

**PENGARUH KUALITAS PRODUK, CITRA MEREK  
DAN NILAI PELANGGAN TERHADAP KEPUTUSAN  
PEMBELIAN PADA E-COMMERCE SHOPEE DI  
KOTA BATAM**

**SKRIPSI**



Oleh  
Adelia Fitri  
200910263

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA  
UNIVERSITAS PUTERA BATAM  
TAHUN 2024**

**PENGARUH KUALITAS PRODUK, CITRA MEREK  
DAN NILAI PELANGGAN TERHADAP KEPUTUSAN  
PEMBELIAN PADA E-COMMERCE SHOPEE DI  
KOTA BATAM**

**SKRIPSI**

**Untuk memenuhi salah satu syarat  
memperoleh gelar Sarjana**



**Oleh  
Adelia Fitri  
200910263**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA  
UNIVERSITAS PUTERA BATAM  
TAHUN 2024**

## **SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS**

Yang bertanda tangan dibawah ini saya:

Nama : Adelia Fitri  
NPM : 200910263  
Fakultas : Ilmu Sosial dan Humaniora  
Program Studi : Manajemen

Menyatakan bahwa “**Skripsi**” yang saya buat dengan judul:

**“PENGARUH KUALITAS PRODUK, CITRA MEREK DAN NILAI PELANGGAN TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PADA E-COMMERCE SHOPEE DI KOTA BATAM”**

Adalah hasil karya sendiri dan bukan “duplikasi” dari karya orang lain. Sepengatahan saya, didalam naskah skripsi ini tidak terdapat karya ilmiah atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis dikutip didalam naskah ini dan disebutkan dalam sumber kutipan dan daftar pustaka.

Apabila ternyata di dalam naskah skripsi ini dapat dibuktikan terdapat unsur-unsur PLAGIASI, saya bersedia naskah skripsi ini digugurkan skripsi yang saya peroleh dibatalkan, serta diproses sesuai dengan peraturan perundang-undangan yang berlaku. Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya tanpa ada paksaan dari siapapun.

Batam, 18 Juli 2024



**Adelia Fitri**  
**200910263**

**PENGARUH KUALITAS PRODUK, CITRA MEREK  
DAN NILAI PELANGGAN TERHADAP KEPUTUSAN  
PEMBELIAN PADA E-COMMERCE SHOPEE DI  
KOTA BATAM**

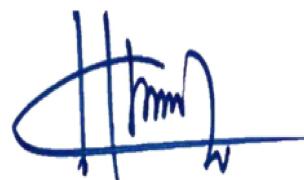
**SKRIPSI**

**Untuk memenuhi salah satu syarat  
memperoleh gelar Sarjana**

**Oleh  
Adelia Fitri  
200910263**

**Telah disetujui oleh Pembimbing pada tanggal  
seperti tertera dibawah ini**

**Batam, 18 Juli 2024**



**M. Khoiri, S.Pd., M.Pd.  
Pembimbing**



## ABSTRAK

Studi ini bertujuan untuk mengevaluasi bagaimana kualitas produk, citra merek, dan nilai pelanggan mempengaruhi keputusan pembelian pada e-commerce shopee di Kota Batam. Metode yang digunakan adalah kuantitatif dengan data dari kuesioner yang disebarluaskan melalui Google Form. Sampel sebanyak 204 responden dipilih berdasarkan rumus Jacob Cohen,dengan mayoritas responden yang terdiri dari 70,6% perempuan dan 29,4% laki-laki, dengan mayoritas pengguna berusia 26-35 tahun dengan rata-rata penggunaan produk selama 6-12 bulan. Hasil analisis dengan SPSS Versi 26 ini membuktikan bahwa dalam model regresi linier berganda pada variabel kualitas produk memberikan pengaruh dengan nilai 21,3%, citra merek memberikan pengaruh dengan nilai 22,3%, sementara untuk nilai pelanggan memberikan pengaruh dengan nilai 49,3%. Adapun hasil pada Uji koefisien determinasi mendeskripsikan bahwa kualitas produk, citra merek serta nilai pelanggan ini semuanya dapat digunakan untuk menjelaskan bahwa ketiga variabel itu secara bersamaan sekitar 73,8% berpengaruh pada keputusan pembelian. Di samping itu, hasil uji t dan uji F membuktikan bahwa ketiga variabel yang ada pada dalam penelitian ini memiliki pengaruh yang cukup positif dan signifikan pada keputusan pembelian.

