

**PENGARUH KUALITAS PELAYANAN, PROMOSI  
DAN CITRA MEREK TERHADAP KEPUTUSAN  
PEMBELIAN PADA PT MITRA SINTERA DI BATAM**

**SKRIPSI**



**Oleh:  
Andri Novianto  
160910124**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA  
UNIVERSITAS PUTERA BATAM  
TAHUN 2020**

**PENGARUH KUALITAS PELAYANAN, PROMOSI  
DAN CITRA MEREK TERHADAP KEPUTUSAN  
PEMBELIAN PADA PT MITRA SINTERA DI BATAM**

**SKRIPSI**

**Untuk memenuhi salah satu syarat  
memperoleh gelar Sarjana**



**Oleh  
Andri Novianto  
160910124**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA  
UNIVERSITAS PUTERA BATAM  
TAHUN 2020**

## **SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS**

Yang bertanda tangan di bawah ini saya:

Nama : Andri Novianto  
NPM : 160910124  
Fakultas : Ilmu Sosial dan Humaniora  
Program Studi : Manajemen

Menyatakan bahwa “**Skripsi**” yang saya buat dengan judul:

### **PENGARUH KUALITAS PELAYANAN, PROMOSI DAN CITRA MEREK TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PADA PT MITRA SINTERA DI BATAM**

Adalah hasil karya sendiri dan bukan “duplikasi” dari karya orang lain. Sepengetahuan saya, didalam naskah Skripsi ini tidak terdapat karya ilmiah atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis dikutip didalam naskah ini dan disebutkan dalam sumber kutipan dan daftar pustaka.

Apabila ternyata di dalam naskah Skripsi ini dapat dibuktikan terdapat unsur-unsur PLAGIASI, saya bersedia naskah Skripsi ini digugurkan dan gelar akademik yang saya peroleh dibatalkan, serta diproses sesuai dengan peraturan perundang-undangan yang berlaku.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya tanpa ada paksaan dari siapapun

Batam, 14 Februari 2020



**Andri Novianto**  
160910124

**PENGARUH KUALITAS PELAYANAN, PROMOSI  
DAN CITRA MEREK TERHADAP KEPUTUSAN  
PEMBELIAN PADA PT MITRA SINTERA DI BATAM**

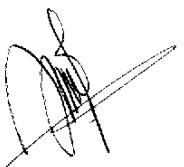
**SKRIPSI**

**Untuk memenuhi salah satu syarat  
memperoleh gelar Sarjana**

**Oleh  
Andri Novianto  
160910124**

**Telah disetujui oleh Pembimbing pada tanggal  
seperti tertera di bawah ini**

**Batam, 14 Februari 2020**



**Hikmah, S.E., M.Si.  
Pembimbing**

## ABSTRAK

Perusahaan bisnis pada zaman modern ini berada dalam sebuah lingkungan bisnis yang intensitasnya makin tinggi. Dengan banyaknya kompetitor atau perusahaan yang menawarkan produk yang sejenis sehingga memperketat persaingan bisnis. Perusahaan diharapkan bisa mencapai efisiensi dan efektivitas organisasi agar mampu bersaing dengan kompetitor. Tujuan dilakukannya penelitian ini adalah untuk mengetahui pengaruh kualitas pelayanan, promosi dan citra merek terhadap keputusan pembelian pada PT Mitra Sintera di Batam. Teknik pengambilan sampel pada penelitian ini adalah teknik *Simple Random Sampling* dengan jumlah populasi sebanyak 244 pelanggan maka jumlah sampel diambil dengan menggunakan perhitungan rumus slovin sebanyak 152 responden. Data diperoleh melalui pembagian kuesioner kepada pelanggan PT Mitra Sintera di Batam. Analisis data dilakukan dengan menggunakan analisis regresi linear berganda. Uji kualitas data dalam penelitian ini menggunakan uji validitas dan uji reliabilitas, uji asumsi klasik dalam penelitian ini menggunakan uji normalitas, uji multikolinearitas dan uji heteroskedastisitas dan uji pengaruh menggunakan analisis regresi linear berganda dan analisis koefisien determinasi ( $R^2$ ), sedangkan uji hipotesis dalam penelitian ini menggunakan uji t dan uji F dengan menggunakan software program SPSS Versi 25. Hasil penelitian menunjukkan bahwa kualitas pelayanan berpengaruh secara signifikan terhadap keputusan pembelian, promosi juga berpengaruh secara signifikan terhadap keputusan pembelian dan citra merek juga berpengaruh secara signifikan terhadap keputusan pembelian serta kualitas pelayanan, promosi dan citra merek secara bersama-sama berpengaruh terhadap keputusan pembelian pada PT Mitra Sintera di Batam.

