

**PENGARUH CITRA MEREK, KEPERCAYAAN DAN  
KEPUASAN TERHADAP LOYALITAS PELANGGAN  
GRAB DI KOTA BATAM**

**SKRIPSI**



**Oleh:**  
**Dina Lorenza**  
**190910325**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA  
UNIVERSITAS PUTERA BATAM  
TAHUN 2025**

**PENGARUH CITRA MEREK, KEPERCAYAAN DAN  
KEPUASAN TERHADAP LOYALITAS PELANGGAN  
GRAB DI KOTA BATAM**

**SKRIPSI**

**Untuk Memenuhi salah satu syarat  
memperoleh gelar Sarjana**



**Oleh:  
Dina Lorenza  
190910325**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA  
UNIVERSITAS PUTERA BATAM  
TAHUN 2025**

## **SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS**

Yang bertanda tangan di bawah ini saya:

Nama : Dina Lorenza

NPM : 190910325

Fakultas : Ilmu Sosial dan Humaniora

Program Studi : Manajemen

Menyatakan bahwa “**Skripsi**” yang saya buat dengan judul:

**“Pengaruh Citra Merek, Kepercayaan Dan Kepuasan Terhadap Loyalitas Pelanggan Grab Di Kota Batam”**

Adalah hasil karya sendiri dan bukan “duplikasi” dari karya orang lain. Sepengetahuan saya, didalam naskah Skripsi ini tidak terdapat karya ilmiah atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis dikutip didalam naskah ini dan disebutkan dalam sumber kutipan dan daftar pustaka.

Apabila ternyata di dalam naskah Skripsi ini dapat dibuktikan terdapat unsur-unsur PLAGIASI, saya bersedia naskah Skripsi ini digugurkan dan gelar akademik yang saya peroleh dibatalkan, serta diproses sesuai dengan peraturan perundang-undangan yang berlaku.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya tanpa ada paksaan dari siapapun

Batam, 24 Januari 2025



**PENGARUH CITRA MEREK, KEPERCAYAAN DAN  
KEPUASAN TERHADAP LOYALITAS PELANGGAN  
GRAB DI KOTA BATAM**

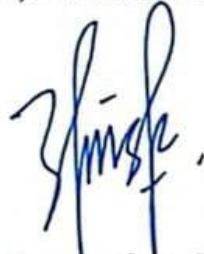
**SKRIPSI**

**Untuk memenuhi salah satu syarat  
memperoleh gelar Sarjana**

Oleh  
**Dina Lorenza**  
**190910325**

**Telah disetujui oleh Pembimbing pada tanggal  
Seperti tertera dibawah ini**

Batam, 24 Januari 2025



**Nora Pitri Nainggolan, S.E., M.Si.**  
**Pembimbing**



## ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk menganalisis pengaruh citra merek, kepercayaan, dan kepuasan terhadap loyalitas pelanggan Grab di Kota Batam. Pendekatan yang digunakan dalam penelitian ini adalah kuantitatif deskriptif. Populasi yang diteliti meliputi pelanggan Grab yang menggunakan layanan di Kota Batam pada tahun 2024, meskipun jumlah pastinya belum diketahui. Teknik pengambilan sampel dilakukan dengan rumus *Lameshow*, menghasilkan 100 responden yang dipilih menggunakan teknik *purposive sampling*. Analisis data melibatkan uji kualitas data, uji asumsi klasik, analisis pengaruh, dan pengujian hipotesis. Hasil regresi linier berganda menunjukkan bahwa citra merek berkontribusi sebesar 21,5% terhadap loyalitas pelanggan, sementara kepercayaan berpengaruh sebesar 33,4%, dan kepuasan memiliki kontribusi terbesar yaitu 15,4%. Koefisien determinasi ( $R^2$ ) menunjukkan bahwa 73,8% variasi dalam loyalitas pelanggan dapat dijelaskan oleh citra merek, kepercayaan, dan kepuasan. Uji t dan uji F mendukung hasil tersebut, yang mengindikasikan bahwa citra merek, kepercayaan, dan kepuasan secara simultan maupun parsial memiliki pengaruh positif dan signifikan terhadap loyalitas pelanggan.