**Kata Kunci:** Kualitas Produk, Citra Merek, Nilai Pelanggan dan Keputusan Pembelian.

## ***ABSTRACT***

*This study aims to evaluate how product quality, brand image and customer value influence purchasing decisions on Shopee e-commerce in Batam City. The method used is quantitative with data from a questionnaire distributed via Google Form. A sample of 204 respondents was selected based on the Jacob Cohen formula, with the majority of respondents consisting of 70.6% women and 29.4% men, with the majority of users aged 26-35 years with an average of 6-12 months of product use. The results of the analysis using SPSS Version 26 prove that in the multiple linear regression model the product quality variable has an influence with a value of 21.3%, brand image has an influence with a value of 22.3%, while customer value has an influence with a value of 49.3%. The results of the coefficient of determination test describe that product quality, brand image and customer value can all be used to explain that these three variables together have around 73.8% influence on purchasing decisions. In addition, the results of the t test and F test prove that the three variables in this study have a quite positive and significant influence on purchasing decisions*

***Keywords:*** *Product Quality, Brand Image, Customer Value and Purchasing Decisions.*

## KATA PENGANTAR

Puji syukur kepada Tuhan Yang Maha Esa yang telah melimpahkan segala rahmat dan karuniaNya, sehingga penulis dapat menyelesaikan laporan tugas akhir yang merupakan salah satu persyaratan untuk menyelesaikan program studi strata satu (S1) pada Program Studi Manajemen Universitas Putera Batam.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari sempurna. Karena itu, kritik dan saran akan senantiasa penulis terima dengan senang hati. Dengan segala keterbatasan, penulis menyadari pula bahwa skripsi ini takkan terwujud tanpa bantuan, bimbingan, dan dorongan dari berbagai pihak. Untuk itu, dengan segala kerendahan hati, penulis menyampaikan ucapan terima kasih kepada:

1. Ibu Dr. Nur Elfi Husda, S.Kom., M.SI. selaku Rektor Universitas Putera Batam
2. Bapak Dr. Michael Jibrael Rorong, S.T., M.I.Kom. selaku Dekan Fakultas Ilmu Sosial dan Humaniora
3. Ibu Mauli Siagian, S.Kom., M.Si. selaku Ketua Program Studi Manajemen
4. Bapak M. Khoiri, S.Pd., M.Pd. selaku pembimbing Skripsi pada Program Studi Manajemen Universitas Putera Batam yang telah memberikan arahan, masukan, ilmu, dukungan dan semangat kepada penulis demi kesempurnaan tugas akhir skripsi ini;
5. Seluruh Dosen dan Staff Universitas Putera Batam yang telah memberikan ilmu selama penulis kuliah di Fakultas Ilmu Sosial dan Humaniora;
6. Seluruh keluarga terutama kedua orang tua yang selalu memberikan dukungan dan doa
7. Teman-teman se-angkatan yang selalu membantu dan menyemangati dalam pembuatan skripsi ini hingga selesai;
8. Sahabat saya Ade Lia Fatmawati terimakasih selalu memberikan support, bantuan materi maupun motivasi kepada penulis. Terimakasih sudah menjadi tempat bercerita untuk keluh kesah selama masa perkuliahan dan selalu ada setiap masa-masa bahagia ataupun sulit saya
9. Semua pihak yang telah banyak membantu penyusunan Tugas Akhir Skripsi yang tidak dapat penulis sebutkan satu persatu.

Semoga Tuhan Yang Maha Esa membalas segala kebaikan dan selalu mencerahkan rahmat karunia-Nya, Amin.

