

**PENGARUH KUALITAS PRODUK,
PERSEPSI KEAMANAN DAN KEPERCAYAAN
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PADA
TOKOPEDIA**

SKRIPSI



Oleh:
Vicky Stefhanie
190910041

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA
UNIVERSITAS PUTERA BATAM
TAHUN 2023**

**PENGARUH KUALITAS PRODUK,
PERSEPSI KEAMANAN DAN KEPERCAYAAN
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PADA
TOKOPEDIA**

SKRIPSI

Untuk memenuhi salah satu syarat
memperoleh gelar sarjana



Oleh:
Vicky Stefhanie
190910041

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA
UNIVERSITAS PUTERA BATAM
TAHUN 2023**

SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS

Yang bertanda tangan di bawah ini saya:

Nama : Vicky Stefhanie
NPM : 190910041
Fakultas : Ilmu Sosial dan Humaniora
Program Studi : Manajemen

Menyatakan bahwa "Skripsi" yang saya buat dengan judul:

PENGARUH KUALITAS PRODUK, PERSEPSI KEAMANAN DAN KEPERCAYAAN TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PADA TOKOPEDIA

Adalah hasil karya sendiri dan bukan "duplikasi" dari karya orang lain. Sepengetahuan saya, didalam naskah Skripsi ini tidak terdapat karya ilmiah atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis dikutip di dalam naskah ini dan disebutkan dalam sumber kutipan dan daftar pustaka.

Apabila ternyata di dalam naskah Skripsi ini dapat dibuktikan terdapat unsur-unsur PLAGIASI, saya bersedia naskah Skripsi ini digugurkan dan gelar akademik yang saya peroleh dibatalkan, serta diproses sesuai dengan peraturan perundang-undangan yang berlaku.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya tanpa ada paksaan dari siapapun

Batam, 19 September 2022



Vicky Stefhanie
190910041

**PENGARUH KUALITAS PRODUK,
PERSEPSI KEAMANAN DAN KEPERCAYAAN
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PADA
TOKOPEDIA**

SKRIPSI

**Untuk memenuhi salah satu syarat
memperoleh gelar Sarjana**

**Oleh:
Vicky Stefhanie
190910041**

**Telah disetujui oleh Pembimbing pada tanggal
seperti tertera di bawah ini**

Batam, 14 Januari 2023


**Prof. Asosiat Dr. Suhardi, S.E., M.M.
Pembimbing**



ABSTRAK

Penelitian ini dilakukan untuk mengetahui masalah-masalah yang sering terjadi pada *online shop*. Masalah-masalah tersebut dapat dilihat dari komentar-komentar pelanggan terhadap produk yang disediakan pada Tokopedia, tentang kebocoran data, serta kepercayaan yang semakin berkurang. Tujuan penelitian ini untuk mengetahui pengaruh kualitas produk (X_1), persepsi keamanan (X_2) dan kepercayaan (X_3) terhadap keputusan pembelian (Y). Populasi yang digunakan dalam penelitian ini berjumlah 100 orang dari seluruh masyarakat Indonesia yang pernah menggunakan aplikasi Tokopedia. Penelitian terhadap sampel dapat dilakukan dengan menggunakan teknik pengambilan sampel (*sampling*). Teknik pengambilan sampel yang digunakan oleh peneliti adalah salah satu teknik yang berasal dari teknik *non-probability sampling*, yaitu teknik *accidental sampling*. Metode pengumpulan data dilakukan dengan menggunakan kuesioner yang telah diisi oleh pelanggan yang pernah menggunakan aplikasi Tokopedia. Secara parsial menunjukkan kualitas produk berpengaruh positif dan signifikan terhadap keputusan pembelian, persepsi keamanan berpengaruh positif dan signifikan terhadap keputusan pembelian, dan kepercayaan berpengaruh positif dan signifikan terhadap keputusan pembelian. Secara simultan menunjukkan kualitas produk, persepsi keamanan dan kepercayaan berpengaruh positif dan signifikan terhadap keputusan pembelian.

Kata kunci: Kualitas Produk, Persepsi Keamanan, Kepercayaan dan Keputusan Pembelian

ABSTRACT

This research was conducted to find out the problems that often occur in online shops. These problems can be seen from customer comments on the products provided on Tokopedia, about data leaks, and diminishing trust. The purpose of this study was to determine the effect of product quality (X_1), perceived security (X_2) and trust (X_3) on purchasing decisions (Y). The population used in this study amounted to 100 people from all Indonesian people who have used the Tokopedia application. Research on samples can be done by using a sampling technique (sampling). The sampling technique used by the researcher is one of the techniques derived from the non-probability sampling technique, namely the accidental sampling technique. The data collection method is done by using a questionnaire that has been filled out by customers who have used the Tokopedia application. Partially, it shows that product quality has a positive and significant effect on purchasing decisions, perceived safety has a positive and significant effect on purchasing decisions, and trust has a positive and significant effect on purchasing decisions. Simultaneously showing product quality, perceived security and trust have a positive and significant effect on purchasing decisions.

