

**PENGARUH PENGALAMAN, KEPUASAN, DAN
KEPERCAYAAN PELANGGAN TERHADAP
LOYALITAS PELANGGAN GOJEK DI KOTA
BATAM**

SKRIPSI



Oleh:
INDAH PUTRIYATNI DZAKIYYAH
190910227

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA
UNIVERSITAS PUTERA BATAM
TAHUN 2023**

**PENGARUH PENGALAMAN, KEPUASAN, DAN
KEPERCAYAAN PELANGGAN TERHADAP
LOYALITAS PELANGGAN GOJEK DI KOTA
BATAM**

SKRIPSI

**Untuk memenuhi salah satu syarat
memperoleh gelar Sarjana**



Oleh:
INDAH PUTRIYATNI DZAKIYYAH
190910227

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA
UNIVERSITAS PUTERA BATAM
TAHUN 2023**

SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS

Yang bertanda tangan di bawah ini saya:

Nama : INDAH PUTRIYATNI DZAKIYYAH
NIM : 190910227
Fakultas : Ilmu Sosial dan Humaniora
Program Studi : Manajemen

Menyatakan bahwa "Skripsi" yang saya buat dengan judul:

"PENGARUH PENGALAMAN, KEPUASAN, DAN KEPERCAYAAN PELANGGAN TERHADAP LOYALITAS PELANGGAN GOJEK DI KOTA BATAM"

"Adalah hasil karya sendiri dan bukan "duplikasi" dari karya orang lain. Sepengetahuan saya, di dalam naskah Skripsi ini tidak terdapat karya ilmiah atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis dikutip didalam naskah ini dan disebutkan dalam sumber kutipan dan daftar pustaka".

"Apabila ternyata di dalam naskah Skripsi ini dapat dibuktikan terdapat unsur-unsur PLAGIASI, saya bersedia naskah Skripsi ini digugurkan dan gelar akademik yang saya peroleh dibatalkan, serta diproses sesuai dengan peraturan perundang-undangan yang berlaku. Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya tanpa ada paksaan dari siapapun".

Batam, 01 Juli 2023



INDAH PUTRIYATNI DZAKIYYAH
190910227

**PENGARUH PENGALAMAN, KEPUASAN, DAN
KEPERCAYAAN PELANGGAN TERHADAP
LOYALITAS PELANGGAN GOJEK DI KOTA
BATAM**

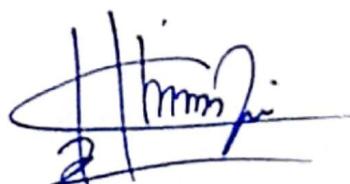
SKRIPSI

**Untuk memenuhi salah satu syarat
memperoleh gelar Sarjana**

**Oleh:
INDAH PUTRIYATNI DZAKIYYAH
190910227**

**Telah disetujui oleh pembimbing pada tanggal
seperti tertera di bawah ini**

Batam, 02 Agustus 2023



**M. Khoiri, S.Pd., M.Pd
Pembimbing**



ABSTRAK

Penyedia jasa pelayanan yang bergerak dibidang *online* tentunya diharuskan supaya memberi pengalaman berkesan bai katas pembelian produk/jasa pada pelanggan agar menimbulkan keloyalitasan. Perusahaan diharuskan berkualitas didalam menciptakan keloyalitasan serta kenyamanan pada pelanggan melalui produk yang di tawarkannya, hingga pelanggan akan terus menerus membeli berulang. Loyalitas konsumen bisa di pengaruhi oleh sejumlah faktor seperti pengalaman, kepuasan, kepercayaan. Tujuan penelitian ini untuk menganalisis pengaruh pengalaman, kepuasan dan kepercayaan terhadap loyalitas pelanggan Gojek di Kota Batam. Metode penelitian kuantitatif di gunakan dalam penyusunan penelitian ini. Teknik pengumpulan datanya dengan melakukan penyebaran kuesioner pada 120 responden yakni konsumen sebagai pengguna aplikasi Gojek. Hasil penelitian menunjukkan pengalaman, kepuasan, kepercayaan memengaruhi secara parsial dan simultan terhadap loyalitas pelanggan Gojek di kota Batam. Hasil pengujian koefisien determinasi menunjukkan pengaruh tiga variabel ini terhadap loyalitas sebesar 71,2 persen, sedangkan sisanya terpengaruhi variabel lain yang tak di teliti didalam penelitian ini.

