

**PENGARUH DIFERENSIASI PRODUK, CITRA  
MEREK DAN DAYA TARIK IKLAN TERHADAP  
MINAT BELI BODY SHOP DI KOTA BATAM**

**SKRIPSI**



Oleh  
**Shely Rosa Sitompul**  
**200910110**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA  
UNIVERSITAS PUTERA BATAM  
TAHUN 2023**

**PENGARUH DIFERENSIASI PRODUK, CITRA  
MEREK DAN DAYA TARIK IKLAN TERHADAP  
MINAT BELI *BODY SHOP* DI KOTA BATAM**

**SKRIPSI**

Untuk memenuhi salah satu syarat  
memperoleh gelar Sarjana



Oleh  
Shely Rosa Sitompul  
200910110

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA  
UNIVERSITAS PUTERA BATAM  
TAHUN 2023**

## SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS

Yang bertanda tangan dibawah ini saya:

Nama : Shely Rosa Sitompul  
NPM : 200910110  
Fakultas : Ilmu Sosial dan Humaniora  
Program Studi : Manajemen

Menyatakan bahwa “**Skripsi**” yang saya buat dengan judul:

**“PENGARUH DIFERENSIASI PRODUK, CITRA MEREK DAN DAYA TARIK IKLAN TERHADAP MINAT BELI BODY SHOP DI KOTA BATAM”**

Adalah hasil karya sendiri dan bukan “duplikasi” dari karya orang lain. Sepengertahuan saya, didalam naskah skripsi ini tidak terdapat karya ilmiah atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis dikutip didalam naskah ini dan disebutkan dalam sumber kutipan dan daftar pustaka.

Apabila ternyata di dalam naskah skripsi ini dapat dibuktikan terdapat unsur-unsur PLAGIASI, saya bersedia naskah skripsi ini digugurkan skripsi yang saya peroleh dibatalkan, serta diproses sesuai dengan peraturan perundang-undangan yang berlaku.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya tanpa ada paksaan dari siapapun.

Batam, 19 Januari 2024



Shely Rosa Sitompul  
200910110

**PENGARUH DIFERENSIASI PRODUK, CITRA  
MEREK DAN DAYA TARIK IKLAN TERHADAP  
MINAT BELI *BODY SHOP* DI KOTA BATAM**

**SKRIPSI**

**Untuk memenuhi salah satu syarat  
memperoleh gelar Sarjana**

**Oleh  
Shely Rosa Sitompul  
200910110**

**Telah disetujui oleh Pembimbing pada tanggal  
seperti tertera dibawah ini**

**Batam, 19 Januari 2024**



**Asron Saputra, S.E., M.Si.  
Pembimbing**



**Universitas Putera Batam**

## **ABSTRAK**

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pengaruh diferensiasi produk, citra merek dan daya tarik iklan terhadap minat beli body shop di kota batam. Metode dalam penelitian ini adalah metode pendekatan kuantitatif. Sampel yang digunakan dalam penelitian ini sebesar 385 sampel dengan menggunakan teknik purposive sampling. Berdasarkan hasil penelitian mengenai diferensiasi produk, citra merek dan daya tarik iklan terhadap minat beli Body Shop di Kota Batam, maka kesimpulan yang dapat diambil adalah Hasil dari penelitian ini menunjukkan bahwa Diferensiasi produk, citra merek dan daya tarik iklan secara simultan berpengaruh sebesar 52,8% terhadap minat beli. Hal ini menunjukkan adanya variabel-variabel lain yang juga dapat mempengaruhi minat beli sebesar 47,2%. Oleh karena itu penulis menyarankan pada penelitian selanjutnya agar dapat mengidentifikasi variabel lain diluar penelitian ini seperti online customer review, brand awareness, kepercayaan konsumen, dan lain sebagainya.

**Kata Kunci:** Diferensiasi Produk, Citra Merek, Daya Tarik Iklan dan Minat Beli.

## ***ABSTRACT***

*The aim of this research is to determine the influence of product differentiation, brand image and advertising attractiveness on buying interest in body shops in Batam City. The method in this research is a quantitative approach method. The sample used in this research was 385 samples using purposive sampling technique. The research studied can use several processing techniques with the SPSS Version 26 program. Based on the results of research regarding product differentiation, brand image and advertising attractiveness on buying interest in Body Shop in Batam City, the conclusion that can be drawn is that the results of this research show that product differentiation, brand image and advertising attractiveness simultaneously have an effect of 52.8 % of buying interest. This shows that there are other variables that can also influence buying interest by 47.2%. Therefore, the author suggests that in further research, other variables outside this research can be identified, such as online customer reviews, brand awareness, consumer trust, and so on.*