Keywords: *Product Quality, Perceived Security, Trust and Purchase Decision*

KATA PENGANTAR

Puji syukur kehadirat Tuhan Yang Maha Esa yang telah melimpahkan segala rahmat dan karuniaNya, sehingga penulis dapat menyelesaikan laporan tugas akhir yang merupakan salah satu persyaratan untuk menyelesaikan program studi strata satu (S1) pada Program Studi Manajemen Universitas Putera Batam.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari sempurna. Karena itu, kritik dan saran akan senantiasa penulis terima dengan senang hati. Dengan segala keterbatasan, penulis menyadari pula bahwa skripsi ini takkan terwujud tanpa bantuan, bimbingan, dan dorongan dari berbagai pihak. Untuk itu, dengan segala kerendahan hati, penulis menyampaikan ucapan terima kasih kepada :

1. Ibu Dr. Nur Elfi Husda, S.Kom., M.SI. selaku Rektor Universitas Putera Batam;
2. Bapak Dr. Michael Jibrael Rorong, S.T., M.I.Kom. selaku Dekan Universitas Putera Batam;
3. Ibu Mauli Siagian, S.Kom., M.Si. selaku Ketua Program Studi Manajemen, Fakultas Ilmu Sosial dan Humaniora, Universitas Putera Batam;
4. Prof. Asosiat Dr. Suhardi, S.E., M.M. selaku dosen pembimbing yang telah membantu dan mengarahkan penulis dalam menyelesaikan skripsi ini;
5. Seluruh Dosen dan Staff Universitas Putera Batam yang telah berbagi ilmu pengetahuan dengan penulis;
6. Orang tua dan keluarga yang telah mendoakan dan memberi dukungan penuh kepada penulis;
7. Responden yang telah membantu penulis untuk mengisi kuesioner yang dapat membantu proses penelitian;
8. Teman-teman se-angkatan penulis yang telah membantu dan selalu menyemangati dalam pembuatan skripsi ini hingga selesai.

Semoga Tuhan Yang Maha Esa membalsas kebaikan dan memberikan kelancaran dalam segala hal yang dikerjakan. Sadhu Sadhu Sadhu.

Batam, 19 September 2022



Vicky Stefhanie



DAFTAR ISI

SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS	iii
ABSTRAK	v
<i>ABSTRACT</i>	vi
KATA PENGANTAR.....	vii
DAFTAR ISI.....	viii
DAFTAR GAMBAR.....	xi
DAFTAR TABEL	xii
DAFTAR RUMUS	xiii
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1. Latar Belakang	1
1.2. Identifikasi Masalah.....	5
1.3. Batasan Masalah	6
1.4. Rumusan Masalah.....	6
1.5. Tujuan Penelitian	7
1.6. Manfaat Penelitian	7
1.6.1. Manfaat Teoritis.....	7
1.6.2. Manfaat Praktis	7
BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....	9
2.1. Kajian Teori	9
2.1.1. Kualitas Produk.....	9
2.1.2. Persepsi Keamanan	10
2.1.3. Kepercayaan.....	13
2.1.4. Keputusan Pembelian.....	14
2.2. Penelitian Terdahulu	15
2.3. Kerangka Pemikiran.....	16
2.4. Hipotesis	17
BAB III METODE PENELITIAN	18
3.1. Jenis Penelitian.....	18
3.2. Sifat Penelitian.....	18
3.3. Lokasi dan Periode Penelitian.....	18
3.3.1. Lokasi penelitian	18
3.3.2. Periode penelitian.....	18

