

**PENGARUH CITRA MEREK, DUTA MEREK, DAN  
KUALITAS PRODUK TERHADAP KEPUTUSAN  
PEMBELIAN KONSUMEN PADA PRODUK  
VASELINE DI KOTA BATAM**

**SKRIPSI**



**Oleh:**  
**Diana**  
**190910115**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA  
UNIVERSITAS PUTERA BATAM  
TAHUN 2023**

**PENGARUH CITRA MEREK, DUTA MEREK, DAN  
KUALITAS PRODUK TERHADAP KEPUTUSAN  
PEMBELIAN KONSUMEN PADA PRODUK  
VASELINE DI KOTA BATAM**

**SKRIPSI**

**Untuk memenuhi salah satu syarat  
memperoleh gelar Sarjana**



**Oleh:**

**Diana**

**190910115**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA  
UNIVERSITAS PUTERA BATAM  
TAHUN 2023**

## **SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS**

Yang bertanda tangan di bawah ini saya:

Nama : Diana  
NPM : 190910115  
Fakultas : Ilmu sosial dan Humaniora  
Program Studi : Manajemen

Menyatakan bahwa “**Skripsi**” yang saya buat dengan judul:

### **Pengaruh Citra Merek, Duta Merek, dan Kualitas Produk Terhadap Keputusan Pembelian Konsumen pada Produk Vaseline di Kota Batam**

Adalah benar hasil karya saya sendiri dan bukan “duplikasi” dari karya orang lain. Sepengetahuan saya, didalam naskah skripsi ini tidak terdapat karya ilmiah atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis dikutip didalam naskah ini dan disebutkan dalam sumber kutipan dan daftar pustaka.

Apabila ternyata didalam naskah skripsi ini dapat dibuktikan terdapat unsur-unsur PLAGIASI, saya bersedia naskah skripsi ini digugurkan dan gelar akademik yang saya peroleh dibatalkan, serta diproses sesuai peraturan perundang-undangan yang berlaku.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya tanpa ada paksaan dari siapapun.

Batam, 12 Januari 2023



**Diana**  
190910115

**PENGARUH CITRA MEREK, DUTA MEREK, DAN  
KUALITAS PRODUK TERHADAP KEPUTUSAN  
PEMBELIAN KONSUMEN PADA PRODUK  
VASELINE DI KOTA BATAM**

**SKRIPSI**

**Untuk memenuhi salah satu syarat  
memperoleh gelar Sarjana**

**Oleh:**

**Diana**

**190910115**

**Telah disetujui oleh Pembimbing pada tanggal  
seperti tertera dibawah ini**

**Batam, 12 Januari 2023**



**Heryenzus, S.Kom., M.Si.  
Pembimbing**



## ABSTRAK

Umumnya, masyarakat yang telah terpenuhi kebutuhan utamanya, maka konsumen akan ingin memenuhi kebutuhan sekundernya supaya dapat meningkatkan taraf hidupnya menjadi lebih maksimal. Salah satu dari produk sekunder yang diminati dan terdapat penuh perhatian dalam kalangan masyarakat tanpa terbatasi oleh unsur usia dan gender serta SARA ialah produk perawatan kulit. Memiliki kulit yang sehat dan terpesona merupakan impian yang selalu dijunjung oleh kaum generasi sekarang. Hal ini juga menjadi salah satu faktor pemicu maraknya pengusaha atau pedagang berlomba untuk membangun usahanya dengan berbagai macam strategi yang dapat menarik minat konsumen hingga keputusan konsumen untuk membeli dan mengonsumsi produk yang ditawarkan.

