

**PENGARUH KUALITAS PELAYANAN DAN  
FASILITAS TERHADAP KEPUASAN KONSUMEN  
MOTOR HONDA CAPELLA BATAM**

**SKRIPSI**



Oleh:  
**Yuli Kesuma Astuti Siregar**  
**160910455**

**PROGRAM STUDI ADMINISTRASI NEGARA  
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA  
UNIVERSITAS PUTERA BATAM  
TAHUN 2021**

# **PENGARUH KUALITAS PELAYANAN DAN FASILITAS TERHADAP KEPUASAN KONSUMEN MOTOR HONDA CAPELLA BATAM**

## **SKRIPSI**

Untuk memenuhi salah satu syarat

memperoleh gelar sarjana



Oleh:  
**Yuli Kesuma Astutu Siregar**  
**160910455**

**PROGRAM STUDI ADMINISTRASI NEGARA  
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA  
UNIVERSITAS PUTERA BATAM  
TAHUN 2021**

## **SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS**

Yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Yuli Kesuma Astuti Siregar  
NPM 160910455  
Fakultas : Ilmu Sosial dan Humaniora  
Program Studi : Manajemen

Menyatakan bahwa “**Skripsi**” yang saya buat dengan judul :

### **PENGARUH KUALITAS PELAYANAN DAN FASILITAS TERHADAP KEPUASAN KONSUMEN MOTOR HONDACAPELLA BATAM**

adalah hasil karya sendiri dan bukan “duplikasi” dari karya orang lain. Sepengetahuan saya, didalam naskah Skripsi ini tidak terdapat karya ilmiah atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis dikutip didalam naskah ini dan disebutkan dalam sumber kutipan dan daftar pustaka. Apabila ternyata di dalam naskah Skripsi ini dapat dibuktikan terdapat unsur-unsur PLAGIASI, saya bersedia naskah Skripsi ini digugurkan dan Skripsi yang saya peroleh dibatalkan, serta diproses sesuai dengan peraturan perundang-undangan yang berlaku.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya tanpa ada paksaan dari siapapun.

