

**PENGARUH MARKETING MIX TERHADAP  
KEPUTUSAN PEMBELIAN TIKET PADA PT GREAT  
SEASONS TRAVEL CABANG FANINDO TANJUNG  
UNCANG BATAM**

**SKRIPSI**



Oleh:  
**Siti Amina Aga**  
**130610021**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
UNIVERSITAS PUTERA BATAM**

**2017**

**PENGARUH MARKETING MIX TERHADAP  
KEPUTUSAN PEMBELIAN TIKET PADA PT GREAT  
SEASONS TRAVEL CABANG FANINDO TANJUNG  
UNCANG BATAM**

**SKRIPSI**  
Untuk memenuhi salah satu syarat  
guna memperoleh gelar Serjana



Oleh:  
**Siti Amina Aga**  
**130610021**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
UNIVERSITAS PUTERA BATAM  
2017**



## PERNYATAAN

Dengan ini saya menyatakan bahwa :

1. Skripsi ini adalah asli dan belum pernah di ajukan untuk mendapatkan gelar akademik (serjana,dan/atau magister) baik di Universitas Putera Batam maupun di perguruan lain.
2. Skripsi ini adalah murni gagasan, rumusan, dan penelitian saya sendiri tanpa bantuan pihak lain, kecuali arahan pembimbing.
3. Dalam skripsi ini tidak terdapat karya atau pendapat yang telah ditulis atau dipublikasikan orang alin, kecuali secara tertulis dengan jelas dicantumkan sebagai acuan dalam naskah dengan disebutkan nama pengarang dan dicantumkan dalam daftar pustaka.
4. Pernyataan ini saya buat dengan sesungguhnya dan apabila dikemudian hari terdapat penyimpangan dan ketidakbenaran dalam pernyataan ini, maka saya bersedia menerima sanksi akademik berupa pencabutan gelar yang telah diperoleh, serta sanksi lainnya sesuai dengan norma yang berlaku di perguruan tinggi.

Batam, 11 Februari 2017  
Yang membuat pernyataan



Siti Amina Aga  
130610021

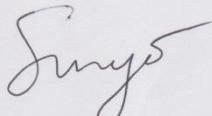
PENGARUH MARKETING MIX TERHADAP KEPUTUSAN  
PEMBELIAN TIKET PADA PT GREAT SEASONS TRAVEL  
CABANG FANINDO TANJUNG UNCANG BATAM

Oleh:  
Siti Amina Aga  
130610021

SKRIPSI  
Untuk memenuhi salah satu syarat  
guna memperoleh gelar Serjana

Telah disetujui oleh Pembimbing pada tanggal  
seperti tertera dibawah ini

Batam, 11 Februari 2017



Suryo Budi Pranoto, S.E., M.M.  
Pembimbing

## KATA PENGANTAR

Puji syukur kehadirat Allah SWT, yang telah melimpahkan segala rahmat dan karuniaNya, sehingga penulis dapat menyelesaikan laporan tugas akhir yang merupakan salah satu persyaratan untuk menyelesaikan program studi strata satu (S1) pada Program Studi Manajemen konsentrasi Perbankan Universitas Putera Batam.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari sempurna. Karena itu, kritik dan saran akan senantiasa penulis terima dengan senang hati. Dengan segala keterbatasan, penulis menyadari pula bahwa skripsi ini takkan terwujud tanpa bantuan, bimbingan, dan dorongan dari berbagai pihak. Untuk itu, dengan segala kerendahan hati, penulis menyampaikan terima kasih kepada :

