

**PENGARUH KUALITAS PRODUK DAN PROMOSI  
TERHADAP VOLUME PENJUALAN HANDLING  
EQUIPMENT PADA PT PRATAMA BATAM ASLI**

**SKRIPSI**



**Oleh**  
**Edison Wijaya**  
**140910095**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA  
UNIVERSITAS PUTERA BATAM  
TAHUN 2018**

# **PENGARUH KUALITAS PRODUK DAN PROMOSI TERHADAP VOLUME PENJUALAN HANDLING EQUIPMENT PADA PT PRATAMA BATAM ASLI**

## **SKRIPSI**

**Untuk memenuhi salah satu syarat  
memperoleh gelar Sarjana**



**Oleh**  
**Edison Wijaya**  
**140910095**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA  
UNIVERSITAS PUTERA BATAM  
TAHUN 2018**

## **SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS**

Yang bertanda tangan di bawah ini saya:

Nama : Edison Wijaya  
NPM/NIP : 140910095  
Fakultas : Bisnis  
Program Studi : Manajemen

Menyatakan bahwa “**Skripsi**” yang saya buat dengan judul:

**PENGARUH KUALITAS PRODUK DAN PROMOSI TERHADAP VOLUME PENJUALAN HANDLING EQUIPMENT PADA PT PRATAMA BATAM ASLI**

Adalah hasil karya sendiri dan bukan “duplikasi” dari karya orang lain. Sepengetahuan saya, didalam naskah Skripsi ini tidak terdapat karya ilmiah atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis dikutip didalam naskah ini dan disebutkan dalam sumber kutipan dan daftar pustaka.

Apabila ternyata di dalam naskah Skripsi ini dapat dibuktikan terdapat unsur-unsur PLAGIASI, saya bersedia naskah Skripsi ini digugurkan dan gelar akademik yang saya peroleh dibatalkan, serta diproses sesuai dengan peraturan perundang-undangan yang berlaku.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya tanpa ada paksaan dari siapapun

Batam, 26 Januari 2018

**Edison Wijaya**  
140910095

**PENGARUH KUALITAS PRODUK DAN PROMOSI  
TERHADAP VOLUME PENJUALAN HANDLING  
EQUIPMENT PADA PT PRATAMA BATAM ASLI**

**SKRIPSI**

**Untuk memenuhi salah satu syarat  
memperoleh gelar Sarjana**

**Oleh  
Edison Wijaya  
140910095**

**Telah disetujui oleh Pembimbing pada tanggal  
seperti tertera di bawah ini**

**Batam, 26 Januari 2018**

**Budi Ahsan, S.T., M.M.  
Pembimbing**

## ABSTRAK

Dalam dunia ekonomi sekarang, persaingan sangatlah ketat sehingga banyak perusahaan harus lebih cermat dalam menentukan cara bersaingnya agar dapat memenangkan persaingan dalam pasar. Perusahaan harus dapat memikirkan bagaimana cara yang tepat agar dapat menciptakan, mempertahankan, dan meningkatkan kepuasan konsumen dalam produk yang ditawarkan. Penelitian ini dilakukan pada PT Pratama Batam Asli yang berlokasi di Komplek Ruko Pasir Putih Blok A5, No 63A – 66, Batam Centre. Tujuan dari penelitian ini adalah untuk mengetahui pengaruh dari kualitas produk dan promosi secara simultan terhadap volume penjualan *Handling Equipment* pada PT Pratama Batam Asli. Populasi dalam penelitian ini adalah sebanyak 249 orang dan peneliti menggunakan teknik pengambilan sampel Purposive Sample yang berdasarkan konsumen yang sudah bekerja sama dengan PT Pratama Batam Asli diatas 1 (satu) tahun dan mendapatkan jumlah sampel sebanyak 153 orang. Pengumpulan data yang dilakukan dengan menyebarkan kuesioner dengan menggunakan skala liker 5 point untuk mengukur 14 indikator kepada seluruh konsumen PT Pratama Batam Asli. Pengolahan data yang digunakan melalui program SPSS dengan uji validitas, uji reliabilitas, uji asumsi klasik, analisis regresi berganda, dan pengujian hipotesis. Hasil penelitian menunjukkan bahwa kualitas produk dan promosi memiliki pengaruh positif signifikan baik secara parsial maupun simultan terhadap volume penjualan *Handling Equipment* pada PT Pratama Batam Asli.

