

**PENGARUH CITRA MEREK, PROMOSI DAN
KUALITAS INFORMASI TERHADAP KEPUASAN
PELANGGAN PADA PT ADABAN MAKMUR
SUKSES**

SKRIPSI



**Oleh
Erika
190910150**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA
UNIVERSITAS PUTERA BATAM
TAHUN 2023**

**PENGARUH CITRA MEREK, PROMOSI DAN
KUALITAS INFORMASI TERHADAP KEPUASAN
PELANGGAN PADA PT ADABAN MAKMUR
SUKSES**

SKRIPSI

**Untuk memenuhi salah satu syarat
Memenuhi gelar sarjana**



**Oleh
Erika
190910150**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA
UNIVERSITAS PUTERA BATAM
TAHUN 2023**

SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS

Yang bertanda tangan di bawah ini saya:

Nama : Erika
NPM : 190910150
Fakultas : Ilmu Sosial dan Humaniora
Program Studi : Manajemen

Menyatakan bahwa “**Skripsi**” yang saya buat dengan judul:

“PENGARUH CITRA MEREK, PROMOSI, DAN KUALITAS INFORMASI TERHADAP KEPUASAN PELANGGAN PADA PT ADABAN MAKMUR SUKSES”

Adalah hasil karya sendiri dan bukan “duplikasi” dari karya orang lain. Sepengetahuan saya, didalam naskah Skripsi ini tidak terdapat karya ilmiah atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis dikutip didalam naskah ini dan disebutkan dalam sumber kutipan dan daftar pustaka.

Apabila ternyata di dalam naskah Skripsi ini dapat dibuktikan terdapat unsur unsur PLAGIASI, saya bersedia naskah Skripsi ini digugurkan dan gelar akademik yang saya peroleh dibatalkan, serta diproses sesuai dengan peraturan perundang undangan yang berlaku.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya tanpa ada paksaan dari siapapun.

Batam, 28 Januari 2023



Erika

190910150

**PENGARUH CITRA MEREK, PROMOSI DAN
KUALITAS INFORMASI TERHADAP KEPUASAN
PELANGGAN PADA PT ADABAN MAKMUR
SUKSES**

SKRIPSI

**Untuk memenuhi salah satu syarat
memperoleh gelar sarjana**

**Oleh
Erika
190910150**

**Telah disetujui oleh pembimbing pada tanggal
Seperti tertera di bawah ini**

Batam, 24 Januari 2023



Heryenzus, S.Kom., M.Si.

Pembimbing



ABSTRAK

Keputusan pembelian merupakan sebuah tahap dimana konsumen membentuk sebuah niat untuk membeli sebuah produk yang di inginkan. Seluruh pelanggan memiliki tahapan yang harus di lewati sebelum melakukan pembelian. Hal ini juga terjadi pada PT. Adaban Makmur Sukses dimana tidak semua pembeli yang berkunjung pada distributor resmi perusahaan. PT Adaban Makmur Sukses, merupakan sebuah distributor di kota batam yang memasarkan produk ban motor maupun ban mobil. Tujuan penelitian ini adalah untuk bisa mengetahui bagaimana citra merek, promosi, kualitas informasi terhadap kepuasan pelanggan pada PT. Adaban Makmur Sukses. Pada penelitian ini jumlah responden konsumen yang diambil yaitu 134 responden sebagai populasi penelitian dengan menggunakan teknik pengumpulan data kuesioner. Alat ukur yang digunakan adalah skala likert 5 poin. Metode analisis data dilakukan dengan menggunakan analisis regresi linear berganda. Uji kualitas data menggunakan uji validitas dan uji reabilitas. Uji asumsi klasik menggunakan uji normasitas, uji multikolinearitas dan uji heteroskedastisitas serta uji pengaruh menggunakan analisis regresi linear berganda dan analisis koefisien determinasi (R^2), dan uji hipotesis menggunakan uji t dan uji f dengan bantuan software statistic SPSS 26. Berdasarkan hasil penelitian menunjukkan bahwa, citra merek, promosi dan kualitas informasi secara parsial berpengaruh signifikan terhadap kepuasan pelanggan dari t hitung $>$ t tabel.