**Kata kunci:** Citra Merek, Kepercayaan, Kepuasan, Loyalitas Pelanggan.

## **ABSTRACT**

*This study aims to analyze the influence of brand image, trust, and satisfaction on Grab customer loyalty in Batam City. The approach used in this study is quantitative descriptive. The population studied includes Grab customers who use services in Batam City in 2024, although the exact number is not yet known. The sampling technique was carried out using the Lameshow formula, resulting in 100 respondents selected using a purposive sampling technique. Data analysis involved data quality testing, classical assumption testing, influence analysis, and hypothesis testing. The results of multiple linear regression showed that brand image contributed 21.5% to customer loyalty, while trust influenced 33.4%, and satisfaction contributed the largest, namely 15.4%. The coefficient of determination ( $R^2$ ) showed that 73.8% of the variation in customer loyalty could be explained by brand image, trust, and satisfaction. The t-test and F-test support these results, indicating that brand image, trust, and satisfaction simultaneously and partially have a positive and significant influence on customer loyalty.*

**Keywords:** *Brand Image, Customer Loyalty, Satisfaction, Trust.*

## KATA PENGANTAR

Segala puji hanya milik Allah SWT. Shalawat dan salam selalu tercurahkan kepada Rasulullah SAW. Berkat limpahan dan rahmat-Nya penulis mampu menyelesaikan laporan tugas yang telah diberikan oleh pihak Universitas Putera Batam (UPB). Skripsi ini dibuat sebagai syarat untuk menyelesaikan program strata satu (S1) pada Program Studi Manajemen Universitas Putera Batam.

Penulis menyadari masih banyak terdapat kekurangan, baik dari penulisan maupun tata bahasa yang digunakan. Oleh karena itu, kritik dan saran yang bersifat membangun akan senantiasa penulis terima dengan senang hati. Dengan segala keterbatasan, penulis menyadari pula bahwa skripsi ini takkan wujud tanpa bantuan, bimbingan dan dorongan dari berbagai pihak. Untuk itu, dengan segala kerendahan hati, penulis menyampaikan ucapan terima kasih kepada:

1. Ibu Dr. Nur Elfi Husda, S.Kom., M.Si. selaku Rektor Universitas Putera Batam.
2. Bapak Dr. Michael Jibrael Rorong, S.T., M.I.Kom. selaku Dekan Fakultas Ilmu Sosial dan Humaniora Universitas Putera Batam.
3. Ibu Mauli Siagian, S.Kom., M.Si. selaku Ketua Program Studi Manajemen Universitas Putera Batam.
4. Ibu Nora Pitri Nainggolan, S.E., M.Si. selaku Pembimbing Skripsi pada Program Studi Manajemen Universitas Putera Batam.
5. Dosen dan Staff Universitas Putera Batam yang telah memberikan ilmu dan wawasannya kepada penulis melalui materi perkuliahan.
6. Pihak responden yang telah memberikan penulis kemudahan waktu dan kesempatan dalam melakukan penelitian dan menyelesaikan skripsi ini.
7. Ayah dan Ibu penulis yang senantiasa mendukung penulis dalam segala hal yang penulis lakukan.
8. Teman-teman yang telah memberikan dukungan dan semangat dalam menyelesaikan skripsi ini.
9. Semua pihak yang tidak dapat saya sebutkan satu per satu yang senantiasa selalu membantu baik moral maupun materi, sehingga saya dapat melanjutkan penyusunan Skripsi ini hingga selesai pada akhirnya.

Semoga Tuhan membala kebaikan dan ketulusan semua pihak yang telah membantu menyelesaikan Skripsi ini dengan melimpahkan rahmat dan karuniannya.

Batam, 24 Januari 2025



Dina Lorenza



## DAFTAR ISI

	Halaman
<b>HALAMAN SAMPUL .....</b>	i
<b>HALAMAN JUDUL .....</b>	ii
<b>SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS .....</b>	iii
<b>HALAMAN PENGESAHAN .....</b>	iv
<b>ABSTRAK .....</b>	ii
<b>ABSTRACT .....</b>	vi
<b>KATA PENGANTAR .....</b>	vii
<b>DAFTAR ISI .....</b>	v
<b>DAFTAR GAMBAR .....</b>	xi
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	xii
<b>DAFTAR RUMUS .....</b>	xiii
<b>BAB I PENDAHULUAN</b>	
1.1 Latar Belakang .....	1
1.2 Identifikasi Masalah .....	8
1.3 Batasan Masalah.....	9
1.4 Rumusan Masalah .....	9
1.5 Tujuan Penelitian.....	9
1.6 Manfaat Penelitian.....	10
1.6.1 Secara Teoritis.....	10
1.6.2 Secara Praktis .....	10
<b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA</b>	
2.1 Kajian Teori.....	13
2.1.1 Citra merek.....	13
2.1.1.1 Pengertian Citra merek.....	13
2.1.1.2 Faktor Citra merek .....	14
2.1.1.3 Indikator Citra merek .....	16
2.1.2 Kepercayaan .....	18
2.1.2.1 Pengertian Kepercayaan.....	18
2.1.2.2 Faktor Kepercayaan.....	19
2.1.2.3 Indikator Kepercayaan .....	21
2.1.3 Kepuasan .....	22
2.1.3.1 Pengertian Kepuasan.....	22
2.1.3.2 Faktor Kepuasan.....	23
2.1.3.3 Indikator Kepuasan .....	26
2.1.4 Loyalitas pelanggan.....	27
2.1.4.1 Pengertian Loyalitas pelanggan.....	27
2.1.4.2 Faktor Loyalitas pelanggan .....	28
2.1.4.3 Indikator Loyalitas pelanggan.....	32
2.2 Penelitian Terdahulu .....	34
2.3 Kerangka Pemikiran .....	38
2.3.1 Pengaruh Citra merek Terhadap Loyalitas pelanggan .....	38
2.3.2 Pengaruh Kepercayaan Terhadap Loyalitas pelanggan.....	38
2.3.3 Pengaruh Kepuasan Terhadap Loyalitas pelanggan.....	39