Batam, 18 Juli 2024

Adelia Fitri  
NPM. 200910263



## DAFTAR ISI

<b>HALAMAN SAMPUL.....</b>	<b>i</b>
<b>HALAMAN JUDUL .....</b>	<b>ii</b>
<b>SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS .....</b>	<b>iii</b>
<b>HALAMAN PENGESAHAN.....</b>	<b>iv</b>
<b>ABSTRAK .....</b>	<b>v</b>
<b>ABSTRACT .....</b>	<b>vi</b>
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>vii</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>viii</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>x</b>
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	<b>xi</b>
<b>DAFTAR RUMUS .....</b>	<b>xii</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN.....</b>	<b>1</b>
1.1 Latar Belakang .....	1
1.2 Identifikasi Masalah .....	14
1.3 Batasan Masalah .....	15
1.4 Rumusan Masalah .....	15
1.5 Tujuan Penelitian .....	16
1.6 Manfaat Penelitian .....	16
1.6.1 Manfaat Teoritis .....	16
1.6.2 Manfaat Praktis .....	16
<b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....</b>	<b>18</b>
2.1 Kajian Teori .....	18
2.1.1 Kualitas Produk.....	18
2.1.2 Citra Merek .....	20
2.1.3 Nilai Pelanggan .....	22
2.1.4 Keputusan Pembelian.....	25
2.2 Penelitian Terdahulu .....	27
2.3 Kerangka Pemikiran.....	29
2.3.1 Pengaruh Kualitas Produk Terhadap Keputusan Pembelian .....	29
2.3.2 Pengaruh Citra Merek Terhadap Keputusan Pembelian.....	30
2.3.3 Pengaruh Nilai Pelanggan Terhadap Keputusan Pembelian.....	30
2.3.4 Pengaruh Kualitas Produk, Citra Merek Dan Nilai Pelanggan Terhadap Keputusan Pembelian .....	30
2.4 Hipotesis .....	32
<b>BAB III METODE PENELITIAN .....</b>	<b>33</b>
3.1 Jenis Penelitian.....	33
3.2 Sifat Penelitian .....	33

3.3 Lokasi dan Periode Penelitian.....	33
3.3.1 Lokasi Penelitian.....	33
3.3.2 Periode Penelitian .....	33
3.4 Populasi dan Sampel Penelitian .....	34
3.4.1 Populasi.....	34
3.4.2 Teknik Penentuan Besar Sampel.....	34
3.4.3 Teknik <i>Sampling</i> .....	35
3.5 Sumber Data.....	36
3.6 Metode Pengumpulan Data.....	36
3.7 Operasional Variabel .....	37
3.8 Metode Analisis Data.....	38
3.8.1 Analisis Deskriptif .....	39
3.8.2 Uji Kualitas Data.....	40
3.8.3 Uji Asumsi Klasik.....	42
3.8.4 Uji Pengaruh .....	44
3.9 Uji Hipotesis .....	45
<b>BAB IV METODE PENELITIAN .....</b>	<b>52</b>
4.1 Gambaran Umum Objek Penelitian .....	47
4.2 Deskripsi Karakteristik Responden.....	47
<b>BAB V SIMPULAN DAN SARAN.....</b>	<b>70</b>
5.1 Kesimpulan .....	70
5.2 Saran .....	70
<b>DAFTAR PUSTAKA.....</b>	<b>77</b>
<b>Lampiran 1.</b> Pendukung Penelitian	
<b>Lampiran 2.</b> Daftar Riwayat Hidup	
<b>Lampiran 3.</b> Surat Izin Penelitian	