Kata Kunci : Citra Merek, Promisi, Kualitas Informasi, Kepuasan Pelanggan

ABSTRACT

Purchasing decision is a stage where consumers form an intention to buy a desired product. All customers have stages that must be passed before making a purchase. This also happened to PT. Adaban Makmur Success where not all buyers visit the company's official distributor. PT Adaban Makmur Sukses, is a distributor in the city of Batam that markets motorcycle tires and car tires. The purpose of this study is to be able to find out how brand image, promotion, quality of information on customer satisfaction at PT. Adaban Makmur Sukses. In this study, the number of consumer respondents taken was 134 respondents as the research population using questionnaire data collection techniques. The measuring instrument used is a 5-point Likert scale. The data analysis method was performed using multiple linear regression analysis. Test the quality of the data using the validity test and reliability test. The classic assumption test uses the normality test, multicollinearity test and heteroscedasticity test as well as the effect test using multiple linear regression analysis and analysis of the coefficient of determination (R^2), and hypothesis testing uses the t test and f test with the help of SPSS 26 statistical software. Based on the results of the study it shows that, brand image, promotion and information quality partially have a significant effect on customer satisfaction from t count > t table.

Keywords: *Brand Image, Promotion, Information Quality, Customer Satisfaction*

KATA PENGANTAR

Puji syukur penulis panjatkan kepada Tuhan Yang Maha Esa yang telah melimpahkan segara rahmat dan karuniaNya, sehingga penulis dapat menyelesaikan laporan tugas akhir yang merupakan salah satu persyaratan untuk menyelesaikan program studi strara satu (S1) pada Program Studi Universitas Putera Batam. Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari sempurna. Karena itu, kritik keterbatasan, penulis menyadari pula bahwa skripsi ini takkan terwujud tanpa bantuan, dan saran akan senantiasa penulis terima dengan senang hati. Dengan segala bimbingan, dan dorongan dari berbagai pihak. Untuk itu, dengan segala kerendahan hati.

Penulis menyampaikan ucapan terima kasih kepada:

1. Ibu Dr. Nur Elfi Husda, S.Kom., M.SI. selaku Rektor Universitas Putera Batam.
2. Bapak Dr. Michael Jibrael Rorong, S.T., M.I.Kom. selaku Dekan Universitas Putera Batam.
3. Ibu Mauli Siagian, S.Kom., M.Si. selaku Ketua Program Studi Manajemen, Fakultas Ilmu Sosial dan Humaniora, Universitas Putera Batam.
4. Heryenzus, S.Kom., M.Si. selaku dosen pembimbing yang telah membantu dan mengarahkan penulis dalam menyelesaikan skripsi ini.
5. Seluruh Dosen dan Staff Universitas Putera Batam yang telah berbagi ilmu pengetahuan dengan penulis.
6. Orang tua dan keluarga yang telah mendoakan dan memberi dukungan penuh kepada penulis.
7. Responden yang telah membantu penulis untuk mengisi kuesioner yang dapat membantu proses penelitian.
8. Teman-teman se-angkatan penulis yang telah membantu dan selalu menyemangati dalam pembuatan skripsi ini hingga selesai.

Semoga Tuhan Yang Maha Esa membala kebaikan dan selalu
mencurahkan hidayah serta taufik-Nya, Amin.

Batam, 28 February 2023



Erika



DAFTAR ISI

	Halaman
HALAMAN JUDUL.....	i
SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS.....	iii
HALAMAN PENGESAHAN	iv
ABSTRAK.....	v
ABSTRACT	vi
KATA PENGANTAR	vii
DAFTAR ISI	ix
DAFTAR GAMBAR	xii
DAFTAR TABEL	xiii
DAFTAR RUMUS	xiv
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1. Latar Belakang Penelitian.....	1
1.2. Identifikasi Masalah	8
1.3. Batasan Masalah	9
1.4. Rumusan Masalah	9
1.5. Tujuan Penelitian.....	9
1.6. Manfaat Penelitian.....	10
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	12
2.1. Kajian Teori.....	12
2.1.1. Citra Merek.....	12
2.1.2. Promosi.....	15
2.1.3. Kualitas Informasi	18
2.1.4. Kepuasan Pelanggan.....	20
2.2. Penelitian Terdahulu.....	23
2.3. Hubungan Antar Variabel.....	26
2.4. Kerangka Pemikiran	27
2.5. Hipotesis	27
BAB III METODOLOGI PENELITIAN.....	28
3.1. Jenis Penelitian	28