Secara garis besar, tujuan dari penulis melaksanakan penelitian ini adalah untuk mencari tahu pengaruh dari citra merek, duta merek dan kualitas produk terhadap keputusan pembelian konsumen pada produk Vaseline di Kota Batam dengan teknik pengumpulan *non-probability sampling* yang khususnya teknik *sampling incidental* pada 125 orang responden yang mengunjungi toko De Mart secara langsung dan data diperoleh dari pengumpulan angket digital atau *Google Form*, kemudian diolah dengan program SPSS 25. Pengujian data yang dilakukan ada beberapa, yaitu uji kualitas, uji asumsi klasik, uji pengaruh, serta uji hipotesis. Hasil yang dapat ditarik dari pengujian tersebut ialah terdapatnya pengaruh pada variabel dependen dari variabel independen yang secara positif dan signifikan, baik pengaruhnya secara terpisah maupun secara bersamaan. Implikasi hasil penelitian dapat dijadikan bahan pertimbangan bagi para penjual dalam menetapkan strategi bisnis dan mengingatkan para pengusaha adapun faktor lain yang harus diperhatikan dalam menjalankan bisnis supaya pihak produsen dapat menaruh perhatian pada pentingnya keputusan pembelian konsumen sehingga dapat meningkatkan minat konsumen untuk melakukan transaksi pembelian pada toko sekaligus mempertahankan loyalitas konsumen.

**Kata Kunci :** Citra Merek; Duta Merek; Kualitas Produk; Keputusan Pembelian Konsumen

## ***ABSTRACT***

*Generally, people who have fulfilled their main needs, consumers will want to fulfill their secondary needs so that they can increase their standard of living to be more optimal. One of the secondary products that is in great demand and has received great attention in society without being limited by elements of age and gender or SARA is skin care products. Having healthy and beautiful skin is a dream that is always upheld by the current generation. This has also become one of the triggering factors for the rise of entrepreneurs or traders competing to build their businesses with various strategies that can attract consumer interest to consumer decisions to buy and consume the products offered.*

*Broadly speaking, in this study the authors aimed was examine impact of brand image, brand ambassador and product quality on consumer purchasing decision to Vaseline products in Batam City, and we used techniques of non-probability sampling, especially incidental sampling technique on 125 respondents who visited De Mart store directly. Data is obtained from Google Forms. Then the data were processed with SPSS 25. There are several data tests carried out, namely tests on quality, classic assumption, the tests of influence, and tests hypothesis. The result what we got on this research is that there have influence from the independent variable on the dependent variable which are positive and significant, both partial and simultaneously. The implications of the research results can serve as material for consideration for sellers in setting business strategies and reminding entrepreneurs of other factors that must be considered in running a business so that producers can pay attention to the importance of consumer purchasing decisions so as to increase consumer interest in making purchase transactions at the store at the same time maintain consumer loyalty.*

***Keywords : Brand Image; Brand Ambassador; Product Quality; Consumer Purchase Dicision***

## KATA PENGANTAR

Segala puji syukur mari kita panjatkan kepada Tuhan Yang Maha Esa. Berkat limpahan dan rahmat-Nya penulis mampu menyelesaikan laporan tugas yang telah diberikan oleh pihak Universitas Putera Batam (UPB). Skripsi ini dibuat sebagai syarat untuk menyelesaikan program strata satu (S1) pada Program Studi Manajemen Universitas Putera Batam.

Penulis menyadari masih banyak terdapat kekurangan, baik dari penulisan maupun tata bahasa yang digunakan. Oleh karena itu, kritik dan saran yang bersifat membangun akan senantiasa penulis terima dengan senang hati. Dengan segala keterbatasan, penulis menyadari pula bahwa skripsi ini takkan wujud tanpa bantuan, bimbingan dan dorongan dari berbagai pihak. Untuk itu, dengan segala kerendahan hati, penulis menyampaikan ucapan terima kasih kepada:

1. Ibu Dr. Nur Elfi Husda, S.Kom., M.Si. selaku Rektor Universitas Putera Batam.
2. Bapak Dr. Michael Jibrael Rorong, S.T., M.I.Kom. selaku Dekan Fakultas Ilmu Sosial dan Humaniora Universitas Putera Batam.
3. Ibu Mauli Siagian, S.Kom., M.Si. selaku Ketua Program Studi Manajemen Universitas Putera Batam.
4. Bapak Heryenzus, S.E., M.Si. selaku Pembimbing Skripsi pada Program Studi Manajemen Universitas Putera Batam.
5. Dosen dan Staff Universitas Putera Batam yang telah memberikan ilmu dan wawasannya kepada penulis melalui materi perkuliahan.
6. Pihak Badan Pengusahaan Batam yang telah memberikan penulis kemudahan waktu dan kesempatan dalam melakukan penelitian dan menyelesaikan skripsi ini.
7. Keluarga penulis yang senantiasa mendukung penulis dalam segala hal yang penulis lakukan.
8. Teman – teman yang telah memberikan dukungan dan semangat dalam menyelesaikan skripsi ini.
9. Semua pihak yang tidak dapat saya sebutkan satu per satu yang senantiasa selalu membantu baik moral maupu materi, sehingga saya dapat melanjutkan penyusunan skripsi ini hingga selesai pada akhirnya.

Semoga Tuhan membalas kebaikan dan ketulusan semua pihak yang telah membantu menyelesaikan skripsi ini dengan melimpahkan rahmat dan karuniannya.

Batam, 12 Januari 2023



Diana



## DAFTAR ISI

	Halaman
<b>HALAMAN SAMPUL.....</b>	i
<b>HALAMAN JUDUL .....</b>	ii
<b>SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS .....</b>	iii
<b>HALAMAN PENGESAHAN.....</b>	iv
<b>ABSTRAK .....</b>	v
<b>ABSTRACT .....</b>	vi
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	vii
<b>DAFTAR ISI.....</b>	viii
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	xii
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	xiii
<b>DAFTAR RUMUS .....</b>	xiv
<b>BAB I PENDAHULUAN.....</b>	1
1.1    Latar Belakang.....	1
1.2    Identifikasi Masalah.....	9
1.3    Batasan Masalah .....	10
1.4    Rumusan Masalah.....	11
1.5    Tujuan Penelitian .....	11
1.6    Manfaat Penelitian .....	12
1.6.1    Manfaat Teoritis.....	12
1.6.2    Manfaat Praktis .....	12
<b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....</b>	13
2.1    Kajian Teori .....	13
2.1.1    Citra Merek .....	13
2.1.1.1    Pengertian Citra Merek .....	13
2.1.1.2    Aspek Penilaian Citra Merek .....	14
2.1.1.3    Indikator Citra Merek .....	15
2.1.1.4    Faktor Citra Merek.....	17
2.1.2    Duta Merek .....	18
2.1.2.1    Pengertian Duta Merek .....	18
2.1.2.2    Indikator Duta Merek.....	20
2.1.2.3    Fungsi Duta Merek .....	21
2.1.3    Kualitas Produk.....	22
2.1.3.1    Pengertian Kualitas Produk .....	22

2.1.3.2	Indikator Kualitas Produk .....	23
2.1.3.3	Faktor Kualitas Produk .....	24
2.1.4	Keputusan Pembelian Konsumen .....	26
2.1.4.1	Pengertian Keputusan Pembelian Konsumen .....	26
2.1.4.2	Faktor Keputusan Pembelian Konsumen.....	28
2.1.4.3	Indikator Keputusan Pembelian.....	31
2.1.4.4	Tahapan Keputusan Pembelian.....	33
2.2	Penelitian Terdahulu .....	35
2.3	Kerangka Pemikiran .....	39
2.3.1	Pengaruh Citra Merek Terhadap Keputusan Pembelian Konsumen ..	39
2.3.2	Pengaruh Duta Merek Terhadap Keputusan Pembelian Konsumen...	40
2.3.3	Pengaruh Kualitas Produk Terhadap Keputusan Pembelian Konsumen	
	40	
2.3.4	Pengaruh Citra Merek, Duta Merek, dan Kualitas Produk Terhadap Keputusan Pembelian.....	41
2.4	Hipotesis .....	42
<b>BAB III METODE PENELITIAN</b>	.....	<b>43</b>
3.1.	Jenis Penelitian .....	43
3.2.	Sifat Penelitian.....	43
3.3.	Lokasi dan Periode Penelitian.....	43
3.3.1.	Lokasi Penelitian.....	43
3.3.2.	Periode Penelitian .....	44
3.4.	Populasi dan Sampel .....	45
3.4.1.	Populasi.....	45
3.4.2.	Teknik Penentuan Sampel .....	45
3.4.3.	Teknik <i>Sampling</i> .....	46
3.5.	Sumber Data .....	46
3.6.	Metode Pengumpulan Data.....	47
3.6.1.	Instrumen Pengumpulan Data.....	47
3.6.2.	Teknik Pengumpulan Data.....	47
3.7.	Definisi Operasional Variabel Penelitian .....	48
3.7.1.	Variabel Independen (X) .....	48
3.7.1.1.	Citra merek .....	48

