

**PENGARUH PROMO GRATIS ONGKOS KIRIM
FASHION INVOLVMENT DAN SHOPPING
LIFESTYLE TERHADAP IMPULSE BUYING DI E-
COMMERCE SHOPPE**

SKRIPSI



Oleh:
Derta Irmondo
190910224

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA
UNIVERSITAS PUTERA BATAM
TAHUN 2024**

**PENGARUH PROMO GRATIS ONGKOS KIRIM
FASHION INVOLVMENT DAN SHOPPING
LIFESTYLE TERHADAP IMPULSE BUYING DI E-
COMMERCE SHOPPE**

SKRIPSI

**Untuk Memenuhi salah satu syarat
memperoleh gelar Sarjana**



**Oleh:
Derta Irmondo
190910224**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA
UNIVERSITAS PUTERA BATAM
TAHUN 2024**

SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS

Yang bertanda tangan di bawah ini saya:

Nama : Derta Irmono

NPM : 190910224

Fakultas : Ilmu Sosial dan Humaniora

Program Studi : Manajemen

Menyatakan bahwa "Skripsi" yang saya buat dengan judul:

"Pengaruh Promo Gratis Ongkos Kirim Fashion Involvement Dan Shopping Lifestyle Terhadap Impulse Buying Di E-Commerce Shoppe"

Adalah hasil karya sendiri dan bukan "duplikasi" dari karya orang lain. Sepengetahuan saya, didalam naskah Skripsi ini tidak terdapat karya ilmiah atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis dikutip didalam naskah ini dan disebutkan dalam sumber kutipan dan daftar pustaka.

Apabila ternyata di dalam naskah Skripsi ini dapat dibuktikan terdapat unsur-unsur PLAGIASI, saya bersedia naskah Skripsi ini digugurkan dan gelar akademik yang saya peroleh dibatalkan, serta diproses sesuai dengan peraturan perundang-undangan yang berlaku.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya tanpa ada paksaan dari siapapun

Batam, 12 Juli 2024



Derta Irmono
190910224

**PENGARUH PROMO GRATIS ONGKOS KIRIM
FASHION INVOLVEMENT DAN SHOPPING
LIFESTYLE TERHADAP IMPULSE BUYING DI E-
COMMERCE SHOPPE**

SKRIPSI

**Untuk memenuhi salah satu syarat
memperoleh gelar Sarjana**

**Oleh
Derta Irmondo
190910224**

**Telah disetujui oleh Pembimbing pada tanggal
Seperti tertera dibawah ini**

Batam, 12 Juli 2024



Dr. Nur Elfitri Husda, S.Kom., M.SI.
Pembimbing



ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk menganalisis bagaimana promo gratis ongkos kirim, *fashion involvement* dan *shopping lifestyle* mempengaruhi *impulse buying* di *e-commerce* Shopee. Metode penelitian yang digunakan adalah asosiatif dengan pendekatan kuantitatif. Populasi penelitian adalah pengguna aplikasi Shopee di Kota Batam pada tahun 2024, namun jumlah pastinya tidak diketahui. Sampel ditentukan menggunakan rumus Jacob Cohen, yang menghasilkan 204 responden yang dipilih melalui *purposive sampling*. Data dianalisis menggunakan teknik regresi linier berganda untuk menguji kualitas data, asumsi klasik, pengaruh variabel, dan hipotesis. Hasil analisis menunjukkan bahwa promo gratis ongkir berkontribusi 36,2% terhadap *impulse buying*. *Fashion involvement* berkontribusi 1,8% terhadap *impulse buying*. *Shopping lifestyle* berkontribusi 59,0% terhadap *impulse buying*. Analisis koefisien determinasi (R^2) mengungkapkan bahwa promo gratis ongkos kirim, *fashion involvement* dan *shopping lifestyle* secara keseluruhan menjelaskan 61,6% variasi dalam *impulse buying*. Uji t dan uji F menunjukkan bahwa promo gratis ongkos kirim, *fashion involvement* dan *shopping lifestyle* memiliki pengaruh positif dan signifikan terhadap *impulse buying*.

Kata Kunci: *Fashion Involvement*, *Impulse Buying*, Promo Gratis Ongkos Kirim, *Shopping Lifestyle*.