1. Ibu Nur Elfi Husada, S. Kom., M. SI. selaku Rektor Universitas Putera Batam
2. Ibu Tiurniari Purba, S.E., M.M. selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Putera Batam
3. Bapak Jontro Simanjuntak, S.Pt., S.E., M.M. selaku Ketua Program Studi Manajemen
4. Bapak Suryo Budi Pranoto, S.E., M.M. selaku pembimbing Skripsi pada Program Studi Manajemen Universitas Putera Batam yang telah banyak meluangkan waktu dan senantiasa membimbing Penulis. Penulis mengucapkan terima kasih sebesar-besarnya atas bimbingannya, dengan sabar dan baik memberikan nasihat dan juga ilmu sampai selesainya skripsi ini.
5. Seluruh Bapak dan Ibu Dosen Manajemen Fakultas Ekonomi dan Staff Universitas Putera Batam yang memberikan ilmu yang berharga kepada penulis selama perkuliahan.
6. Ibu Fani Rahmawati selaku kepala cabang dan seluruh staff PT Great Season Travel cabang Fanindo Tanjung Uncang Batam, yang bersedia memberikan data.
7. Kedua orang tua, yang tak henti-henti mendoakan serta memberi semangat untuk Penulis. Kepada Saliva (Kakak), Pertiwi (Adik) terima kasih dukungan, motivasi dan doanya.
8. Teman-teman seperjuangan di Fakultas Ekonomi khususnya Manajemen perbankan yaitu Nurhidayah, Sampe, Lely dan teman-teman yang tidak bisa penulis sebutkan satu per satu, yang telah memberikan dukungan, motivasi, saran, bantuan, serta doa dalam penyusunan Skripsi ini.

Semoga Allah SWT membalas kebaikan dan selalu mencerahkan hidayah serta taufikNya, Amin.

Batam, Februari, 2017

Siti Amina Aga

## ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk menguji dan mengetahui pengaruh *marketing mix* terhadap keputusan pembelian tiket pada PT Great Seasons Travel cabang Fanindo Tanjung Uncang Batam. Penelitian ini merupakan penelitian kuantitatif dengan menggunakan metode deskriptif dan menggunakan analisis regresi linear berganda. Teknik pengambilan sampel adalah dengan *probability sampling*, dengan *simple random sampling*. Jumlah sampel yang di ambil 109 orang. Metode pengumpulan data dengan membagi kuisioner kepada respondent untuk diisi. Hasil penelitian secara simultan diketahui bahwa terdapat pengaruh yang signifikan antara variabel produk, harga, tempat, promosi terhadap keputusan pembelian tiket pada PT Great Seasons Travel. Hal tersebut diperkuat dengan perolehan nilai F hitung sebesar 22,989 lebih besar dari nilai F tabelnya sebesar 2,30. Sedangkan hasil penelitian secara persial diketahui bahwa terdapat pengaruh yang signifikan antara variabel produk, harga, tempat dan promosi terhadap keputusan pembelian tiket pada PT Great seasons Travel. Hal tersebut berdasarkan hasil uji t variabel produk, harga, tempat dan promosi seluruhnya memiliki nilai masing-masing di bawah 0,05, sehingga H<sub>0</sub> ditolak dan H<sub>1</sub> di terima. Nilai Adjusted R Square menunjukan bahwa sebesar 46,9% keputusan pembelian dapat dijelaskan oleh keempat variabel independen, sedangkan sisanya sebesar 53,1% di jelaskan oleh variabel lain diluar ke empat variabel yang di gunakan dalam penelitian ini.

Kata Kunci: Produk, Harga, Tempat, Promosi Dan Keputusan Pembelian

## **ABSTRACT**

*This study aimed to test the marketing mix and determine the effect on purchase decisions on the PT ticket Great Seasons Travel branch Uncang Fanindo Tanjung Batam. This research is a quantitative research using descriptive method and using multiple linear regression analysis. The sampling technique is the probability sampling, by simple random sampling. The number of samples in the capture of 109 people. Data were collected by dividing the respondent's questionnaire to be filled. The results of the research simultaneously in mind that there is significant influence between the variables of product, price, place, promotion on purchase decisions on the PT ticket Great Seasons Travel. It is strengthened by the acquisition of 22.989 F count larger than F table value of 2.30. While the research results partially known that there is significant influence between the variables of product, price, place and promotion on purchase decisions on the PT ticket Great seasons Travel. It is based on the results of the t test variable product, price, place and promotion all have respective values below 0.05, so H<sub>0</sub> is rejected and H<sub>1</sub> accepted. Adjusted R Square value of 46.9% indicates that the purchase decision can be explained by four independent variables, while the remaining 53.1% explained by other variables outside the four variables used in this study.*

