI BATAM)

Adalah hasil karya sendiri dan bukan "duplikasi" dari karya orang lain. Sepengetahuan saya, didalam naskah Skripsi ini tidak terdapat karya ilmiah atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis dikutip didalam naskah ini dan disebutkan dalam sumber kutipan dan daftar pustaka.

Apabila ternyata di dalam naskah Skripsi ini dapat dibuktikan terdapat unsur-unsur PLAGIASI, saya bersedia naskah Skripsi ini digugurkan dan gelar akademik yang saya peroleh dibatalkan, serta diproses sesuai dengan peraturan perundang-undangan yang berlaku.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya tanpa ada paksaan dari siapapun .

Batam, 10 Februari 2025



210910023

**PENGARUH CUSTOMER REVIEW, CUSTOMER
RATING, DAN KEPERCAYAAN TERHADAP
KEPUTUSAN PEMBELIAN PADA TOKOPEDIA
(STUDI KASUS DI BATAM)**

SKRIPSI

**Untuk memenuhi salah satu syarat
memperoleh gelar Sarjana**

**Oleh
Matius
210910023**

**Telah disetujui oleh Pembimbing pada tanggal
seperti tertera di bawah ini**

Batam, 10 Februari 2025



**Winda Evyanto, S.S., M.MPd.
Pembimbing**



Abstrak

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pengaruh *customer review*, *customer rating*, dan kepercayaan terhadap keputusan pembelian pada Tokopedia di Kota Batam. Penelitian ini menggunakan Teknik pengumpulan data dengan kuesioner, melibatkan 100 responden didapat dari menggunakan rumus *lemeshow*. Data dianalisis menggunakan aplikasi SPSS, dengan menggunakan teknik analisis data meliputi uji statistik deskriptif, uji kualitas data, uji asumsi klasik, uji pengaruh, dan uji hipotesis. Berdasarkan hasil regresi linear berganda, *customer review* (X1) memiliki pengaruh 31,1% atau 0,331 terhadap keputusan pembelian pada Tokopedia di Kota Batam, dan pada *customer rating* (X2) mempunyai pengaruh sebesar 0,382 atau 38,2% terhadap keputusan pembelian pada Tokopedia di Kota Batam, dan pada variabel kepercayaan (X3) memiliki pengaruh sebesar 0,582 atau 58,2% terhadap keputusan pembelian pada Tokopedia di Kota Batam. Secara keseluruhan *customer review*, *customer rating*, dan kepercayaan mempunyai pengaruh signifikan sebesar 58,2% terhadap keputusan pembelian pada Tokopedia di Kota Batam, seperti hasil yang ditemukan pada koefisien determinasi (R^2). Berdasarkan penelitian ini dapat disimpulkan bahwa *customer review*, *customer rating*, dan kepercayaan secara parsial ataupun simultan berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian pada Tokopedia di Kota Batam.

Kata Kunci : *Customer Review*, *Customer Rating*, Kepercayaan, Keputusan Pembelian

Abstract

This research aims to determine the influence of customer reviews, customer ratings, and trust on purchasing decisions at Tokopedia in Batam City. This research uses a data collection technique with a questionnaire, involving 100 respondents obtained using the lemeshow formula. Data were analyzed using the SPSS application, using data analysis techniques including descriptive statistical tests, data quality tests, classical assumption tests, influence tests, and hypothesis tests. Based on the results of multiple linear regression, customer reviews (X_1) have an influence of 31.1% or 0.331 on purchasing decisions at Tokopedia in Batam City, and customer ratings (X_2) have an influence of 0.382 or 38.2% on purchasing decisions at Tokopedia in Batam City, and the trust variable (X_3) has an influence of 0.582 or 58.2% on purchasing decisions at Tokopedia in Batam City. Overall, customer reviews, customer ratings and trust have a significant influence of 58.2% on purchasing decisions at Tokopedia in Batam City, as shown in the results found in the coefficient of determination (R^2). Based on this research, it can be concluded that customer reviews, customer ratings, and trust partially or simultaneously have a significant influence on purchasing decisions at Tokopedia in Batam City.

Keywords: Customer Review, Customer Rating, Trust, Purchasing Decision

KATA PENGANTAR

Puji syukur penulis kepada Tuhan yang Maha Esa atas berkat dan rahmat-Nya, penulis dapat menyelesaikan proposal skripsi dengan judul “Pengaruh *Customer Review, Customer Rating, Dan Kepercayaan Terhadap Keputusan Pembelian Pada Tokopedia (Studi Kasus Di Batam)*”. Proposal ini disusun sebagai salah satu syarat kelulusan studi Strata 1 (S1) di Universitas Putera Batam.

