

**PENGARUH KUALITAS PRODUK, BRAND IMAGE,
DAN WOM TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN
PRODUK HERBORIST DI KOTA BATAM**

SKRIPSI



Oleh
Fernando Susanto
200910027

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA
UNIVERSITAS PUTERA BATAM
2024**

**PENGARUH KUALITAS PRODUK, BRAND IMAGE,
DAN WOM TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN
PRODUK HERBORIST DI KOTA BATAM**

SKRIPSI

Untuk memenuhi salah satu syarat
memperoleh gelar Sarjana



Oleh
Fernando Susanto
200910027

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA
UNIVERSITAS PUTERA BATAM
2024**

SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS

Yang bertanda tangan di bawah ini saya :

Nama : Fernando Susanto

NPM : 200910027

Fakultas : Ilmu Sosial dan Humaniora

Program Studi : Manajemen

Menyatakan bahwa "Skripsi" yang saya buat dengan judul :

"PENGARUH KUALITAS PRODUK, BRAND IMAGE, DAN WOM TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PRODUK HERBORIST DI KOTA BATAM"

Adalah hasil karya sendiri dan bukan "duplikasi" dari karya orang lain. Sepengetahuan saya, didalam naskah skripsi ini tidak terdapat karya ilmiah atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis dikutip didalam naskah ini dan disebutkan dalam sumber kutipan dan daftar pustaka.

Apabila ternyata di dalam naskah skripsi ini dapat dibuktikan terdapat unsur-unsur PLAGIASI, saya bersedia naskah skripsi ini digugurkan dan gelar yang saya peroleh dibatalkan, serta diproses sesuai dengan peraturan perundang-undangan yang berlaku. Demikian penyataan ini saya buat dengan sebenarnya tanpa ada paksaan dari siapapun.

Batam, 19 Januari 2024


Fernando
200910027

PENGARUH KUALITAS PRODUK, BRAND IMAGE, DAN WOM TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PRODUK HERBORIST DI KOTA BATAM

SKRIPSI

**Untuk memenuhi salah satu syarat
memperoleh gelar Sarjana**

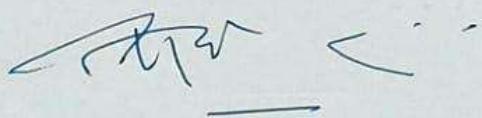
Oleh:

Fernando Susanto

200910027

**Telah disetujui oleh Pembimbing pada tanggal
seperti tertera di bawah ini**

Batam, 18 Januari 2024



Assoc. Prof. Dr. Suhardi, S.E., M.M.

Pembimbing



ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pengaruh kualitas produk, citra merek, dan *word of mouth* terhadap keputusan pembelian produk Herborist. Variabel independen yang diteliti adalah kualitas produk, citra merek, dan *word of mouth*, sedangkan variabel dependen adalah keputusan pembelian. populasi dari penelitian ini adalah seluruh konsumen PT. Sukses Jaya Indah, Batam yang jumlahnya tidak diketahui secara pasti. Sehingga sampel penelitian ini adalah 170 responden dengan menerapkan teknik *nonprobability sampling* yaitu dari sampel jenuh. pengumpulan data dilakukan melalui penyebaran kuesioner dan analisis data. Hasil menunjukan bahwa kualitas produk memiliki pengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian, citra merek mempunyai pengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian dan *word of mouth* memiliki pengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian. Selain itu hal penelitian menunjukan bahwa kualitas produk, citra merek dan *word of mouth* secara bersama-sama (simultan) memiliki pengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian.

Kata Kunci: Kualitas Produk, *Brand Image*, *Word of Mouth*, Keputusan Pembelian

ABSTRACT

This research aims to determine the influence of product quality, brand image, and word of mouth on the decision to purchase Herborist products. The independent variables studied are product quality, brand image, and word of mouth, while the dependent variable is purchasing decisions. The population of this research is all consumers of PT. Sukses Jaya Indah, Batam, the exact number of which is not known. The sample for this research consisted of 170 respondents using non-probability sampling techniques, namely saturated sampling. Data collection was carried out through distributing questionnaires and data analysis. The results show that product quality has a significant influence on purchasing decisions, brand image has a significant influence on purchasing decisions and word of mouth has a significant influence on purchasing decisions. Apart from that, research shows that product quality, brand image and word of mouth together (simultaneously) have a significant influence on purchasing decisions.