3.7.1.2. Duta merek.....	50
3.7.1.3. Kualitas produk.....	50
3.7.2. Variabel Dependen (Y).....	52
3.7.2.1. Keputusan Pembelian .....	52
3.8. Metode Analisis Data.....	54
3.8.1. Analisis Statistik Deskriptif.....	54
3.8.2. Uji Kualitas .....	55
3.8.3. Uji Asumsi Klasik.....	56
3.8.4. Uji Pengaruh .....	58
3.9. Uji Hipotesis .....	60
3.9.1. Uji t-hitung.....	60
3.9.2. Uji F-hitung.....	61
<b>BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....</b>	<b>63</b>
4.1. Gambaran Umum Objek Penelitian.....	63
4.2. Deskripsi Karakteristik Responden .....	65
4.2.1. Data Karakteristik Responden Disajikan Dari Segi Jenis Kelamin....	65
4.2.2. Data Karakteristik Responden Disajikan Dari Segi Usia .....	66
4.2.3. Data Karakteristik Responden Disajikan Dari Segi Pendidikan.....	67
4.3. Deskripsi Jawaban Responden.....	68
4.3.1. Citra Merek (X1) .....	68
4.3.2. Duta Merek (X2).....	70
4.3.3. Kualitas Produk (X3).....	71
4.3.4. Keputusan Pembelian Konsumen (Y).....	72
4.4. Analisis Data.....	73
4.4.1. Uji Kualitas Data .....	73
4.4.1.1. Uji Validitas.....	73
4.4.1.2. Uji Reliabilitas .....	76
4.4.2. Uji Asumsi Klasik.....	78
4.4.2.1. Uji Normalitas.....	78
4.4.2.2. Uji Multikolinearitas.....	80
4.4.2.3. Uji Heterokedastisitas .....	81
4.4.3. Uji Pengaruh .....	82
4.4.3.1. Uji Regresi Linear Berganda .....	83

4.4.3.2. Uji Koefisien Determinan ( $R^2$ ) .....	84
4.5. Pengajuan Hipotesis.....	85
4.5.1. Uji T .....	85
4.5.2. Uji F .....	86
4.6. Pembahasan .....	88
4.6.1. Pengaruh Citra Merek Terhadap Keputusan Pembelian Konsumen Pada Produk Vaseline .....	88
4.6.2. Pengaruh Duta Merek Terhadap Keputusan Pembelian Konsumen Pada Produk Vaseline .....	89
4.6.3. Pengaruh Kualitas Produk Terhadap Keputusan Pembelian Konsumen Pada Produk Vaseline .....	89
4.6.4. Pengaruh Citra Merek, Duta Merek, dan Kualitas Produk Terhadap Keputusan Pembelian Konsumen Pada Produk Vaseline .....	90
4.7. Implikasi Hasil Penelitian.....	90
<b>BAB V SIMPULAN DAN SARAN .....</b>	<b>93</b>
5.1. Simpulan .....	93
5.2. Saran .....	93
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>95</b>
<b>LAMPIRAN</b>	
Lampiran 1. Pendukung Penelitian	
Lampiran 2. Daftar Riwayat Hidup	
Lampiran 3. Surat Izin Penelitian	
Lampiran 4. Bukti Turnitin	

