

BAB V

SIMPULAN DAN SARAN

5.1 Simpulan

Pada bagian ini akan disajikan hasil penelitian berupa simpulan dan saran dari penelitian yang berjudul “PENGARUH PENETAPAN HARGA, KUALITAS PRODUK DAN SALURAN DISTRIBUSI TERHADAP VOLUME PENJUALAN PADA PT. MULTI TECHNINDO DI KOTA BATAM”. Berdasarkan penelitian yang telah dilakukan pada PT. Multi Technindo dengan didukung oleh teori yang diperoleh melalui referensi yang ada, dapat diambil simpulan sebagai berikut:

1. Hasil uji hipotesis dan analisis regresi menunjukkan bahwa variabel penetapan Harga memiliki pengaruh yang signifikan terhadap volume penjualan khususnya pada responden di Kota Batam, Dapat dilihat pada tabel 4.20, bahwa nilai $t_{hitung} > t_{tabel}$ ($3.524 > 1.65666$) dan nilai signifikansi $0.001 < 0.005$ dengan demikian H_0 di tolak dan H_a diterima. (Hipotesis Pertama Diterima).
2. Hasil uji hipotesis dan analisis regresi menunjukkan bahwa variabel Kualitas Produk memiliki pengaruh yang signifikan terhadap volume penjualan khususnya pada responden di Kota Batam. Dapat dilihat pada tabel 4.20, bahwa nilai $t_{hitung} > t_{tabel}$ ($2.114 > 1.65666$) dan nilai signifikansi $0.0036 < 0.005$ dengan demikian H_0 di tolak dan H_a diterima. (Hipotesis Kedua Di terima).

3. Hasil uji hipotesis dan analisis regresi menunjukkan bahwa variabel Saluran Distribusi memiliki pengaruh yang signifikan terhadap volume Penjualan khususnya pada responden di Kota Batam. Dapat dilihat pada tabel 4.20, bahwa nilai $t_{hitung} > t_{tabel}$ ($2.057 > 1.65666$) dan nilai signifikansi $0.001 < 0.005$ dengan demikian H_0 ditolak dan H_a diterima (Hipotesis Ketiga Diterima).
4. Hasil uji hipotesis dan analisis regresi menunjukkan bahwa variabel Penetapan harga, Kualitas Produk dan Saluran Distribusi memiliki pengaruh yang signifikan terhadap volume Penjualan khususnya pada responden di Kota Batam. Dapat dilihat pada tabel 4.21 bahwa nilai $f_{hitung} > f_{tabel}$ ($63.282 > 2.67$) dan nilai signifikansi $0.000 < 0.05$. dengan demikian H_0 ditolak dan H_a diterima. (Hipotesis Keempat Diterima).

5.2 Saran

Saran-saran yang didapat dari penelitian ini adalah:

1. Bagi perusahaan, karena penelitian ini mendapatkan hasil bahwa Penetapan Harga, Kualitas Produk dan Saluran Distribusi berpengaruh dan signifikan terhadap volume penjualan PT Multi Technindo maka diharapkan pihak perusahaan PT Multi Technindo terus meningkatkan Penetapan Harga, Kualitas Produk dan Saluran Distribusi.
2. Dalam penelitian ini hanya menggunakan variabel Penetapan Harga, Kualitas Produk dan Saluran Distribusi maka diharapkan pada penelitian selanjutnya dapat menambahkan variabel yang lain atau merubah variabel bebasnya agar penelitian dapat bervariasi dan lebih signifikan.

3. Penelitian ini diharapkan dapat memberikan pengetahuan khususnya tentang Penetapan Harga, Kualitas Produk dan Saluran Distribusi terutama pengaruhnya terhadap volume penjualan.
4. Dengan adanya kekurangan dalam skripsi ini, penulis mengharapkan pembaca untuk memberikan kritik ataupun saran yang bersifat membangun dan menyempurnakan skripsi ini.
5. Penulis berharap semoga tuhan yang maha kuasa, selalu memberikan taufik dan rahmatnya kepada kita semua dan semoga skripsi ini bermanfaat bagi penulis khususnya dan umumnya bagi pembaca.