

**PENGARUH HARGA DAN KUALITAS  
PELAYANAN TERHADAP KEPUASAN DAN  
LOYALITAS KONSUMEN PADA PT STARINDO  
KARYA REZEKI**

**SKRIPSI**



**Oleh  
Suhartono  
150910118**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA  
UNIVERSITAS PUTERA BATAM  
TAHUN 2019**

**PENGARUH HARGA DAN KUALITAS  
PELAYANAN TERHADAP KEPUASAN DAN  
LOYALITAS KONSUMEN PADA PT STARINDO  
KARYA REZEKI**

**SKRIPSI**

**Untuk memenuhi salah satu syarat  
memperoleh gelar Sarjana**



**Oleh  
Suhartono  
150910118**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA  
UNIVERSITAS PUTERA BATAM  
TAHUN 2019**

## **SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS**

Yang bertanda tangan di bawah ini saya:

Nama : Suhartono  
NPM/NIP : 150910118  
Fakultas : Bisnis  
Program Studi : Manajemen

Menyatakan bahwa “**Skripsi**” yang saya buat dengan judul:

### **Pengaruh Harga Dan Kualitas Pelayanan Terhadap Kepuasan Dan Loyalitas Konsumen Pada PT Starindo Karya Rezeki**

Adalah hasil karya sendiri dan bukan “duplikasi” dari karya orang lain. Sepengetahuan saya, didalam naskah Skripsi ini tidak terdapat karya ilmiah atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis dikutip didalam naskah ini dan disebutkan dalam sumber kutipan dan daftar pustaka.

Apabila ternyata di dalam naskah Skripsi ini dapat dibuktikan terdapat unsur-unsur PLAGIASI, saya bersedia naskah Skripsi ini digugurkan dan gelar akademik yang saya peroleh dibatalkan, serta diproses sesuai dengan peraturan perundang-undangan yang berlaku.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya tanpa ada paksaan dari siapapun.

Batam, 26 Januari 2019



**Suhartono**  
150910118

**PENGARUH HARGA DAN KUALITAS  
PELAYANAN TERHADAP KEPUASAN DAN  
LOYALITAS KONSUMEN PADA PT STARINDO  
KARYA REZEKI**

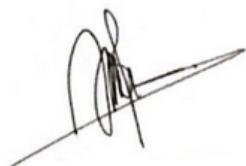
**SKRIPSI**

**Untuk memenuhi salah satu syarat  
memperoleh gelar Sarjana**

**Oleh:  
Suhartono  
150910118**

**Telah disetujui oleh Pembimbing pada tanggal  
seperti tertera di bawah ini**

**Batam, 26 Januari 2019**



**Hikmah, S.E., M.Si.  
Pembimbing**

## **ABSTRAK**

Seiring berkembangnya industri jasa dan manufaktur di Indonesia, permintaan konsumen atas jasa ekspedisi semakin meningkat, sehingga mendorong adanya persaingan yang ketat antar perusahaan ekspedisi untuk memberikan dan menyediakan pelayanan yang lebih unggul dari pesaingnya seperti dalam aspek harga, kualitas pelayanan, dan berberapa aspek lain. Sama halnya dengan PT Starindo Karya Rezeki juga bersaing untuk dapat memberikan layanan yang terbaik untuk konsumen sehingga konsumen merasa puas terhadap pelayanan yang diberikan dan memunculkan loyalitas terhadap perusahaan tersebut. Penelitian ini dilakukan untuk mengetahui pengaruh harga dan kualitas pelayanan terhadap kepuasan serta loyalitas konsumen. Penelitian ini dilakukan di PT Starindo Karya Rezeki, yaitu suatu perusahaan ekspedisi yang menyediakan layanan pengiriman barang yang ada di kota Batam. Penelitian ini merupakan penelitian deskriptif kuantitatif dengan menggunakan 128 sampel yang merupakan konsumen pada PT Starindo Karya Rezeki. Teknik sampling yang digunakan yaitu teknik jenuh dimana seluruh populasi yang ada dijadikan sampel dengan menggunakan analisis deskriptif dan SEM program *SmartPLS 2.0 M3* untuk menguji data yang telah dikumpulkan. Hasil dari pengujian menunjukan bahwa harga dan kualitas pelayanan berpengaruh positif dan signifikan terhadap kepuasan konsumen, harga berpengaruh positif dan signifikan terhadap loyalitas konsumen, kepuasan konsumen berpengaruh tidak signifikan dan positif terhadap loyalitas konsumen, kualitas pelayanan berpengaruh signifikan dan negatif terhadap loyalitas konsumen.

