

**PENGARUH KUALITAS PRODUK DAN KUALITAS
PELAYANAN TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN
PADA PT BATAM BANGUN PRATHAMA**

SKRIPSI



Oleh :

Agustina

180910121

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA
UNIVERSITAS PUTERA BATAM**

TAHUN 2022

**PENGARUH KUALITAS PRODUK DAN KUALITAS
PELAYANAN TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN
PADA PT BATAM BANGUN PRATHAMA**

SKRIPSI

**Untuk memenuhi salah satu syarat
memperoleh gelar Sarjana**



Oleh

Agustina

180910121

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA
UNIVERSITAS PUTERA BATAM
TAHUN 2022**

SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS

Yang bertanda tangan di bawah ini saya :

Nama : Agustina
NPM : 180910121
Fakultas : Ilmu Sosial dan Humaniora
Program Studi : Manajemen

Menyatakan bahwa "Skripsi" yang saya buat dengan judul:

**Pengaruh Kualitas Produk dan Kualitas Pelayanan Terhadap Keputusan Pembelian
Pada PT Batam Bangun Prathama.**

Adalah hasil karya sendiri dan bukan "duplikasi" dari karya orang lain. Sepengetahuan saya, didalam naskah Skripsi ini tidak terdapat karya ilmiah atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis dikutip didalam naskah ini dan disebutkan dalam sumber kutipan dan daftar pustaka.

Apabila ternyata didalam naskah Skripsi ini dapat dibuktikan terdapat unsur-unsur PLAGIASI, saya bersedia naskah Skripsi ini digugurkan dan gelar akademik yang saya peroleh dibatalkan, serta diproses sesuai dengan peraturan perundang-undangan yang berlaku.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya tanpa ada paksaan dari siapapun.

Batam, 5 September 2022



Agustina
180910121

**PENGARUH KUALITAS PRODUK DAN KUALITAS
PELAYANAN TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN
PADA PT BATAM BANGUN PRATHAMA**

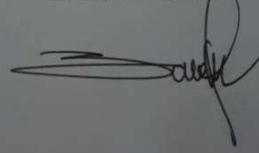
SKRIPSI

Untuk memenuhi salah satu syarat
memperoleh gelar Sarjana

Oleh
Agustina
180910121

Telah disetujui oleh Pembimbing pada tanggal
Seperti tertera dibawah ini

Batam, 29 Juli 2022



Triana Ananda Rustam, S.E., M.M
Pembimbing



ABSTRAK

Aset perusahaan yang sangat berharga ini memiliki fungsi vital untuk menaikkan mutu pelayanan serta kualitas kerja instansi dalam menjaga keloyalitasan konsumen untuk tetap berbelanja di perusahaan tersebut. Adapun tujuan dari kajian ini guna memahami adanya dampak mutu produk serta mutu pelayanan kepada keputusan pembelian. Jenis kajian yang digunakan ialah kuantitatif melalui penggunaan teknik sampling *Lemeshow*. Aplikasi yang dipakai untuk membantu proses data pada penelitian ini adalah SPSS versi 25, sedangkan sampel dalam kajian ini yakni 384 responden. Untuk mengumpulkan data dilaksanakan dengan cara penyebaran kuesioner. Hasil pengujian statistik mampu ditetapkan apabila variabel kualitas produk, kualitas pelayanan, serta keputusan pembelian distribusinya normal, yang mana variabel bebas pada kajian ini memperlihatkan tidak ditemukan tanda-tanda multikolinearitas serta heteroskedastisitas. Hasil pengujian t memperlihatkan apabila variabel kualitas produk serta kualitas pelayanan berdampak baik serta signifikan kepada keputusan pembelian, dan hasil pengujian f menunjukkan jika variabel kualitas produk serta pelayanan berdampak simultan kepada keputusan pembelian.

