

**PENGARUH HARGA DAN KUALITAS PRODUK
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PADA PT
ALCO JAYA RAYA DI KOTA BATAM**

SKRIPSI



**Oleh:
Falantino
140910007**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN BISNIS
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA
UNIVERSITAS PUTERA BATAM
TAHUN 2018**

**PENGARUH HARGA DAN KUALITAS PRODUK
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PADA PT
ALCO JAYA RAYA DI KOTA BATAM**

SKRIPSI

Untuk memenuhi salah satu syarat
memperoleh gelar Sarjana



Oleh:
Falentino
140910007

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN BISNIS
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA
UNIVERSITAS PUTERA BATAM
TAHUN 2018**

SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS

Yang bertandatangan di bawah ini saya:

Nama : Falentino
NPM/NIP : 140910007
Fakultas : Ilmu Sosial dan Humaniora
Program Studi : Manajemen

Menyatakan bahwa “**Skripsi**” yang saya buat dengan judul:

Pengaruh Harga dan Kualitas Produk terhadap Keputusan Pembelian pada PT Alco Jaya Raya di Kota Batam

Adalah hasil karya sendiri dan buka “duplikasi” dari karya orang lain.
Sepengetahuan saya, di dalam naskah Skripsi ini tidak terdapat karya ilmiah atau pendapat yang pernah di tulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis dikutip di dalam naskah ini dan disebutkan dalam sumber kutipan dan daftar pustaka.

Apabila ternyata di dalam naskah Skripsi ini dapat dibuktikan terdapat unsur-unsur PLAGIASI, saya bersedia naskah Skripsi ini digugurkan dan gelar akademik yang saya peroleh dibatalkan, serta diproses sesuai dengan peraturan perundang-undangan yang berlaku.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya tanpa ada paksaan dari siapapun.

Batam, 31 Juli 2018

Yang membuat pernyataan,

Falentino
140910007

**PENGARUH HARGA DAN KUALITAS PRODUK
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PADA PT
ALCO JAYA RAYA DI KOTA BATAM**

SKRIPSI

**Untuk memenuhi salah satu syarat
memperoleh gelar Sarjana**

**Oleh
Falantino
140910007**

**Telah disetujui oleh Pembimbing pada tanggal
seperti tertera di bawah ini**

Batam, 01 Agustus 2018

**Wasiman, S.E., M.M.
Pembimbing**

ABSTRAK

Dunia pemasaran ini tidak terhindar dari namanya persaingan, salah satunya hal yang diperlukan perusahaan untuk mencapai kesuksesan yang semakin ketat ini adalah dengan cara mempertahankan konsumen. Setiap perusahaan harus berupaya menghasilkan dan memberikan produk yang diinginkan konsumen dengan harga yang sesuai pada produk tersebut. Kondisi persaingan yang semakin hari semakin ketat ini maka setiap perusahaan harus dituntut untuk bekerja keras dan berkembang supaya dapat bertahan hidup dari pada persaing-persaingnya. Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pengaruh harga (X_1) dan kualitas produk (X_2) terhadap keputusan pembelian (Y) pada PT Alco Jaya Raya di Kota Batam baik secara simultan maupun parsial. Penelitian ini menggunakan desain penelitian deskriptif dengan pendekatan kuantitatif. Teknik pengambilan sampel yang digunakan dalam penelitian ini adalah *Purposive sampling*, dengan metode pengumpulan data melalui penyebaran kuesioner. Sampel yang digunakan dalam penelitian ini sebanyak 133 responden yang menjadikan seluruh konsumen PT Alco Jaya Raya sebagai responden. Selanjutnya data yang telah terkumpul dalam penelitian ini dianalisis dengan bantuan alat hitung SPSS (*Statistic Product and Service Solution*) versi 20. Analisis data yang digunakan adalah uji asumsi klasik terdiri dari uji normalitas, uji multikolinearitas dan uji heteroskedastisitas. Uji pengaruh menggunakan regresi linear berganda dan analisis koefisien determinasi (R^2). Pengujian hipotesis menggunakan uji t dan uji f. Hasil dalam penelitian ini menunjukkan bahwa dari hasil uji t, diketahui bahwa harga (X_1) berpengaruh secara signifikan terhadap keputusan pembelian (Y), kualitas produk (X_2) berpengaruh secara signifikan terhadap keputusan pembelian konsumen (Y). Hasil uji F menunjukkan bahwa harga (X_1) dan kualitas produk (X_2) secara bersama-sama berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian (Y).