*Keywords: Product, Price, Place, Promotion And Purchase Decision*

## DAFTAR ISI

Halaman

HALAMAN PERNYATAAN .....	i
HALAMAN PENGESAHAN .....	ii
KATA PENGANTAR .....	iii
ABSTRAK .....	v
ABSTRACT .....	vi
DAFTAR ISI .....	vii
DAFTAR TABEL .....	x
DAFTAR GAMBAR .....	xii
DAFTAR RUMUS .....	xiii
DAFTAR LAMPIRAN .....	xiv

### **BAB I PENDAHULUAN**

1.1. Latar Belakang Masalah.....	1
1.2. Identifikasi Masalah .....	5
1.3. Pembatasan Masalah .....	6
1.4. Rumusan Masalah .....	6
1.5. Tujuan Penelitian .....	7
1.6. Manfaat Penelitian .....	8
1.6.1. Aspek Teoritis (Keilmuan).....	8
1.6.2. Aspek Praktis (Guna laksana) .....	9

### **BAB II TINJAUAN PUSTAKA**

2.1. Landasan Teori.....	10
2.1.1. Pemasaran .....	10
2.1.2. Konsep Pemasaran .....	12
2.1.3. Bauran Pemasaran Atau <i>Marketing Mix</i> .....	14
2.1.3.1. <i>Product</i> (Produk).....	17
2.1.3.2. <i>Price</i> (Harga).....	19
2.1.3.3. <i>Place</i> ( Tempat atau Saluran Distribusi ) .....	22
2.1.3.4. <i>Promotion</i> (Promosi).....	24
2.1.4. Keputusan pembelian .....	30
2.1.4.1. Pengertian Keputusan Pembelian.....	30
2.1.4.2. Jenis-jenis Perilaku Keputusan Pembelian.....	32
2.1.4.3. Proses Keputusan Pembelian .....	33

2.2. Penelitian Terdahulu .....	36
2.3. Kerangka Pemikiran.....	38
2.4. Hipotesis.....	38

### **BAB III METODE PENELITIAN**

3.1. Desain Penelitian.....	40
3.2. Operasional Penelitian .....	42
3.2.1. Variabel Bebas (X).....	42
3.2.1.1. Produk (X1).....	43
3.2.1.2. Harga (X2) .....	43
3.2.1.3. <i>Place</i> ( Tempat atau Saluran Distribusi ) (X3) .....	44
3.2.1.4. <i>Promotion</i> (Promosi)(X4) .....	44
3.2.2. Variabel Terikat (Y).....	45
3.2.2.1. Keputusan pembelian .....	45
3.3. Populasi Dan Sampel .....	47
3.3.1. Populasi .....	47
3.3.2. Sampel.....	48
3.4. Teknik Pengumpulan Data.....	49
3.4.1. Jenis Data .....	49
3.4.2. Sumber Data.....	49
3.4.2.1. Data Primer .....	50
3.4.2.2. Data Sekunder .....	50
3.4.3. Pengumpulan Data .....	51
3.4.3.1. Wawancara ( <i>Interview</i> ) .....	51
3.4.3.2. Kuesioner (Angket).....	52
3.5. Metode Analisis Data.....	52
3.5.1. Analisis Deskriptif .....	53
3.5.2. Uji Kualitas Data.....	54
3.5.2.1. Uji Validitas Data.....	54
3.5.2.2. Uji Reliabilitas Data.....	55
3.5.3. Uji Asumsi Dasar .....	56
3.5.3.1. Uji Normalitas Data .....	56
3.5.4. Uji Asumsi Klasik .....	57
3.5.4.1. Uji Multikolinearitas .....	58
3.5.4.2. Uji Heteroskedastisitas.....	58
3.5.4.3. Uji Autokorelasi .....	59
3.5.5. Uji Pengaruh .....	59
3.5.5.1. Analisis Regresi Linear Berganda.....	60
3.5.5.2. Uji- T (Regresi Parsial) .....	60
3.5.5.3. Uji- F (Regresi Simultan).....	62
3.5.5.4. Koefisien Determinasi ( $R^2$ ).....	63
3.6. Lokasi dan Jadwal Penelitian .....	64
3.6.1. Lokasi Penelitian .....	64

