

**ANALISIS POTENSI PENINGKATAN PENJUALAN
TOKO MITRA LAZADA AZGALERY DENGAN
ALGORITMA C4.5**

SKRIPSI



Oleh:
Rico Fransisco
201510020

**PROGRAM STUDI SISTEM INFORMASI
FAKULTAS TEKNIK DAN KOMPUTER
UNIVERSITAS PUTERA BATAM
TAHUN 2024**

**ANALISIS POTENSI PENINGKATAN PENJUALAN
TOKO MITRA LAZADA AZGALERY DENGAN
ALGORITMA C4.5**

SKRIPSI

Untuk memenuhi salah satu syarat
memperoleh gelar Sarjana



Oleh:
Rico Fransisco
201510020

**PROGRAM STUDI SISTEM INFORMASI
FAKULTAS TEKNIK DAN KOMPUTER
UNIVERSITAS PUTERA BATAM
TAHUN 2024**

SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS

Yang bertanda tangan di bawah ini saya:

Nama : Rico Fransisco
NPM : 201510020
Fakultas : Teknik dan Komputer
Program Studi : Sistem Informasi

Menyatakan bahwa "Skripsi" yang saya buat dengan judul:

ANALISIS POTENSI PENINGKATAN PENJUALAN TOKO MITRA LAZADA AZGALERY DENGAN ALGORITMA C4.5

Adalah hasil karya sendiri dan bukan "duplikasi" dari karya orang lain. Sepengetahuan saya, didalam naskah Skripsi ini tidak terdapat karya ilmiah atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis dikutip didalam naskah ini dan disebutkan dalam sumber kutipan dan daftar pustaka.

Apabila ternyata di dalam naskah Skripsi ini dapat dibuktikan terdapat unsur-unsur PLAGIASI, saya bersedia naskah Skripsi ini digugurkan dan gelar akademik yang saya peroleh dibatalkan, serta diproses sesuai dengan peraturan perundang-undangan yang berlaku.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya tanpa ada paksaan dari siapapun

Batam, 19 Januari 2024



Rico Fransisco
201510020

**ANALISIS POTENSI PENINGKATAN PENJUALAN
TOKO MITRA LAZADA AZGALERI DENGAN
ALGORITMA C4.5**

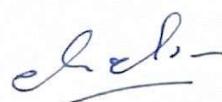
SKRIPSI

Untuk memenuhi salah satu syarat
memperoleh gelar Sarjana

Oleh:
Rico Fransisco
201510020

Telah disetujui oleh Pembimbing pada tanggal
seperti tertera di bawah ini

Batam, 19 Januari 2024



Erlin Elisa, S.Kom., M.Kom.

Pembimbing

ABSTRAK

Perkembangan penjualan pada platform *marketplace* di seluruh dunia telah mengalami pertumbuhan yang sangat pesat setiap tahunnya, Salah satunya merupakan *marketplace* Lazada. Hal ini menciptakan peluang bagi penjual untuk meningkatkan efisiensi dan hasil penjualan mereka. Toko Azgalery merupakan salah satu toko mitra Lazada yang mengalami pertumbuhan penjualan yang signifikan. Meskipun begitu, toko Azgalery menghadapi permasalahan serius terkait pengelolaan data penjualan yang hanya ditumpuk di server tanpa pengelolaan yang memadai. Dalam penelitian ini, peneliti memilih Azgalery sebagai objek penelitian untuk membantu menyelesaikan permasalahan tersebut. Permasalahan utama yang dihadapi adalah kurangnya pengelolaan data penjualan, yang dapat menghambat keputusan yang diambil di masa akan datang. Oleh karena itu, penelitian ini bertujuan untuk menganalisis transaksi penjualan Azgalery dan menghasilkan suatu *decision tree* melalui penerapan algoritma C4.5. Metode algoritma C4.5 dipilih sebagai solusi untuk menyelesaikan permasalahan tersebut, karena mampu menghasilkan model *decision tree* yang dapat menunjang keputusan yang lebih baik terkait strategi penjualan di masa depan. Dengan menerapkan algoritma C4.5, penelitian ini diharapkan dapat membantu peningkatan potensi penjualan Azgalery, sehingga dapat diambil keputusan yang lebih tepat guna meningkatkan efisiensi dan hasil penjualan toko mitra Lazada tersebut di tengah pesatnya pertumbuhan industri *e-commerce*. Hasil penelitian akan menunjukkan bahwa algoritma C4.5 dapat digunakan untuk menghasilkan *decision tree* yang bisa memprediksi peningkatan penjualan toko Azgalery. *Decision tree* tersebut dapat digunakan untuk mengambil keputusan dalam meningkatkan penjualan toko Azgalery, seperti diskon, harga, kualitas produk dan lainnya. Faktor-faktor tersebut yang menjadi pertimbangan potensi peningkatan penjualan toko Azgalery dan dapat diketahui dari hasil pohon keputusan akhir.