Kata kunci: Harga, Kualitas Produk, Keputusan Pembelian

ABSTRACT

The world of marketing is not spared the name of competition, one of the things that the company needs to achieve this increasingly tougher success is to retain consumers. Every company should strive to produce and deliver products that consumers want with the appropriate price on the product. Competition conditions are increasingly tight this day then every company must be prosecuted to work hard and develop in order to survive from the competitors. This study aims to determine the effect of price (X_1) and product quality (X_2) on purchasing decision (Y) at PT Alco Jaya Raya in Batam City either simultaneously or partially. This research uses descriptive research design with quantitative approach. Sampling technique used in this research is Purposive sampling, with data collection method through questionnaires distribution. The sample used in this study were 133 respondents who made all consumers of PT Alco Jaya Raya as respondents. The data that have been collected in this research is analyzed with the help of SPSS (Statistic Product and Service Solution) version 20. Data analysis used is classical assumption test consist of normality test, multicollinearity test and heteroscedasticity test. Test of influence using multiple linear regression and coefficient of determination analysis (R^2). Hypothesis testing using t test and test f. The results of this study indicate that from the t test results, it is known that the price (X_1) has significant effect on purchasing decision (Y), product quality (X_2) significantly influence purchasing decision (Y). F test results show that the price (X_1) and product quality (X_2) together significantly influence purchasing decisions (Y).

Keywords: Price, Product Quality, Purchase Decision

KATA PENGANTAR

Puji syukur kehadirat Tuhan Yang Maha Esa yang telah melimpahkan segala rahmat dan karuniaNya, sehingga penulis dapat menyelesaikan laporan tugas akhir yang merupakan salah satu persyaratan untuk menyelesaikan program studi strata satu (S1) pada Program Studi Manajemen Universitas Putera Batam.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari sempurna. Karena itu, kritik dan saran akan senantiasa penulis terima dengan senang hati. Dengan segala keterbatasan, penulis menyadari pula bahwaskripsi ini takkan terwujud tanpa bantuan, bimbingan, dan dorongan dari berbagai pihak. Untuk itu, dengan segala kerendahan hati, penulis menyampaikan ucapan terima kasih kepada:

1. Ibu Dr. Nur Elfi Husda, S.Kom., M.Si., selaku Rektor Universitas Putera Batam;
2. Bapak Suhardianto, S.Hum., M. Pd, selaku Dekan Fakultas Bisnis Universitas Putera Batam;
3. Ibu Mauli Siagian, S.Kom., M.Si., selaku Ketua Program Studi Manajemen Universitas Putera Batam;
4. Wasiman, S.E., M.M., selaku pembimbing Skripsi pada Program Studi Manajemen Universitas Putera Batam;
5. Dosen dan Staff Universitas Putera Batam;
6. Ibu Diana, selaku Direktur PT Alco Jaya Raya yang memberikan kesempatan bagi penulis untuk melakukan penelitian;
7. Kedua orang tua dan keluarga penulis yang selalu memberikan nasehat dan dukungan dalam penyusunan skripsi ini;
8. Kepada seluruh teman-teman yang senantiasa membantu penulis baik berupa saran maupun kritikan.
9. Para responden atas partisipasi dan dukungannya.
10. Dan semua pihak yang tidak dapat penulis sebutkan satu per satu.

Semoga Tuhan Yang Maha Esa membalas kebaikan dan selalu mencerahkan hidayah serta taufik-Nya, Amin.

