

**PENGARUH FASILITAS DAN KUALITAS
PELAYANAN TERHADAP KEPUASAN PELANGGAN
PADA PT PIONIKA AUTOMOBIL**

SKRIPSI



Oleh:

**CLEMEN VANDI SIMANUNGKALIT
160910420**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA
UNIVERSITAS PUTERA BATAM
2020**

**PENGARUH FASILITAS DAN KUALITAS
PELAYANAN TERHADAP KEPUASAN PELANGGAN
PADA PT PIONIKA AUTOMOBIL**

SKRIPSI

**Untuk memenuhi salah satu syarat
guna memperoleh gelar Sarjana**



Oleh:

**CLEMEN VANDI SIMANUNGKALIT
160910420**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA
UNIVERSITAS PUTERA BATAM
2020**

SURAT PERNYATAAN ORIGINALISTIS

Yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : Clemen Vandi Simanungkalit
NPM : 160910420
Fakultas : Ilmu Sosial Dan Humaniora
Program Studi : Manajemen

Menyatakan bahwa "Skripsi" yang saya buat dengan judul:

PENGARUH FASILITAS DAN KUALITAS PELAYANAN TERHADAP KEPUASAN PELANGGAN PADA PT PIONIKA AUTOMOBIL

Adalah hasil karya sendiri bukan "duplikasi" dari karya orang lain. Sepengetahuan saya, didalam naskah skripsi ini tidak terdapat karya ilmiah atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis didalam naskah ini dan disebutkan dalam sumber kutipan dan daftar pustaka.

Apabila ternyata didalam naskah Skripsi ini dapat dibuktikan terdapat unsur-unsur PLAGIASI, saya bersedia naskah skripsi ini digugurkan dan gelar akademik yang saya peroleh dibatalkan, serta sanksi lainnya sesuai dengan norma yang berlaku di perguruan tinggi.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya tanpa ada paksaan dari siapapun.

Batam, 18 Februari 2020

Yang membuat pernyataan,

Clemen Vandi Simanungkalit

160910420

**Pengaruh Fasilitas dan Kualitas Pelayanan
Terhadap Kepuasan
Pelanggan pada PT Pionika Automobil**

**Oleh:
Clemen Vandi Simanungkalit
160910420**

**SKRIPSI
Untuk memenuhi salah satu syarat
guna memperoleh gelar Sarjana**

**Telah disetujui oleh Pembimbing pada tanggal
seperti tertera dibawah ini**

Batam, 18 Februari 2020

Syaifullah, S.E., M.M
Pembimbing

KATA PENGANTAR

Salam Sejahtera,

Segala Puji dan syukur atas kehadiran Tuhan Yang Maha Esa yang telah melimpahkan segala rahmat dan karunia-Nya, sehingga penulis dapat menyelesaikan proposal yang merupakan salah satu persyaratan untuk menyelesaikan program studi strata satu (S1) pada Program Studi Manajemen Universitas Putera Batam.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari sempurna. Karena itu, kritik dan saran akan senantiasa penulis terima dengan senang hati.

Dengan segala keterbatasan, penulis menyadari pula bahwa skripsi ini takkan terwujud tanpa bantuan, bimbingan dan dorongan dari berbagai pihak. Untuk itu, dengan segala kerendahan hati, penulis menyampaikan ucapan terima kasih kepada:

1. Rektor Universitas Putera Batam, Ibu Nur Elfi Husda.S.Kom., M.Si.
2. Dekan Universitas Putera Batam, Ibu Rizki Tri Anugrah Bhakti S,H., M.H.
3. Ketua Program Studi Manajemen di Universitas Putera Batam, Ibu Mauli, S.Kom.,M.Si.
4. Bapak Syaifullah, S.E.,M.M. selaku pembimbing skripsi penulis
5. Dosen dan Staff Universitas Putera Batam
6. Kedua orang tua dan keluarga besar yang turut memberikan motivasi, doa dan pengorbanannya kepada penulis.
7. PT Pionika Automobil yang turut membantu dalam proses penyusunan skripsi ini.
8. Kerabat-kerabat terdekat seperti Miftach Rizqillah, Ryo Ramadhan, Ramadhani Syafitri, Annisa Reskita, Puli Hanafiah, Musril Kamal, Giska Indra, Fadhli Miftahulsallam, dan seperjuangan di Universitas Putera Batam.
9. Dan terimakasih banyak untuk yang terspesial Dona Melya Apriyanti.

Penulis mengucapkan terimakasih kepada semua pihak. Semoga Allah swt membalas kebaikan dan selalu mencerahkan hidayah serta taufikNya, Amin.