Kata Kunci: Pengalaman, Kepuasan, Kepercayaan, Loyalitas.

ABSTRACT

Online service providers must be able to provide an excellent product or service buying experience to their customers to be loyal. Companies must have their own characteristics in order to create consumer loyalty for the products offered so as to create a sense of comfort so that consumers make repeated buying processes. Consumer loyalty has several factors that can influence it, including experience, satisfaction, trust. This study aims to analyze the effect of experience, satisfaction, trust on Gojek Customer Loyalty in Batam City. The design of this study uses research design and quantitative research methods. The data collection technique is by distributing questionnaires to 120 respondents, namely consumers who have used the GOJEK application. The results of this study indicate that experience, satisfaction, trust partially and simultaneously on Gojek Customer Loyalty in Batam City. The test results of the coefficient of determination show that the effect of experience, satisfaction, trust on loyalty is 71.2 percent, while the rest is influenced by other variables not examined in this study.

Keywords: *Experience, Satisfaction, Trust, Loyalty.*

KATA PENGANTAR

“Puji Syukur Kehadirat Tuhan Yang Maha Esa yang telah melimpahkan segala rahmat dan karuniaNya, sehingga penulis dapat menyelesaikan laporan tuga akhir yang merupakan salah satu persyaratan untuk menyelesaikan program studi strata satu (S1) pada Program Studi Manajemen Universitas Putera Batam.”

“Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari sempurna. Karena itu, kritik dan saran akan senantiasa penulis terima dengan senang hati. Dengan segala keterbatasan, penulis menyadari pula bahwa skripsi ini takkan terwujud tanpa bantuan, bimbingan, dan dorongan dari berbagai pihak. Untuk itu, dengan segala kerendahan hati, penulis menyampaikan ucapan terima kasih kepada:”

1. Ibu Dr. Nur Elfi Husda, S.Kom., M.Si. selaku Rektor Universitas Putera Batam;
2. Bapak Michael Jibrael Rorong, S.T., M.I.Kom. selaku Dekan Universitas Putera Batam;
3. Ibu Mauli Siagian, S.Kom., M.Si. selaku Ketua Program Studi Manajemen, Fakultas Ilmu Sosial dan Humaniora, Universitas Putera Batam;
4. Bapak M. Khoiri, S.Pd., M.Pd selaku Dosen Pembimbing yang sudah membantu menyelesaikan skripsi ini;
5. Seluruh dosen dan staff Universitas Putera Batam yang sudah membagi pengetahuan dengan penulis;
6. Orang tua dan keluarga yang sudah memberi dukungan pada penulis;
7. Responden yang sudah membantu didalam pengisian kuesioner yang bisa membantu berjalannya proses penelitian;
8. Teman-teman seangkatan yang selalu memberi semangat pada penulis supaya bisa menuntaskan skripsi tepat waktu.