**Kata kunci:** Citra Merek; Keputusan Pembelian; Kualitas Pelayanan; Promosi.

## **ABSTRACT**

*Business enterprises in modern times are in a business environment of increasingly high intensity. With so many competitors or companies offering similar products that tighten business competition. The company is expected to achieve organizational efficiency and effectiveness in order to be able to compete with competitors. The purpose of this study was to determine the effect of service quality, promotion and brand image on purchasing decisions at PT Mitra Sintera in Batam. The sampling technique in this study is the Simple Random Sampling technique with a population of 244 customers, the number of samples taken using the calculation of Slovin formula as many as 152 respondents. Data obtained through the distribution of questionnaires to customers of PT Mitra Sintera in Batam. Data analysis was performed using multiple linear regression analysis. Data quality test in this study uses the validity and reliability test, the classic assumption test in this study uses the normality test, multicollinearity test and heteroscedasticity test and the effect test uses multiple linear regression analysis and coefficient of determination analysis ( $R^2$ ), while the hypothesis test in this study using t test and F test using SPSS Version 25 software program. The results of the study showed that service quality significantly influenced purchasing decisions, promotion also significantly affected purchasing decisions and brand image also significantly influenced purchasing decisions and service quality, promotion and brand image together influence the purchasing decision at PT Mitra Sintera in Batam.*

**Keyword:** Brand Image; Promotion; Purchasing Decision; Service Quality.

## KATA PENGANTAR

Puji syukur atas kehadiran Tuhan Yang Maha Esa yang telah melimpahkan segala rahmat dan karuniaNya sehingga penulis dapat menyelesaikan laporan tugas akhir yang merupakan salah satu persyaratan untuk menyelesaikan program studi strata satu (S1) pada Program Studi Manajemen Universitas Putera Batam.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari sempurna. Karena itu, kritik dan saran akan senantiasa penulis terima dengan senang hati. Dengan segala keterbatasan, penulis menyadari pula bahwa skripsi ini takkan terwujud tanpa bantuan, bimbingan, dan dorongan dari berbagai pihak. Untuk itu, dengan segala kerendahan hati, penulis menyampaikan ucapan terima kasih kepada:

1. Ibu Dr. Nur Elfi Husda, S.Kom., M.SI. selaku Rektor Universitas Putera Batam;
2. Ibu Rizki Tri Anugrah Bhakti, S.H., M.H. selaku Dekan Fakultas Ilmu Sosial dan Humaniora, Universitas Putera Batam;
3. Ibu Mauli Siagian, S.Kom., M.Si. selaku Ketua Program Studi Manajemen, Fakultas Ilmu Sosial dan Humaniora, Universitas Putera Batam;
4. Ibu Hikmah, S.E., M.Si. selaku pembimbing skripsi yang telah menyediakan waktu dalam memberikan bimbingan dan petunjuk sampai selesaiya skripsi ini;
5. Seluruh Dosen dan Staff Univeristas Putera Batam yang telah berbagi ilmu pengetahuan;
6. Orang tua dan keluarga yang telah memberikan doa, kasih sayang, nasehat dan dukungan penuh;
7. Seluruh pimpinan dan karyawan serta pelanggan PT Mitra Sintera di Batam yang telah memberi izin untuk melakukan penelitian;
8. Teman-teman se-angkatan yang selalu membantu dan menyemangati dalam pembuatan skripsi ini hingga selesai.