**Kata kunci:** Harga, Kualitas Pelayanan, Kepuasan Konsumen, Loyalitas Konsumen.

## **ABSTRACT**

*Along with the development of the service and manufacturing industry in Indonesia, consumers demand for freight forwarding services is increasing, thus encouraging intense competition between companies to provide services that are superior to competitors such as in price, service quality, and several other aspects. Similarly, PT Starindo Karya Rezeki also competes to be able to provide the best service for consumers so that consumers are satisfied so as to bring loyalty to the company. This research was conducted to determine the effect of price and quality of service on customer satisfaction and loyalty. This research was conducted at PT Starindo Karya Rezeki, an expedition company that provides freight forwarding services in the city of Batam. This research is a quantitative descriptive study using 128 samples which are consumers of PT Starindo Karya Rezeki. The sampling technique used is a saturation sampling technique where all existing populations is used as sample and using descriptive techniques and SEM program with SmartPLS 2.0 M3 application to test the data that has been collected. The results of the testing show that price and service quality have a positive and significant effect on consumer satisfaction, prices have a positive and significant effect on consumer loyalty, consumer satisfaction has no significant but positive effect on consumer loyalty, service quality has a significant but negative effect on consumer loyalty.*

**Keywords:** Price, Service Quality, Consumer Satisfaction, Consumer Loyalty.

## **KATA PENGANTAR**

Segala puji dan syukur kita panjatkan kepada Tuhan Yang Maha Esa yang telah melimpahkan segala rahmat dan karunia-Nya, sehingga penulis dapat menyelesaikan Skripsi ini yang merupakan syarat untuk menyelesaikan program studi sastra satu (S1) pada Program Studi Manajemen, Fakultas Ilmu Sosial dan Humaniora, Universitas Putera Batam.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari sempurna dan tidak akan terwujud tanpa bantuan, bimbingan, dan dorongan dari berbagai pihak. Oleh karena itu, kritik dan saran akan senantiasa penulis terima dengan senang hati. Untuk itu, dengan segala kerendahan hati, penulis menyampaikan ucapan terima kasih kepada:

1. Ibu Dr. Nur Elfi Husda, S.Kom., M.SI., selaku Rektor Universitas Putera Batam;
2. Bapak Suhardianto, S.Hum., M.Pd., selaku Dekan Fakultas Ilmu Sosial dan Humaniora, Universitas Putera Batam;
3. Ibu Mauli Siagian, S.Kom., M.Si., selaku Ketua Program Studi Manajemen, Fakultas Ilmu Sosial dan Humaniora, Universitas Putera Batam;
4. Ibu Hikmah,S.E, M.Si., selaku pembimbing yang telah membantu dan mengarahkan penulis dalam menyelesaikan skripsi ini.
5. Seluruh Dosen dan Staff Univeristas Putera Batam yang selama ini telah memberikan ilmu dan pengetahuan kepada penulis;
6. Kedua orang tua dan keluarga yang selalu memberikan doa, nasehat, dan dukungan penuh kepada penulis;
7. Sahabat - sahabat dan teman - teman yang telah membantu dan mendukung hingga selesainya skripsi ini.

Semoga Tuhan Yang Maha Esa membalas kebaikan dan selalu mencerahkan rahmat dan karunia-Nya.