Batam, 31 Juli 2018

Falentino
140910007

DAFTAR ISI

Halaman

HALAMAN SAMPUL DEPAN

HALAMAN JUDUL

SURAT PERNYATAAN

HALAMAN PENGESAHAN

ABSTRAK v

ABSTRACT vi

KATA PENGANTAR vii

DAFTAR ISI viii

DAFTAR GAMBAR xii

DAFTAR TABEL xiii

DAFTAR RUMUS xiv

DAFTAR LAMPIRAN xv

BAB I PENDAHULUAN

1.1. Latar Belakang Penelitian 1

1.2. Identifikasi Masalah 5

1.3. Batasan Masalah 5

1.4. Rumusan Masalah 6

1.5. Tujuan Penelitian 6

1.6. Manfaat Penelitian 7

1.6.1. Manfaat Teoritis 7

1.6.2. Manfaat Praktis 7

BAB II TINJAUAN PUSTAKA

2.1. Teori Dasar 9

2.1.1. Harga 9

2.1.1.1. Pengertian Harga 9

2.1.1.2. Tujuan Penetapan Harga 9

2.1.1.3. Strategi Penetapan Harga 10

2.1.1.4. Indikator yang memengaruhi penetapan Harga	12
2.1.1.5. Jenis-jenis Harga	13
2.1.2. Kualitas Produk	14
2.1.2.1. Pengertian Kualitas	15
2.1.2.2. Pengaruh Kualitas	15
2.1.2.3. Penentu-Penentu Kualitas	16
2.1.2.4. Kualitas Total	17
2.1.2.5. Indikator Kualitas Produk	17
2.1.3. Keputusan Pembelian	18
2.1.3.1. Pengertian Keputusan Pembelian.....	18
2.1.3.2. Pengambilan Keputusan sebagai Pemecahan Masalah	20
2.1.3.3. Tipe pengambilan keputusan.....	21
2.1.3.4. Indikator Keputusan Pembelian	22
2.2. Penelitian Terdahulu	23
2.3. Kerangka Pemikiran.....	25

BAB III METODE PENELITIAN

3.1. Desain Penelitian.....	27
3.2. Operasi Variabel.....	27
3.3. Populasi dan Sampel.....	29
3.3.1. Populasi	29
3.3.2. Sampel.....	30
3.4. Teknik Pengumpulan Data.....	32
3.5. Metode Analisis Data	33
3.5.1. Analisis Deskriptif	33
3.5.2. Uji Kualitas Data.....	34
3.5.2.1. Uji Validitas Data.....	34
3.5.2.2. Uji Reliabilitas Data	36
3.5.3. Uji Asumsi Dasar	37
3.5.3.1. Uji Normalitas	38
3.5.4. Uji Asumsi Klasik	38
3.5.5. Uji Pengaruh	40

3.5.5.1. Uji Regresi Linear Berganda.....	40
3.5.5.2. Analisis Determinasi (R^2)	42
3.5.6. Uji Hipotesis	42
3.5.6.1. Uji Regresi Parsial (Uji-t).....	43
3.5.6.2. Uji Regresi Simultan (Uji-F).....	44
3.6. Lokasi dan Jadwal Penelitian.....	45
3.6.1. Lokasi Penelitian.....	45
3.6.2. Jadwal Penelitian	45

BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN

4.1. Profil Responden	47
4.1.1. Profil Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	47
4.1.2. Profil Responden Berdasarkan Umur.....	48
4.1.3. Profil Responden Berdasarkan Pendidikan Terakhir	49
4.2. Hasil Penelitian	50
4.2.1. Analisis Deskriptif	50
4.2.1.1. Variabel Harga (X_1)	51
4.2.1.2. Variabel Kualitas Produk (X_2)	54
4.2.1.3. Variabel Keputusan Pembelian (Y)	59
4.2.2. Hasil Uji Kualitas Data	62
4.2.2.2. Uji Reliabilitas Instrumen	65
4.2.3. Hasil Uji Asumsi Klasik	67
4.2.3.1. Uji Normalitas	68
4.2.4. Hasil Uji Pengaruh	73
4.2.4.1. Analisis Regresi Linear Berganda.....	73
4.2.4.2. AnalisisDeterminasi (R^2)	74
4.2.5. Hasil Uji Hipotesis	75
4.2.5.1. Uji t	75
4.2.5.2. Uji F	77
4.3. Pembahasan.....	78
4.3.1. Berpengaruh Harga Terhadap Keputusan Pembelian.....	78
4.3.2. Berpengaruh Kualitas Produk Terhadap Keputusan Pembelian	78