Pada kenyataannya, walaupun telah berusaha dengan kesungguhan hati dan segenap kemampuan, namun masih banyak ditemukan kekurangan karena keterbatasan ilmu pengetahuan penulis, oleh karena itu dengan segala kerendahan hati, penulis mengharapkan kritik dan saran yang membangun sebagai penyempurnaan proposal penelitian ini.

Akhir kata, penulis berharap agar proposal penelitian ini bermanfaat bagi pengembangan Ilmu Manajemen dan khususnya bagi praktisi maupun masyarakat. Semoga Tuhan melimpahkan berkat dan anugerah-Nya kepada semua orang yang telah membantu penulis dalam penyelesaian proposal penelitian ini.

Batam, 14 Februari 2020

Andri Novianto

## DAFTAR ISI

	Halaman
<b>HALAMAN SAMPUL DEPAN .....</b>	i
<b>HALAMAN JUDUL .....</b>	ii
<b>SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS .....</b>	iii
<b>HALAMAN PENGESAHAN .....</b>	iv
<b>ABSTRAK .....</b>	v
<b>ABSTRACT .....</b>	vi
<b>KATA PENGANTAR .....</b>	vii
<b>DAFTAR ISI .....</b>	viii
<b>DAFTAR GAMBAR .....</b>	xi
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	xii
<b>DAFTAR RUMUS .....</b>	xiii
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	xiv
 <b>BAB I PENDAHULUAN .....</b>	 1
1.1.    Latar Belakang .....	1
1.2.    Identifikasi Masalah .....	8
1.3.    Batasan Masalah.....	9
1.4.    Rumusan Masalah .....	9
1.5.    Tujuan Penelitian.....	10
1.6.    Manfaat Penelitian.....	10
1.6.1.    Manfaat Teoritis .....	10
1.6.2.    Manfaat Praktis .....	11
 <b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA .....</b>	 12
2.1.    Teori .....	12
2.1.1.    Kualitas Pelayanan .....	12
2.1.1.1.    Pengertian Kualitas Pelayanan .....	12
2.1.1.2.    Hambatan-Hambatan Dalam Kualitas Pelayanan .....	13
2.1.1.3.    Faktor-Faktor Yang Memengaruhi Kualitas Pelayanan .....	14
2.1.1.4.    Indikator-Indikator Kualitas Pelayanan.....	15
2.1.2.    Promosi.....	16
2.1.2.1.    Pengertian Promosi .....	16
2.1.2.2.    Tujuan Promosi .....	17
2.1.2.3.    Faktor-Faktor Yang Memengaruhi Promosi .....	18
2.1.2.4.    Indikator-Indikator Promosi .....	19
2.1.3.    Citra Merek .....	21
2.1.3.1.    Pengertian Citra Merek .....	21
2.1.3.2.    Faktor-Faktor Pembentuk Citra Merek .....	22
2.1.3.3.    Manfaat Citra Merek yang Kuat.....	23
2.1.3.4.    Indikator-Indikator Citra Merek .....	26
2.1.4.    Keputusan Pembelian.....	26
2.1.4.1.    Pengertian Keputusan Pembelian.....	26
2.1.4.2.    Faktor-Faktor Keputusan Pembelian.....	27

