

**PENGARUH WORD OF MOUTH, DAYA TARIK DAN
CITRA MEREK TERHADAP KEPUASAN
PELANGGAN PT LEFFINDO JAYA LOGISTIC DI
KOTA BATAM**

SKRIPSI



Oleh:
Wiliayanto
200910006

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA
UNIVERSITAS PUTERA BATAM
TAHUN 2024**

**PENGARUH WORD OF MOUTH, DAYA TARIK DAN
CITRA MEREK TERHADAP KEPUASAN
PELANGGAN PT LEFFINDO JAYA LOGISTIC DI
KOTA BATAM**

SKRIPSI

Untuk memenuhi salah satu syarat
memperoleh gelar Sarjana



Oleh:
Wiliayanto
200910006

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA
UNIVERSITAS PUTERA BATAM
TAHUN 2024**

SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS

Yang bertanda tangan dibawah ini saya:

Nama : Wiliayanto
NPM : 200910006
Fakultas : Ilmu Sosial dan Humaniora
Program Studi : Manajemen

Menyatakan bahwa “**Skripsi**” yang saya buat dengan judul:

Pengaruh Word Of Mouth, Daya Tarik dan Citra Merek terhadap Kepuasan Pelanggan PT Leffindo Jaya Logistic di Kota Batam

Adalah hasil karya dari sendiri dan bukan “duplikasi” dari karya orang lain. Sepengetahuan saya, di dalam naskah skripsi ini tidak terdapat karya ilmiah atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis dikutip didalam naskah ini dan disebutkan dalam sumber kutipan dan daftar pustaka.

Apabila pernyataan di dalam naskah skripsi ini dapat dibuktikan terdapat unsur-unsur PLAGIASI, saya bersedia naskah skripsi ini digugurkan dan gelar sarjana akademik yang saya peroleh dibatalkan, serta diproses sesuai dengan peraturan perundang-undangan yang berlaku.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya tanpa ada paksaan dari siapapun.

Batam, 26 Januari 2024



Wiliayanto

200910006

**PENGARUH WORD OF MOUTH, DAYA TARIK DAN
CITRA MEREK TERHADAP KEPUASAN
PELANGGAN PT LEFFINDO JAYA LOGISTIC DI
KOTA BATAM**

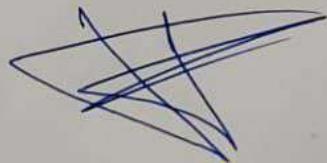
SKRIPSI

**Untuk memenuhi salah satu syarat
memperoleh gelar sarjana**

**Oleh:
Wiliayanto
200910006**

**Telah disetujui oleh Pembimbing pada tanggal
seperti tertera di bawah ini**

Batam, 26 Januari 2024



**Dr. Sunarto Wage, S.E., M.Si.
Pembimbing**



Universitas Putera Batam

ABSTRAK

Penelitian ini dilakukan untuk mengetahui pengaruh *Word of Mouth*, Daya Tarik dan Citra Merek terhadap Kepuasan Pelanggan pada PT Leffindo Jaya Logistic di Kota Batam yang masing-masing variabel mempunyai permasalahan seperti pelayanan yang diberikan masih belum terpercaya dan kurang disukai pelanggan. Ada sebagian masyarakat yang lebih mempercayai *Word of Mouth* dibandingkan iklan atau promosi resmi, ada sebagian *word of mouth* PT Leffindo Jaya Logistic yang tidak menunjukkan tanggung jawab sehingga menyebabkan kepuasan pelanggan PT Leffindo Jaya Logistic menurun. Rekomendasi keluarga, teman, dan mitra bisnis juga dipertimbangkan secara lebih obyektif dan serius oleh calon konsumen. Jadi jenis penelitian ini adalah penelitian kuantitatif untuk menguji hubungan antar variabel yang dihipotesiskan. Penelitian ini mempunyai populasi dengan jumlah 100 pelanggan (58 laki-laki dan 42 perempuan) yang diberikan kuesioner. Penelitian ini dilakukan di Kecamatan Sagulung, Kelurahan Tembesi, Kota Batam. Penelitian ini menggunakan metode purposive sampling. Hasil penelitian menunjukkan bahwa variabel *word of mouth*, daya tarik dan citra merek berpengaruh positif signifikan terhadap kepuasan pelanggan. Dengan dilakukannya penelitian ini, peneliti berharap dapat membantu perusahaan jasa logistik skala kecil-menengah untuk mengetahui apa saja kekurangan dari layanannya sehingga dapat meningkatkan pelayanannya dari lokal hingga internasional, dan lebih memperhatikan setiap detail kecil untuk terus meningkatkan kepuasan pelanggan. khususnya PT Leffindo Jaya Logistic, karena sedikit ketidakpuasan dapat membuat calon konsumennya berpaling dan mencari alternatif pilihan.