Dalam Menyusun proposal ini penulis mendapatkan banyak dukungan dan bantuan dari berbagai pihak, oleh karena itu penulis ingin mengucapkan terimakasih yang sebesar-besarnya kepada :

1. Ibu Dr. Nur Elfi Husda, S.Kom., M.Si. Selaku Rektor Universitas Putera Batam;
2. Bapak Dr. Michael Jibrael Rorong, S.T., M.I.Kom. Selaku Dekan Universitas Putera Batam;
3. Ibu Mauli Siagian, S.Kom., M.Si. Selaku Ketua Program Studi Manajemen, Fakultas Ilmu Sosial dan Humaniora.
4. Bapak Winda Evyanto, S.S., M.MPd. Selaku Dosen Pembimbing Skripsi yang telah membimbing saya selama proses penyusunan skripsi.
5. Orang Tua yang selalu memberi dukungan kepada saya selama proses penyusunan skripsi ini.
6. Seluruh dosen Universitas Putera Batam dan teman-teman seangkatan.
7. Responden yang telah membantu proses penyusunan skripsi.

Batam, 7 Februari 2025



MATIUS



DAFTAR ISI

| | |
|---|-------------|
| SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS | iii |
| Abstrak..... | vi |
| <i>Abstract.....</i> | vii |
| KATA PENGANTAR..... | viii |
| DAFTAR ISI..... | x |
| DAFTAR GAMBAR..... | xiii |
| DAFTAR TABEL | xiv |
| DAFTAR RUMUS | xv |
| BAB I PENDAHULUAN | 1 |
| 1.1 Latar Belakang | 1 |
| 1.2 Identifikasi Masalah | 11 |
| 1.3 Batasan Masalah..... | 13 |
| 1.4 Rumusan Masalah | 13 |
| 1.5 Tujuan Penelitian..... | 14 |
| 1.6 Manfaat Penelitian..... | 14 |
| 1.6.1 Manfaat Teoritis | 14 |
| 1.6.2 Manfaat Praktis | 15 |
| BAB II TINJAUAN PUSTAKA..... | 17 |
| 2.1 Kajian Teori..... | 17 |
| 2.1.1 Customer Review..... | 17 |
| 2.1.2 Customer Rating..... | 22 |
| 2.1.3 Kepercayaan | 26 |
| 2.1.4 Keputusan Pembelian | 30 |
| 2.2 Penelitian Terdahulu | 34 |
| 2.3 Kerangka Berfikir..... | 42 |
| 2.3.1 Pengaruh Variabel <i>Customer Review</i> Terhadap Keputusan Pembelian.... | 42 |
| 2.3.2 Pengaruh Variabel <i>Customer Rating</i> Terhadap Keputusan Pembelian.... | 43 |
| 2.3.3 Pengaruh Variabel Kepercayaan Terhadap Keputusan Pembelian | 43 |
| 2.3.4 Pengaruh Variabel <i>Customer Review</i> , <i>Customer Rating</i> , dan Kepercayaan Terhadap Keputusan Pembelian..... | 43 |
| 2.4 Hipotesis Penelitian..... | 44 |

| | |
|---|-----------|
| BAB III METODOLOGI PENELITIAN | 46 |
| 3.1 Jenis Penelitian | 46 |
| 3.2 Sifat Penelitian | 46 |
| 3.3 Lokasi Penelitian dan Periode Penelitian | 47 |
| 3.3.1 Lokasi Penelitian | 47 |
| 3.3.2 Periode Penelitian..... | 47 |
| 3.4 Defenisi Variabel Penelitian dan Defenisi Operasional Variabel | 48 |
| 3.4.1 Defenisi Variabel..... | 48 |
| 3.4.2 Definisi Operasional Variabel | 49 |
| 3.5 Populasi dan Sampel | 50 |
| 3.5.1 Populasi | 50 |
| 3.5.2 Teknik Pengumpulan Jumlah Sampel | 51 |
| 3.5.3 Teknik Sampling | 52 |
| 3.6 Jenis dan Sumber Data | 52 |
| 3.6.1 Jenis Data | 52 |
| 3.6.2 Sumber Data | 53 |
| 3.7 Metode Teknik Pengumpulan Data..... | 53 |
| 3.8 Metode Analisa Data | 54 |
| 3.8.1 Analisis Deskriptif..... | 54 |
| 3.8.2 Uji Kualitas Data | 55 |
| 3.8.3 Uji Asumsi Klasik | 57 |
| 3.8.4 Uji Pengaruh..... | 59 |
| 3.8.5 Uji Hipotesis..... | 60 |
| BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN | 63 |
| 4.1 Gambaran Umum Objek Penelitian | 63 |
| 4.1.1 Sejarah Objek Penelitian | 63 |
| 4.1.2 Logo Perusahaan | 64 |
| 4.1.3 Visi dan Misi Objek Penelitian | 64 |
| 4.2 Deskripsi Karakteristik Responden | 64 |
| 4.2.1 Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin..... | 65 |
| 4.2.2 Karakteristik Responden Berdasarkan Usia | 65 |
| 4.2.3 Karakteristik Responden Berdasarkan Pekerjaan..... | 66 |
| 4.3 Deskripsi Jawaban Responden | 67 |