ABSTRACT

This research aims to analyze how free shipping promos, fashion involvement and shopping lifestyle influence impulse buying on Shopee e-commerce. The research method used is associative with a quantitative approach. The research population is Shopee application users in Batam City in 2024, but the exact number is unknown. The sample was determined using the Jacob Cohen formula, which resulted in 204 respondents selected through purposive sampling. Data were analyzed using multiple linear regression techniques to test data quality, classical assumptions, influence of variables and hypotheses. The analysis results show that the free shipping promo contributes 36.2% to impulse buying. Fashion involvement contributed 1.8% to impulse buying. Shopping lifestyle contributes 59.0% to impulse buying. Analysis of the coefficient of determination (R^2) reveals that free shipping promos, fashion involvement and shopping lifestyle as a whole explain 61.6% of the variation in impulse buying. The t test and F test show that free shipping promos, fashion involvement and shopping lifestyle have a positive and significant influence on impulse buying.

Keywords: *Fashion Involvement, Impulse Buying, Free Shipping Promo, Shopping Lifestyle.*

KATA PENGANTAR

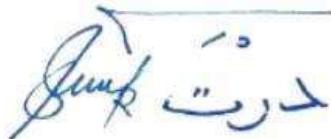
Puji syukur atas kehadiran Tuhan Yang Maha Esa yang telah melimpahkan segala rahmat dan karuniaNya sehingga penulis mampu menyelesaikan laporan tugas yang telah diberikan oleh pihak Universitas Putera Batam (UPB). Skripsi ini dibuat sebagai syarat untuk menyelesaikan program strata satu (S1) pada Program Studi Manajemen Universitas Putera Batam.

Penulis menyadari masih banyak terdapat kekurangan, baik dari penulisan maupun tata bahasa yang digunakan. Oleh karena itu, kritik dan saran yang bersifat membangun akan senantiasa penulis terima dengan senang hati. Dengan segala keterbatasan, penulis menyadari pula bahwa skripsi ini takkan wujud tanpa bantuan, bimbingan dan dorongan dari berbagai pihak. Untuk itu, dengan segala kerendahan hati, penulis menyampaikan ucapan terima kasih kepada:

1. Ibu Dr. Nur Elfi Husda, S.Kom., M.SI. selaku Rektor Universitas Putera Batam, sekaligus pembimbing Skripsi.
2. Bapak Dr. Michael Jibrael Rorong, S.T., M.I.Kom. selaku Dekan Fakultas Ilmu Sosial dan Humaniora Universitas Putera Batam.
3. Ibu Mauli Siagian, S.Kom., M.Si. selaku Ketua Program Studi Manajemen Universitas Putera Batam.
4. Dosen dan Staff Universitas Putera Batam yang telah memberikan ilmu dan wawasannya kepada penulis melalui materi perkuliahan.
5. Pihak responden yang telah memberikan penulis kemudahan waktu dan kesempatan dalam melakukan penelitian dan menyelesaikan skripsi ini.
6. Ayah dan Ibu penulis yang senantiasa mendukung penulis dalam segala hal yang penulis lakukan.
7. Teman-teman yang telah memberikan dukungan dan semangat dalam menyelesaikan skripsi ini.
8. Semua pihak yang tidak dapat saya sebutkan satu per satu yang senantiasa selalu membantu baik moral maupun materi, sehingga saya dapat melanjutkan penyusunan Skripsi ini hingga selesai pada akhirnya.

Semoga Tuhan membalas kebaikan dan ketulusan semua pihak yang telah membantu menyelesaikan Skripsi ini dengan melimpahkan rahmat dan karuniannya.

