

**STRATEGI KOMUNIKASI PEMASARAN PT PACIFIC
FEDERAL FACTORY DI KOTA BATAM**

SKRIPSI



Oleh:
Roma Uly Sianturi
131110030

**PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI
UNIVERSITAS PUTERA BATAM
2017**

STRATEGI KOMUNIKASI PEMASARAN PT PACIFIC FEDERAL FACTORY DI KOTA BATAM

SKRIPSI

**Untuk memenuhi salah satu syarat
guna memperoleh gelar Sarjana**



**Oleh
Roma Uly Sianturi
131110030**

**PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI
UNIVERSITAS PUTERA BATAM
2017**

PERNYATAAN

Dengan ini saya menyatakan bahwa:

1. Skripsi ini adalah asli dan belum pernah diajukan untuk mendapatkan gelar akademik (sarjana dan magister), baik di Universitas Putera Batam maupun di perguruan tinggi lain.
2. Skripsi ini adalah murni gagasan, rumusan, dan penelitian saya sendiri, tanpa bantuan pihak lain, kecuali arahan pembimbing.
3. Dalam skripsi ini tidak terdapat karya atau pendapat yang telah ditulis atau dipublikasikan orang lain, kecuali secara tertulis dengan jelas dicantumkan sebagai acuan dalam naskah dengan disebutkan nama pengarang dan dicantumkan dalam daftar pustaka.
4. Pernyataan ini saya buat dengan sesungguhnya dan apabila di kemudian hari terdapat penyimpangan dan ketidakbenaran dalam pernyataan ini, maka saya bersedia menerima sanksi akademik berupa pencabutan gelar yang telah diperoleh, serta sanksi lainnya sesuai dengan norma yang berlaku di perguruan tinggi.

Batam, 16 Februari 2017
Yang membuat pernyataan,

Roma Uly Sianturi
131110030

STRATEGI KOMUNIKASI PEMASARAN PT PACIFIC FEDERAL FACTORY DI KOTA BATAM

Oleh

**Roma Uly Sianturi
131110030**

SKRIPSI

**Untuk memenuhi salah satu syarat
guna memperoleh gelar Sarjana**

Telah disetujui oleh pembimbing pada tanggal

Batam, 16 Februari 2017

.....

Angel Purwanti, S.Sos., M.I.Kom.

ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan menggambarkan strategi komunikasi pemasaran yang dilakukan PT Pacific Federal Factory di Kota Batam berdasarkan teori IMC (*Intagrated Marketing Communication*) yaitu periklanan, promosi penjualan, acara dan pengalaman, dan hubungan masyarakat dan publisitas.

Jenis penelitian ini adalah kualitatif deskriptif yang mendeskripsikan tentang penggunaan Strategi pemasaran yang dilakukan PT Pacific Federal Factory yang meliputi periklanan (iklan media cetak di Koran Sindo, Batam Pos, dan Tribun, Baliho dan Alfatron), promosi penjualan (uang kaget rumah dan toko bangunan, Lucky Draw), acara dan pengalaman (Lomba *selfie* bersama produk PFF Paint), dan Humas dan Publisitas (Kegiatan donor darah bersama PMI dan Kalender meja PFF Paint). Data yang dikumpulkan melalui wawancara mendalam dengan beberapa key informan PT Pacific Federal Factory seperti Merry sebagai Head Promotion & Advertising, Aina sebagai Sales Manager, Fedry sebagai Manager Project, Dina sebagai QC Head dan yang terakhir salah satu konsumen yang sudah pernah mendapatkan uang kaget dari PFF Paint yaitu Elyta Sidabutar. Hasil Penelitian menunjukkan bahwa PFF Paint menggunakan 4 kegiatan yang sudah direncanakan dengan baik dari strategi komunikasi pemasaran yaitu periklanan, promosi penjualan, acara dan pengalaman, dan hubungan masyarakat dan publisitas untuk mempertahankan kedudukannya di tengah persaingan cat di Kota Batam.

Kata Kunci : Komunikasi, Strategi Komunikasi Pemasaran, Iklan, Promosi Penjualan, Acara dan Pengalaman, dan Hubungan Masyarakat.

ABSTRACT

This study aims to describe the marketing communication strategy by PT. Pacific Federal Factory in Batam, based on Integrated Marketing Communication (IMC) theory which consists of advertising, sales promotion, events and experiences, and also public relations and publication. This study uses qualitative descriptive method which describes the use of marketing strategies carried out by PT. Pacific Federal Factory. The strategies are advertising (print ads on Sindo, BatamPos, and Tribun newspapers, billboards, and videotrons), sales promotions (uang kaget for houses and , lucky draw), event and experiences (selfie contest with PFF Paint products), and public relations and publication (blood donation with PMI and desk calendar from PFF Paint).

The data was collected by deep interviews with some key informants from PT. Pacific Federal Factory, such as Merry (Head Promotion & Advertising), Aina (Sales Manager), Fedry (Project Manager), Dina (Quality Control Head), and Sidabutar (one of PFF Paint's customer who won the "uang kaget"). The result of this study shows that PFF Paint uses four activities that have been planned before from the marketing communication strategies, which are advertising, sales promotion, events and experiences, and public relations and publication to maintain its position in paint products competition in Batam.