Batam, 25 Januari 2021

Yang membuat pernyataan



**Yuli Kesuma Astuti Siregar**

160910455

**PENGARUH KUALITAS PELAYANAN DAN  
FASILITAS TERHADAP KEPUASAN KONSUMEN  
MOTOR HONDA CAPELLA BATAM**

**SKRIPSI**

**Untuk memenuhi salah satu syarat  
memperoleh gelar sarjana**

**Oleh:**

**Yuli Kesuma Astuti Siregar**

**160910455**

**Telah disetujui oleh Pembimbing pada tanggal  
Seperti tertera di bawah ini**

**Batam, 25 Januari 2021**

*syaifullah*

**Syaifullah S.E., M.M.**  
**Pembimbing**



## **ABSTRAK**

Perkembangan bisnis dewasa ini diwarnai dengan berbagai macam persaingan di segala bidang. Kondisi tersebut menyebabkan para pelaku bisnis semakin dituntut untuk memiliki strategi yang tepat dalam memenuhi target volume penjualan. Salah satu perkembangan yang semakin ketat adalah perkembangan bisnis terutama bisnis di bagian pasar sepeda motor. Persaingan saat ini sangat ketat, apalagi di Kota Batam sebagai kawasan industri dan perdagangan. Tujuan penelitian ini adalah untuk mengetahui pengaruh kualitas pelayanan dan fasilitas terhadap kepuasan konsume PT Capella Batam Center, baik secara parsial maupun simultan. Dimana variabel bebas yaitu kualitas pelayanan dan fasilitas mempengaruhi kepuasan konsumen sebagai variabel terikat. Sampel yang digunakan adalah konsumen yang datangke PT Capella Batam Center dengan jumlah 187 responden. Metode pengambilan sampel menggunakan metode analisis linear berganda dan teknik pengumpulan datanya menggunakan kuesioner (angket). Jenis penelitian ini adalah penelitian kuantitatif. Analisis kuantitatif meliputi uji validitas, reliabilitas, uji asumsi klasik, uji analisis linier berganda koefisien determinasi ( $R^2$ ), uji t dan uji f. Data penelitian ini diolah dengan menggunakan software SPSS versi 25. Hasil penelitian ini diketahui dari hasil uji t untuk variabel kualitas pelayanan adalah  $2,509 > t_{tabel} 1,683$ , nilai signifikansinya adalah  $0,000 < 0,05$  dan untuk variabel fasilitas adalah  $4,020 > 1,683$ , nilai signifikannya  $0,000 < 0,05$ . Berdasarkan hasil penelitian dapat disimpulkan bahwa variabel kualitas pelayanan secara parsial berpengaruh positif dan signifikan terhadap kepuasan konsumen ( $H_1$  diterima) dan variabel fasilitas secara parsial juga berpengaruh positif dan signifikan terhadap kepuasan konsumen ( $H_2$  diterima). Hasil uji F dimana  $f_{hitung} 147,713 > f_{tabel} 3,02$  dan nilai signifikan  $0,000 < 0,05$  dari hasil tersebut dapat disimpulkan bahwa variabel kualitas pelayanan dan fasilitas secara simultan berpengaruh positif dan signifikan terhadap kepuasan konsumen ( $H_3$  diterima).

**Kata Kunci:**Fasilitas; Kualitas pelayanan; Kepuasan konsumen.

## **ABSTRACT**

*Today's business development is characterized by various kinds of competition in all fields. This condition causes business people to be increasingly required to have the right strategy in meeting sales volume targets. One of the increasingly stringent developments is the development of business, especially in the motorcycle market. Competition is currently very tight, especially in Batam City as an industrial and trade area. The purpose of this study was to determine the effect of service quality and facilities on consumer satisfaction of PT Capella Batam Center, either partially or simultaneously. Where the independent variables, namely the quality of service and facilities affect customer satisfaction as the dependent variable. The sample used is consumers who come to PT Capella Batam Center with a total of 187 respondents. The sampling method uses multiple linear analysis methods and the data collection technique uses a questionnaire (questionnaire). This type of research is quantitative research. Quantitative analysis includes validity, reliability, classic assumption tests, multiple linear analysis tests, the coefficient of determination ( $R^2$ ), t test and f test. The research data was processed using SPSS version 25 software. The results of this study are known from the results of the t test for the service quality variable is  $2.509 > t$  table  $1.683$ , the significance value is  $0.000 < 0.05$  and for the facility variable is  $4.020 > 1.683$ , the significance value is  $0.000 < 0.05$ . Based on the research results, it can be concluded that the service quality variable partially has a positive and significant effect on customer satisfaction ( $H_1$  is accepted) and the facility variable partially has a positive and significant effect on customer satisfaction ( $H_2$  is accepted). The results of the F test where  $fcount 147.713 > ftabel 3.02$  and a significant value of  $0.000 < 0.05$  from these results it can be concluded that the variable quality of service and facilities simultaneously has a positive and significant effect on customer satisfaction ( $H_3$  accepted).*

**Keywords:**Service Quality; Facilities; Consumer Satisfaction.

## KATA PENGANTAR

Terimakasih Kepada Tuhan Yang Maha Esa yang telah melimpahkan segala rahmat dan karunianya, sehingga penulis dapat menyelesaikan laporan tugas akhir yang merupakan salah satu persyaratan untuk menyelesaikan program studi strata satu (S1) pada Program Studi Administrasi Negara Universitas Putera Batam. Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari sempurna. Karena itu, kritik dan saran akan senantiasa penulis terima dengan senang hati. Dengan segala keterbatasan, penulis menyadari pula bahwa skripsi ini takkan terwujud tanpa bantuan, bimbingan, dan dorongan dari berbagai pihak. Untuk itu, dengan segala kerendahan hati, penulis menyampaikan ucapan terima kasih kepada:

