

## BAB V

### SIMPULAN DAN SARAN

#### 5.1 Simpulan

Berdasarkan penelitian ini bertujuan untuk menguji pengaruh pertumbuhan penjualan, perputaran kas, perputaran persediaan apakah berpengaruh secara bersama-sama terhadap profitabilitas pada PT Radiatorindo selama periode 2013-2017 dengan jumlah sampel yang diteliti sebanyak 60 sampel dengan laporan keuangan perbulan, dapat diambil kesimpulan dari penelitian ini sebagai berikut:

1. Variabel pertumbuhan penjualan tidak memiliki pengaruh secara signifikan terhadap profitabilitas pada PT Radiatorindo hal ini dibuktikan dengan nilai signifikansi  $0,493 > 0,05$  dan hasil uji t hitung sebesar  $0,691 < t$  tabel  $2,00324$ .
2. Variabel perputaran kas tidak memiliki pengaruh secara signifikan terhadap profitabilitas pada PT Radiatorindo hal ini dibuktikan dengan nilai signifikansi  $0,928 > 0,05$  dan hasil uji t hitung sebesar  $0,091 < t$  tabel  $2,00324$ .
3. Variabel perputaran persediaan berpengaruh dan signifikan terhadap profitabilitas pada PT Radiatorindo hal ini dibuktikan dengan nilai signifikansi  $0,001 < 0,05$  dan hasil uji t hitung sebesar  $3,410 > t$  tabel  $2,00324$ .
4. secara simultan Pertumbuhan Penjualan, Perputaran Kas dan Perputaran Persediaan secara simultan bersama-sama berpengaruh terhadap Profitabilitas pada PT Radiatorindo. dan dari hasil uji F dapat disimpulkan

bahwa dalam penelitian ini semua variabel indenpenden secara simultan dapat dijadikan indikator terhadap variabel dependen yaitu profitabilitas.

## 5.2 Saran

Berdasarkan kesimpulan diatas yang telah diperoleh dari penelitian ini, penulis ingin memberikan saran kepada perusahaan maupun peneliti selanjutnya yaitu:

1. Bagi perusahaan
  - a. Pertumbuhan penjualan secara parsial tidak berpengaruh dan tidak signifikan terhadap profitabilitas, oleh karena itu bagi pihak perusahaan untuk memperbaiki strategi dari penjualanya dan harga jual yang tinggi agar mengikuti standar harga pasaran sehingga konsumen pun tertarik membeli barang dengan harga yang lebih murah dan bisa menaikkan keuntungan perusahaan.
  - b. Perputaran kas secara parsial tidak berpengaruh dan tidak signifikan terhadap profitabilitas, oleh karena itu sebaiknya pihak perusahaan memperhatikan perputaran kas dengan meningkat penjualan dan perputaran kas pun akan juga meningkat karena apabila perputaran kas ditingkatkan maka perusahaan akan lebih stabil melakukan penjualannya. Sehingga profitabilitas yang dimiliki perusahaan akan semakin tinggi
  - c. Perputaran persediaan secara parsial berpengaruh dan signifikan terhadap profitabilitas, agar perusahaan mendapat keuntungan yang lebih perusahaan perlu meningkat persediaan yang laku terjual di pasaran karena semakin tinggi tingkat perputaran persediaan, kemungkinan semakin besar perusahaan

akan memperoleh keuntungan. Begitu pula sebaliknya, jika tingkat perputaran persediaannya rendah maka kemungkinan semakin kecil perusahaan akan memperoleh keuntungan.

## 2. Bagi Peneliti Selanjutnya

Bagi peneliti selanjutnya, sebaiknya agar menambah variabel baru seperti perputaran piutang mungkin dapat memberikan pengaruh terhadap profitabilitas. Atau menambah periode waktu pengamatan yang lebih panjang seperti periode 6-10 tahun luas sehingga hasilnya mungkin lebih baik dari penelitian ini dan diperoleh hasil yang lebih maksimal yang dapat berpengaruh terhadap profitabilitas.