**Keywords:** *Product Differentiation, Brand Image, Advertising Attractiveness and Purchase Intention.*

## KATA PENGANTAR

Puji syukur kepada Tuhan Yang Maha Esa yang telah melimpahkan segala rahmat dan karuniaNya, sehingga penulis dapat menyelesaikan laporan tugas akhir yang merupakan salah satu persyaratan untuk menyelesaikan program studi strata satu (S1) pada Program Studi Manajemen Universitas Putera Batam.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari sempurna. Karena itu, kritik dan saran akan senantiasa penulis terima dengan senang hati. Dengan segala keterbatasan, penulis menyadari pula bahwa skripsi ini takkan terwujud tanpa bantuan, bimbingan, dan dorongan dari berbagai pihak. Untuk itu, dengan segala kerendahan hati, penulis menyampaikan ucapan terima kasih kepada:

1. Ibu Dr. Nur Elfi Husda, S.Kom., M.SI. selaku Rektor Universitas Putera Batam
2. Bapak Dr. Michael Jibrael Rorong, S.T., M.I.Kom. selaku Dekan Fakultas Ilmu Sosial dan Humaniora
3. Ibu Mauli Siagian, S.Kom., M.Si. selaku Ketua Program Studi Manajemen
4. Bapak Asron Saputra, S.E., M.Si. selaku pembimbing Skripsi pada Program Studi Manajemen Universitas Putera Batam yang telah memberikan arahan, masukan, ilmu, dukungan dan semangat kepada penulis demi kesempurnaan tugas akhir skripsi ini;
5. Seluruh Dosen dan Staff Universitas Putera Batam yang telah memberikan ilmu selama penulis kuliah di Fakultas Ilmu Sosial dan Humaniora;
6. Seluruh keluarga terutama kedua orang tua yang selalu memberikan dukungan dan doa;
7. Teman-teman se-angkatan yang selalu membantu dan menyemangati dalam pembuatan skripsi ini hingga selesai;
8. Semua pihak yang telah banyak membantu penyusunan Tugas Akhir Skripsi yang tidak dapat penulis sebutkan satu persatu.

Semoga Tuhan Yang Maha Esa membalas segala kebaikan dan selalu mencurahkan rahmat karunia-Nya, Amin.

Batam, 19 Januari 2024



Shely Rosa Sitompul  
NPM. 200910110



## DAFTAR ISI

<b>HALAMAN SAMPUL.....</b>	i
<b>HALAMAN JUDUL .....</b>	ii
<b>SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS .....</b>	iii
<b>HALAMAN PENGESAHAN .....</b>	ii
<b>ABSTRAK .....</b>	v
<b>ABSTRACT .....</b>	vi
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	vii
<b>DAFTAR ISI.....</b>	1
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	x
<b>DAFTAR TABEL.....</b>	xi
<b>DAFTAR RUMUS .....</b>	xii
<b>BAB I PENDAHULUAN.....</b>	1
1.1 Latar Belakang .....	1
1.2 Identifikasi Masalah.....	8
1.3 Batasan Masalah.....	8
1.4 Rumusan Masalah .....	8
1.5 Tujuan Penelitian .....	9
1.6 Manfaat Penelitian .....	9
1.6.1 Manfaat Teoritis .....	9
1.6.2 Manfaat Praktis .....	10
<b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....</b>	11
2.1 Kajian Teori .....	11
2.1.1 Diferensiasi Produk.....	11
2.1.2 Citra Merek .....	17
2.1.3 Daya Tarik Iklan .....	21
2.1.4 Minat Beli.....	26
2.2 Penelitian Terdahulu .....	31
2.3 Kerangka Pemikiran.....	32
2.3.1 Pengaruh Diferensiasi Produk Terhadap Minat Beli .....	32
2.3.2 Pengaruh Citra Merek Terhadap Minat Beli.....	33
2.3.3 Pengaruh Daya Tarik Iklan Terhadap Minat Beli .....	33
2.3.4 Pengaruh Diferensiasi Produk, Citra Merek,Daya Tarik Iklan Terhadap Minat Beli	34
2.4 Hipotesis.....	34
<b>BAB III METODE PENELITIAN .....</b>	36
3.1 Jenis Penelitian.....	36