1. Ibu Dr. Nur Elfi Husda.S.Kom.,M.Si selaku Rektor Universitas Putera Batam
2. Bapak Dr. Hendri Herman,S.E.,M.Si.,selaku Dekan Fakultas Ilmu Sosial dan Humaniora Univesita Putera Batam.
3. Ibu Mauli, S.Kom.,M.Si selaku Ketua Program Studi Manajemen Universitas Putera Batam
4. Bapak Syaifullah, S.E.,M.M. Selaku pembimbing yang selalu meluangkan waktu, tenaga, pikiran dan motivasi untuk penulis agar dapat menyelesaikan skripsi ini dengan baik.
5. Bapak dan Ibu Dosen Manajemen Universitas Putera Batam
6. Bapak/Ibu penguji yang bersedia menjadi penguji serta memberikan saran dan kritik yang bermanfaat bagi penulis
7. Kepada Bapak Abdi Maulana sebagai *Sales Office Head*Pt Capella Batam Centre serta seluruh staff Pt Capella Batam Centre yang telah memberikan izin penelitian dan turut membantu dalam penelitian ini.
8. Narasumber penulis dalam melakukan penelitian ini, yang tidak dapat disebutkan satu persatu.
9. Kepada orang tua penulis banggakan Pardamean Siregar dan Ernida Rambe, atas doa yang diberikan dan menjadi penyemangat selama menyelesaikan studi, serta saudara saudara yang penulis cintai yang selalu memarahi dan memotivasi,serta dukungan, serta selalu mendoakan agar tidak putus asa dan tetap semangat dalam meraih cita-cita dan tidak lupa seluruh kelarga besar di Madura yang selalu mendukung dan memberikan doa bagi penulis.
10. Kepada Teman-teman seperjuangan Universitas Putera Batam khususnya Manajemen 2016 yang memberikan semangat motivasi, membantu penulis dalam melakukan penelitian ini dan memberikan kenangan indah selama perkuliahan dan bimbingan bersama.

Batam,25 Januari 2021  
Penulis

  
Yuli Kesuma Astuti Siregar



## DAFTAR ISI

HALAMAN SAMPUL .....	i
HALAMAN JUDUL.....	ii
SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS.....	iii
ABSTRAK .....	v
ABSTRACT.....	vi
KATA PENGANTAR .....	vii
DAFTAR ISI.....	ix
DAFTAR GAMBAR .....	xiii
DAFTAR TABEL.....	xiv
DAFTAR RUMUS.....	xv
DAFTAR LAMPIRAN .....	xvi
BAB I PENDAHULUAN .....	1
1.1    Latar Belakang .....	1
1.2    Identifikasi Masalah .....	9
1.3    Batasan Masalah.....	9
1.4    Rumusan Masalah .....	10
1.5    Tujuan Penelitian.....	10
1.6    Manfaat Penelitian.....	10
1.6.1    Manfaat secara teoritis .....	11
1.6.2    Manfaat Secara Praktis.....	11
BAB II TINJAUAN PUSTAKA .....	12
2.1    Tinjauan Teori.....	12
2.1.1    Kualitas Pelayanan .....	12
2.1.1.1    Pengertian Kualitas Pelayanan .....	12
2.1.1.2    Prinsip-prinsip Kualitas Pelayanan .....	12
2.1.1.3    Unsur Penting Kualitas Pelayanan .....	14
2.1.1.4    Indikator Kualitas Pelayanan.....	14