Batam, 18 Februari 2020

Clemen Vandi Simanungkalit
(160910420)

ABSTRAK

Perubahan semacam ini memiliki dampak besar pada bisnis otomotif. Kita tahu bahwa dunia otomotif memiliki banyak penggemar. Banyak orang yang memiliki minat di bidang ini, baik roda dua maupun roda empat. Karenanya banyak yang berani membuka bisnis di bidang otomotif, salah satunya adalah PT. Pionika Automobil. Meskipun ada banyak penggemar, itu tidak berarti bahwa bidang ini tidak memiliki masalah dalam berbisnis. Beberapa contoh hambatan adalah karena banyaknya pesaing dan kurangnya fasilitas pendukung. Jadi perusahaan harus bersaing di era globalisasi ini dan mencapai tujuan dengan hasil maksimal. Penelitian ini bertujuan untuk menguji sejauh mana peran Fasilitas dan Kualitas Layanan mampu meningkatkan Kepuasan Pelanggan di PT Pionika Automobil di Kota Batam.). Penelitian yang digunakan adalah penelitian kuantitatif dengan mencari hubungan asosiatif yang bersifat kausal. dengan populasi 150 pelanggan dalam satu minggu, dengan teknik pengambilan sampel tidak disengaja. Rumus yang digunakan untuk menentukan jumlah sampel adalah rumus Slovin, dengan tingkat kesalahan 0,05 atau 5%. menggunakan metode analisis regresi linier berganda dan teknik rumus Slovin, dengan 109 responden. Skala pengukuran dan metode pengukuran yang digunakan peneliti dalam penelitian ilmiah adalah skala Likert. Pengumpulan data melalui kuesioner dilakukan di PT Pionika Automobil dan bantuan program SPSS Versi 25.

Kata Kunci: Fasilitas, Kualitas Pelayanan dan Kepuasan Pelanggan

ABSTRACT

This kind of change has a big impact on the automotive business. We know that the automotive world has many fans. Many people who have an interest in this field, both two wheels and four wheels. Therefore many who dare to open a business in the automotive field, one of which is PT. Automatic pionic. Even though there are many fans, that doesn't mean that this field has no problems doing business. Some examples of obstacles are due to the large number of competitors and the lack of supporting facilities. So companies must compete in this era of globalization and achieve goals with maximum results. This study aims to examine the extent to which the role of Facilities and Service Quality is able to increase Customer Satisfaction at PT Pionika Automobil in Batam City.). The research used is quantitative research by finding associative relationships that are causal. with a population of 150 customers in one week, with accidental sampling technique. The formula used to determine the number of samples is the Slovin formula, with an error rate of 0.05 or 5%. using multiple linear regression analysis methods and the Slovin formula technique, with 109 respondents. The scale of measurement and the method of measurement that researchers use in scientific research is the Likert scale. Data collection through questionnaires was carried out at PT Pionika Automobil and the assistance of the SPSS Version 25 program.

Keywords: Facilities, Service Quality, Consumer Satisfaction

DAFTAR ISI

	Halaman
SURAT PERNYATAAN ORIGINALISTIS.....	i
KATA PENGANTAR.....	iii
ABSTRAK.....	iv
ABSTRACT.....	v
DAFTAR ISI	vi
DAFTAR TABEL	ix
DAFTAR RUMUS	x
DAFTAR GAMBAR.....	xi
DAFTAR LAMPIRAN	xii
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1. Latar Belakang Masalah	1
1.2 Identifikasi Masalah	9
1.3 Batasan Masalah	9
1.4 Perumusan Masalah	9
1.5 Tujuan Penelitian	10
1.6 Manfaat Penelitian	10
1.6.1 Manfaat Toeritis.....	10
1.6.2 Manfaat Praktis	10
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	12
2.1. Kajian Teori.....	12
2.1.1. Fasilitas.....	12
2.1.1.1. Pengertian Fasilitas	12
2.1.1.2. Tujuan Fasilitas	13
2.1.1.3. Manfaat Fasilitas	13
2.1.1.4. Indikator-indikator Fasilitas.....	14
2.1.2. Kualitas Pelayanan	15
2.1.2.1. Pengertian Kualitas Pelayanan.....	15
2.1.2.2. Karakteristik Pelayanan.....	16
2.1.2.3. Indikator – indikator Kualitas Pelayanan	17
2.1.3. Kepuasan Pelanggan	18
2.1.3.1. Pengertian Kepuasan Pelanggan	18
2.1.3.2. Kriteria Mengukur Kepuasan Pelanggan.....	19
2.1.3.3. Indikator – indikator Kepuasan Pelanggan.....	20
2.2. Penelitian Terdahulu	20
2.3. Kerangka Pemikiran.....	24
2.4. Hipotesis	25
BAB III METODE PENELITIAN	26
3.1 Desain Penelitian	26
3.2. Operasional Variabel.....	27
3.2.1 Variabel Independen	27