Semoga Tuhan Yang Maha Esa membala kebaikan dan memberi kelancaran didalam segala hal yang di kerjakan. Amin

Batam, 01 Juli 2023



INDAH PUTRIYATNI DZAKIYYAH



DAFTAR ISI

| | Halaman |
|---|----------------|
| HALAMAN SAMPUL..... | i |
| HALAMAN JUDUL | ii |
| SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS | iii |
| HALAMAN PENGESAHAN..... | iv |
| ABSTRAK | vi |
| ABSTRACT | vii |
| KATA PENGANTAR..... | viii |
| DAFTAR ISI..... | viii |
| DAFTAR GAMBAR..... | xi |
| DAFTAR TABEL | xii |
| DAFTAR RUMUS | xiii |
| BAB I PENDAHULUAN..... | 1 |
| 1.1 Latar Belakang | 1 |
| 1.2 Identifikasi Masalah | 6 |
| 1.3 Batasan Masalah..... | 7 |
| 1.4 Rumusan Masalah | 7 |
| 1.5 Tujuan Penelitian..... | 8 |
| 1.6 Manfaat Penelitian..... | 8 |
| BAB II TINJAUAN PUSTAKA..... | 10 |
| 2.1 Kajian Teori..... | 10 |
| 2.1.1 Pengalaman | 10 |
| 2.1.2 Kepuasan | 12 |
| 2.1.3 Kepercayaan | 13 |
| 2.1.4 Loyalitas Pelanggan | 15 |
| 2.2 Penelitian Terdahulu..... | 17 |
| 2.3 Kerangka Pemikiran | 19 |
| 2.3.1 Pengaruh Pengalaman Terhadap Loyalitas Pelanggan..... | 19 |
| 2.3.2 Pengaruh Kepuasan Terhadap Loyalitas Pelanggan | 19 |
| 2.3.3 Pengaruh Kepercayaan Terhadap Loyalitas Pelanggan | 19 |
| 2.3.4 Pengaruh Pengalaman, Kepuasan dan Kepercayaan Terhadap Loyalitas Pelanggan | 20 |
| 2.4 Hipotesis..... | 21 |
| BAB III METODE PENELITIAN..... | 22 |
| 3.1 Jenis Penelitian | 22 |
| 3.2 Sifat Penelitian | 22 |
| 3.3 Lokasi dan Periode Penelitian | 22 |
| 3.3.1 Lokasi Penelitian | 22 |
| 3.3.2 Periode Penelitian..... | 22 |
| 3.4 Populasi dan Sampel | 23 |
| 3.4.1 Populasi | 23 |
| 3.4.2 Teknik Penentuan Besar Sampel | 23 |
| 3.4.3 Teknik Sampling | 24 |
| 3.5 Sumber Data | 25 |

| | Halaman |
|---|----------------|
| 3.6 Metode Pengumpulan Data | 25 |
| 3.7 Definisi Operasional Varibale | 25 |
| 3.8 Metode Analisis Data | 26 |
| 3.8.1 Analisis Deskriptif..... | 26 |
| 3.8.2 Uji Kualitas Data | 27 |
| 3.8.3 Uji Asumsi Klasik | 28 |
| 3.8.4 Uji Pengaruh..... | 29 |
| 3.9 Uji Hipotesis..... | 30 |
| 3.9.1 Uji t (Uji Parsial) | 30 |
| 3.9.2 Uji F (Uji Simultan) | 30 |
| BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN..... | 31 |
| 4.1 Gambaran Umum Objek Penelitian | 31 |
| 4.1.1 Sejarah Objek Penelitian | 31 |
| 4.1.2 Logo Perusahaan | 31 |
| 4.1.3 Visi dan Misi Objek Penelitian | 32 |
| 4.2 Deskripsi Karakteristik Responden | 32 |
| 4.2.1 Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin..... | 32 |
| 4.2.2 Karakteristik Responden Berdasarkan Usia..... | 32 |
| 4.2.3 Karakteristik Responden Berdasarkan Pendidikan Terakhir..... | 33 |
| 4.2.4 Karakteristik Responden Berdasarkan Pekerjaan..... | 33 |
| 4.2.5 Karakteristik Responden Berdasarkan Pendapatan | 34 |
| 4.2.6 Karakteristik Responden Berdasarkan Jumlah Penggunaan | 35 |
| 4.3 Deskripsi Jawaban Responden | 35 |
| 4.3.1 Deskripsi Variabel Pengalaman | 35 |
| 4.3.2 Deskripsi Variabel Kepuasan | 36 |
| 4.3.3 Deskripsi Variabel Kepercayaan | 38 |
| 4.3.4 Deskripsi Variabel Loyalitas Pelanggan | 39 |
| 4.4 Analisis Data | 41 |
| 4.4.1 Hasil Uji Validitas | 41 |
| 4.4.2 Hasil Uji Reliabilitas | 41 |
| 4.4.3 Hasil Uji Asumsi Klasik..... | 42 |
| 4.5 Pengujian Hipotesis | 46 |
| 4.5.1 Hasil Uji t | 46 |
| 4.5.2 Hasil Uji F | 47 |
| 4.6 Pembahasan | 48 |
| 4.6.1 Pengaruh Pengalaman Terhadap Loyalitas Pelanggan..... | 48 |
| 4.6.2 Pengaruh Kepuasan Terhadap Loyalitas Pelanggan | 48 |
| 4.6.3 Pengaruh Kepercayaan Terhadap Loyalitas Pelanggan | 48 |
| 4.6.4 Pengaruh Pengalaman, Kepuasan, dan Kepercayaan Secara Simultan Terhadap Loyalitas Pelanggan | 49 |
| 4.7 Implikasi Penelitian | 49 |
| BAB V SIMPULAN DAN SARAN..... | 51 |
| 5.1 Simpulan..... | 51 |
| 5.2 Saran..... | 51 |

