

**PENGARUH HARGA, KUALITAS PRODUK DAN
KUALITAS PELAYANAN TERHADAP KEPUASAN
PELANGGAN PADA PT BENTENG INDO
BANGUNAN**

SKRIPSI



OLEH :
Sandy
180910280

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA
UNIVERSITAS PUTERA BATAM
2022**

**PENGARUH HARGA, KUALITAS PRODUK DAN
KUALITAS PELAYANAN TERHADAP KEPUASAN
PELANGGAN PADA PT BENTENG INDO
BANGUNAN**

SKRIPSI

**Untuk memenuhi salah satu syarat
memperoleh gelar Sarjana**



**Oleh
Sandy
180910280**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA
UNIVERSITAS PUTERA BATAM
2022**

SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS

Yang bertanda tangan di bawah ini saya:

Nama : Sandy
NPM/NIP : 180910280
Fakultas : Ilmu Sosial dan Humaniora
Program Studi : Manajemen

Menyatakan bahwa “SKRIPSI” yang saya buat dengan judul:

PENGARUH HARGA, KUALITAS PRODUK DAN KUALITAS PELAYANAN TERHADAP KEPUASAN PELANGGAN PADA PT BENTENG INDO BANGUNAN

Adalah hasil karya saya sendiri dan bukan “duplikasi” dari karya orang lain. Sepengetahuan saya, didalam naskah skripsi ini tidak terdapat karya ilmiah atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis dikutip didalam naskah ini dan disebutkan dalam sumber kutipan dan daftar pustaka.

Apabila ternyata di dalam naskah Skripsi ini dapat dibuktikan terdapat unsur-unsur PLAGIASI, saya bersedia naskah Skripsi ini digugurkan dan gelar akademik yang saya peroleh dibatalkan, serta diproses sesuai dengan peraturan perundang-undangan yang berlaku.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya tanpa ada paksaan dari siapapun

Batam, 29 Juli 2022



Sandy

180910280

**PENGARUH HARGA, KUALITAS PRODUK DAN
KUALITAS PELAYANAN TERHADAP KEPUASAN
PELANGGAN PADA PT BENTENG INDO
BANGUNAN**

SKRIPSI

**Untuk memenuhi salah satu syarat
memperoleh gelar Sarjana**

**Oleh:
Sandy
180910280**

**Telah disetujui oleh Pembimbing pada tanggal
Seperti tertera di bawah ini**

Batam, 29 Juli 2022


Sunargo, S.E., M.Sc.
Pembimbing



ABSTRAK

Potensi bagi kota Batam untuk berkembang masih cukup besar sehingga banyak investor melakukan investasi dengan melakukan pembangunan proyek-proyek yang berupa perumahan, gedung yang dijadikan pusat pembelanjaan, gudang, hotel dan lainnya. PT Benteng Indo Bangunan dikenal sebagai perusahaan yang bergerak pada bidang penjualan bahan bangunan di kota Batam. PT Benteng Indo Bangunan selalu menitikberatkan bahwa kepuasan pelanggan menjadi perhatian utama perusahaan namun perusahaan tidak mengalami kenaikan pelanggan yang besar karena perusahaan memiliki pelanggan yang stabil diukur dari jumlah pelanggan yang dimiliki sehingga dinyatakan kepuasan yang dimiliki pelanggan berada di titik jenuh. Penelitian dijalankan bertujuan untuk mengetahui mengetahui apakah harga, kualitas produk dan kualitas pelayanan secara parsial dan simultan berpengaruh terhadap kepuasan pelanggan pada PT Benteng Indo Bangunan. Penelitian ini menggunakan metode kuantitatif dengan sampel penelitian sebesar 164 pelanggan PT Benteng Indo Bangunan. Hasil pengujian hipotesis (uji t) menyatakan harga, kualitas produk dan kualitas pelayanan berpengaruh positif dan signifikan secara parsial terhadap Kepuasan pelanggan pada PT Benteng Indo Bangunan. Hasil pengujian hipotesis (uji F) menyatakan harga, kualitas produk dan kualitas pelayanan berpengaruh positif dan signifikan secara simultan terhadap Kepuasan pelanggan pada PT Benteng Indo Bangunan. Penelitian yang dikaji dapat ditarik kesimpulan bahwa harga, kualitas produk dan kualitas pelayanan berpengaruh positif dan signifikan secara parsial dan simultan terhadap Kepuasan pelanggan pada PT Benteng Indo Bangunan.