4.2.3. Berpengaruh Harga dan Kualitas Produk Terhadap Keputusan Pembelian.... 79

BAB V SIMPULAN DAN SARAN

5.1. Simpulan	79
5.2. Saran.....	80

DAFTAR PUSTAKA 82

LAMPIRAN

Lampiran 1. Pendukung Penelitian

Lampiran 2. Daftar Riwayat Hidup

Lampiran 3. Surat Keterangan Penelitian

DAFTAR GAMBAR

Halaman

Gambar 2.1 Kerangka Pemikiran.....	25
Gambar 4.2 Hasil Uji Normalitas (P-Plot).....	68
Gambar 4.3 Hasil Uji Normalitas Dengan Grafik Histogram.....	70
Gambar 4.4 Hasil Uji Heterokedastistas Grafik <i>Scaterplot</i>	72

DAFTAR TABEL

Halaman

Tabel 1.1 Data Penjualan PT Alco Jaya Raya dari tahun 2013-2017	3
Tabel 3. 1 Variasi Operasional.....	29
Tabel 3.2 Skala Likert	33
Tabel 3.3 Indeks Koefisien Reliabilitas	37
Tabel 3.4 Jadwal Penelitian.....	46
Tabel 4.1 Identitas Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	48
Tabel 4.2 Profil Responden Berdasarkan Usia	49
Tabel 4.3 Profil Responden Berdasarkan Pendidikan Terakhir	50
Tabel 4.4 Kriteria Analisis Deskriptif.....	50
Tabel 4.5 Distribusi Jawaban Responden untuk Variabel Harga.....	51
Tabel 4.6 Distribusi Jawaban Responden untuk Variabel Kualitas Produk.....	55
Tabel 4.7 Distribusi Jawaban Responden untuk Variabel Keputusan Pembelian	59
Tabel 4.8 Hasil Uji Validitas Harga (X ₁).....	63
Tabel 4.9 Hasil Uji Validitas Kualitas Produk (X ₂).....	63
Tabel 4.10 Hasil Uji Validitas Keputusan Pembelian (Y)	64
Tabel 4.11 Indeks Koefisien Reliabilitas	65
Tabel 4.12 Hasil Uji Reliabilitas Harga (X ₁)	66
Tabel 4.13 Hasil Uji Reliabilitas Kualitas Produk (X ₂)	66
Tabel 4.14 Hasil Uji Reliabilitas Keputusan Pembelian (Y)	67
Tabel 4.15 Hasil Uji <i>KolmogorovSmirnov</i>	71
Tabel 4.16 Hasil Uji Multikolinearitas.....	71
Tabel 4.17 Hasil Analisis Regresi Linear Berganda	73
Tabel 4.18 Hasil Analisis Determinasi (R ²)	75
Tabel 4.19 Hasil Uji T	76
Tabel 4.20 Hasil Uji F	77

DAFTAR RUMUS

Halaman

Rumus 3.1 Rumus Slovin.....	31
Rumus 3.2 Uji Validitas	35
Rumus 3.3 Uji Reliabilitas	36
Rumus 3.4 Regresi Linear Berganda	41
Rumus 3.5 Determinasi (R^2)	42
Rumus 3.6 Uji-T	43
Rumus 3.7 Uji-F.....	44

DAFTAR LAMPIRAN

- Lampiran I Penelitian Terdahulu
- Lampiran II Kuesioner
- Lampiran III Hasil Kuesioner
- Lampiran IV Hasil Output SPSS
- Lampiran V Tabel R (*Pearson Product Moment*)
- Lampiran VI Tabel F
- Lampiran VI Tabel T