Kata kunci : Citra Merek; Daya Tarik; Kepuasan Pelanggan; *Word Of Mouth*

ABSTRACT

This research was conducted to determine the influence of word of mouth, attractiveness and brand image on customer satisfaction at PT Leffindo Jaya Logistic in Batam City where each variable has problems such as the services provided are still not trusted and are not popular with customers. There are some people that are more trusting to Word of Mouth than official ads or promotion, there are some WoM that PT Leffindo Jaya Logistics do not show responsibilities and thus causing customer satisfaction of PT Leffindo Jaya Logistics to go down. Also the recommendation of families, friends, and business partners were considered more objectively and seriously by potential customers. So this type of research is quantitative research to test the relationship between hypothesized variables. This research has a population with a total of 100 customers (58 men and 42 women) who were given questionnaires. This research was conducted at Sagulung District, Tembesi Village, Batam City. This research uses a purposive sampling method. The results of this research show that the variables word of mouth, attractiveness and brand image are significantly positive on customer satisfaction. With this research conducted, researcher hope this will help that small-middle sized logistics services company to know what is lacking from their services so they can improve their service from local to international, and pay more attention to every little details to keeps improving customer satisfaction especially PT Leffindo Jaya Logistics, as a few dissatisfaction could make their potential customers to turn away and seeks alternatives choice.

Keywords: Attractiveness; Brand Image; Customer Satisfaction; Word Of Mouth

KATA PENGANTAR

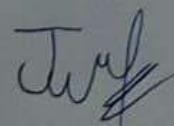
Puji syukur atas kehadiran Tuhan Yang Maha Esa yang telah melimpahkan segala rahmat dan karuniaNya, sehingga penulis dapat menyelesaikan laporan tugas akhir yang merupakan salah satu persyaratan untuk menyelesaikan program studi strata satu (S1) pada Program Studi Manajemen Universitas Putera Batam.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari sempurna. Karena itu, kritik dan saran akan senantiasa penulis terima dengan senang hati. Dengan segala keterbatasan, penulis menyadari pula bahwa skripsi ini takkan terwujud tanpa bantuan, bimbingan, dan dorongan dari berbagai pihak. Untuk itu, dengan segala kerendahan hati, penulis menyampaikan ucapan terima kasih kepada:

1. Ibu Dr. Nur Elfi Husda, S.Kom., M.SI. selaku Rektor Universitas Putera Batam;
2. Bapak Dr. Michael Jibrael Rorong, S.T., M.I.Kom., selaku Dekan Fakultas Ilmu Sosial dan Humaniora;
3. Ibu Mauli Siagian, S.Kom., M.Si. selaku Ketua Program Studi Manajemen, Fakultas Ilmu Sosial dan Humaniora, Universitas Putera Batam;
4. Bapak Dr. Sunarto Wage, S.E., M. Si. selaku pembimbing Skripsi pada Program Studi Manajemen Universitas Putera Batam;
5. Seluruh Dosen dan Staff Univeristas Putera Batam yang selama ini turut dalam membantu memberikan masukan dan pengetahuan kepada penulis;
6. Orang tua dan keluarga yang telah memberikan doa, kasih sayang, nasehat dan dukungan penuh;
7. Responden yang telah membantu penulis untuk mengisi kuesioner yang dapat membantu proses penelitian;
8. Teman-teman se-angkatan yang selalu membantu dan menyemangati dalam pembuatan skripsi ini hingga selesai;
9. Pihak-pihak lain yang telah membantu penulis dalam pembuatan skripsi ini, yang tidak dapat disebut satu persatu.

Semoga Tuhan melimpahkan berkat dan anugerah-Nya kepada semua orang yang telah membantu penulis dalam penyelesaian skripsi ini.