2.1.2	Fasilitas.....	15
2.1.2.1	Pengertian Fasilitas.....	15
2.1.2.2	Unsur-unsur Fasilitas.....	16
2.1.2.3	Faktor-faktor yang mempengaruhi fasilitas.....	17
2.1.2.4	Indikator-Indikator fasilitas .....	17
2.1.3	Kepuasan konsumen.....	19
2.1.3.1	Pengertian Kepuasan Konsumen.....	19
2.1.3.2	Manfaat Kepuasan konsumen .....	19
2.1.3.3	Penilaian Kepuasan Konsumen .....	20
2.1.3.4	Indikator Kepuasan Konsumen .....	20
2.2	Penelitian Terdahulu .....	20
2.3	Kerangka Pemikiran.....	28
2.3.1	Kualitas Pelayanan Terhadap Kepuasan Konsumen.....	28
2.3.2	Fasilitas Terhadap Kepuasan Konsumen .....	28
2.3.3	Kualitas Pelayanan, Fasilitas Terhadap Kepuasan Konsumen	29
2.4	Hipotesis.....	30
	<b>BAB III METODE PENELITIAN .....</b>	<b>31</b>
3.1	Desain Penelitian.....	31
3.2	Operasional Variabel.....	32
3.2.1	Variabel Terikat ( <i>Dependent Variable</i> ) .....	32
3.2.2	Variabel Bebas ( <i>Independent Variable</i> ).....	32
3.3	Populasi dan Sampel .....	34
3.3.1	Populasi .....	34
3.3.2	Sampel.....	34
3.4	Teknik Dan Alat Pengumpulan Data .....	35
3.4.1	Teknik Pengumpulan Data.....	35
3.4.2	Alat Pengumpulan Data .....	35
3.5	Metode Analisis Data .....	35
3.5.1	Analisis Deskriptif .....	36
3.5.2	Uji Validitas Data.....	38

3.5.3	Uji Reliabilitas Data .....	39
3.5.4	Uji Asumsi Klasik .....	40
3.5.4.1	Uji Normalitas .....	41
3.5.4.2	Uji Multikolinearitas .....	41
3.5.4.3	Uji Heterokedastisitas.....	42
3.5.5	Uji Hipotesis.....	42
3.5.5.1	Analisis Regresi Linear Berganda.....	43
3.5.5.2	Uji R <sup>2</sup> (Analisis Determinasi) .....	44
3.5.5.3	Uji t (uji signifikansi koefisien regresi secara parsial) .....	44
3.5.5.4	Uji f(Uji Signifikansi Seluruh Koefisien Regresi Secara Serempak).....	45
3.6	Lokasi dan Jadwal Penelitian .....	45
3.6.1	Lokasi Penelitian.....	45
3.6.2	Jadwal Penelitian.....	45
<b>BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN .....</b>	<b>47</b>	
4.1	Profil Responden.....	47
4.1.1	Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin .....	47
4.1.2	Karakteristik responden berdasarkan usia.....	48
4.1.3	Karakteristik responden berdasarkan pendidikan .....	48
4.1.4	Karakteristik responden berdasarkan pekerjaan.....	49
4.1.5	Karakteristik responden berdasarkan pendapatan .....	50
4.2	Hasil Penelitian .....	51
4.2.1	Analisis Deskriptif .....	51
4.2.1.1	Variabel Kualitas Pelayanan (X1).....	51
4.2.1.2	Variabel Fasilitas (X2) .....	54
4.2.1.3	4.2.1.3 Variabel Kepuasan Konsumen (Y).....	57
4.2.2	Hasil Uji Kualitas Data .....	59
4.2.2.1	Hasil Uji Validitas Instrumen.....	59
4.2.2.2	Hasil Uji Reliabilitas .....	61

4.3	Uji Asumsi Klasik .....	62
4.3.1	Hasil Uji Normalitas.....	62
4.3.2	Hasil Uji Multikolinearitas .....	64
4.3.3	Hasil Uji Heteroskedastisitas.....	65
4.4	Hasil Uji Pengaruh .....	66
4.4.1	Hasil Analisis Regresi Linear Berganda .....	66
4.4.2	Hasil Analisis Koefisien Determinasi (.....	67R2)
4.5	Hasil Uji Hipotesis .....	68
4.5.1	Hasil Uji T .....	68
4.5.2	Hasil Uji Hipotesis Secara Simultan (Uji F) .....	69
4.6	Pembahasan.....	70
4.6.1	Kualitas pelayanan berpengaruh terhadap kepuasan konsumen .....	70
4.6.2	Fasilitas berpengaruh terhadap Kepuasan Konsumen.....	71
4.6.3	Kualitas Pelayanan dan Fasilitas secara simultan memiliki pengaruh terhadap Kepuasan Konsumen .....	72
<b>BAB V KESIMPULAN DAN SARAN .....</b>		<b>74</b>
5.1	Kesimpulan .....	74
5.2	Saran.....	74
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>		<b>76</b>
<b>LAMPIRAN .....</b>		<b>76</b>