Batam, 12 Juli 2024



Derta Irmondo



DAFTAR ISI

	Halaman
HALAMAN SAMPUL	i
HALAMAN JUDUL	ii
SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS	iii
HALAMAN PENGESAHAN	iv
ABSTRAK	ii
ABSTRACT	vi
KATA PENGANTAR	vii
DAFTAR ISI	v
DAFTAR GAMBAR	xi
DAFTAR TABEL	xii
DAFTAR RUMUS	xiii
BAB I PENDAHULUAN	
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Identifikasi Masalah	8
1.3 Batasan Masalah.....	8
1.4 Rumusan Masalah	9
1.5 Tujuan Penelitian.....	9
1.6 Manfaat Penelitian.....	10
1.6.1 Secara Teoritis.....	10
1.6.2 Secara Praktis	10
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	
2.1 Kajian Teori.....	13
2.1.1 Manajemen Pemasaran.....	13
2.1.1.1 Pengertian Manajemen Pemasaran.....	13
2.1.2 <i>Teori Planned Behavior</i>	14
2.1.3 Promo Gratis Ongkos Kirim	15
2.1.3.1 Pengertian Promo Gratis Ongkos Kirim	15
2.1.3.2 Tujuan Promo Gratis Ongkos Kirim	16
2.1.3.3 Indikator Promo Gratis Ongkos Kirim	18
2.1.4 <i>Fashion Involvement</i>	19
2.1.4.1 Pengertian <i>Fashion Involvement</i>	19
2.1.4.2 Faktor <i>Fashion Involvement</i>	20
2.1.4.3 Indikator <i>Fashion Involvement</i>	22
2.1.5 <i>Shopping Lifestyle</i>	25
2.1.5.1 Pengertian <i>Shopping Lifestyle</i>	25
2.1.5.2 Faktor <i>Shopping Lifestyle</i>	26
2.1.5.3 Indikator <i>Shopping Lifestyle</i>	27
2.1.6 <i>Impulse Buying</i>	29
2.1.6.1 Pengertian <i>Impulse Buying</i>	29
2.1.6.2 Faktor <i>Impulse Buying</i>	30
2.1.6.3 Indikator <i>Impulse Buying</i>	32
2.2 Penelitian Terdahulu	34
2.3 Kerangka Pemikiran	36

2.3.1	Pengaruh Promo Gratis Ongkos Kirim Terhadap <i>Impulse Buying</i>	36
2.3.2	Pengaruh <i>Fashion Involvement</i> Terhadap <i>Impulse Buying</i>	37
2.3.3	Pengaruh <i>Shopping Lifestyle</i> Terhadap <i>Impulse Buying</i>	38
2.4	Hipotesis.....	39

BAB III METODE PENELITIAN

3.1	Jenis Penelitian	41
3.2	Sifat Penelitian	41
3.3	Lokasi dan Periode Penelitian	42
3.3.1	Lokasi Penelitian	42
3.3.2	Periode Penelitian.....	42
3.4	Populasi dan Sampel	43
3.4.1	Populasi	43
3.4.2	Teknik Penentuan Besar Sampel	43
3.4.3	Teknik <i>Sampling</i>	44
3.5	Sumber Data	45
3.6	Metode Pengumpulan Data	46
3.7	Definisi Operasional Variabel Penelitian	47
3.7.1	Variabel Independen (X)	47
3.7.2	Variabel Dependen (Y)	48
3.8	Metode Analisis Data	49
3.8.1	Uji Statistik Deskriptif	49
3.8.2	Uji Kualitas Data	50
3.8.2.1	Uji Validitas	50
3.8.2.2	Uji Reliabilitas.....	51
3.8.3	Uji Asusmsi Klasik.....	52
3.8.3.1	Uji Normalitas	52
3.8.3.2	Uji Multikolinearitas	53
3.8.3.3	Uji Heteroskedastisitas	54
3.8.4	Uji Pengaruh.....	55
3.8.4.1	Analisis Regresi Linier Berganda.....	55
3.8.4.2	Analisis Koefisien Determinasi (R^2).....	56
3.9	Uji Hipotesis.....	57
3.9.1	Uji Hipotesis Secara Parsial – Uji t.....	57
3.9.1	Uji Hipotesis Secara Simultan – Uji F	58

BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN

4.1	Gambaran Umum Objek Penelitian	60
4.2	Deskripsi Karakteristik Responden.....	60
4.2.1	Hasil Deskripsi Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	61
4.2.2	Hasil Deskripsi Karakteristik Responden Berdasarkan Usia	61
4.2.3	Hasil Deskripsi Karakteristik Responden Berdasarkan Pekerjaan.....	62
4.2.4	Hasil Deskripsi Karakteristik Responden Berdasarkan Jumlah Menggunakan	63
4.3	Deskripsi Jawaban Responden	63
4.3.1	Deskriptif Promo Gratis Ongkos Kirim (X1).....	64
4.3.2	Deskriptif <i>Fashion Involvement</i> (X2)	66
4.3.3	Deskriptif <i>Shopping Lifestyle</i> (X3)	67