| | | |
|--------------|--|-----------|
| 4.3.1 | Variabel <i>Customer Review</i> (X1) | 67 |
| 4.3.2 | Variabel <i>Customer Rating</i> (X2) | 68 |
| 4.3.3 | Variabel kepercayaan (X3)..... | 70 |
| 4.3.4 | Variabel Keputusan Pembelian (Y)..... | 71 |
| 4.4 | Analisis Data | 73 |
| 4.4.1 | Uji Kualitas Data..... | 73 |
| 4.4.2 | Uji Asumsi Klasik | 75 |
| 4.4.3 | Uji Pengaruh..... | 78 |
| 4.5 | Pengujian Hipotesis..... | 80 |
| 4.5.1 | Hasil Uji t | 80 |
| 4.5.2 | Hasil Uji F | 81 |
| 4.6 | Pembahasan..... | 82 |
| 4.6.1 | Pengaruh <i>Customer Review</i> Terhadap Keputusan Pembelian..... | 82 |
| 4.6.2 | Pengaruh <i>Customer Rating</i> Terhadap Keputusan Pembelian..... | 83 |
| 4.6.3 | Pengaruh Kepercayaan Terhadap Keputusan Pembelian..... | 83 |
| 4.6.4 | Pengaruh <i>Customer Review</i> , <i>Customer Rating</i> , dan Kepercayaan Terhadap Keputusan Pembelian..... | 84 |
| 4.7 | Implikasi Penelitian..... | 84 |
| BAB V | SIMPULAN DAN SARAN | 87 |
| 5.1 | Simpulan..... | 87 |
| 5.2 | Saran..... | 87 |

DAFTAR PUSTAKA

LAMPIRAN 1 PENDUKUNG PENELITIAN

LAMPIRAN 2 DAFTAR RIWAYAT HIDUP

LAMPIRAN 3 SURAT IZIN PENELITIAN

LAMPIRAN 4 HASIL TURNITIN

DAFTAR GAMBAR

| | |
|---|----|
| Gambar 1. 1 Logo Tokopedia..... | 5 |
| Gambar 1. 2 Review dan Rating pada Seller Tokopedia..... | 7 |
| Gambar 1. 3 Review dan Rating pada Tokopedia | 8 |
| Gambar 1. 4 Review dan Rating Platform Tokopedia | 10 |
| Gambar 1. 5 Top Brand Award 2024 | 11 |
| Gambar 2. 1 Kerangka Berfikir | 44 |
| Gambar 4. 1 Logo Perusahaan..... | 64 |
| Gambar 4. 2 Diagram Histogram | 75 |
| Gambar 4. 3 Diagram Normal P-Plot | 76 |

DAFTAR TABEL

| | |
|---|----|
| Tabel 2. 1 Peneltian Terdahulu..... | 37 |
| Tabel 3. 1 Periode Penelitian..... | 48 |
| Tabel 3. 2 Tabel Definisi Operasional Variabel | 50 |
| Tabel 3. 3 Skala Likert | 54 |
| Tabel 3. 4 Klasifikasi Rentang Skala | 55 |
| Tabel 4. 1 Jenis Kelamin | 65 |
| Tabel 4. 2 Usia..... | 65 |
| Tabel 4. 3 Pekerjaan | 66 |
| Tabel 4. 4 Rentang Skala..... | 67 |
| Tabel 4. 5 Jawaban Kuesioner X1 | 68 |
| Tabel 4. 6 Jawaban Kuesioner X2 | 69 |
| Tabel 4. 7 Jawaban Kuesioner X3 | 71 |
| Tabel 4. 8 Jawaban Kuesioner Y | 72 |
| Tabel 4. 9 Hasil Uji Validitas Data | 74 |
| Tabel 4. 10 Hasil Uji Realibilitas | 74 |
| Tabel 4. 11 One Sample KS | 77 |
| Tabel 4. 12 Hasil Uji Multikolinearitas..... | 77 |
| Tabel 4. 13 Hasil Uji Heteroskedastisitas..... | 78 |
| Tabel 4. 14 Hasil Analisis Regresi Linear Berganda | 78 |
| Tabel 4. 15 Hasil Uji R ² | 80 |
| Tabel 4. 16 Hasil Uji t | 80 |
| Tabel 4. 17 Hasil Uji F | 81 |

DAFTAR RUMUS

| | |
|--|----|
| Rumus 3. 1 Rumus Lemeshow..... | 51 |
| Rumus 3. 2 Rumus Rentang Skala..... | 54 |
| Rumus 3. 3 Pearson Correlation..... | 56 |
| Rumus 3. 4 Alpha Cronbach | 57 |
| Rumus 3. 5 Regresi Linear Berganda..... | 59 |
| Rumus 3. 6 T hitung..... | 60 |
| Rumus 3. 7 F hitung | 61 |