Kata Kunci : penjualan, Lazada, azgalery, algoritma C4.5, decision tree

ABSTRACT

The development of sales on marketplace platforms throughout the world has experienced very rapid growth every year, one of which is the Lazada marketplace. This creates opportunities for sellers to increase their efficiency and sales results. The Azgalery store is one of Lazada's partner stores that has experienced significant sales growth. Even so, the Azgalery store faces serious problems related to managing sales data which is only stored on the server without adequate management. In this research, researchers chose Azgalery as the research object to help solve this problem. The main problem faced is the lack of sales data management, which can hinder decisions taken in the future. Therefore, this research aims to analyze Azgalery sales transactions and produce a decision tree through the application of the C4.5 algorithm. The C4.5 algorithm method was chosen as a solution to solve this problem, because it is able to produce a decision tree model that can support better decisions regarding future sales strategies. By applying the C4.5 algorithm, it is hoped that this research can help increase Azgalery's sales potential, so that more appropriate decisions can be made to increase the efficiency and sales results of Lazada partner stores amidst the rapid growth of the e-commerce industry. The research results will show that the C4.5 algorithm can be used to produce a decision tree that can predict an increase in Azgalery store sales. This decision tree can be used to make decisions to increase Azgalery store sales, such as discounts, prices, product quality and others. These factors are taken into consideration for the potential to increase Azgalery store sales and can be seen from the results of the final decision tree.

Keywords: sales, Lazada, azgalery, C4.5 algorithm, decision tree

KATA PENGANTAR

Puji syukur penulis ucapkan kepada Tuhan YME yang telah melimpahkan segala rahmat dan karuniaNya, sehingga penulis bisa menuntaskan skripsi ini yang merupakan salah satu persyaratan untuk menyelesaikan program studi strata satu (S1) pada Program Studi Sistem Informasi Universitas Putera Batam.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari kata sempurna. Karena itu, segala masukan akan senantiasa penulis terima dengan senang hati. Dengan kekurangan yang ada, penulis menyadari pula bahwa skripsi ini terwujud dengan bantuan, bimbingan, dan dorongan dari berbagai pihak. Untuk itu, dengan senang hati, penulis menyampaikan ucapan terima kasih kepada:

1. Ibu Dr. Nur Elfi Husda, S.Kom., M.SI, selaku Rektor Universitas Putera Batam;
2. Bapak Welly Sugianto, S.T., M.M. selaku Dekan Fakultas Teknik dan Komputer Universitas Putera Batam;
3. Bapak Muhammat Rasid Ridho, S.Kom., M.SI, selaku Ketua Program Studi Sistem Informasi Universitas Putera Batam;
4. Erlin Elisa, S.Kom., M.Kom. selaku dosen pembimbing skripsi pada Program Studi Sistem Informasi Universitas Putera Batam;
5. Orang tua tercinta yang telah mendoakan dan memberi dukungan kepada penulis;
6. Semua pihak mitra toko azgalery Lazada yang sudah bekerja sama;
7. Teman – teman penulis yang telah membantu bertukar pikiran selama proses;