2.4	Hipotesis.....	40
<b>BAB III METODE PENELITIAN</b>		
3.1	Jenis Penelitian.....	41
3.2	Sifat Penelitian .....	41
3.3	Lokasi dan Periode Penelitian .....	42
3.3.1	Lokasi Penelitian .....	42
3.3.2	Periode Penelitian.....	42
3.4	Populasi dan Sampel .....	43
3.4.1	Populasi .....	43
3.4.2	Teknik Penentuan Besar Sampel.....	43
3.4.3	Teknik <i>Sampling</i> .....	44
3.5	Sumber Data.....	45
3.6	Metode Pengumpulan Data .....	46
3.7	Definisi Operasional Variabel Penelitian .....	47
3.7.1	Variabel Independen (X) .....	47
3.7.2	Variabel Dependen (Y) .....	48
3.8	Metode Analisis Data .....	49
3.8.1	Uji Statistik Deskriptif .....	49
3.8.2	Uji Kualitas Data.....	51
3.8.2.1	Uji Validitas .....	51
3.8.2.2	Uji Reliabilitas.....	52
3.8.3	Uji Asusmsi Klasik.....	53
3.8.3.1	Uji Normalitas .....	53
3.8.3.2	Uji Multikolinearitas .....	54
3.8.3.3	Uji Heteroskedastisitas .....	55
3.8.4	Uji Pengaruh.....	56
3.8.4.1	Analisis Regresi Linier Berganda.....	56
3.8.4.2	Analisis Koefisien Determinasi ( $R^2$ ).....	57
3.9	Uji Hipotesis.....	58
3.9.1	Uji Hipotesis Secara Parsial – Uji t .....	58
3.9.2	Uji Hipotesis Secara Simultan – Uji F .....	59
<b>BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN</b>		
4.1	Gambaran Umum Objek Penelitian .....	62
4.2	Deskripsi Karakteristik Responden.....	63
4.2.1	Hasil Deskripsi Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin ....	63
4.2.2	Hasil Deskripsi Karakteristik Responden Berdasarkan Usia .....	64
4.2.3	Hasil Deskripsi Karakteristik Responden Berdasarkan Pekerjaan .....	65
4.2.4	Hasil Deskripsi Karakteristik Responden Berdasarkan Lama Pemakaian	65
4.3	Deskripsi Jawaban Responden .....	66
4.3.1	Deskriptif Citra Merek (X1).....	67
4.3.2	Deskriptif Kepercayaan (X2) .....	68
4.3.3	Deskriptif Kepuasan (X3) .....	69
4.3.4	Deskriptif Loyalitas Pelanggan (Y).....	70
4.4	Analisis Data .....	71
4.4.1	Uji Kualitas Data.....	71
4.4.1.1	Uji Validitas .....	71