## **DAFTAR GAMBAR**

<b>Gambar 1.1</b> Hasil Wawancara Kualitas Pelayanan Dealer Capella Motor Honda	4
<b>Gambar 2.1</b> Kerangka Konseptual Penelitian.....	29
<b>Gambar 4.1</b> Diagram Normal P-P Plot of Regression Standardized Residual ....	62
<b>Gambar 4.2</b> Diagram Histogram Normalitas.....	63

## **DAFTAR TABEL**

Tabel 1.1 Fasilitas Dealer Capella Honda Batam Centre .....	5
Tabel 1.2 Data Jumlah Penjualan VI (enam) Bulan Terakhir mulai dari Januari 2020 sampai dengan Juni 2020 PT Capella Batam .....	7
Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu .....	26
Tabel 3.1 Definisi Operasional Variabel.....	33
Tabel 3.2 Skor Penilaian Untuk Pengukuran Jawaban Responden.....	36
Tabel 3.3 Rentang Skala.....	38
Tabel 3.4 Kriteria Indeks Koefisien Reliabilitas .....	40
Tabel 3.5 Jadwal Penelitian.....	46
Tabel 4.1 Responden berdasar jenis kelamin .....	47
Tabel 4.2 Responden berdasar usia .....	48
Tabel 4.3 Responden berdasar pendidikan.....	49
Tabel 4.4 Responden berdasar pekerjaan .....	49
Tabel 4.5 Responden berdasar pendapatan .....	50
Tabel 4.6 Rentang Skala.....	51
Tabel 4.7 Responden terhadap kualitas pelayanan.....	52
Tabel 4.8 Responden terhadap fasilitas.....	54
Tabel 4.9 Responden terhadap kepuasan consumen .....	57
Tabel 4.10 Hasil Uji Validitas Variabel Kualitas Pelayanan .....	59
Tabel 4.11 Hasil Uji Validitas Variabel Fasilitas ( $X_2$ ).....	60
Tabel 4.12 Hasil Uji Validitas Variabel Kepuasan Konsumen (Y).....	61
Tabel 4.13 Hasil Uji Reliabilitas .....	62
Tabel 4.14 Hasil Uji <i>Kolmogorov-Smirnov</i> .....	64
Tabel 4.15 Hasil Uji Multikolinearitas.....	65
Tabel 4.16 Uji Glejser .....	66
Tabel 4.17 Hasil Uji Untuk Persamaan Regresi.....	66
Tabel 4.18 Hasil Uji Koefisien Determinasi (.....	68R2)
Tabel 4.19 Hasil Uji t .....	69
Tabel 4.20 Hasil Uji F .....	70

## DAFTAR RUMUS

<b>Rumus 3.1</b> Rumus Slovin.....	34
<b>Rumus 3.2</b> Rentang Skala .....	37
<b>Rumus 3.3</b> Korelasi Product Moment .....	39
<b>Rumus 3.4</b> Conbrach Alpha .....	40
<b>Rumus 3.5</b> Regresi Linear Berganda.....	43
<b>Rumus 3.6</b> Koefisien Determinan .....	44

## **DAFTAR LAMPIRAN**

<b>Lampiran 1. Pendukung Penelitian.....</b>	76
<b>Lampiran 2. Daftar Riwayat Hidup .....</b>	165
<b>Lampiran 3. Surat Keterangan Penelitian .....</b>	165