2.1.4.3. Tahapan Proses Keputusan Pembelian.....	28
2.1.4.4. Indikator-Indikator Keputusan Pembelian .....	29
2.2. Penelitian Terdahulu .....	30
2.3. Kerangka Pemikiran.....	33
2.3.1. Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Keputusan Pembelian.....	33
2.3.2. Pengaruh Promosi Terhadap Keputusan Pembelian .....	33
2.3.3. Pengaruh Citra Merek Terhadap Keputusan Pembelian .....	33
2.4. Hipotesis Penelitian.....	34
<b>BAB III METODE PENELITIAN .....</b>	<b>36</b>
3.1. Desain Penelitian.....	36
3.2. Operasional Variabel.....	36
3.2.1. Variabel Independen.....	37
3.2.2. Variabel Dependen.....	38
3.3. Populasi dan Sampel .....	40
3.3.1. Populasi .....	40
3.3.2. Sampel.....	40
3.4. Teknik Pengumpulan Data.....	42
3.4.1. Alat Pengumpulan Data .....	43
3.5. Metode Analisis Data .....	44
3.5.1. Analisis Deskriptif.....	44
3.5.2. Uji Kualitas Data.....	46
3.5.2.1. Uji Validitas .....	46
3.5.2.2. Uji Reliabilitas.....	47
3.5.3. Uji Asumsi Klasik .....	49
3.5.3.1. Uji Normalitas .....	49
3.5.3.2. Uji Multikolinearitas .....	49
3.5.3.3. Uji Heteroskedastisitas .....	50
3.5.4. Uji Pengaruh.....	50
3.5.4.1. Analisis Regresi <i>Linear</i> Berganda.....	50
3.5.4.2. Analisis Koefisien Determinasi ( $R^2$ ).....	52
3.5.5. Uji Hipotesis.....	52
3.5.5.1. Uji t (Regresi Parsial).....	53
3.5.5.2. Uji F (Regresi Simultan) .....	54
3.6. Lokasi dan Jadwal Penelitian .....	54
3.6.1. Lokasi Penelitian .....	55
3.6.2. Jadwal Penelitian.....	55
<b>BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN .....</b>	<b>56</b>
4.1. Hasil Penelitian .....	56
4.1.1. Profil Responden.....	56
4.1.1.1. Profil Responden Berdasarkan Jenis Kelamin .....	57
4.1.1.2. Profil Responden Berdasarkan Usia .....	57
4.1.1.3. Profil Responden Berdasarkan Pendidikan Terakhir .....	58
4.1.2. Analisis Deskriptif.....	59
4.1.2.1. Deskripsi Variabel Kualitas Pelayanan ( $X_1$ ) .....	59

4.1.2.2. Deskripsi Variabel Promosi ( $X_2$ ).....	61
4.1.2.3. Deskripsi Variabel Citra Merek ( $X_3$ ).....	63
4.1.2.4. Deskripsi Variabel Keputusan Pembelian (Y) .....	65
4.1.3. Uji Kualitas Data.....	67
4.1.3.1. Hasil Uji Validitas.....	67
4.1.3.2. Hasil Uji Reliabilitas .....	70
4.1.4. Uji Asumsi Klasik .....	72
4.1.4.1. Hasil Uji Normalitas.....	72
4.1.4.2. Hasil Uji Multikolinearitas.....	75
4.1.4.3. Hasil Uji Heteroskedastisitas .....	75
4.1.5. Uji Pengaruh.....	76
4.1.5.1. Analisis Regresi Linear Berganda.....	76
4.1.5.2. Hasil Uji Koefisien Determinasi ( $R^2$ ).....	78
4.1.6. Uji Hipotesis.....	78
4.1.6.1. Hasil Uji t .....	78
4.1.6.2. Hasil Uji F .....	79
4.2. Pembahasan.....	80
4.2.1. Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Keputusan Pembelian .....	80
4.2.2. Pengaruh Promosi Terhadap Keputusan Pembelian .....	81
4.2.3. Pengaruh Citra Merek Terhadap Keputusan Pembelian .....	81
4.2.4. Pengaruh Kualitas Pelayanan, Promosi dan Citra Merek Terhadap Keputusan Pembelian .....	82
<b>BAB V KESIMPULAN DAN SARAN .....</b>	<b>83</b>
5.1. Kesimpulan.....	83
5.2. Saran.....	83
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>85</b>
<b>LAMPIRAN</b>	
Lampiran 1. Pendukung Penelitian	
Lampiran 2. Daftar Riwayat Hidup	
Lampiran 3. Surat Keterangan Penelitian	

## DAFTAR GAMBAR

<b>Gambar 2.1</b> Kerangka Pemikiran .....	34
<b>Gambar 4.1</b> Diagram <i>Histogram</i> .....	73
<b>Gambar 4.2</b> Diagram <i>Normal P-P Plot of Regression Standardized Residual</i> ....	73