4.4.1.2 Uji Reliabilitas.....	74
4.4.2 Uji Asumsi Klasik .....	75
4.4.2.1 Uji Normalitas .....	75
4.4.2.2 Uji Multikolinearitas .....	78
4.4.2.3 Uji Heteroskedastisitas .....	79
4.4.3 Uji Pengaruh.....	80
4.4.3.1 Analisis Regresi Linier Berganda.....	80
4.4.3.2 Analisis Koefisien Determinasi ( $R^2$ ) .....	82
4.5 Pengujian Hipotesis.....	83
4.5.1 Uji Hipotesis Secara Parsial – Uji t .....	83
4.5.2 Uji Hipotesis Secara Simultan – Uji F .....	84
4.6 Pembahasan.....	85
4.6.1 Pengaruh Citra Merek Terhadap Loyalitas Pelanggan.....	85
4.6.2 Pengaruh Kepercayaan Terhadap Loyalitas Pelanggan .....	86
4.6.3 Pengaruh Kepuasan Terhadap Loyalitas Pelanggan .....	87
4.6.4 Pengaruh Citra Merek, Kepercayaan Dan Kepuasan Terhadap Loyalitas Pelanggan .....	88
4.7 Implikasi Hasil Penelitian .....	89
<b>BAB V SIMPULAN DAN SARAN</b>	
5.1 Simpulan.....	91
5.2 Saran.....	91
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	94
<b>Lampiran 1.</b> Pendukung Penelitian	
<b>Lampiran 2.</b> Daftar Riwayat Hidup	
<b>Lampiran 3.</b> Surat Keterangan Penelitian	

## DAFTAR GAMBAR

	Halaman
<b>Gambar 1.1</b> Keluhan Pengguna Grab Terkait Kepercayaan.....	4
<b>Gambar 1.2</b> Keluhan Pengguna Grab Terkait Kepuasan.....	5
<b>Gambar 2.1</b> Kerangka Pemikiran .....	40
<b>Gambar 4.1</b> Uji Normalitas Dengan Histogram .....	76
<b>Gambar 4.2</b> Uji Normalitas Dengan Diagram <i>Normal P-P Plot</i> .....	77
<b>Gambar 4.3</b> Uji Heteroskedastisitas .....	80

## DAFTAR TABEL

	Halaman
<b>Tabel 1.1</b> Top Brand Index Kategori Jasa Transportasi <i>Online</i> .....	3
<b>Tabel 1.2</b> Layanan Ojek <i>Online</i> Pilihan Masyarakat Indonesia 2023 .....	7
<b>Tabel 3.1</b> Jadwal Penelitian.....	42
<b>Tabel 3.2</b> Pemberian Skor Kuesioner.....	47
<b>Tabel 3.3</b> Operasional Variabel.....	48
<b>Tabel 3.4</b> Kategori Rentang Skala.....	50
<b>Tabel 4.1</b> Profil Responden Berdasarkan Jenis Kelamin .....	63
<b>Tabel 4.2</b> Profil Responden Berdasarkan Usia.....	64
<b>Tabel 4.3</b> Profil Responden Berdasarkan Pekerjaan .....	65
<b>Tabel 4.4</b> Profil Responden Berdasarkan Lama Pemakaian .....	66
<b>Tabel 4.5</b> Rentang Skala.....	66
<b>Tabel 4.6</b> Deskriptif Citra Merek .....	67
<b>Tabel 4.7</b> Deskriptif Kepercayaan.....	68
<b>Tabel 4.8</b> Deskriptif Kepuasan.....	69
<b>Tabel 4.9</b> Deskriptif Loyalitas Pelanggan .....	70
<b>Tabel 4.10</b> Uji Validitas Citra Merek (X1) .....	72
<b>Tabel 4.11</b> Uji Validitas Kepercayaan (X2) .....	72
<b>Tabel 4.12</b> Uji Validitas Kepuasan (X3) .....	73
<b>Tabel 4.13</b> Uji Validitas Loyalitas Pelanggan (Y) .....	74
<b>Tabel 4.14</b> Uji Reliabilitas.....	75
<b>Tabel 4.15</b> Hasil Uji <i>Kolmogorov-Smirnov</i> .....	78
<b>Tabel 4.16</b> Uji Multikolinearitas .....	79
<b>Tabel 4.17</b> Hasil Uji Regresi Linear Berganda .....	81
<b>Tabel 4.18</b> Hasil Uji Analisis Koefesien Determinasi ( $R^2$ ).....	82
<b>Tabel 4.19</b> Hasil Uji t (Parsial).....	83
<b>Tabel 4.20</b> Hasil Uji f (Simultan) .....	85

## DAFTAR RUMUS

	Halaman
<b>Rumus 3.1 Lameshow .....</b>	<b>44</b>
<b>Rumus 3.2 Rentang Skala .....</b>	<b>50</b>
<b>Rumus 3.3 Pearson Correlation .....</b>	<b>51</b>
<b>Rumus 3.4 Alpha Crobach .....</b>	<b>53</b>
<b>Rumus 3.5 Regresi Linear Berganda.....</b>	<b>57</b>
<b>Rumus 3.6 Koefisien Determinasi .....</b>	<b>58</b>
<b>Rumus 3.7 Uji t .....</b>	<b>59</b>
<b>Rumus 3.8 Uji f .....</b>	<b>60</b>