3.6.2. Jadwal penelitian .....	64
--------------------------------	----

#### **BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN**

4.1. Profil Responden .....	66
4.1.1. Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin .....	66
4.1.2. Karakteristik Responden Berdasarkan Tingkat Usia .....	67
4.1.3. Karakteristik Responden Berdasarkan Tingkat Pendapatan .....	68
4.1.4. Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Pekerjaan .....	70
4.2. Hasil Penelitian .....	71
4.2.1. Analisis Deskriptif .....	71
4.2.2. Analisis Deskriptif Variabel.....	72
4.2.3. Hasil Uji Kualitas Data .....	99
4.2.3.1. Hasil Uji Validitas.....	100
4.2.3.2. Hasil Uji Reliabilitas .....	102
4.2.4. Hasil Uji Asumsi Dasar.....	103
4.2.4.1. Hasil Uji Normalitas .....	103
4.2.5. Hasil Uji Asumsi Klasik .....	106
4.2.5.1. Hasil Uji Multikolinearitas.....	107
4.2.5.2. Hasil Uji Heteroskedastisitas .....	108
4.2.5.3. Hasil Uji Autokorelasi .....	110
4.2.6. Hasil Uji Pengaruh .....	110
4.2.6.1. Hasil Uji Regresi Linear Berganda .....	111
4.2.6.2. Hasil Uji F.....	113
4.2.6.3. Hasil Uji T.....	114
4.2.6.4. Hasil Analisis Determinasi.....	115
4.3. Pembahasan.....	117
4.3.1. Pengaruh Produk Terhadap Keputusan Pembelian .....	117
4.3.2. Pengaruh Harga Terhadap Keputusan Pembelian.....	118
4.3.3. Pengaruh Tempat Terhadap Keputusan Pembelian .....	118
4.3.4. Pengaruh Promosi Terhadap Keputusan Pembelian .....	119
4.3.5. Pengaruh Produk, Harga, Tempat dan Promosi Secara Bersama-sama....	120

#### **BAB V SIMPULAN DAN SARAN**

5.1. Simpulan .....	121
5.2. Saran.....	123

<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>124</b>
-----------------------------	------------

#### **DAFTAR RIWAYAT HIDUP SURAT KETERANGAN PENELITIAN LAMPIRAN**

## DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel 1.1 Penjualan Tiket Pada PT Great Seasons Travel.....	3
Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu .....	35
Tabel 3.1 Operasioanal Variabel X dan Y .....	45
Tabel 3.2 Skala pengukuran penilaian Pernyataan Responden ( <i>Likert</i> ) .....	47
Tabel 3.3 Kriteria besarnya koefisien reabilitas .....	55
Tabel 3.4 Jadwal Penelitian .....	65
Tabel 4.1 Profil Responden Berdasarkan Jenis Kelamin .....	66
Tabel 4.2 Profil Responden Berdasarkan Tingkat Usia .....	67
Tabel 4.3 Profil Responden Berdasarkan Tingkat Pendapatan.....	69
Tabel 4.4 Responden Berdasarkan Jenis Pekerjaan .....	70
Tabel 4.5 Statistik Deskriptif .....	71
Tabel 4.6 Kriteria Analisis Deskripsi.....	72
Tabel 4.7 Analisis Deskriptif X1.1 .....	73
Tabel 4.8 Analisis Deskriptif X1.2 .....	74
Tabel 4.9 Analisis Deskriptif X1.3 .....	75
Tabel 4.10 Analisis Deskriptif X1.4 .....	76
Tabel 4.11 Analisis Deskriptif X1.5 .....	77
Tabel 4.12 Analisis Deskriptif X1.6 .....	78
Tabel 4.13 Analisis Deskriptif X2.1 .....	79
Tabel 4.14 Analisis Deskriptif X2.2 .....	79
Tabel 4.15 Analisis Deskriptif X2.3 .....	80
Tabel 4.16 Analisis Deskriptif X2.4 .....	81
Tabel 4.17 Analisis Deskriptif X2.5 .....	82
Tabel 4.18 Analisis Deskriptif X2.6 .....	82
Tabel 4.19 Analisis Deskriptif X3.1 .....	83
Tabel 4.20 Analisis Deskriptif X3.2 .....	84
Tabel 4.21 Analisis Deskriptif X3.3 .....	85
Tabel 4.22 Analisis Deskriptif X3.4 .....	86
Tabel 4.23 Analisis Deskriptif X3.5 .....	86
Tabel 4.24 Analisis Deskriptif X3.6 .....	87
Tabel 4.25 Analisis Deskriptif X3.7 .....	88
Tabel 4.26 Analisis Deskriptif X4.1 .....	89
Tabel 4.27 Analisis Deskriptif X4.2 .....	90
Tabel 4.28 Analisis Deskriptif X4.3 .....	90