Batam, 26 Januari 2019

**Suhartono**  
150910118

## DAFTAR ISI

<b>HALAMAN SAMPUL DEPAN</b>	
<b>HALAMAN JUDUL</b>	
<b>HALAMAN PERNYATAAN</b> .....	.iii
<b>HALAMAN PENGESAHAN</b> .....	.iv
<b>ABSTRAK</b> .....	v
<b>ABSTRACT</b> .....	vi
<b>KATA PENGANTAR</b> .....	vii
<b>DAFTAR ISI</b> .....	viii
<b>DAFTAR GAMBAR</b> .....	xi
<b>DAFTAR TABEL</b> .....	xii
<b>DAFTAR RUMUS</b> .....	xiii
<b>DAFTAR LAMPIRAN</b> .....	xiv
<b>BAB I PENDAHULUAN</b>	
1.1. Latar Belakang .....	1
1.2. Identifikasi Masalah.....	6
1.3. Pembatasan Masalah.....	6
1.4. Perumusan Masalah .....	7
1.5. Tujuan Penelitian .....	7
1.6. Manfaat Penelitian .....	8
<b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA</b>	
2.1. Teori Dasar .....	10
2.1.1. Harga .....	10
2.1.1.1. Pengertian Harga.....	10
2.1.1.2. Tujuan Penetapan Harga .....	11
2.1.1.3. Prinsip-prinsip Penetapan Harga.....	13
2.1.1.4. Indikator Harga .....	14
2.1.2. Kualitas Pelayanan .....	15
2.1.2.1. Pengertian Kualitas Pelayanan.....	15
2.1.2.2. Model Kualitas Jasa .....	16
2.1.2.3. Macam-macam Kualitas Pelayanan.....	17
2.1.2.4. Indikator Kualitas Pelayanan .....	18
2.1.3. Kepuasan Konsumen.....	19
2.1.3.1. Pengertian Kepuasan Konsumen .....	19
2.1.3.2. Manfaat Kepuasan Konsumen .....	20
2.1.3.3. Teori-teori Kepuasan Konsumen .....	20
2.1.3.4. Metode Pengukuran Kepuasan Konsumen .....	22
2.1.3.5. Indikator Kepuasan Konsumen.....	22
2.1.4. Loyalitas Konsumen.....	23

2.1.4.1. Pengertian Loyalitas Konsumen .....	23
2.1.4.2. Karakteristik Loyalitas Konsumen .....	23
2.1.4.3. Prinsip-prinsip Loyalitas .....	24
2.1.4.4. Indikator Loyalitas Konsumen.....	25
2.2. Penelitian Terdahulu.....	25
2.3. Kerangka Pemikiran .....	29
2.4. Hipotesis .....	29

### **BAB III METODE PENELITIAN**

3.1. Desain Penelitian .....	31
3.2. Operasional Variabel .....	31
3.2.1. Variabel Eksogen .....	31
3.2.2. Variabel Endogen .....	32
3.3. Populasi dan Sampel.....	36
3.3.1. Populasi .....	36
3.3.2. Sampel.....	36
3.4. Teknik dan Alat Pengumpulan Data.....	36
3.4.1. Teknik Pengumpulan Data .....	36
3.4.2. Alat Pengumpulan Data .....	37
3.5. Metode Analisis Data .....	38
3.5.1. Analisis Deskriptif.....	38
3.5.2. Model Pengukuran atau <i>Outer Model</i> .....	41
3.5.3. Model Struktural atau <i>Inner Model</i> .....	42
3.6. Jadwal dan Lokasi Penelitian.....	43
3.6.1. Lokasi Penelitian .....	43
3.6.2. Jadwal Penelitian.....	43

### **BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN**

4.1. Hasil Penelitian.....	45
4.1.1. Profil Responden .....	45
4.1.1.1. Profil Responden Berdasarkan Jenis Kelamin .....	45
4.1.1.2. Profil Responden Berdasarkan Status Perkawinan .....	45
4.1.1.3. Profil Responden Berdasarkan Umur .....	46
4.1.1.4. Profil Responden Berdasarkan Pendapatan .....	46
4.1.2. Analisis Deskriptif.....	47
4.1.2.1. Analisis Deskriptif Variabel Harga.....	48
4.1.2.2. Analisis Deskriptif Variabel Kualitas Pelayanan.....	49
4.1.2.3. Analisis Deskriptif Variabel Kepuasan Konsumen .....	50
4.1.2.4. Analisis Deskriptif Variabel Loyalitas Konsumen .....	52
4.1.3. Uji Outer Model .....	53
4.1.4. Uji Convergent Validity .....	54
4.1.5. Uji <i>Convergent Validity</i> Setelah Modifikasi .....	59
4.1.6. <i>Discriminant Validity</i> .....	60