Keywords: *Product Quality, Brand Image, Word of Mouth, Purchase Decision*

KATA PENGANTAR

Segala hormat, puji dan syukur penulis panjat kan kepada Tuhan Yang Maha Esa atas berkat dan rahmat-Nyalah sehingga penulis dapat menyelesaikan laporan tugas akhir yang merupakan salah satu persyaratan untuk menyelesaikan program studi strata satu (S1) pada Program Studi Manajemen Bisnis Universitas Putera Batam.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari sempurna. Karena itu, kritik dan saran akan senantiasa penulis terima dengan senang hati. Dengan segala keterbatasan, penulis menyadari pula bahwa skripsi ini takkan terwujud tanpa bantuan, bimbingan, dan dorongan dari berbagai pihak. Untuk itu, dengan segala kerendahan hati, penulis menyampaikan ucapan terimakasih kepada;

1. Ibu Dr. Nur Elfi Husda, S.Kom., M.SI. selaku Rektor Universitas Putera Batam
2. Bapak Dr. Michael Jibrael Rorong, S.T., M.I. selaku Dekan Fakultas Ilmu Sosial dan Humaniora
3. Ibu Mauli Siagian, S.Kom., M.Si. selaku Ketua Program Studi Manajemen
4. Bapak Assoc. Prof. Dr. Suhardi, S.E., M.M. selaku Pembimbing Skripsi
5. Seluruh Dosen dan Staff Universitas Putera Batam yang telah memberikan ilmu selama penulis kuliah di Universitas Putera Batam Fakultas Ilmu Sosial dan Humaniora
6. Teman-teman se-angkatan yang selalu membantu dan menyemangati dalam pembuatan skripsi ini hingga selesai
7. Semoga Tuhan Yang Maha Esa membala segala kebaikan dan selalu mencerahkan rahmat karuniaNya, Amin

Batam, 16 Januari 2024



Fernando Susanto

200910027



DAFTAR ISI

	Halaman
HALAMAN SAMPUL.....	i
HALAMAN JUDUL	ii
SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS	iii
HALAMAN PENGESAHAN	iv
ABSTRAK.....	v
ABSTRACT	vi
KATA PENGANTAR.....	vii
DAFTAR ISI	viii
DAFTAR GAMBAR.....	xii
DAFTAR TABEL	xiii
DAFTAR RUMUS	xiv
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Identifikasi Masalah	12
1.3 Batasan Masalah	13
1.4 Rumusan Masalah	14
1.5 Tujuan.....	14
1.6 Manfaat Penelitian	15
1.6.1 Secara Teoritis	15
1.6.2 Secara Praktis.....	15
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	17
2.1 Kajian Teori	17
2.1.1 Kualitas Produk.....	17
2.1.1.1 Pengertian Kualitas Produk	17
2.1.1.2 Indikator Kualitas Produk.....	18
2.1.2 <i>Brand Image</i>	19
2.1.2.1 Pengertian <i>Brand Image</i>	19
2.1.2.2 Indikator <i>Brand Image</i>	19
2.1.3 <i>Word of Mouth</i>	21
2.1.3.1 Pengertian <i>Word of Mouth</i>	21

2.1.3.2	Indikator <i>Word Of Mouth</i>	21
2.1.4	Keputusan Pembelian	22
2.1.4.1	Pengertian Keputusan Pembelian.....	22
2.1.4.2	Indikator Keputusan Pembelian.....	23
2.2	Penelitian Terdahulu	24
2.3	Kerangka Pemikiran.....	27
2.4	Hipotesis Penelitian.....	28
	BAB III METODOLOGI PENELITIAN	29
3.1	Jenis Penelitian.....	29
3.2	Sifat Penelitian	29
3.3	Lokasi dan Periode Penelitian.....	29
3.3.1	Lokasi Penelitian.....	29
3.3.2	Periode Penelitian.....	29
3.4	Populasi dan Sampel	30
3.4.1	Populasi	30
3.4.2	Teknik Penentuan Besar Sampel.....	31
3.4.3	Teknik Sampling	32
3.5	Sumber Data	33
3.6	Metode Pengumpulan Data.....	33
3.6.1	Instrumen Pengumpulan Data.....	33
3.6.2	Teknik Pengumpulan Data	34
3.7	Definisi Operasional Variabel Penelitian	35
3.8	Metode Analisis Data	36
3.8.1	Analisis Deskriptif	37
3.8.2	Uji Kualitas Data.....	38
3.8.2.1	Uji Validitas Data.....	38
3.8.2.2	Uji Reliabilitas	39
3.8.3	Uji Asumsi Klasik	39
3.8.3.1	Uji Normalitas.....	39
3.8.3.2	Uji Heteroskedastisitas	40
3.8.3.3	Uji Multikolinearitas	40
3.8.4	Uji Pengaruh	40
3.8.4.1	Analisis Regresi Linear Berganda.....	40
3.8.4.2	Analisis Koefisien Determinasi (R^2).....	41

