

**PENGARUH CITRA MEREK, ULASAN PRODUK  
DAN *DIGITAL MARKETING* TERHADAP  
KEPUTUSAN PEMBELIAN KOSMETIK PIXY  
DI KOTA BATAM**

**SKRIPSI**



Oleh  
**Fadhilla Rizqa**  
**200910074**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA  
UNIVERSITAS PUTERA BATAM  
TAHUN 2025**

**PENGARUH CITRA MEREK, ULASAN PRODUK  
DAN *DIGITAL MARKETING* TERHADAP  
KEPUTUSAN PEMBELIAN KOSMETIK PIXY  
DI KOTA BATAM**

**SKRIPSI**

Untuk memenuhi salah satu syarat  
memperoleh gelar Sarjana



Oleh  
Fadhilla Rizqa  
200910074

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA  
UNIVERSITAS PUTERA BATAM  
TAHUN 2025**

## **SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS**

Yang bertanda tangan dibawah ini saya:

Nama : Fadilla Rizqa  
NPM : 200910074  
Fakultas : Ilmu Sosial dan Humaniora  
Program Studi : Manajemen

Menyatakan bahwa “**Skripsi**” yang saya buat dengan judul:

**“PENGARUH CITRA MEREK, ULASAN PRODUK DAN DIGITAL MARKETING TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN KOSMETIK PIXY DI KOTA BATAM”**

Adalah hasil karya sendiri dan bukan “duplikasi” dari karya orang lain. Sepengatauhan saya, didalam naskah skripsi ini tidak terdapat karya ilmiah atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis dikutip didalam naskah ini dan disebutkan dalam sumber kutipan dan daftar pustaka.

Apabila ternyata di dalam naskah skripsi ini dapat dibuktikan terdapat unsur-unsur PLAGIASI, saya bersedia naskah skripsi ini digugurkan skripsi yang saya peroleh dibatalkan, serta diproses sesuai dengan peraturan perundang-undangan yang berlaku.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya tanpa ada paksaan dari siapapun.

Batam, 12 Februari 2025



**Fadhilla Rizqa**  
**200910074**

**PENGARUH CITRA MEREK, ULASAN PRODUK  
DAN DIGITAL MARKETING TERHADAP  
KEPUTUSAN PEMBELIAN KOSMETIK PIXY  
DI KOTA BATAM**

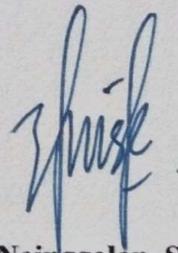
**SKRIPSI**

**Untuk memenuhi salah satu syarat  
memperoleh gelar Sarjana**

**Oleh  
Fadhilla Rizqa  
200910074**

**Telah disetujui oleh Pembimbing pada tanggal  
seperti tertera dibawah ini**

**Batam, 12 Februari 2025**



**Nora Pitri Nainggolan, S.E., M.Si.  
Pembimbing**



**Universitas Putera Batam**

## ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk menganalisis dampak citra merek, ulasan produk, dan digital marketing terhadap keputusan pembelian kosmetik Pixy di Kota Batam. Sampel penelitian terdiri dari 100 responden yang dipilih menggunakan teknik purposive sampling, dengan jumlah populasi yang belum diketahui dan dihitung menggunakan rumus Lemeshow. Data dianalisis melalui regresi linier berganda, mencakup uji asumsi klasik, uji kualitas data, serta uji F dan uji T. Hasil analisis menunjukkan bahwa citra merek berkontribusi sebesar 59,9% terhadap keputusan pembelian, diikuti oleh digital marketing sebesar 40,9% dan ulasan produk sebesar 24,3%. Koefisien determinasi ( $R^2$ ) sebesar 70,9% mengindikasikan bahwa ketiga variabel tersebut secara bersama-sama berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian. Selain itu, uji T dan uji F mengonfirmasi bahwa baik secara individu maupun simultan, citra merek, ulasan produk, dan digital marketing memiliki pengaruh yang kuat terhadap keputusan konsumen dalam membeli kosmetik Pixy di Kota Batam.

**Kata Kunci:** Citra Merek, Ulasan Produk, *Digital Marketing* dan Keputusan Pembelian.

## ***ABSTRACT***

*This study examines the influence of brand image, product reviews, and digital marketing on Pixy cosmetics purchase decisions in Batam City. The research targets individuals who have used Pixy products, though the exact population size is unknown. Using the Lemeshow formula and purposive sampling, 100 respondents were selected. Data analysis involved multiple linear regression, data quality assessment, classical assumption tests, and hypothesis testing. Findings indicate that brand image contributes 59.9% to purchase decisions, followed by digital marketing at 40.9% and product reviews at 24.3%. The coefficient of determination ( $R^2$ ) shows that these three factors collectively explain 70.9% of purchase variations. Additionally, the t-test and f-test confirm that both individually and simultaneously, brand image, product reviews, and digital marketing significantly influence consumers' decisions to purchase Pixy cosmetics in Batam City.*