DAFTAR PUSTAKA.....52

LAMPIRAN

1. Pendukung Penelitian
2. Daftar Riwayat Hidup
3. Surat Izin Penelitian

DAFTAR GAMBAR

| | Halaman |
|--|----------------|
| Gambar 2.1 Kerangka Pemikiran | 21 |
| Gambar 4.1 Logo Gojek | 31 |
| Gambar 4.2 Kurva Histogram | 42 |
| Gambar 4.3 Normal P-Plot | 43 |

DAFTAR TABEL

| | Halaman |
|---|----------------|
| Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu | 17 |
| Tabel 3.1 Jadwal Penelitian..... | 23 |
| Tabel 3.2 Operasional Variabel..... | 25 |
| Tabel 3.3 Rentang Tabel | 27 |
| Tabel 4.1 Profil Berdasarkan Jenis Kelamin | 32 |
| Tabel 4.2 Profil Berdasarkan Usia | 32 |
| Tabel 4.3 Profil Berdasarkan Pendidikan Terakhir | 33 |
| Tabel 4.4 Profil Responden Berdasarkan Pekerjaan | 33 |
| Tabel 4.5 Profil Responden Berdasarkan Pendapatan..... | 34 |
| Tabel 4.6 Profil Responden Berdasarkan Jumlah Penggunaan | 35 |
| Tabel 4.7 Pengalaman (X1)..... | 35 |
| Tabel 4.8 Kepuasan (X2)..... | 37 |
| Tabel 4.9 Kepercayaan (X3)..... | 38 |
| Tabel 4.10 Loyalitas Pelanggan (Y)..... | 39 |
| Tabel 4.11 Hasil Uji Validitas | 41 |
| Tabel 4.12 Hasil Uji Reliabilitas | 42 |
| Tabel 4.13 Kolmogorov-smimov | 43 |
| Tabel 4.14 Hasil Uji Multikolinearitas..... | 44 |
| Tabel 4.15 Hasil Uji Heteroskedastitas | 44 |
| Tabel 4.16 Hasil Analisis Linear Berganda..... | 45 |
| Tabel 4.17 Hasil Uji R^2 | 46 |
| Tabel 4.18 Hasil Uji t | 46 |
| Tabel 4.19 Hasil Uji F | 47 |

DAFTAR RUMUS

| | Halaman |
|--|----------------|
| Rumus 3.1 Slovin | 24 |
| Rumus 3.2 Rentang Skala | 26 |
| Rumus 3.3 Regresi Linear Berganda | 29 |