3.9	Uji Hipotesis	42
3.9.1	Uji t (Parsial).....	42
3.9.2	Uji F (Simultan)	44
	BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN.....	45
4.1	Gambaran Umum Objek Penelitian	45
4.1.1	Sejarah Objek Penelitian	45
4.2	Deskripsi Karakteristik Responden.....	45
4.2.1	Deskripsi Responden Berdasarkan Jenis Konsumen	45
4.2.2	Deskripsi Responden Berdasarkan Usia.....	46
4.2.3	Deskripsi Responden Berdasarkan Pekerjaan.....	47
4.2.4	Deskripsi Responden Berdasarkan Pembelian Ulang	48
4.3	Deskripsi Jawaban Responden.....	48
4.3.1	Analisis Deskriptif Variabel Kualitas Produk (X1)	50
4.3.2	Analisis Deskriptif Variabel <i>Brand Image</i>	51
4.3.3	Analisis Deskriptif Variabel <i>Word Of Mouth</i>	52
4.3.4	Analisis Deskriptif Variabel Keputusan Pembelian.....	53
4.4	Analisis Data.....	54
4.4.1	Uji Kualitas Data.....	54
4.4.1.1	Hasil Uji Validitas.....	54
4.4.1.2	Hasil Uji Reliabilitas Data.....	57
4.4.2	Uji Asumsi Klasik	59
4.4.2.1	Hasil Uji Normalitas.....	59
4.4.2.2	Hasil Uji Multikolinearitas	61
4.4.2.3	Hasil Uji Heterokedastisitas	62
4.4.3	Uji Pengaruh	63
4.4.3.1	Hasil Uji Regresi Linear Berganda	63
4.4.3.2	Hasil Uji Koefisien Determinasi (R^2).....	65
4.5	Uji Hipotesis	66
4.5.1	Hasil Uji Parsial (Uji T).....	66
4.5.2	Hasil Uji Stimulan (Uji F)	67
4.6	Pembahasan	68
4.6.1	Pengaruh Kualitas Produk terhadap Keputusan Pembelian	68
4.6.2	Pengaruh Brand Image terhadap Keputusan Pembelian	69
4.6.3	Pengaruh <i>Word of Mouth</i> terhadap Keputusan Pembelian	69

4.7	Implikasi Hasil Penelitian.....	70
4.7.1	Implikasi Teoritis	70
4.7.2	Implikasi Praktis	71
	BAB V SIMPULAN DAN SARAN.....	72
5.1	Simpulan.....	72
5.2	Saran.....	72
	DAFTAR PUSTAKA.....	xv
	LAMPIRAN	xviii
	Lampiran 1. Pendukung Penelitian	
	Lampiran 2. Daftar Riwayat Hidup	
	Lampiran 3. Surat Keterangan Penelitian	

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1 Top 10 Body Lotion Lokal 1-15 September 2022 Official Store Shopee & Tokopedia.....	8
Gambar 2.1 Kerangka Pemikiran.....	27
Gambar 4.1 Histogram Normalitas	59
Gambar 4.2 Hasil Uji Normalitas (P-P plot).....	60

DAFTAR TABEL

Tabel 1.1 Data Retur Penjualan PT Sukses Jaya Indah Periode Januari (2023) September (2023)	6
Tabel 1.2 Data Penjualan Herborist PT. Sukses Jaya Indah.....	11
Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu	25
Tabel 3.1 Periode Penelitian	30
Tabel 3.2 Operasional Variabel	36
Tabel 4.1 Identitas Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	46
Tabel 4.2 Identitas Responden Berdasarkan Usia.....	46
Tabel 4.3 Identitas Responden Berdasarkan Pekerjaan.....	47
Tabel 4.4 Identitas Responden Berdasarkan Pembelian Ulang	48
Tabel 4.5 Kriteria Analisis Deskriptif	50
Tabel 4.6 Hasil Analisis Deskriptif Variabel Kualitas Produk (X1).....	50
Tabel 4.7 Hasil Analisis Deskriptif Variabel Brand Image	51
Tabel 4.8 Hasil Analisis Deskriptif Variabel Word of Mouth.....	52
Tabel 4.9 Hasil Analisis Deskriptif Variabel Keputusan Pembelian	53
Tabel 4.10 Hasil Uji Validitas 30 Responden Variabel Kualitas Produk (X1)	55
Tabel 4.11 Hasil Uji Validitas 30 Responden Variabel Brand Image (X2)	56
Tabel 4.12 Hasil Uji Validitas 30 Responden Variabel Word Of Mouth (X3)	56
Tabel 4.13 Hasil Uji Validitas 30 Responden Variabel Keputusan Pembelian (Y)	57
Tabel 4.14 Hasil Uji Reliabilitas 30 Responden.....	58
Tabel 4.15 Hasil Uji Kolmogorov-Smirnov	61
Tabel 4.16 Hasil Uji Multikolinearitas	62
Tabel 4.17 Hasil Uji Heterokedastisitas	63
Tabel 4.18 Hasil Uji Regresi Linear Berganda.....	64
Tabel 4.19 Hasil Uji Koefisien Determinasi.....	65
Tabel 4.20 Hasil Uji T	66
Tabel 4.21 Hasil Uji F	68

DAFTAR RUMUS

Rumus 3.1 Rumus Slovin	31
Rumus 3.2 Rentang Skala	37
Rumus 3.3 Korelasi Pearson Product Moment	38
Rumus 3.4 Cronbach Alpha	39
Rumus 3.5 Analisis Regresi linear Berganda	41
Rumus 3.6 Rumus uji t-hitung	43
Rumus 3.7 hitung uji-f hitung	44
Rumus 4.1 Rentang Skala	49
Rumus 4.2 R Tabel	55