Kata Kunci : Harga; Kualitas produk; Kualitas pelayanan; Kepuasan pelanggan

ABSTRACT

*The potential for the city of Batam to develop is still quite large so that many investors invest by constructing projects in the form of housing, buildings that are used as shopping centers, warehouses, hotels and others. PT Benteng Indo Building is known as a company engaged in the sale of building materials in the city of Batam. PT Benteng Indo Bangunan always emphasizes that customer satisfaction is the company's main concern, but the company does not experience a large increase in customers because the company has stable customers measured by the number of customers it has so that it is stated that customer satisfaction is at a saturation point. This research aims to find out whether price, product quality and service quality partially and simultaneously affect customer satisfaction at PT Benteng Indo Bangunan. This study uses a quantitative method with a research sample of 164 customers of PT Benteng Indo Bangunan. The results of hypothesis testing (*t* test) state that price, product quality and service quality have a positive and partially significant effect on customer satisfaction at PT Benteng Indo Bangunan. The results of hypothesis testing (*F* test) state that price, product quality and service quality have a simultaneous positive and significant effect on customer satisfaction at PT Benteng Indo Bangunan. The research studied can be concluded that price, product quality and service quality have a positive and significant effect partially and simultaneously on customer satisfaction at PT Benteng Indo Bangunan.*

Keywords: Price; Product quality; Service quality; Customer satisfaction

KATA PENGANTAR

Puji syukur kepada Tuhan Yang Maha Esa yang telah melimpahkan segala rahmat dan karuniaNya , sehingga penulis dapat menyelesaikan laporan tugas akhir yang merupakan salah satu persyaratan untuk menyelesaikan program studi strata satu (SI) pada Program Studi Manajemen Universitas Putera Batam.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari sempurna. Karena itu , kritik dan saran akan senantiasa penulis terima dengan senang hati. Dengan segala keterbatasan , penulis menyadari pula bahwa skripsi ini takkan terwujud tanpa bantuan , bimbingan , dan dorongan dari berbagai pihak. Untuk itu , dengan segala kerendahan hati, penulis menyampaikan ucapan terima kasih kepada:

1. Ibu Dr. Nur Elfi Husda, S.Kom., M.SI. selaku Rektor Universitas Putera Batam.
2. Bapak Dr. Michael Jibrael Rorong, S.T., M.I.Kom., selaku Dekan Fakultas Ilmu Sosial dan Humaniora Universitas Putera Batam
3. Ibu Mauli Siagian, S.Kom., M.Si. selaku Ketua Program Studi Manajemen Universitas Putera Batam
4. Bapak Sunargo, S.E., M.Sc. selaku pembimbing Skripsi pada Program Studi Manajemen Universitas Putera Batam yang telah memberikan arahan, masukan, ilmu, dukungan dan semangat kepada penulis demi kesempurnaan tugas akhir skripsi ini;
5. Bapak M. Khoiri, S.Pd., M.Pd. selaku Pembimbing Akademik pada Program Studi Manajemen Universitas Putera Batam
6. Seluruh Dosen dan Staf Universitas Putera Batam yang telah memberikan ilmu selama penulis kuliah di Fakultas Ilmu Sosial dan Humaniora;
7. Kedua orang tua dan segenap keluarga tercinta yang selalu mendorong, mengingatkan, dan mendukung penulis dalam menyelesaikan studi
8. Seluruh pelanggan PT Benteng Indo Bangunan yang telah sangat banyak membantu dalam pengisian kuesioner.
9. Semua teman-teman seperjuangan manajemen yang selalu membantu dan menyemangati dalam proses pembuatan skripsi ini hingga selesai
10. Semua pihak yang telah banyak membantu penyusunan Tugas Akhir Skripsi yang tidak dapat penulis sebutkan satu persatu.