**Keywords:** *Brand Image, Review Product, Digital Marketing and Purchasing Decisions.*

## KATA PENGANTAR

Puji syukur kepada Tuhan Yang Maha Esa yang telah melimpahkan segala rahmat dan karuniaNya, sehingga penulis dapat menyelesaikan laporan tugas akhir yang merupakan salah satu persyaratan untuk menyelesaikan program studi strata satu (S1) pada Program Studi Manajemen Universitas Putera Batam.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari sempurna. Karena itu, kritik dan saran akan senantiasa penulis terima dengan senang hati. Dengan segala keterbatasan, penulis menyadari pula bahwa skripsi ini takkan terwujud tanpa bantuan, bimbingan, dan dorongan dari berbagai pihak. Untuk itu, dengan segala kerendahan hati, penulis menyampaikan ucapan terima kasih kepada:

1. Ibu Dr. Nur Elfi Husda, S.Kom., M.SI. selaku Rektor Universitas Putera Batam
2. Bapak Dr. Michael Jibrael Rorong, S.T., M.I.Kom. selaku Dekan Fakultas Ilmu Sosial dan Humaniora
3. Ibu Mauli Siagian, S.Kom., M.Si. selaku Ketua Program Studi Manajemen
4. Ibu Nora Pitri Nainggolan, S.E., M.M. selaku pembimbing Skripsi pada Program Studi Manajemen Universitas Putera Batam yang telah memberikan arahan, masukan, ilmu, dukungan dan semangat kepada penulis demi kesempurnaan tugas akhir skripsi ini;
5. Seluruh Dosen dan Staff Universitas Putera Batam yang telah memberikan ilmu selama penulis kuliah di Fakultas Ilmu Sosial dan Humaniora;
6. Seluruh keluarga terutama kedua orang tua yang selalu memberikan dukungan dan doa;
7. Perusahaan yang turut membantu dalam memberikan data yang dibutuhkan penulis untuk penyusunan skripsi ini;
8. Teman-teman se-angkatan yang selalu membantu dan menyemangati dalam pembuatan skripsi ini hingga selesai;
9. Semua pihak yang telah banyak membantu penyusunan Tugas Akhir Skripsi yang tidak dapat penulis sebutkan satu persatu.

Semoga Tuhan Yang Maha Esa membalas segala kebaikan dan selalu mencurahkan rahmat karunia-Nya, Amin.

Batam, 12 Februari 2025

Fadhilla Rizqa  
NPM. 200910074



## DAFTAR ISI

<b>HALAMAN SAMPUL.....</b>	i
<b>HALAMAN JUDUL .....</b>	ii
<b>SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS .....</b>	iii
<b>HALAMAN PENGESAHAN.....</b>	iv
<b>ABSTRAK .....</b>	v
<b>ABSTRACT.....</b>	vi
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	vii
<b>DAFTAR ISI.....</b>	viii
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	x
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	xi
<b>DAFTAR RUMUS .....</b>	xii
<b>BAB I PENDAHULUAN.....</b>	1
1.1 Latar Belakang .....	1
1.2 Identifikasi Masalah.....	8
1.3 Batasan Masalah .....	9
1.4 Rumusan Masalah .....	9
1.5 Tujuan Penelitian .....	10
1.6 Manfaat Penelitian .....	10
1.6.1 Manfaat Teoritis .....	10
1.6.2 Manfaat Praktis .....	11
<b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....</b>	12
2.1 Kajian Teori .....	12
2.1.1 Citra Merek .....	12
2.1.2 Ulasan Produk.....	14
2.1.3 <i>Digital Marketing</i> .....	16
2.1.4 Keputusan Pembelian.....	18
2.2 Penelitian Terdahulu .....	20
2.3 Kerangka Pemikiran.....	22
2.3.1 Pengaruh Citra Merek Terhadap Keputusan Pembelian .....	22
2.3.2 Pengaruh Ulasan Produk Terhadap Keputusan Pembelian .....	23
2.3.3 Pengaruh <i>Digital Marketing</i> Terhadap Keputusan Pembelian.....	23
2.3.4 Pengaruh Citra Merek, Ulasan Produk Dan <i>Digital Marketing</i> Terhadap Keputusan Pembelian.....	24
2.4 Hipotesis .....	25
<b>BAB III METODE PENELITIAN .....</b>	26
3.1 Jenis Penelitian.....	26
3.2 Sifat Penelitian.....	26
3.3 Lokasi dan Periode Penelitian.....	26
3.3.1 Lokasi Penelitian.....	26