**Kata Kunci:** Kualitas Produk, Promosi, Volume Penjualan

## ***ABSTRACT***

*In today's world economy, competition is so tight that many companies need to be more careful in determining how to compete in order to win the competition in the market. Companies must be able to think about how to create, maintain, and improve consumer satisfaction in the products offered. This research was conducted at PT Pratama Batam Asli located at Komplek Ruko Pasir Putih Blok A5, No 63A - 66, Batam Center. The purpose of this study is to determine the effect of product quality and promotion simultaneously to the volume of handling equipment sales at PT Pratama Batam Asli. The population in this study were 327 people and the researcher used Purposive Sample sampling technique based on the consumers who had cooperated with PT Pratama Batam Asli over 1 (one) year and got 153 samples. Collecting data is done by spreading the questionnaire by using a 5-point liker scale to measure 14 indicators to all consumers of PT Pratama Batam Asli. Data processing used through SPSS program with validity test, reliability test, classical assumption test, multiple regression analysis, and hypothesis testing. The results showed that product quality and promotion have a significant positive influence either partially or simultaneously to the volume of handling equipment sales at PT Pratama Batam Asli.*

***Keywords:*** *Product Quality, Promotion, Volume of Sales*

## **KATA PENGANTAR**

Puji syukur kehadirat Tuhan Yang Maha Kuasa atas segala limpahan Rahmat yang telah melimpahkan segala rahmat dan karunianya, sehingga penulis dapat menyelesaikan laporan tugas akhir yang merupakan salah satu persyaratan untuk menyelesaikan program studi strata satu (S1) pada Program Studi Manajemen Bisnis Universitas Putera Batam.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari sempurna. Karena itu, kritik dan saran akan senantiasa penulis terima dengan senang hati. Dengan segala keterbatasan, penulis menyadari pula bahwa skripsi ini takkan terwujud tanpa bantuan, bimbingan, dan dorongan dari berbagai pihak. Untuk itu, dengan segala kerendahan hati, penulis menyampaikan ucapan terima kasih kepada:

1. Rektor Universitas Putera Batam.
2. Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Putera Batam.
3. Ketua Program Studi Manajemen Universitas Putera Batam.
4. Bapak Budi Ahsan. S.T., M.M. selaku pembimbing Skripsi pada Program Studi Manajemen Bisnis Universitas Putera Batam yang telah mendampingi dan mengarahkan penulis dalam menyelesaikan skripsi ini.
5. Dosen dan Staff Universitas Putera Batam yang telah memberikan ilmu dan wawasannya kepada penulis melalui materi pendidikan.
6. Orang Tua dan Keluarga lainnya yang selalu memberikan nasihat dan dukungan dalam penyusunan skripsi ini.
7. Teman - teman dan sahabat yang selalu mendukung dan menjadi penyemangat dalam pembuatan skripsi ini.

Semoga Tuhan Yang Maha Esa membalas kebaikan dan selalu mencerahkan belas kasihnya.

Batam, 26 Januari 2018

Edison Wijaya

## DAFTAR ISI

<b>HALAMAN SAMPUL DEPAN .....</b>	<b>i</b>
<b>HALAMAN JUDUL .....</b>	<b>ii</b>
<b>SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS .....</b>	<b>iii</b>
<b>HALAMAN PENGESAHAN .....</b>	<b>iv</b>
<b>ABSTRAK .....</b>	<b>v</b>
<b>ABSTRACT .....</b>	<b>vi</b>
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>vii</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>viii</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>xi</b>
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	<b>xii</b>
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	<b>xiii</b>
<b>BAB IPENDAHULUAN</b>	
1.1.    Latar Belakang .....	1
1.2.    Identifikasi Masalah .....	5
1.3.    Batasan Masalah.....	5
1.4.    Rumusan Masalah.....	5
1.5.    Tujuan Penelitian .....	6
1.6.    Manfaat Penelitian .....	6
1.6.1.    Manfaat Teoritis .....	6
1.6.2.    Manfaat Praktis .....	6
<b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA</b>	
2.1.    Landasan Teori.....	8
2.1.1.    Kualitas Produk .....	8
2.1.1.1.    Pengertian Kualitas Produk.....	8
2.1.1.2.    Karakteristik Kualitas Produk .....	9
2.1.1.3.    Faktor yang Mempengaruhi Kualitas Produk .....	10
2.1.1.4.    Indikator Kualitas Produk .....	11
2.1.2.    Promosi .....	12
2.1.2.1.    Pengertian Promosi .....	12
2.1.2.2.    Fungsi – Fungsi Promosi.....	12
2.1.2.3.    Indikator – Indikator Promosi .....	13
2.1.3.    Volume Penjualan .....	13
2.1.3.1.    Pengertian Volume Penjualan .....	13
2.1.3.2.    Tujuan Tingkat Penjualan .....	14
2.1.3.3.    Faktor – Faktor yang Mempengaruhi Penjualan .....	15
2.1.3.4.    Indikator – Indikator Volume Penjualan.....	16

<b>2.2.</b>	<b>Peneliti Terdahulu.....</b>	<b>17</b>
2.3.	Kerangka Pemikiran.....	18
2.4.	Penelitian Hipotesis.....	19