Semoga Tuhan Yang Maha Esa membala segala kebaikan dan selalu mencurahkan rahmat karunia-Nya, Amin.

Batam, 29 Juli 2022



Sandy



DAFTAR ISI

HALAMAN SAMPUL	ii
SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS	iii
HALAMAN PENGESAHAN.....	iv
ABSTRAK	v
ABSTRACT	vi
KATA PENGANTAR	vii
DAFTAR ISI.....	viii
DAFTAR GAMBAR	xi
DAFTAR TABEL.....	xii
DAFTAR RUMUS	xiv
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Identifikasi Masalah.....	8
1.3 Batasan Masalah	9
1.4 Rumusan Masalah.....	9
1.5 Tujuan Penelitian	10
1.6 Manfaat Penelitian	10
1.6.1 Secara Teoritis.....	10
1.6.2 Secara Praktis	11
BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....	12
2.1 Teori Dasar.....	12
2.1.1 Harga.....	12
2.1.1.1 Pengertian	12
2.1.1.2 Faktor Yang Mempengaruhi Harga	14
2.1.2.1 Pengertian	17
2.1.3.1 Pengertian	21
2.1.3.2 Dimensi Kualitas Pelayanan	23
2.1.4.1 Pengertian	25
2.3.1 Pengaruh Harga terhadap Kepuasan Pelanggan	35
2.3.2 Pengaruh Kualitas Produk terhadap Kepuasan Pelanggan	36
2.3.3 Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Kepuasan Pelanggan	37

2.3.4 Pengaruh Harga, Kualitas Produk dan Kualitas Pelayanan Terhadap Kepuasan Pelanggan	37
2.4 Hipotesis Penelitian	39
BAB III METODE PENELITIAN.....	40
3.1 Jenis Penelitian.....	40
3.2 Sifat Penelitian	40
3.3.1 Lokasi Penelitian.....	41
3.3.2 Jadwal Penelitian	41
3.4 Populasi dan Sampel	41
3.4.1 Populasi.....	41
3.4.2 Teknik Penentuan Besar Sampel	42
3.4.3 Teknik Sampling.....	42
3.6 Teknik Pengumpulan Data.....	43
3.7 Operasional Variabel	44
3.7.1 Variabel Independen	44
3.7.2 Variabel Dependen.....	46
3.8 Metode Analisis Data.....	47
3.8.1 Analisis Deskriptif	48
3.8.2 Uji Kualitas Data.....	48
3.8.2.1 Uji Validitas	49
3.8.2.2 Uji Reliabilitas	49
3.8.3 Uji Asumsi Klasik.....	50
3.8.3.1 Uji Normalitas.....	50
3.8.3.2 Uji Multikolinieritas.....	50
3.8.3.3 Uji Heterokedatisitas.....	51
3.8.4 Uji Pengaruh	51
3.8.4.1 Uji Regresi Linear Berganda	51
3.8.4.2 Uji Determinasi (R^2)	52
3.9 Uji Hipotesis	52
3.9.1 Uji t	52
3.9.2 Uji F	53
BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN	54
4.1 Gambaran Umum Objek Penelitian	54
4.2 Deskripsi Karakteristik Responden.....	54