Kata Kunci: Kualitas Produk, Kualitas Pelayanan, Keputusan Pembelian

ABSTRACT

This very valuable company asset has a vital function in increasing the quality of service and the quality of agency work in maintaining consumer loyalty to keep shopping at the company. This study aims to understand the impact of product quality and service quality on purchasing decisions. The type of study used is quantitative through the use of Lemeshow sampling technique. The application used to help process the data in this research is SPSS version 25, while the sample in this study is 384 respondents. To collect data carried out by distributing questionnaires. The results of statistical tests can be determined if the variables of product quality, service quality, and purchasing decisions are normally distributed, in which the independent variables in this study show no signs of multicollinearity and heteroscedasticity. The results of the t test show that the product quality and service quality variables have a good and significant impact on purchasing decisions, and the f test results show that the product and service quality variables have a simultaneous impact on purchasing decisions.

Keywords: *Product Quality, Service Quality, Purchase Decision*

KATA PENGANTAR

Terimakasih Kepada Tuhan Yang Maha Esa yang telah melimpahkan segala rahmat dan karunia-Nya, sehingga penulis dapat menyelesaikan laporan tugas akhir yang merupakan salah satu persyaratan untuk menyelesaikan program studi strata satu (S1) pada Program Studi Manajemen Universitas Putera Batam.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari sempurna. Karena itu, kritik dan saran akan senantiasa penulis terima dengan senang hati. Dengan segala keterbatasan, penulis menyadari pula bahwa skripsi ini takkan terwujud tanpa bantuan, bimbingan, dan dorongan dari berbagai pihak. Untuk itu, dengan segala kerendahan hati, penulis menyampaikan ucapan terima kasih kepada:

1. Ibu Dr. Nur Elfi Husda, S. Kom., M.Si., selaku Rektor Universitas Putera Batam.
2. Bapak Dr. Michael Jibrael Rorong, S.T., M.I.Kom. selaku Dekan Fakultas Ilmu Sosial dan Humaniora Universitas Putera Batam.
3. Ibu Mauli Siagian, S.Kom., M.Si., selaku Ketua Program Studi Manajemen Fakultas Ilmu Sosial dan Humaniora Universitas Putera Batam.
4. Ibu Triana Ananda Rustam, S.E., M.M. , selaku Pembimbing Skripsi pada Program Studi Manajemen Universitas Putera Batam.
5. Bapak Syaifullah, S.E., M.M., selaku Pembimbing Akademik pada Program Studi Manajemen Universitas Putera Batam.
6. Seluruh Dosen dan Staff Universitas Putera Batam yang telah memberikan ilmu, saran dan motivasi kepada penulis selama kuliah di Universitas Putera Batam.
7. PT Batam Bangun Prathama, serta seluruh staff PT Batam Bangun Prathama yang telah memberikan izin penelitian dan turut membantu dalam penelitian ini.
8. Kedua orang tua dan saudara-saudara saya yang telah membantu dan memberi semangat dalam menyelesaikan penyusunan skripsi ini.
9. Teman-teman seperjuangan dan sahabat-sahabat yang selalu memberikan dorongan dan turut membantu dalam menyelesaikan penyusunan skripsi.
10. Serta kepada semua pihak yang tidak dapat disebutkan satu per satu yang telah membantu hingga terselesaiannya skripsi ini.