## DAFTAR TABEL

<b>Tabel 1.1</b> Data Pelanggan PT Mitra Sintera Bulan Januari s/d September 2019 ....	4
<b>Tabel 1.2</b> Data Penjualan PT Mitra Sintera Bulan Januari s/d September 2019.....	6
<b>Tabel 3.1</b> Operasional Variabel Penelitian.....	39
<b>Tabel 3.2</b> Skala <i>Likert</i> .....	43
<b>Tabel 3.3</b> Rentang Skala.....	45
<b>Tabel 3.4</b> Range Validitas .....	47
<b>Tabel 3.5</b> Indeks Koefisien Reliabilitas .....	48
<b>Tabel 3.6</b> Jadwal Penelitian.....	55
<b>Tabel 4.1</b> Profil Responden Berdasarkan Jenis Kelamin .....	57
<b>Tabel 4.2</b> Profil Responden Berdasarkan Usia.....	57
<b>Tabel 4.3</b> Profil Responden Berdasarkan Pendidikan Terakhir .....	58
<b>Tabel 4.4</b> Skor Indikator Variabel Kualitas Pelayanan .....	59
<b>Tabel 4.5</b> Skor Indikator Variabel Promosi .....	61
<b>Tabel 4.6</b> Skor Indikator Variabel Citra Merek .....	63
<b>Tabel 4.7</b> Skor Indikator Variabel Keputusan Pembelian.....	65
<b>Tabel 4.8</b> Hasil Uji Validitas Kualitas Pelayanan ( $X_1$ ) .....	68
<b>Tabel 4.9</b> Hasil Uji Validitas Promosi ( $X_2$ ).....	68
<b>Tabel 4.10</b> Hasil Uji Validitas Citra Merek ( $X_3$ ).....	69
<b>Tabel 4.11</b> Hasil Uji Validitas Keputusan Pembelian (Y) .....	70
<b>Tabel 4.12</b> Hasil Uji Reliabilitas Kualitas Pelayanan ( $X_1$ ) .....	70
<b>Tabel 4.13</b> Hasil Uji Reliabilitas Promosi ( $X_2$ ).....	71
<b>Tabel 4.14</b> Hasil Uji Reliabilitas Citra Merek ( $X_3$ ).....	71
<b>Tabel 4.15</b> Hasil Uji Reliabilitas Keputusan Pembelian (Y).....	72
<b>Tabel 4.16</b> Hasil Uji Data <i>One-Sample Kolmogorov-Smirnov</i> .....	74
<b>Tabel 4.17</b> Hasil Uji Multikolinearitas.....	75
<b>Tabel 4.18</b> Hasil Uji Heteroskedastisitas <i>Park Gleyser</i> .....	75
<b>Tabel 4.19</b> Hasil Uji Regresi Linear Berganda .....	76
<b>Tabel 4.20</b> Hasil Uji R Square .....	78
<b>Tabel 4.21</b> Hasil Uji t .....	78
<b>Tabel 4.22</b> Hasil Uji F .....	79

## DAFTAR RUMUS

<b>Rumus 3.1</b> Rumus Slovin.....	41
<b>Rumus 3.2</b> Rentang Skala .....	45
<b>Rumus 3.3</b> Koefisien Korelasi <i>Pearson Product Moment</i> .....	46
<b>Rumus 3.4</b> Koefisien Korelasi Metode <i>Cronbach's Alpha</i> .....	48
<b>Rumus 3.5</b> Regresi Linear Berganda .....	51
<b>Rumus 3.6</b> Uji t .....	53
<b>Rumus 3.7</b> Uji F .....	54

## **DAFTAR LAMPIRAN**

### **LAMPIRAN 1. PENDUKUNG PENELITIAN**

**Lampiran 1.1** Kuesioner Penelitian

**Lampiran 1.2** Tabulasi Data Responden

**Lampiran 1.3** Profil Responden

**Lampiran 1.4** Hasil Output Uji Kualitas Data

**Lampiran 1.5** Hasil Output Uji Asumsi Klasik

**Lampiran 1.6** Hasil Output Uji Pengaruh

**Lampiran 1.7** Hasil Output Uji Hipotesis

**Lampiran 1.8** Tabel r

**Lampiran 1.9** Tabel t

**Lampiran 1.10** Tabel F

**Lampiran 1.11** Foto Penelitian

### **LAMPIRAN 2.DAFTAR RIWAYAT HIDUP**

### **LAMPIRAN 3. SURAT KETERANGAN PENELITIAN**