4.2.1	Deskripsi Karakteristik Responden berdasar Jenis Kelamin	54
4.2.2	Deskripsi Karakteristik Responden berdasarkan Usia.....	55
4.2.3	Deskripsi Karakteristik Responden berdasarkan Pendapatan.....	55
4.2.4	Deskripsi Karakteristik Responden berdasarkan Pekerjaan	56
4.3	Hasil Penelitian	57
4.3.1	Analisis Deskriptif	57
4.3.1.1	Hasil Uji Analisis Deskriptif Harga (X_1).....	57
4.3.1.2	Hasil Uji Analisis Deskriptif Kualitas produk (X_2).....	58
4.3.1.3	Hasil Uji Analisis Deskriptif Kualitas pelayanan (X_3)	59
4.3.1.4	Hasil Uji Analisis Deskriptif Kepuasan pelanggan (Y).....	61
4.3.2	Hasil Uji Validitas.....	62
4.3.3	Hasil Uji Realibilitas Data	65
4.3.4	Hasil Uji Asumsi Klasik	66
4.3.4.1	Hasil Uji Normalitas.....	66
4.3.4.2	Hasil Uji Kolmogorov – Smirnov	68
4.3.4.3	Hasil Uji Multikolinearitas	68
4.3.4.4	Hasil Uji Heteroskedastisitas.....	69
4.3.5	Hasil Uji Pengaruh.....	70
4.3.5.1	Hasil Analisis Regresi Linier Berganda	70
4.3.5.2	Koefisien Determinasi (R^2)	71
4.3.6	Uji Hipotesis	72
4.3.6.1	Uji t	72
4.3.6.2	Hasil Uji F	73
4.5	Implikasi Penelitian	76
4.5.1	Implikasi Teoritis	76
4.5.2	Implikasi Praktik	77
	BAB V SIMPULAN DAN SARAN	78
5.1	Simpulan	78
	DAFTAR PUSTAKA	81
	LAMPIRAN	

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1 Pelanggan Pada PT Benteng Indo Bangunan.....	2
Gambar 1.2 Perbandingan Harga Produk Perusahaan	4
Gambar 4.1 Histogram	67
Gambar 4.2 P-P Plot.....	67

DAFTAR TABEL

Tabel 1.1 Pengecekan Kualitas Produk Pipa.....	5
Tabel 1.2 Keluhan Pelanggan Per Juli-Desember 2021	5
Tabel 3.1 Jadwal Penelitian.....	41
Tabel 3.2 Operasional Variabel.....	46
Tabel 3.3 Rentang Skala	48
Tabel 4.1 Profil Responden berdasar jenis kelamin.....	55
Tabel 4.2 Profil Responden berdasar Usia	55
Tabel 4.3 Profil Responden berdasar Pendapatan.....	56
Tabel 4.4 Profil Responden berdasar Pekerjaan	56
Tabel 4.5 Uji Deskriptif Harga (X_1).....	57
Tabel 4.6 Uji Deskriptif Kualitas produk (X_2).....	58
Tabel 4.7 Uji Deskriptif Kualitas pelayanan (X_3).....	60
Tabel 4.8 Uji Deskriptif Kepuasan pelanggan (Y).....	61
Tabel 4.9 Uji Validitas Harga (X_1)	62
Tabel 4.10 Uji Validitas Kualitas produk (X_2)	63
Tabel 4.11 Uji Validitas Kualitas pelayanan (X_3).....	64
Tabel 4.12 Uji Validitas Kepuasan pelanggan (Y)	65
Tabel 4.13 Hasil Uji Realibilitas.....	65
Tabel 4.14 Hasil Uji <i>Kolmogorov – Smirnov</i>	68
Tabel 4.15 Hasil Uji Multikolinearitas.....	68
Tabel 4.16 Hasil Uji Heteroskedastisitas	69
Tabel 4.17 Hasil Koefisien Regresi	70
Tabel 4.18 Hasil R^2	71

Tabel 4.19 Hasil Uji t	72
Tabel 4.20 Hasil Uji F	73

DAFTAR RUMUS

Rumus 3.1 Rumus <i>Slovin</i>	42
Rumus 3.2 Uji Regresi Linear Berganda	51