Keywords: Communication Strategy Marketing, Advertising, Sales Promotions, Events and Experiences, and Public Relations.

KATA PENGANTAR

Puji dan syukur penulis ucapkan kepada Tuhan Yang Maha Esa, yang telah melimpahkan segala rahmat dan karunia-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan laporan tugas akhir yang merupakan salah satu persyaratan untuk menyelesaikan program studi strata satu (S1) pada Program Studi Ilmu Komunikasi Universitas Putera Batam.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari sempurna. Karena itu, kritik dan saran akan senantiasa penulis terima dengan senang hati.

Dengan segala keterbatasan, penulis menyadari pula bahwa skripsi ini takkan terwujud tanpa bantuan, bimbingan, dan dorongan dari berbagai pihak. Untuk itu, dengan segala kerendahan hati, penulis menyampaikan ucapan terima kasih kepada :

1. Nur Elfi Husda, S.Kom., M.Si., selaku Rektor Universitas Putera Batam.
2. Ageng Rara Cindoswari, S.P., M.Si., selaku Ketua Program Studi Ilmu Komunikasi yang sedikit banyak membantu dan memberikan motivasi dalam menyusun skripsi ini.
3. Ibu Angel Purwanti, S.Sos., M.I.Kom. selaku pembimbing skripsi pada Program Studi Ilmu Komunikasi Universitas Putera Batam yang telah banyak membantu penulis dalam menyusun skripsi ini.
4. Dosen dan *Staff* Universitas Putera Batam yang telah membantu penulis sehingga penulis bisa sampai tahap sekarang.
5. Bapak, Mama, dan adik penulis yang tanpa lelah dan sabar memberikan semangat dan motivasi sehingga penulis tetap optimis untuk selalu dapat menyelesaikan perkuliahan yang penulis jalani.
6. Keluarga penulis yang telah banyak memberikan doa dan dukungan dalam penyelesaian skripsi ini.

7. Teman-teman semua atas kebersamaan dan bantuan yang berarti bagi penulis.
8. Rekan kerja yang membantu dalam penyelesaian skripsi ini.

Semoga Tuhan Yang Maha Esa membalaas kebaikan dan selalu mencerahkan hidayah serta kasih-Nya, Amin.

Batam, 16 Februari 2017

Roma Uly Sianturi

DAFTAR ISI

Halaman

HALAMAN SAMPUL DEPAN

HALAMAN JUDUL

HALAMAN PERNYATAAN i

HALAMAN PENGESAHAN ii

ABSTRAK iii

ABSTRACT iv

KATA PENGANTAR v

DAFTAR ISI vii

DAFTAR TABEL ix

DAFTAR GAMBAR x

DAFTAR LAMPIRAN xi

BAB I PENDAHULUAN

| | | |
|-----|--------------------------|---|
| 1.1 | Latar Belakang | 1 |
| 1.2 | Fokus Penelitian | 8 |
| 1.3 | Rumusan Masalah | 8 |
| 1.4 | Tujuan Penelitian | 8 |
| 1.5 | Manfaat Penelitian | 9 |

BAB II Tinjauan Pustaka

| | | |
|-------|-------------------------------------|----|
| 2.1 | Kajian Teoritis..... | 10 |
| 2.1.1 | Pengertian Komunikasi | 10 |
| 2.1.2 | Komunikasi Pemasaran..... | 11 |
| 2.1.3 | Bauran Pemasaran | 12 |
| 2.1.4 | Strategi Komunikasi Pemasaran | 13 |
| 2.1.5 | Promosi Penjualan..... | 13 |
| 2.1.6 | Acara dan Pengalaman | 14 |
| 2.1.7 | Premium | 15 |
| 2.2 | Penelitian Terdahulu | 15 |
| 2.3 | Kerangka Pemikiran..... | 30 |

BAB III METODOLOGI PENELITIAN

| | | |
|-------|--|----|
| 3.1 | Jenis Penelitian..... | 33 |
| 3.2 | Sumber Data..... | 34 |
| 3.3 | Teknik Pengumpulan Data | 35 |
| 3.4 | Instrumen Penelitian | 37 |
| 3.5 | Metode Analisis Data | 38 |
| 3.5.1 | Analisis Domein..... | 39 |
| 3.5.2 | Analisis Taksonomi..... | 39 |
| 3.5.3 | Analisis Tema..... | 40 |
| 3.6 | Uji Validitas dan Kredibilitas Data | 41 |
| 3.6.1 | <i>Uji Credibility</i> | 41 |
| 3.6.2 | <i>Uji Transferability</i> | 42 |
| 3.6.3 | <i>Uji Depenability</i> dan <i>Conformabilityy</i> | 42 |