Batam, 29 Juli 2022

Agustina



DAFTAR ISI

Halaman

HALAMAN SAMPUL	i
HALAMAN JUDUL	ii
SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS	iii
ABSTRAK	v
ABSTRACT	vi
KATA PENGANTAR.....	vii
DAFTAR ISI.....	ix
DAFTAR GAMBAR.....	xii
DAFTAR TABEL	xii
DAFTAR RUMUS	xiv
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Identifikasi Masalah	9
1.3 Batasan Masalah.....	9
1.4 Rumusan Masalah	10
1.5 Tujuan Penelitian	10
1.6 Manfaat Penelitian	11
1.6.1 Manfaat Teoritis	11
1.6.2 Manfaat Praktis	11
BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....	12
2.1 Kajian Teori	12
2.1.1 Kualitas Produk	12
2.1.1.1 Pengertian Kualitas Produk.....	12
2.1.1.2 Dimensi Kualitas Produk	13
2.1.1.3 Faktor-Faktor yang Mempengaruhi Kualitas Produk	14
2.1.1.4 Indikator Kualitas Produk	15
2.1.2 Kualitas Pelayanan	16
2.1.2.1 Pengertian Kualitas Pelayanan.....	16
2.1.2.2 Dimensi Kualitas Pelayanan	17
2.1.2.3 Faktor-Faktor yang Mempengaruhi Kualitas Pelayanan.....	18
2.1.2.4 Indikator Kualitas Pelayanan	19
2.1.3 Keputusan Pembelian.....	19
2.1.3.1 Pengertian Keputusan Pembelian.....	19
2.1.3.2 Faktor-Faktor yang Mempengaruhi Keputusan Pembelian	20
2.1.3.3 Proses Keputusan Pembelian	21
2.1.3.4 Indikator Keputusan Pembelian	22
2.2 Penelitian Terdahulu	23
2.3 Kerangka Pemikiran.....	24

2.3.1 Pengaruh Kualitas Produk Terhadap Keputusan Pembelian.....	24
2.3.2. Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Keputusan Pembelian.....	25
2.3.3. Pengaruh Kualitas Produk dan Kualitas Pelayanan Terhadap Keputusan Pembelian.....	25
2.4 Hipotesis.....	26
BAB III METODE PENELITIAN	27
3.1 Jenis Penelitian.....	27
3.2 Sifat Penelitian	27
3.3 Lokasi dan Periode Penelitian.....	27
3.3.1 Lokasi Penelitian	27
3.3.2 Periode Penelitian.....	28
3.4 Populasi dan Sampel	28
3.4.1 Populasi	28
3.4.2 Sampel.....	29
3.4.3 Teknik Sampling	29
3.5 Sumber Data.....	30
3.6 Metode Pengumpulan Data	30
3.7 Definisi Operasional Variabel Penelitian.....	31
3.7.1 Variabel Indenpenden	31
3.7.2 Variabel Dependen.....	31
3.8 Metode Analisis Data	32
3.8.1 Analisis Deskriptif	32
3.8.2 Uji Kualitas Data	34
3.8.2.1 Uji Validitas Data.....	34
3.8.2.2 Uji Realibilitas	35
3.8.3 Uji Asumsi Klasik	35
3.8.3.1 Uji Normalitas.....	35
3.8.3.2 Uji Multikolinearitas	36
3.8.3.3 Uji Heteroskedastisitas.....	36
3.8.4 Uji Pengaruh	36
3.8.4.1 Analisis Regresi Linear Berganda.....	36
3.8.4.2 Analisis Koefisien Determinasi (R ²)	37
3.9 Uji Hipotesis	37
3.9.1 Uji t (Parsial)	37
3.9.2 Uji f (Simultan)	38
BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN	39
4.1 Gambaran Umum Objek Penelitian	39
4.1.1 Sejarah Singkat PT. Batam Bangun Prathama.....	39
4.1.2 Visi dan Misi PT. Batam Bangun Prathama	40
4.2 Deskripsi Karakteristik Responden.....	40
4.2.1 Profil Responden.....	40
4.2.1.1 Profil Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	40