3.2.	Sifat Penelitian.....	28
3.3.	Lokasi dan Periode Penelitian	28
3.3.1.	Lokasi Penelitian	28
3.3.2.	Periode Penelitian	28
3.4.	Populasi dan Sampel.....	29
3.4.1.	Populasi	29
3.4.2.	Sample	29
3.5.	Teknik dan Alat Pengumpulan Data.....	30
3.5.1	Teknik Pengumpulan Data	30
3.5.2	Alat Pengumpulan Data.....	30
3.6.	Operasional Variabel	31
3.6.1	Variabel Independen.....	31
3.6.2.	Variabel Dependen	33
3.7	Metode Analisis Data	35
3.7.1.	Analisis Deskriptif.....	35
3.7.2.	Uji Kualitas Data	35
3.7.3.	Uji Asumsi Klasik	37
3.7.4.	Uji Pengaruh.....	38
3.7.5.	Uji Hipotesis.....	38
	BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	40
4.1.	Gambaran Umum Objek Penelitian.....	40
4.2.	Deskripsi Karakteristik Responden	40
4.2.1.	Data Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	40
4.2.2.	Data Responden Berdasarkan Usia	41
4.3.	Deskripsi Jawaban Responden	42
4.3.1.	Analisis Deskriptif Variabel Citra Merek (X1)	42
4.3.2.	Analisis Deskriptif Variabel Promosi (X2)	43
4.3.3.	Analisis Deskriptif Variabel Kualitas Informasi (X3).....	44
4.3.4.	Analisis Deskriptif Variabel Kepuasan Pelanggan (Y)	45
4.4.	Pengujian Hipotesis	47
4.4.1	Hasil Uji Kualitas Data.....	47

4.4.2.	Hasil Uji Asumsi Klasik	49
4.4.3.	Hasil Uji Pengaruh	54
4.4.4.	Hasil Uji Hipotesis	56
4.5.	Pembahasan	58
4.5.1.	Pengaruh Citra Merek terhadap Kepuasan Pelanggan	58
4.5.2.	Pengaruh Promosi terhadap Kepuasan Pelanggan	58
4.5.3.	Pengaruh Kualitas Informasi terhadap Kepuasan Pelanggan	58
4.5.4.	Pengaruh Citra Merek, Promosi dan Kualitas Informasi Terhadap Kepuasan Pelanggan.....	59
4.6.	Implikasi Hasil Penelitian.....	59
4.6.1.	Implikasi Teoritis.....	59
4.6.2.	Implikasi Praktis	60
	BAB V KESIMPULAN DAN SARAN.....	61
5.2	Kesimpulan.....	61
5.2	Saran	62
	DAFTAR PUSTAKA	63
	LAMPIRAN	
	Lampiran 1. Pendukung Penelitian	
	Lampiran 2. Daftar Riwayat Hidup	
	Lampiran 3. Surat Keterangan Penelitian	

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2. 1 Kerangka Pemikiran.....	27
Gambar 4. 1 Diagram Histogram	50
Gambar 4. 2 Diagram Normal P-P Plot of Regression Standardizer Residual	50

DAFTAR TABEL

Tabel 1. 1 Hasil Prasurvei Citra Merek PT Adaban Makmur Sukses.....	4
Tabel 1. 2 Data Promosi PT Adaban Makmur Sukses.....	5
Tabel 2. 1 Penelitian Terdahulu	23
Tabel 3. 1 Skala Likert.....	31
Tabel 3. 2 Operasional Variabel	33
Tabel 4. 1 Data Responden Bedasarkan Jenis Kelamin.....	40
Tabel 4. 2 Data Responden Berdasarkan Usia.....	41
Tabel 4. 3 Hasil Pernyataan Variabel Citra Merek	42
Tabel 4. 4 Hasil Pernyataan Variabel Promosi	43
Tabel 4. 5 Hasil Pernyataan Variabel Kualitas Informasi.....	44
Tabel 4. 6 Hasil Pernyataan Variabel Kepuasan Pelanggan	45
Tabel 4. 7 Hasil Uji Validitas Citra Merek (X1)	47
Tabel 4. 8 Hasil Uji Validitas Promosi (X2).....	47
Tabel 4. 9 Hasil Uji Validitas Kualitas Informasi (X3)	48
Tabel 4. 10 Hasil Uji Validitas Kepuasan Pelanggan (Y).....	48
Tabel 4. 11 Hasil Uji Realibilitas.....	49
Tabel 4. 12 Hasil Uji Kolmogorov-Smirnov Test	51
Tabel 4. 13 Hasil Uji Heteroskedastisitas	52
Tabel 4. 14 Hasil Uji Multikolinearitas	53
Tabel 4. 15 Hasil Uji Regresi Linear Berganda	54
Tabel 4. 16 Hasil Uji Koefisien Determinasi (R ²)	55
Tabel 4. 17 Hasil Uji t.....	56
Tabel 4. 18 Hasil Uji F.....	57

DAFTAR RUMUS

Rumus 3. 1 Korelasi Pearson Product Moment.....	36
Rumus 3. 2 Rumus Cronbach Aplh	36
Rumus 3. 3 Regresi Linear Berganda	38