4.1.7. <i>Average Variant Extracted (AVE)</i> .....	61
4.1.8. <i>Composite Reliability</i> .....	62
4.1.9. <i>Cronbach Alpha</i> .....	63
4.1.10. Analisa <i>Inner Model</i> .....	63
4.1.11. Uji <i>R-Square</i> .....	64
4.1.12. Uji Hipotesis.....	65
4.1.12.1.Pengujian Hipotesis H1.....	66
4.1.12.2.Pengujian Hipotesis H2.....	67
4.1.12.3.Pengujian Hipotesis H3.....	67
4.1.12.4.Pengujian Hipotesis H4.....	67
4.1.12.5.Pengujian Hipotesis H5.....	68
4.1.12.6.Pengujian Hipotesis H6.....	68
4.2. Pembahasan .....	68
4.2.1. Pengaruh harga terhadap kepuasan konsumen .....	68
4.2.2. Pengaruh harga terhadap kualitas pelayanan.....	69
4.2.3. Pengaruh harga terhadap loyalitas konsumen .....	70
4.2.4. Pengaruh kepuasan konsumen terhadap loyalitas konsumen.....	71
4.2.5. Pengaruh kualitas pelayanan terhadap kepuasan konsumen .....	71
4.2.6. Pengaruh kualitas pelayanan terhadap loyalitas konsumen .....	72

## **BAB V SIMPULAN DAN SARAN**

5.1. Simpulan .....	75
5.2. Saran .....	75

## **DAFTAR PUSTAKA LAMPIRAN**

## DAFTAR GAMBAR

<b>Gambar 2.1</b> Kerangka Pemikiran .....	29
<b>Gambar 4.1</b> <i>Outer Model</i> .....	53
<b>Gambar 4.2</b> Output X1 (Harga).....	55
<b>Gambar 4.3</b> Output X2 (Kualitas Pelayanan).....	56
<b>Gambar 4.4</b> Output Y (Kepuasan Konsumen).....	57
<b>Gambar 4.5</b> Output Z (Loyalitas Konsumen).....	58
<b>Gambar 4.6</b> Model Setelah Modifikasi.....	59
<b>Gambar 4.7</b> <i>Inner Model</i> .....	64

## DAFTAR TABEL

<b>Tabel 1.1</b> Jumlah Konsumen Pada PT Starindo Karya Rezeki Tahun 2018 .....	4
<b>Tabel 1.2</b> Harga Jasa Ekspedisi Pada PT Starindo Karya Rezeki Tahun 2018.....	4
<b>Tabel 3.1</b> Definisi Operasional.....	34
<b>Tabel 3.2</b> Skor Jawaban Kuesioner .....	39
<b>Tabel 3.3</b> Rentang Skala.....	40
<b>Tabel 3.4</b> Jadwal Penelitian.....	44
<b>Tabel 4.1</b> Identitas Responden Berdasarkan Jenis Kelamin.....	45
<b>Tabel 4.2</b> Identitas Responden Berdasarkan Status Perkawinan.....	46
<b>Tabel 4.3</b> Identitas Responden Berdasarkan Umur .....	46
<b>Tabel 4.4</b> Identitas Responden Berdasarkan Pendapatan .....	47
<b>Tabel 4.5</b> Rentang Skala.....	48
<b>Tabel 4.6</b> Hasil Analisis Deskriptif Variabel Harga.....	48
<b>Tabel 4.7</b> Hasil Analisis Deskriptif Variabel Kualitas Pelayanan.....	49
<b>Tabel 4.8</b> Hasil Analisis Deskriptif Variabel Kepuasan Konsumen .....	51
<b>Tabel 4.9</b> Hasil Analisis Deskriptif Variabel Loyalitas Konsumen .....	52
<b>Tabel 4.10</b> <i>Outer Loadings</i> .....	60
<b>Tabel 4.11</b> <i>Cross Loading</i> .....	61
<b>Tabel 4.12</b> <i>Average Variant Extracted (AVE)</i> .....	62
<b>Tabel 4.13</b> <i>Composite Reliability</i> .....	62
<b>Tabel 4.14</b> <i>Cronbach Alpha</i> .....	63
<b>Tabel 4.15</b> <i>R-Square</i> .....	64
<b>Tabel 4.16</b> <i>T-Statistic</i> .....	66

## **DAFTAR RUMUS**

<b>Rumus 3.1 Menghitung Skor .....</b>	<b>39</b>
<b>Rumus 3.2 <i>Rentang Skala</i> .....</b>	<b>39</b>

## **DAFTAR LAMPIRAN**

- Lampiran 1.** Formulir Kuesioner
- Lampiran 2.** Data Profil Responden
- Lampiran 3.** Data Hasil Kuesioner
- Lampiran 4.** Hasil Pengolahan Data
- Lampiran 5.** Daftar Riwayat Hidup
- Lampiran 6.** Surat Keterangan Penelitian
- Lampiran 7.** Surat Keterangan Penelitian Balasan