3.3.2 Periode Penelitian .....	26
3.4 Populasi dan Sampel Penelitian .....	27
3.4.1 Populasi.....	27
3.4.2 Teknik Penentuan Besar Sampel.....	27
3.4.2 Teknik <i>Sampling</i> .....	28
3.5 Sumber Data.....	29
3.6 Metode Pengumpulan Data.....	29
3.7 Operasional Variabel .....	29
3.8 Metode Analisis Data.....	31
3.8.1 Analisis Deskriptif .....	31
3.8.2 Uji Kualitas Data.....	32
3.8.3 Uji Asumsi Klasik.....	33
3.8.4 Uji Pengaruh .....	34
3.9 Uji Hipotesis .....	35
3.9.1 Uji t (Secara Parsial) .....	35
3.9.2 Uji F (Secara Simultan).....	36
<b>BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....</b>	<b>37</b>
4.1 Gambaran Umum Objek Penelitian .....	37
4.2 Deskripsi Karakteristik Responden.....	37
4.2.1 Profil Responden.....	37
4.3 Deskripsi Jawaban Responden.....	40
4.4 Analisis Data.....	50
4.4.3 Hasil Uji Asumsi Klasik .....	52
4.4.4 Hasil Uji Pengaruh.....	55
4.5 Hasil Uji Hipotesis.....	57
4.6 Pembahasan.....	59
4.6.1 Pengaruh Citra Merek Terhadap Keputusan Pembelian .....	59
4.6.2 Pengaruh Ulasan Produk Terhadap Keputusan Pembelian .....	59
4.6.3 Pengaruh <i>Digital Marketing</i> Terhadap Keputusan Pembelian.....	60
4.6.4 Pengaruh Citra Merek, Ulasan Produk Dan <i>Digital Marketing</i> Secara Simultan Terhadap Keputusan Pembelian.....	61
4.7 Implikasi Hasil Penelitian .....	61
4.7.1 Implikasi Teoritis .....	61
4.7.2 Implikasi Praktis .....	61
<b>BAB V SIMPULAN DAN SARAN.....</b>	<b>63</b>
5.1 Simpulan .....	63
5.2 Saran .....	63
<b>DAFTAR PUSTAKA.....</b>	<b>69</b>

**Lampiran 1.** Pendukung Penelitian

**Lampiran 2.** Daftar Riwayat Hidup

**Lampiran 3.** Surat Izin Penelitian

## **DAFTAR GAMBAR**

Halaman

<b>Gambar 1.1</b> <i>Top 10 Brand Kecantikan Yang Laris Pada Tahun 2024 .....</i>	8
<b>Gambar 2.1</b> Kerangka Pemikiran .....	24
<b>Gambar 4.1</b> Logo Pixy .....	37
<b>Gambar 4.2</b> Uji Normalitas <i>Normal P-P Plot Regression Standardized</i> .....	52
<b>Gambar 4.3</b> Uji Normalitas Kurva Histogram.....	53
<b>Gambar 4.4</b> Uji Heteroskedastisitas Dengan <i>Scatter Plot</i> .....	55

## DAFTAR TABEL

	Halaman
<b>Tabel 1.1</b> Top Brand Index Kosmetik .....	5
<b>Tabel 1.2</b> Ulasan Produk .....	6
<b>Tabel 1.3</b> Perbandingan <i>Digital Marketing</i> Pixy Dengan Kompetitor.....	7
<b>Tabel 2.1</b> Penelitian Terdahulu.....	20
<b>Tabel 3.1</b> Jadwal Penelitian.....	27
<b>Tabel 3.2</b> Skor Jawaban Kuesioner .....	29
<b>Tabel 3.3</b> Operasional Tabel .....	30
<b>Tabel 3.4</b> Kriteria Analisis Deskriptif .....	32
<b>Tabel 4.1</b> Identitas Responden Berdasarkan Usia .....	38
<b>Tabel 4.2</b> Identitas Responden Berdasarkan Pekerjaan.....	39
<b>Tabel 4.3</b> Identitas Responden Berdasarkan Penghasilan .....	39
<b>Tabel 4.4</b> Identitas Responden Berdasarkan Penggunaan Produk .....	40
<b>Tabel 4.5</b> Skor Indikator Variabel Citra Merek.....	41
<b>Tabel 4.6</b> Skor Indikator Variabel Ulasan Produk .....	43
<b>Tabel 4.7</b> Skor Indikator Variabel <i>Digital Marketing</i> .....	46
<b>Tabel 4.8</b> Skor Indikator Variabel Keputusan Pembelian .....	48
<b>Tabel 4.9</b> Hasil Uji Validitas .....	50
<b>Tabel 4.10</b> Hasil Uji Reliabilitas .....	51
<b>Tabel 4.11</b> Hasil Uji <i>One –Sample Kolmogorov-Smirnov</i> .....	53
<b>Tabel 4.12</b> Hasil Uji Multikolonieritas.....	54
<b>Tabel 4.13</b> Hasil Uji Linier Berganda .....	56
<b>Tabel 4.14</b> Hasil Uji Koefisien Determinasi .....	57
<b>Tabel 4.15</b> Hasil Uji T (Parsial).....	57
<b>Tabel 4.16</b> Hasil Uji F (Simultan) .....	58

## DAFTAR RUMUS

	Halaman
<b>Rumus 3.1 Lemeshow.....</b>	<b>28</b>
<b>Rumus 3.2 Rentang Skala .....</b>	<b>31</b>
<b>Rumus 3.3 Regresi Linear Berganda.....</b>	<b>34</b>