### **BAB III METODE PENELITIAN**

3.1.	Desain Penelitian.....	20
3.2.	Operasional Variabel.....	20
3.2.1.	Variabel Dependen.....	20
3.2.2.	Variabel Independen .....	21
3.3.	Populasi dan Sampel .....	23
3.3.1.	Populasi.....	23
3.3.2.	Sampel.....	23
3.4.	Teknik Pengumpulan Data.....	25
3.4.1.	Jenis – Jenis Pengumpulan Data .....	25
3.4.2.	Metode Pengumpulan Data.....	25
3.4.3.	Instrumen Penelitian.....	26
3.5.	Metode Analisis Data.....	27
3.5.1.	Analisis Deskriptif .....	27
3.5.2.	Uji Kualitas Data.....	27
3.5.2.1.	Uji Validitas .....	27
3.5.3.2.	Uji Reliabilitas .....	28
3.5.3.	Uji Asumsi Klasik .....	28
3.5.3.1.	Uji Normalitas .....	28
3.5.3.2.	Uji Multikolinieritas.....	29
3.5.3.3.	Uji Heteroskedatisitas .....	29
3.5.3.4.	Uji Autokorelasi.....	30
3.5.4.	Uji Pengaruh .....	30
3.5.4.1.	Analisis Regresi Linier Berganda .....	30
3.5.4.2.	Analisis Koefisien Determinasi ( $R^2$ ).....	31
3.5.5.	Uji Hipotesis .....	31
3.5.5.1.	Uji t (regresi parsial) .....	31
3.5.5.2.	Uji f (regresi simultan).....	32
3.6.	Lokasi Penelitian dan Jadwal Penelitian .....	32
3.6.1.	Lokasi Penelitian.....	32
3.6.2.	Jadwal Penelitian.....	33

### **BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN**

4.1.	Hasil Penelitian .....	34
4.1.1	Karakteristik Responden .....	34
4.1.1.1	Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin .....	34
4.1.1.2	Karakteristik Responden Responden Berdasarkan Usia.....	35
4.1.1.3	Karakteristik Responden Berdasarkan Pendidikan Terakhir .....	35
4.1.2	Hasil Penelitian .....	36
4.1.2.1	Uji Validitas .....	36
4.1.2.2	Uji Reliabilitas .....	37
4.1.3.	Uji Asumsi Klasik .....	38

4.1.3.1.	Uji Normalitas .....	38
4.1.3.2.	Uji Multikolinieritas .....	39
4.1.3.3.	Uji Heteroskedastisitas .....	40
4.1.3.4.	Uji Autokorelasi .....	41
4.1.4.	Uji Pengaruh .....	42
4.1.4.1.	Analisis Regresi Linier Berganda .....	42
4.1.4.2.	Analisis Koefisien Determinasi ( $R^2$ ) .....	43
4.1.5.	Uji Hipotesis .....	44
4.1.5.1.	Uji t (regresi parsial) .....	44
4.1.5.2.	Uji f (regresi simultan) .....	45
4.2.	Pembahasan .....	46
<b>BAB V SIMPULAN DAN SARAN</b>		
5.1.	Simpulan .....	48
5.2.	Saran .....	49
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>		<b>50</b>
<b>LAMPIRAN .....</b>		<b>51</b>

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 2.1 Kerangka Pemikiran.....	19
Gambar 4.1 Histogram .....	38
Gambar 4.2 P-P Plot.....	39
Gambar 4.3 Uji Heteroskedastisitas .....	41

## **DAFTAR TABEL**

Tabel 1.1 Data Penjualan <i>Handling Equipment</i> PT Pratama Batam Asli .....	2
Tabel 3.1 Operasional Variabel.....	22
Tabel 3.2 Populasi dan Sampel .....	23
Tabel 3.3 Skala Likert .....	26
Tabel 3.4 Jadwal Penelitian.....	33
Tabel 4.1 Data Berdasarkan Jenis Kelamin .....	34
Tabel 4.2 Data Berdasarkan Usia.....	35
Tabel 4.3 Data Berdasarkan Pendidikan Terakhir .....	35
Tabel 4.4 Uji Validitas .....	36
Tabel 4.5 Uji Reliabilitas .....	37
Tabel 4.6 Uji Multikolinieritas.....	40
Tabel 4.7 Uji Durbin – Watson .....	41
Tabel 4.8 Analisis Regresi Linier Berganda .....	42
Tabel 4.9 Analisis Koefisien Determinasi .....	43
Tabel 4.10 Uji T .....	44
Tabel 4.11 Uji F .....	45

## **DAFTAR RUMUS**

## **DAFTAR LAMPIRAN**

<b>Lampiran 1 Kuesioner Penelitian .....</b>
<b>Lampiran 2 Penelitian Terdahulu .....</b>
<b>Lampiran 3 Uji Validitas.....</b>
<b>Lampiran 4 Uji Reliabilitas.....</b>
<b>Lampiran 5 R-Tabel .....</b>
<b>Lampiran 6 Tabel Durbin-Watson.....</b>
<b>Lampiran 7 T-Tabel.....</b>
<b>Lampiran 8 F-Tabel.....</b>
<b>Lampiran 9 Surat Izin Penelitian .....</b>
<b>Lampiran 10 Surat Balasan Perusahaan .....</b>
<b>Lampiran 11 Daftar Riwayat Hidup .....</b>