Tabel 4.29 Analisis Deskriptif X4.4 .....	91
Tabel 4.30 Analisis Deskriptif X4.5 .....	92
Tabel 4.31 Analisis Deskriptif X4.6 .....	93
Tabel 4.32 Analisis Deskriptif X4.7 .....	93
Tabel 4.33 Analisis Deskriptif Y1 .....	94
Tabel 4.34 Analisis Deskriptif Y2 .....	95
Tabel 4.35 Analisis Deskriptif Y3 .....	96
Tabel 4.36 Analisis Deskriptif Y4 .....	97
Tabel 4.37 Analisis Deskriptif Y5 .....	97
Tabel 4.38 Analisis Deskriptif Y6 .....	98
Tabel 4.39 Analisis Deskriptif Y7 .....	99
Tabel 4.40 Uji Validitas Variabel Keputusan Pembelian .....	100
Tabel 4.41 Uji Validitas Variabel Produk, Harga, Tempat dan Promosi.....	101
Tabel 4.42 Hasil Uji Reliabilitas .....	103
Tabel 4.43 Hasil Uji Normalitas .....	106
Tabel 4.44 Hasil Uji Multikolinearitas.....	107
Tabel 4.45 Koefisien Heteroskedastisitas .....	109
Tabel 4.46 Hasil Uji Autokorelasi .....	110
Tabel 4.47 Hasil Koefisien Regresi .....	111
Tabel 4.48 Hasil Uji F.....	113
Tabel 4.49 Hasil Uji T.....	114
Tabel 4.50 Hasil Analisis Determinasi .....	116

## DAFTAR GAMBAR

	Halaman
Gambar 2.1 Empat P Bauran Pemasaran .....	16
Gambar 2.2 Proses keputusan pembelian .....	35
Gambar 2.3 Kerangka Pikiran.....	38
Gambar 4.1 Diagram Profil Responden Menurut Jenis Kelamin .....	66
Gambar 4.2 Diagram Profil Responden Berdasarkan Tingkat Usia .....	68
Gambar 4.3 Diagram Profil Responden Berdasarkan Tingkat Pendapatan .....	69
Gambar 4.4 Diagram Profil Responden Berdasarkan Jenis Pekerjaan .....	70
Gambar 4.5 Histogram Normalitas Variabel .....	104
Gambar 4.6 Standarized Residual Plot Variabel.....	105
Gambar 4.7 Hasil Uji Heteroskedastisitas .....	108

## DAFTAR RUMUS

	Halaman
Rumus 3.1. Ketentuan Slovin .....	48
Rumus 3.2. Korelasi <i>Pearson Product Moment</i> .....	54
Rumus 3.3. Rumus <i>Cronbach's Alpha</i> .....	55
Rumus 3.4. Regresi Linear Berganda .....	60
Rumus 3.5. Uji-T .....	61
Rumus 3.6. Uji-F .....	62
Rumus 3.7. $R^2$ adjusted .....	63

## **DAFTAR LAMPIRAN**

Lampiran I	Kuisisioner
Lampiran II	Jawaban Responden Terhadap Kuisisioner
Lampiran III	Profil Responden
Lampiran IV	Analisis Deskriptif Variabel
Lampiran V	Data Hasil Uji Penelitian SPSS
Lampiran VI	Daftar R-Tabel
Lampiran VII	Daftar T-Tabel
Lampiran VIII	Daftar F-Tabel