## DAFTAR GAMBAR

	Halaman
<b>Gambar 1.1</b> Pertumbuhan Ekonomi Indonesia Dari Tahun 2010 – 2020 .....	1
<b>Gambar 2.1</b> Tahapan Keputusan Pembelian Konsumen .....	35
<b>Gambar 2.2</b> Kerangka Pemikiran .....	41
<b>Gambar 3.1</b> Gambaran Peta Lokasi Penelitian dari UPB ke De Mart.....	44
<b>Gambar 4.1</b> Bagan struktur organisasi De Mart.....	63
<b>Gambar 4.2</b> Grafik Histogram.....	78
<b>Gambar 4.3</b> Grafik P-P Plot.....	79
<b>Gambar 4.4</b> Scatterplot.....	82

## DAFTAR TABEL

	Halaman
<b>Tabel 1.1</b> Perbandingan Keunggulan Produk Berdasar Persepsi Konsumen .....	6
<b>Tabel 1.2</b> Data Keluhan Pelanggan Yang Berkaitan Dengan Produk dan Duta Merek Vaseline .....	7
<b>Tabel 1.3</b> Data Pernyataan Konsumen Mengenai Kualitas Produk .....	8
<b>Tabel 1.4</b> Data Penjualan <i>Hand and Body Lotion</i> Tahun 2022 .....	9
<b>Tabel 2.1</b> Tabel Penelitian Terdahulu .....	35
<b>Tabel 3.1</b> Tabel Periode Penelitian.....	45
<b>Tabel 3.2</b> Tabel Operasional Variabel Penelitian.....	53
<b>Tabel 4.1</b> Profil Data Responden Berdasarkan Jenis Kelamin.....	66
<b>Tabel 4.2</b> Profil Data Responden Berdasarkan Usia .....	66
<b>Tabel 4.3</b> Profil Data Responden Berdasarkan Pendidikan Terakhir.....	67
<b>Tabel 4.4</b> Kategorisasi Rata-rata Skor Penilaian dari Jawaban Responden Terhadap Variabel Penelitian.....	68
<b>Tabel 4.5</b> Deskripsi Jawaban Responden Pada Pernyataan Citra Merek (X1).....	69
<b>Tabel 4.6</b> Deskripsi Jawaban Responden Pada Pernyataan Duta Merek (X2).....	70
<b>Tabel 4.7</b> Deskripsi Jawaban Responden Pada Pernyataan Kualitas Produk (X3)	71
<b>Tabel 4.8</b> Deskripsi Jawaban Responden Pada Pernyataan Keputusan Pembelian Konsumen (Y).....	72
<b>Tabel 4.9</b> Uji Validitas Citra Merek (X1) .....	74
<b>Tabel 4.10</b> Uji Validitas Duta Merek (X2).....	74
<b>Tabel 4.11</b> Uji Validitas Kualitas Produk (X3).....	75
<b>Tabel 4.12</b> Uji Validitas Keputusan Pembelian Konsumen (Y).....	76
<b>Tabel 4.13</b> Uji Reliabilitas Citra Merek, Duta Merek, Kualitas Produk, dan Keputusan Pembelian Konsumen .....	77
<b>Tabel 4.14</b> Uji Kolmogorov-Smirnov .....	80
<b>Tabel 4.15</b> Uji Multikolinearitas .....	81
<b>Tabel 4.16</b> Regresi Linear Berganda .....	83
<b>Tabel 4.17</b> Uji R Square .....	84
<b>Tabel 4.18</b> Uji T .....	86
<b>Tabel 4.19</b> Uji F.....	87

## DAFTAR RUMUS

	Halaman
<b>Rumus 3.1 Rumus Korelasi <i>Product Moment</i>.....</b>	<b>55</b>
<b>Rumus 3.2 Cronbach Alpha .....</b>	<b>56</b>
<b>Rumus 3.3 Rumus Persamaan Regresi Linear Berganda.....</b>	<b>58</b>
<b>Rumus 3.4 Rumus uji <math>R^2</math> .....</b>	<b>59</b>
<b>Rumus 3.5 Rumus uji t-hitung .....</b>	<b>60</b>
<b>Rumus 3.6 Rumus F-hitung .....</b>	<b>61</b>