| | | |
|---|--|----|
| 3.7 | Waktu Penelitian | 43 |
| BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN | | |
| 4.1 | Profil Perusahaan | 45 |
| 4.1.1 | Visi dan Misi Perusahaan..... | 45 |
| 4.1.2 | Produk <i>Knowladge</i> PT Pacific Federal Factory | 46 |
| 4.1.3 | Distributor PT Pacific Federal Factory | 50 |
| 4.1.4 | Pemegang Saham PT Pacific Federal Factory | 51 |
| 4.1.5 | Sejarah Singkat PT Pacific Federal Factory..... | 51 |
| 4.1.6 | Logo PT Pacific Federal Factory | 52 |
| 4.1.7 | Struktur Organisasi PT Pacific Federal Factory..... | 53 |
| 4.2 | Hasil Penelitian | 60 |
| 4.2.1 | Strategi Komunikasi Pemasaran PT Pacific Federal Factory | 60 |
| 4.2.1.1 | Periklanan..... | 61 |
| 4.2.1.1.1 | Iklan Media Cetak | 63 |
| 4.2.1.1.2 | Baliho | 67 |
| 4.2.1.1.3 | Videotron | 70 |
| 4.2.1.2 | Promosi Penjualan..... | 73 |
| 4.2.1.2.1 | Uang Kaget..... | 74 |
| 4.2.1.2.2 | Uang Kaget Rumah | 77 |
| 4.2.1.2.3 | Uang Kaget Toko Bangunan | 78 |
| 4.2.1.2.4 | Lucky Draw..... | 80 |
| 4.2.1.3 | Acara dan Pengalaman..... | 83 |
| 4.2.1.4 | Hubungan Masyarakat & Publisitas..... | 84 |
| BAB V SIMPULAN DAN SARAN | | |
| 5.1 | SIMPULAN | 89 |
| 5.2 | SARAN | 90 |
| DAFTAR PUSTAKA | | |
| DAFTAR RIWAYAT HIDUP | | |
| SURAT KETERANGAN PENELITIAN | | |
| LAMPIRAN | | |

DAFTAR GAMBAR

| | Halaman |
|---|---------|
| Gambar 2.1 Model IMC | 31 |
| Gambar 3.1 Tahapan Penelitian Kualitatif..... | 38 |
| Gambar 4.1 Kemasan Produk PFF Paint..... | 48 |
| Gambar 4.2 Pemegang Saham PFF Paint | 51 |
| Gambar 4.3 Logo PFF Paint | 52 |
| Gambar 4.4 Struktur Organisasi..... | 53 |
| Gambar 4.5 Strategi Iklan PFF Paint | 62 |
| Gambar 4.6 Tahapan Membuat Iklan..... | 64 |
| Gambar 4.7 Iklan Media Cetak PFF Paint | 65 |
| Gambar 4.8 Gambar Jadwal Iklan Media Cetak di Koran Tribun Batam. | 65 |
| Gambar 4.9 Gambar Jadwal Iklan Media Cetak di Koran Batam Pos | 66 |
| Gambar 4.10 Gambar Jadwal Iklan Media Cetak di Koran Sindo..... | 66 |
| Gambar 4.11 Tahapan Pembuatan Baliho PFF Paint..... | 68 |
| Gambar 4.12 Baliho PFF Paint | 68 |
| Gambar 4.13 Tahapan Proses Pembuatan Iklan Videotron | 71 |
| Gambar 4.14 Strategi Promosi Penjualan | 74 |
| Gambar 4.15 Tahapan Kegiatan Uang Kaget Rumah..... | 77 |
| Gambar 4.16 Kegiatan uang kaget rumah PFF Paint..... | 78 |
| Gambar 4.17 Tahapan Kegiatan Uang Kaget Toko Bangunan..... | 79 |
| Gambar 4.18 Kegiatan uang kaget toko bangunan PFF Paint | 80 |
| Gambar 4.19 Tahapan Kegiatan Lucky Draw Tahun 2016 | 81 |
| Gambar 4.20 Tahapan Kegiatan Lucky Draw Tahun 2017 | 81 |
| Gambar 4.21 Kupon undian PFF Paint untuk tahun 2017 | 82 |
| Gambar 4.22 Gambar Kegiatan Lomba Selfie | 84 |
| Gambar 4.23 Foto Kegiatan Donor Darah PFF Paint | 86 |
| Gambar 4.24 PFF Paint memberikan cat gratis kepada Sekolah | 87 |
| Gambar 4.25 Kalender Meja PFF Pain Tahun 2017 | 88 |
| Gambar 4.26 Annyversary ke 14 PFF Paint | 88 |

DAFTAR TABEL

Halaman

| | |
|--|----|
| Tabel 1.1 Tabel Konsumsi Cat Nasional..... | 3 |
| Tabel 2.1 Tabel <i>Review</i> Perbedaan dan Persamaan Penelitian Sejenis | 19 |
| Tabel 3.1 Jadwal Penelitian | 44 |
| Tabel 4.1 Tabel Titik Baliho di Kota Batam..... | 69 |
| Tabel 4.2 Tabel Videotron di Kota Batam | 72 |

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 Foto Kegiatan Komunikasi Pemasaran PFF Paint

Lampiran 2 Foto Wawancara

Lampiran 3 Daftar Pertanyaan

Lampiran 4 Transkip Wawancara