3.2 Sifat Penelitian .....	36
3.3 Lokasi dan Periode Penelitian.....	36
3.3.1 Lokasi Penelitian.....	36
3.3.2 Periode Penelitian.....	36
3.4 Populasi dan Sampel Penelitian .....	37
3.4.1 Populasi.....	37
3.4.2 Teknik Penentuan Besar Sampel.....	38
3.4.2 Teknik <i>Sampling</i> .....	39
3.5 Sumber Data.....	39
3.6 Metode Pengumpulan Data.....	41
3.7 Operasional Variabel.....	41
3.8 Metode Analisis Data.....	43
3.8.1 Analisis Deskriptif .....	43
3.8.2 Uji Kualitas Data.....	43
3.8.3 Uji Asumsi Klasik .....	45
3.8.4 Uji Pengaruh.....	47
3.9 Uji Hipotesis.....	48
3.9.1 Uji t (Secara Parsial) .....	48
3.9.2 Uji F (Secara Simultan).....	49
<b>BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....</b>	<b>50</b>
4.1 Gambaran Umum Objek Penelitian .....	50
4.2 Hasil Penelitian .....	51
4.2.1 Profil Responden.....	51
4.2.2 Analisis Deskriptif .....	55
4.2.3 Hasil Uji Kualitas Data .....	58
4.2.4 Hasil Uji Asumsi Klasik.....	60
4.2.5 Hasil Uji Pengaruh .....	64
4.2.6 Hasil Uji Hipotesis .....	66
4.3 Pembahasan.....	68
4.3.1 Pengaruh Diferensiasi Produk Terhadap Minat Beli .....	68
4.3.2 Pengaruh Citra Merek Terhadap Minat Beli.....	69
4.3.3 Pengaruh Daya Tarik Iklan Terhadap Minat Beli .....	70
4.3.4 Pengaruh Diferensiasi Produk, Citra Merek dan Daya Tarik Iklan Secara Simultan Terhadap Kinerja Pegawai .....	71
4.4 Implikasi Hasil Penelitian .....	71
4.4.1 Implikasi Teoritis .....	71
4.4.2 Implikasi Praktis.....	71
<b>BAB V SIMPULAN DAN SARAN .....</b>	<b>73</b>
5.1 Simpulan .....	73
5.2 Saran.....	73
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>74</b>
<b>Lampiran 1.</b> Pendukung Penelitian	
<b>Lampiran 2.</b> Daftar Riwayat Hidup	
<b>Lampiran 3.</b> Surat Izin Penelitian, Berita Acara, LOA dan Turnitin	

## **DAFTAR GAMBAR**

	Halaman
<b>Gambar 2.1</b> Kerangka Pemikiran .....	34
<b>Gambar 4.1</b> Uji Normalitas Kurva Histogram.....	61
<b>Gambar 4.2</b> Uji Normalitas <i>Normal P-P Plot of Regression Standardized</i> .....	61
<b>Gambar 4.3</b> Uji Heteroskedastisitas dengan <i>Scatter Plot</i> .....	64

## DAFTAR TABEL

	Halaman
<b>Tabel 1.1</b> Data Body Lotion Merek <i>Body Shop</i> Tahun 2023 .....	3
<b>Tabel 1.2</b> Top Brand Index Fase 1 Tahun 2022 Dan 2023.....	5
<b>Tabel 1.3</b> Jumlah Transaksi Pembelian <i>Body Shop</i> Outlet Mega Mall Dan Outlet Nagoya Hill Batam Periode Oktober 2021-Maret 2022 .....	6
<b>Tabel 1.4</b> Hasil Pra Survey 2023 .....	7
<b>Tabel 2.1</b> Penelitian Terdahulu.....	31
<b>Tabel 3.1</b> Jadwal Penelitian.....	37
<b>Tabel 3.2</b> Penentuan Skor Jawaban Kuesioner .....	41
<b>Tabel 3.3</b> Operasional Tabel.....	42
<b>Tabel 3.4</b> Kriteria Analisis Deskriptif .....	43
<b>Tabel 4.1</b> Identitas Responden Berdasarkan Jenis Kelamin.....	51
<b>Tabel 4.2</b> Identitas Responden Berdasarkan Usia .....	52
<b>Tabel 4.3</b> Identitas Responden Berdasarkan Pendidikan .....	53
<b>Tabel 4.4</b> Identitas Responden Berdasarkan Pekerjaan.....	53
<b>Tabel 4.5</b> Identitas Responden Berdasarkan Penghasilan .....	54
<b>Tabel 4.6</b> Identitas Responden Berdasarkan Lama Pemakaian.....	54
<b>Tabel 4.7</b> Distribusi Jawaban Responden Variabel Diferensiasi Produk .....	56
<b>Tabel 4.8</b> Distribusi Jawaban Reponden Variabel Citra Merek .....	56
<b>Tabel 4.9</b> Distribusi Jawaban Reponden Variabel Daya Tarik Iklan .....	57
<b>Tabel 4.10</b> Distribusi Jawaban Reponden Variabel Minat Beli .....	58
<b>Tabel 4.11</b> Hasil Uji Validitas .....	59
<b>Tabel 4.12</b> Hasil Uji Reliabilitas .....	60
<b>Tabel 4.13</b> Hasil Uji <i>One –Sample Kolmogorov-Smirnov</i> .....	62
<b>Tabel 4.14</b> Hasil Uji Multikolonieritas.....	63
<b>Tabel 4.15</b> Hasil Uji Linear Berganda.....	64
<b>Tabel 4.16</b> Hasil Uji Koefisien Determinasi .....	66
<b>Tabel 4.17</b> Hasil Uji T (Parsial) .....	67
<b>Tabel 4.18</b> Hasil Uji F .....	68

## DAFTAR RUMUS

	Halaman
<b>Rumus 3.1 Lemeshow.....</b>	<b>38</b>
<b>Rumus 3.2 Pearson Product Moment .....</b>	<b>44</b>
<b>Rumus 3.3 Regresi Linear Berganda.....</b>	<b>47</b>