3.4.	Populasi dan Sampel	19
3.4.1.	Populasi.....	19
3.4.2.	Teknik Penentuan Sampel.....	19
3.4.3.	Teknik <i>Sampling</i>	20
3.5.	Sumber Data.....	20
3.6.	Metode Pengumpulan Data.....	20
3.7.	Definisi Operasional Variabel.....	21
3.7.1.	Variabel Independen (X).....	21
3.3.2.	Variabel Dependen (Y)	22
3.8.	Metode Analisis Data.....	23
3.8.1.	Analisis Statistik Deskriptif	23
3.8.2.	Uji Kualitas Data.....	23
3.8.3.	Uji Asumsi Klasik.....	25
3.8.4.	Uji Pengaruh	26
3.9.	Uji Hipotesis	26
3.9.1.	Uji Parsial (<i>T-test</i>).....	27
3.9.2.	Uji Simultan (<i>F-test</i>).....	27
	BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....	29
4.1	Gambaran Umum Objek Penelitian	29
4.1.1	Sejarah Objek Penelitian.....	29
4.1.2	Logo Perusahaan.....	29
4.1.3	Visi dan Misi Objek Penelitian	30
4.2	Deskripsi Karakteristik Responden.....	30
4.2.1	Karakteristik Responden Berdasarkan Umur.....	30
4.2.2	Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	30
4.2.3	Karakteristik Responden Berdasarkan Pengeluaran	31
4.2.4	Karakteristik Responden Berdasarkan Frekuensi Pembelian	31
4.3	Deskripsi Jawaban Responden.....	32
4.3.1	Deskrispi Variabel Kualitas Produk.....	32
4.3.2	Deskrispi Variabel Persepsi Keamanan	34
4.3.3	Deskrispi Variabel Kepercayaan.....	35
4.3.4	Deskrispi Variabel Keputusan Pembelian	37
4.4	Analisis Data.....	38
4.4.1	Hasil Uji Validitas.....	38
4.4.2	Hasil Uji Reliabilitas.....	39
4.4.3	Hasil Uji Asumsi Klasik	40
4.5	Pengujian Hipotesis	44

4.5.1	Hasil Uji t.....	44
4.5.2	Hasil Uji F.....	45
4.6	Pembahasan.....	46
4.6.1	Pengaruh Kualitas Produk Terhadap Keputusan Pembelian	46
4.6.2	Pengaruh Persepsi Keamanan Terhadap Keputusan Pembelian.....	46
4.6.3	Pengaruh Kepercayaan Terhadap Keputusan Pembelian	47
4.6.4	Pengaruh Kualitas Produk, Persepsi Keamanan, dan Kepercayaan Terhadap Keputusan Pembelian.....	48
4.7	Implikasi Penelitian	48

BAB V SIMPULAN DAN SARAN 49

5.1	Simpulan.....	49
5.2	Saran.....	49

DAFTAR PUSTAKA

LAMPIRAN

Lampiran I. Pendukung Penelitian

Lampiran II. Daftar Riwayat Hidup

Lampiran III. Surat Keterangan Penelitian

Lampiran IV. Hasil Turnitin

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1. 1 Data Penelitian Kualitas Produk.....	2
Gambar 1. 2 Data Penelitian Persepsi Keamanan	3
Gambar 1. 3 Data Penelitian Kepercayaan.....	4
Gambar 2. 1 Kerangka Pemikiran	17
Gambar 4. 1 Logo Tokopedia.....	29
Gambar 4. 2 Kurva Histogram	40
Gambar 4. 3 Normal P-Plot.....	41

DAFTAR TABEL

Tabel 1. 1 Produk Baru Tokopedia	5
Tabel 2. 1 Penelitian Terdahulu.....	15
Tabel 3. 1 Periode Penelitian.....	19
Tabel 3. 2 Skala Likert	21
Tabel 3. 3 Operasional Variabel X.....	21
Tabel 3. 4 Operasional Variabel Y	22
Tabel 3. 5 Rentang Skala.....	23
Tabel 4.1 Profil Berdasarkan Umur.....	30
Tabel 4. 2 Profil Berdasarkan Jenis Kelamin	30
Tabel 4. 3 Profil Responden Berdasarkan Pengeluaran	31
Tabel 4. 4 Profil Responden Berdasarkan Frekuensi Pembelian	31
Tabel 4. 5 Kualitas Produk (X1)	32
Tabel 4. 6 Lanjutan (X1)	33
Tabel 4. 7 Persepsi Keamanan (X2).....	34
Tabel 4. 8 Lanjutan (X2)	35
Tabel 4. 9 Kepercayaan (X3).....	35
Tabel 4. 10 Lanjutan (X3)	36
Tabel 4. 11 Keputusan Pembelian (Y)	37
Tabel 4. 12 Hasil Uji Validitas	38
Tabel 4. 13 Hasil Uji Reliabilitas	39
Tabel 4. 14 Kolmogorov-smimov	41
Tabel 4. 15 Hasil Uji Multikolinearitas	42
Tabel 4. 16 Hasil Uji Hetetoskedasitas.....	42
Tabel 4. 17 Hasil Analisis Linear Berganda.....	43
Tabel 4. 18 Hasil Uji R ²	44
Tabel 4. 19 Hasil Uji t	44
Tabel 4. 20 Hasil Uji F	45

DAFTAR RUMUS

Rumus 3. 1 Rumus <i>Lemeshow</i>	19
Rumus 3. 2 Rentang Skala	23
Rumus 3. 3 Uji Validitas Data	24
Rumus 3. 4 Uji Reliabilitas Data.....	24
Rumus 3. 5 Regresi Berganda.....	26
Rumus 3. 6 Uji Parsial (<i>T-test</i>).....	27
Rumus 3. 7 Uji Simultan (<i>F-test</i>).....	27