## DAFTAR GAMBAR

<b>Gambar 1.1</b> Kualitas Produk Ms Glow Di Shopee.....	5
<b>Gambar 1.2</b> Diagram Prasurvey Kualitas Produk (1).....	6
<b>Gambar 1.3</b> Diagram Prasurvey Kualitas Produk (2).....	7
<b>Gambar 1.4</b> Diagram Prasurvey Kualitas Produk (3).....	7
<b>Gambar 1.5</b> Diagram Prasurvey Citra Merek (1) .....	8
<b>Gambar 1.6</b> Diagram Prasurvey Citra Merek (2) .....	9
<b>Gambar 1.7</b> Diagram Prasurvey Citra Merek (3) .....	9
<b>Gambar 1.8</b> Diagram Prasurvey Nilai Pelanggan (1).....	11
<b>Gambar 1.9</b> Diagram Prasurvey Nilai Pelanggan (2).....	11
<b>Gambar 1.10</b> Diagram Prasurvey Nilai Pelanggan (3).....	12
<b>Gambar 1.11</b> Diagram Prasurvey Keputusan Pembelian (1).....	13
<b>Gambar 1.12</b> Diagram Prasurvey Keputusan Pembelian (2).....	13
<b>Gambar 1.13</b> Diagram Prasurvey Keputusan Pembelian (3).....	14
<b>Gambar 2.1</b> Kerangka Pemikiran .....	31
<b>Gambar 4.1</b> Diagram Histogram .....	58
<b>Gambar 4.2</b> Uji Normalitas <i>Normal P-P Plot Regression Standardized</i> .....	59

## DAFTAR TABEL

<b>Tabel 1.1</b> 5 Top Brand Skincare 2023 .....	10
<b>Tabel 2.1</b> Penelitian Terdahulu.....	27
<b>Tabel 3.1</b> Jadwal Penelitian.....	34
<b>Tabel 3.2</b> Skala Likert .....	37
<b>Tabel 3.3</b> Variabel Operasional.....	38
<b>Tabel 3.4</b> Rentang Skala.....	40
<b>Tabel 4.1</b> Jenis Kelamin Responden .....	48
<b>Tabel 4.2</b> Usia Responden.....	48
<b>Tabel 4.3</b> Lama Pemakaian Responden .....	49
<b>Tabel 4.4</b> Hasil Kuesioner Mengenai Kualitas Produk .....	50
<b>Tabel 4.5</b> Hasil Kuesioner Mengenai Citra Merek.....	51
<b>Tabel 4.6</b> Hasil Kuesioner Mengenai Nilai Pelanggan .....	52
<b>Tabel 4.7</b> Hasil Kuesioner Mengenai Keputusan Pembelian .....	53
<b>Tabel 4.8</b> Hasil Pengujian Validitas Kualitas Produk .....	55
<b>Tabel 4.9</b> Hasil Pengujian Validitas Citra Merek.....	55
<b>Tabel 4.10</b> Hasil Pengujian Validitas Nilai Pelanggan .....	56
<b>Tabel 4.11</b> Hasil Pengujian Validitas Keputusan Pembelian .....	56
<b>Tabel 4.12</b> Hasil Pengujian Reliabilitas .....	57
<b>Tabel 4.13</b> Uji Kolmogorov-Smirnov .....	59
<b>Tabel 4.14</b> Uji Multikolonieritas .....	60
<b>Tabel 4.15</b> Uji Gletser .....	61
<b>Tabel 4.16</b> Uji Analisis Linier Berganda.....	62
<b>Tabel 4.17</b> Hasil Uji Koefisien Determinasi .....	63
<b>Tabel 4.18</b> Uji T X1 Terhadap Y.....	64
<b>Tabel 4.19</b> Uji T X2 Terhadap Y.....	64
<b>Tabel 4.20</b> Uji T X3 Terhadap Y.....	65
<b>Tabel 4.21</b> Uji F.....	65

## **DAFTAR RUMUS**

<b>Rumus 3.1 Rumus Jacob Cohen .....</b>	<b>35</b>
<b>Rumus 3.2 Rentang Skala .....</b>	<b>39</b>
<b>Rumus 3.3 Pearson Product Moment .....</b>	<b>40</b>
<b>Rumus 3.4 Cronbach's Alpha .....</b>	<b>41</b>
<b>Rumus 3.5 Regresi Linear Berganda.....</b>	<b>44</b>
<b>Rumus 3.6 Koefisien Determinasi .....</b>	<b>45</b>