Batam, 19 Januari 2024



Rico Fransisco

DAFTAR ISI

HALAMAN SAMPUL.....	i
HALAMAN JUDUL.....	ii
SURAT PERNYATAAN.....	iii
HALAMAN PENGESAHAN.....	iv
ABSTRAK.....	v
ABSTRACT	vi
KATA PENGANTAR.....	vii
DAFTAR ISI	viii
DAFTAR GAMBAR.....	x
DAFTAR TABEL	xi
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1. Latar Belakang	1
1.2. Identifikasi Masalah	5
1.3. Batasan Masalah	6
1.4. Rumusan Masalah	6
1.5. Tujuan Penelitian	6
1.6. Manfaat Penelitian.....	7
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	8
2.1. Teori	8
2.1.1. Teori Umum.....	8
2.1.2. Teori Khusus	14
2.2. Kerangka Pemikiran	16
2.3. Hipotesis Penelitian.....	17
2.4. Penelitian Terdahulu.....	17
BAB III METODE PENELITIAN	20
3.1 Desain Penelitian.....	20
3.2. Objek Penelitian.....	22
3.3. Populasi dan Sampel	23
3.3.1. Populasi.....	23
3.3.2. Sampel	23
3.4. Teknik Pengumpulan Data	23
BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN.....	26

4.1.	Hasil.....	26
4.1.1.	Pra-Proses Data.....	26
4.1.2.	Transformasi Data.....	30
4.1.3.	Perhitungan Algortima C4.5 Manual	35
4.1.4.	Perhitungan Algortima C4.5 Menggunakan RapidMiner.....	48
4.2.	Pembahasan	53
	BAB V SIMPULAN DAN SARAN.....	54
5.1.	Kesimpulan.....	54
5.2.	Saran.....	55
	DAFTAR PUSTAKA.....	56
	Lampiran 1. Daftar Riwayat Hidup	
	Lampiran 2. Surat Izin Penelitian Kampus	
	Lampiran 3. Surat Keterangan Penelitian	
	Lampiran 4. Jurnal LOA	
	Lampiran 5. Data Transaksi	

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1 Knowledge Discovery in Database	9
Gambar 2.2 Kerangka Pemikiran	16
Gambar 3. 1 Desain Penelitian.....	20
Gambar 3.2 Model Penelitian	25
Gambar 4.1. Pohon Keputusan Hasil Perhitungan Node 1.....	40
Gambar 4.2. Pohon Keputusan Hasil Perhitungan Node 2.....	43
Gambar 4.3. Pohon Keputusan Hasil Perhitungan Node 3 Kualitas cukup	46
Gambar 4.4. Hasil pohon keputusan (decision tree)	48
Gambar 4.5. datatransaksi.xls	49
Gambar 4.6. merubah atribut potensi menjadi label	50
Gambar 4.7. Decision tree C4.5 dengan Apply Model	51
Gambar 4.8. Pohon keputusan C4.5 dengan Apply Model	51
Gambar 4.9. Memastikan keakuratan hasil dengan peformance	52
Gambar 4.10. Hasil performance	52

DAFTAR TABEL

Tabel 4.1. Data Penjualan.....	27
Tabel 4.2. Tabel klasifikasi kualitas.....	31
Tabel 4.3. Tabel klasifikasi volume pembelian	31
Tabel 4.4. Tabel klasifikasi harga	32
Tabel 4.5. Tabel diskon	32
Tabel 4.6. Tabel Delivery	33
Tabel 4.7. Data yang sudah ditransformasi	33
Tabel 4.8. Perhitungan Node 1 (manual).....	39
Tabel 4.9. Perhitungan Node 2 (manual).....	42
Tabel 4.10. Perhitungan Node 3 Kualitas cukup (manual)	45
Tabel 4.11. Perhitungan Node 3 Kualitas baik (manual)	47

DAFTAR RUMUS

Rumus 2.1 Rumus entropy	12
Rumus 2.2 Rumus Gain	12