4.3.4	Deskriptif <i>Impulse Buying</i> (Y)	69
4.4	Analisis Data	71
4.4.1	Uji Kualitas Data	71
4.4.1.1	Uji Validitas	71
4.4.1.2	Uji Reliabilitas.....	74
4.4.2	Uji Asumsi Klasik	75
4.4.2.1	Uji Normalitas	75
4.4.2.2	Uji Multikolinearitas	78
4.4.2.3	Uji Heteroskedastisitas	78
4.4.3	Uji Pengaruh.....	80
4.4.3.1	Analisis Regresi Linier Berganda.....	80
4.4.3.2	Analisis Koefisien Determinasi (R^2).....	81
4.5	Pengujian Hipotesis.....	82
4.5.1	Uji Hipotesis Secara Parsial – Uji t.....	82
4.6	Pembahasan.....	83
4.6.1	Pengaruh Promo Gratis Ongkos Kirim Terhadap <i>Impulse Buying</i>	83
4.6.2	Pengaruh <i>Fashion Involvement</i> Terhadap <i>Impulse Buying</i>	84
4.6.3	Pengaruh <i>Shopping Lifestyle</i> Terhadap <i>Impulse Buying</i>	85
4.7	Implikasi Hasil Penelitian	86
BAB V SIMPULAN DAN SARAN		
5.1	Simpulan.....	89
5.2	Saran	89
DAFTAR PUSTAKA		92
Lampiran 1. Pendukung Penelitian		
Lampiran 2. Daftar Riwayat Hidup		
Lampiran 3. Surat Keterangan Penelitian		

DAFTAR GAMBAR

	Halaman
Gambar 1.1 Keluhan Pengguna Shopee Terhadap Promo Gratis Ongkos Kirim..	2
Gambar 2.1 Kerangka Pemikiran	39
Gambar 4.1 Uji Normalitas Dengan Histogram	75
Gambar 4.2 Uji Normalitas Dengan <i>Normal P-P Plot</i>	76
Gambar 4.3 Uji Heteroskedastisitas	79

DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel 1.1 Produk Terlaris di Shopee Tahun 2023	4
Tabel 1.2 <i>Top Brand Index</i> Situs Jual Beli <i>Online</i>	5
Tabel 1.3 Jumlah Pengunjung Shopee Berdasarkan Kuartal.....	7
Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu.....	34
Tabel 3.1 Jadwal Penelitian.....	42
Tabel 3.2 Pemberian Skor Kusioner.....	47
Tabel 3.3 Operasional Variabel.....	48
Tabel 3.4 Kategori Rentang Skala.....	50
Tabel 4.1 Profil Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	61
Tabel 4.2 Profil Responden Berdasarkan Usia.....	61
Tabel 4.3 Profil Responden Berdasarkan Pekerjaan	62
Tabel 4.4 Profil Responden Berdasarkan Jumlah Menggunakan.....	63
Tabel 4.5 Rentang Skala.....	64
Tabel 4.6 Deskriptif Promo Gratis Ongkos Kirim	64
Tabel 4.7 Deskriptif <i>Fashion Involvement</i>	66
Tabel 4.8 Deskriptif <i>Shopping Lifestyle</i>	67
Tabel 4.9 Deskriptif <i>Impulse Buying</i>	69
Tabel 4.10 Uji Validitas Promo Gratis Ongkos Kirim (X1)	71
Tabel 4.11 Uji Validitas <i>Fashion Involvement</i> (X2).....	72
Tabel 4.12 Uji Validitas <i>Shopping Lifestyle</i> (X3)	72
Tabel 4.13 Uji Validitas <i>Impulse Buying</i> (Y).....	73
Tabel 4.14 Uji Reliabilitas.....	74
Tabel 4.15 Hasil Uji <i>Kolmogorov-Smirnov</i>	77
Tabel 4.16 Uji Multikolinearitas	78
Tabel 4.17 Hasil Uji Regresi Linear Berganda	80
Tabel 4.18 Hasil Uji Analisis Koefesien Determinasi (R^2).....	81
Tabel 4.19 Hasil Uji t (Parsial).....	82

DAFTAR RUMUS

	Halaman
Rumus 3.1 Jacob Cohen	44
Rumus 3.2 Rentang Skala	49
Rumus 3.3 <i>Pearson Correlation</i>	51
Rumus 3.4 <i>Alpha Crobach</i>	52
Rumus 3.5 Regresi Linier Berganda	55
Rumus 3.6 Koefisien Determinasi	57
Rumus 3.7 Uji t	58
Rumus 3.8 Uji f	59