Batam, 26 Januari 2024



Wiliayanto



DAFTAR ISI

HALAMAN SAMPUL	i
HALAMAN JUDUL	ii
SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS	iii
HALAMAN PENGESAHAN	iv
ABSTRAK	v
ABSTRACT	vi
KATA PENGANTAR	vii
DAFTAR ISI	viii
DAFTAR GAMBAR	xii
DAFTAR TABEL	xiii
DAFTAR RUMUS	xiv
BAB I PENDAHULUAN	
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Identifikasi Masalah.....	4
1.3 Batasan Masalah	5
1.4 Rumusan Masalah	5
1.5 Tujuan Penelitian	5
1.6 Manfaat Penelitian	6
1.6.1 Manfaat Teoritis.....	6
1.6.2 Manfaat Praktis	7
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	
2.1 Kajian Teori	9
2.1.1 Word of Mouth	9
2.1.1.1 Pengertian Word of Mouth	9
2.1.1.2 Indikator Word of Mouth.....	9
2.1.1.3 Manfaat Word of Mouth	10
2.1.1.4 Faktor yang Mempengaruhi Word of Mouth.....	11
2.1.2 Daya Tarik	12
2.1.2.1 Pengertian Daya Tarik	12
2.1.2.2 Komponen Daya Tarik.....	14
2.1.2.3 Indikator Daya Tarik	15
2.1.3 Citra Merek	16

2.1.3.1	Pengertian Citra Merek	16
2.1.3.2	Manfaat Citra Merek	17
2.1.3.3	Indikator Citra Merek.....	17
2.1.4	Kepuasan Pelanggan	18
2.1.4.1	Pengertian Kepuasan Pelanggan	18
2.1.4.2	Tipe Kepuasan Pelanggan.....	19
2.1.4.3	Indikator Kepuasan Pelanggan.....	20
2.2	Penelitian Terdahulu	22
2.3	Kerangka Pemikiran.....	38
2.3.1	Pengaruh <i>Word of Mouth</i> terhadap Kepuasan Pelanggan.....	38
2.3.2	Pengaruh Daya Tarik terhadap Kepuasan Pelanggan	39
2.3.3	Pengaruh Citra Merek terhadap Kepuasan Pelanggan.....	39
2.4	Hipotesis	40

BAB III METODE PENELITIAN

3.1	Jenis Penelitian.....	41
3.2	Sifat Penelitian	41
3.3	Lokasi dan Periode Penelitian.....	41
3.3.1	Lokasi Penelitian.....	41
3.3.2	Periode Penelitian	42
3.4	Populasi dan Sampel	42
3.4.1	Populasi.....	42
3.4.2	Teknik Penentuan Sampel.....	43
3.4.3	Teknik <i>Sampling</i>	44
3.5	Sumber Data.....	44
3.6	Metode Pengumpulan Data.....	44
3.7	Definisi Operasional Variabel Penelitian.....	45
3.7.1	Variabel Bebas (Independen).....	45
3.7.2	Variabel Terikat (Terikat).....	46
3.8	Metode Analisis Data.....	47
3.8.1	Uji Statistik Deskriptif	47
3.8.2	Uji Kualitas Data.....	47
3.8.2.1	Uji Validitas	48
3.8.2.2	Uji Reliabilitas	49

3.8.3	Uji Asumsi Klasik.....	50
3.8.3.1	Uji Normalitas.....	50
3.8.3.2	Uji Multikolinearitas	50
3.8.3.3	Uji Heteroskedastitas	50
3.8.4	Uji Pengaruh	51
3.8.4.1	Uji Regresi Linear Berganda.....	51
3.8.4.2	Uji Koefisien Determinasi (R^2).....	52
3.9	Uji Hipotesis	52
3.9.1	Uji Hipotesis Secara Parsial (Uji t).....	52
3.9.2	Uji Hipotesis secara Simultan (Uji F)	53

BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN

4.1	Gambaran Umum Objek Penelitian	54
4.1.1	Sejarah Objek Penelitian.....	54
4.1.2	Logo Objek Penelitian	54
4.2	Deskripsi Responden	54
4.2.1	Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	55
4.2.2	Karakteristik Responden Berdasarkan Usia.....	55
4.2.3	Karakteristik Responden Berdasarkan Pendidikan	56
4.2.4	Karakteristik Responden Berdasarkan Penghasilan.....	56
4.3	Deskripsi Jawaban Responden.....	57
4.3.1	Hasil Analisis Deskriptif Variabel <i>Word of Mouth</i> (X1)	57
4.3.2	Hasil Analisis Deskriptif Variabel Daya Tarik (X2)	58
4.3.3	Hasil Analisis Deskriptif Variabel Citra Merek (X3)	60
4.3.4	Hasil Analisis Deskriptif Variabel Kepuasan Pelanggan (Y)	62
4.4	Analisis Data.....	63
4.4.1	Uji Kualitas Data.....	63
4.4.1.1	Hasil Uji Validitas.....	63
4.4.1.2	Hasil Uji Reliabilitas Data	65
4.4.2	Uji Asumsi Klasik.....	65
4.4.2.1	Uji Normalitas	65
4.4.2.2	Uji Multikolinearitas	67
4.4.2.3	Uji Heteroskedastisitas	67
4.4.3	Uji Pengaruh	68

4.4.3.1	Analisis Linear Berganda	68
4.4.3.2	Uji Koefisien Determinasi R ²	69
4.5	Uji Hipotesis	69
4.5.1	Uji t	69
4.5.2	Uji F	70
4.6	Pembahasan.....	71
4.6.1	Pengaruh <i>Word of Mouth</i> terhadap Kepuasan Pelanggan.....	71
4.6.2	Pengaruh Daya Tarik terhadap Kepuasan Pelanggan	71
4.6.3	Pengaruh Citra Merek terhadap Kepuasan Pelanggan.....	71
4.7	Implikasi Hasil Penelitian	72
4.7.1	Implikasi Teoritis	72
4.7.2	Implikasi Praktis	72

BAB V SIMPULAN DAN SARAN

5.1	Simpulan	73
5.2	Saran	74

DAFTAR PUSTAKA	xv
-----------------------------	----

LAMPIRAN

- Lampiran 1. Pendukung Penelitian
- Lampiran 2. Daftar Riwayat Hiudp
- Lampiran 3. Surat Keterangan Penelitian

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1 Kerangka Pemikiran	40
Gambar 4.1 Logo PT Leffindo Jaya Logistic	54
Gambar 4.2 Diagram <i>Normal P-Plot of Regression Standardized Residual</i>	66

DAFTAR TABEL

Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu.....	29
Tabel 3.1 Periode Penelitian.....	42
Tabel 3.2 Definisi Operasional Variabel	46
Tabel 4.1 Jenis Kelamin Responden	55
Tabel 4.2 Usia Responden.....	55
Tabel 4.3 Pendidikan Responden	56
Tabel 4.4 Penghasilan Responden.....	56
Tabel 4.5 Skor Analisis Deskriptif Variabel <i>Word of Mouth</i> (X1)	57
Tabel 4.6 Skor Analisis Deskriptif Variabel Daya Tarik (X2)	58
Tabel 4.7 Skor Analisis Deskriptif Variabel Citra Merek (X3)	60
Tabel 4.8 Skor Analisis Deskriptif Variabel Kepuasan Pelanggan (Y)	62
Tabel 4.9 Hasil Pengujian Validitas <i>Word of Mouth</i> (X ¹).....	63
Tabel 4.10 Hasil Pengujian Validitas Daya Tarik (X ²).....	63
Tabel 4.11 Hasil Pengujian Validitas Citra Merek (X ³).....	64
Tabel 4.12 Hasil Pengujian Validitas Kepuasan Pelanggan (Y).....	64
Tabel 4.13 Hasil Pengujian Reliabilitas	65
Tabel 4.14 Hasil Uji <i>One Sample Kolmogorov-Smirnov</i>	66
Tabel 4.15 Hasil Uji Multikolinearitas.....	67
Tabel 4.16 Hasil Uji Heteroskedastisitas.....	67
Tabel 4.17 Hasil Uji Analisis Linear Berganda	68
Tabel 4.18 Hasil Uji Koefisien Determinasi R ²	69
Tabel 4.19 Hasil Uji t	70
Tabel 4.20 Hasil Uji F	70

DAFTAR RUMUS

Rumus 3.1 Rumus <i>Lemeshow</i>	43
Rumus 3.2 Uji Validitas.....	48
Rumus 3.3 Regresi Linear Berganda.....	51