4.2.1.2 Profil Responden Berdasarkan Usia.....	41
4.2.1.3 Profil Responden Berdasarkan Jenis Pekerjaan	42
4.2.1.4 Profil Responden Berdasarkan Pendapatan	43
4.3 Deskripsi Jawaban Responden	44
4.3.1 Analisis Deskriptif	44
4.3.1.1 Variabel Kualitas Produk	44
4.3.1.2 Variabel Kulitas Pelayanan	45
4.3.1.3 Variabel Keputusan Pembelian	46
4.4 Analisis Data	47
4.4.1 Hasil Uji Asumsi Klasik	47
4.4.1.1 Hasil Uji Normalitas	47
4.4.1.2 Hasil Uji Multikolinearitas.....	49
4.4.1.3 Hasil Uji Heteroskedasitias	49
4.4.2 Hasil Uji Pengaruh	50
4.4.2.1 Hasil Uji Regresi Linear Berganda	50
4.4.2.2 Hasil Koefisien Determinasi (R^2).....	51
4.5 Pengujian Hipotesis.....	52
4.5.1 Hasil Uji t (Parsial).....	52
4.5.2 Hasil Uji F (Simultan).....	53
4.6 Pembahasan.....	54
4.6.1 Pengaruh Kualitas Produk Terhadap Keputusan Pembelian.....	54
4.6.2 Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Keputusan Pembelian.....	54
4.6.3 Pengaruh Kualitas Produk dan Kualitas Pelayanan Terhadap Keputusan Pembelian.....	55
4.7 Implikasi Hasil Penelitian	55
4.7.1 Implikasi Teoritis	55
4.7.2 Implikasi Praktis	56
BAB V SIMPULAN DAN SARAN.....	57
5.1 Simpulan	57
5.2 Saran.....	57
DAFTAR PUSTAKA	59
Lampiran 1. Pendukung Penelitian	
Lampiran 2. Daftar Riwayat Hidup	
Lampiran 3. Surat Keterangan Penelitian	

DAFTAR GAMBAR

Halaman

Gambar 2.1 Kerangka Pemikiran	26
Gambar 4.1 Histogram	47
Gambar 4.2 <i>P-P Plot Regression Standardized</i>	48

DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel 1.1 Data Retur Penjualan Periode Maret (2021) – Febuari (2022)	4
Tabel 1.2 Data Jumlah Komplain Periode Maret (2021) – Febuari (2022).....	5
Tabel 1.3 Data Penjualan Periode Maret (2021) – Febuari (2022)	8
Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu.....	23
Tabel 3.1 Periode Penelitian.....	28
Tabel 3.2 Skala Likert	31
Tabel 3.3 Operasional Variabel	31
Tabel 3.4 Rentang Skala.....	33
Tabel 4.1 Data Responden Berdasarkan Jenis Kelamin.....	41
Tabel 4.2 Data Responden Berdasarkan Usia	41
Tabel 4.3 Profil Responden Berdasarkan Jenis Pekerjaan	42
Tabel 4.4 Profil Responden Berdasarkan Pendapatan.....	43
Tabel 4.5 Skor Indikator Variabel Kualitas Produk	44
Tabel 4.6 Skor Indikator Variabel Kualitas Pelayanan	45
Tabel 4.7 Skor Indikator Variabel Keputusan Pembelian	46
Tabel 4.8 Hasil Uji <i>One-Sample Kolmogorov-Smirnov</i>	48
Tabel 4.9 Hasil Uji Multikolinearitas.....	49
Tabel 4.10 Hasil Uji Heteroskedasitas	50
Tabel 4.11 Hasil Uji Regresi Linear Berganda	50
Tabel 4.12 Hasil Uji Koefisien Determinasi (R^2).....	52
Tabel 4.13 Hasil Uji t (Parsial).....	52
Tabel 4.14 Hasil Uji F (Simultan).....	53

DAFTAR RUMUS

	Halaman
Rumus 3.1 Rumus Lemeshow	29
Rumus 3.2 Rentang Skala	33
Rumus 3.3 <i>Pearson Product Moment</i>	34
Rumus 3.4 <i>Reliabilitas Crounbach Alpha</i>	35
Rumus 3.5 Regresi Linear Berganda.....	36
Rumus 3.6 Uji t	37
Rumus 3.7 Uji F	38