3.2.2 Variabel Dependen.....	27
3.3 Populasi dan Sampel	29
3.3.1 Populasi	29
3.3.2 Sampel	29
3.4. Teknik Pengumpulan Data	29
3.4.1. Teknik Pengumpulan Data	29
3.4.2. Alat Pengumpulan Data.....	30
3.5. Metode Analisis Data	31
3.5.1. Analisis Deskriptif	31
3.5.2. Uji Kualitas Data.....	32
3.5.2.1. Uji Validitas Data.....	32
3.5.2.2. Uji Reliabilitas	33
3.5.3. Uji Asumsi Klasik	34
3.5.3.1. Uji Normalitas.....	34
3.5.3.2. Uji Multikolinearitas	34
3.5.3.3. Uji Heteroskedastisitas	35
3.5.4. Uji Pengaruh	36
3.5.4.1. Analisis Regresi Linear Berganda.....	36
3.5.4.2. Analisis Koefisien Determinasi (R^2).....	36
3.5.5. Uji Hipotesis	37
3.5.5.1. Uji T (Parsial)	38
3.5.5.2. Uji F.....	38
3.6. Lokasi Dan Jadwal Penelitian.....	39
3.6.1 Lokasi Penelitian.....	39
3.6.2. Jadwal Penelitian.....	39
BAB IV HASIL PENELITIAN	41
4.1 Gambaran umum objek penelitian	41
4.1.1 Letak geografis objek penelitian.....	41
4.1.2 Profil Singkat Perusahaan.....	41
4.2 Karakteristik Responden	42
4.2.1 Responden Berdasarkan Jenis kelamin	42
4.2.2 Responden Berdasarkan Usia	43
4.2.3 Responden Berdasarkan Pendidikan Terakhir	44
4.2.4 Responden Berdasarkan Pekerjaan	45
4.2.5 Responden Berdasarkan Penghasilan.....	46
4.3 Hasil Penelitian	47
4.3.1 Deskripsi Variabel Penelitian	47
4.3.1.1 Variabel Fasilitas (X_1)	47
4.3.1.2 Variabel Kualitas Pelayanan (X_2)	51
4.3.1.3 Variabel Kepuasan Pelanggan (Y).....	54
4.4 Analisis Data.....	56
4.4.1 Uji Validitas dan Reliabilitas.....	57
4.4.2 Uji Reliabilitas	58
4.5 Uji Asumsi Klasik	59
4.5.1 Uji Normalitas Data	59
4.3 Pembahasan	68

4.3.1 Pengaruh Fasilitas terhadap Kepuasan Pelanggan	68
4.3.2 Pengaruh Kualitas Pelayanan terhadap Kepuasan Pelanggan	68
4.3.3 Pengaruh Fasilitas dan Kualitas Pelayanan Terhadap Kepuasan.....	68
BAB V PENUTUP	70
5.1 Kesimpulan.....	70
5.2 Saran.....	70
5.3 Keterbatasan	71
DAFTAR PUSTAKA.....	72

DAFTAR TABEL

Tabel 1. 1 Data Fasilitas.....	2
Tabel 1. 2 Data Kualitas Pelayanan	4
Tabel 1. 3 Data Incoming Unit Aftersales 2018.....	7
Tabel 2. 1 Penelitian Terdahulu.....	22
Tabel 3. 1 Operasional Variabel Penelitian.....	28
Tabel 3. 2 Jadwal Penelitian.....	40
Tabel 4. 1 Responden Berdasarkan Jenis Kelamin.....	42
Tabel 4. 2 Responden Berdasarkan Usia.....	43
Tabel 4. 3 Responden Berdasarkan Pendidikan Terakhir	44
Tabel 4. 4 Responden Berdasarkan Pekerjaan	45
Tabel 4. 5 Responden Berdasarkan Penghasilan	46
Tabel 4. 6 Kriteria Analisis Deskripsi.....	47
Tabel 4. 7 Frekuensi Variabel Fasilitas.....	48
Tabel 4. 8 Distribusi Jawaban Responden (X1)	48
Tabel 4. 9 Frekuensi Variabel Kualitas Pelayanan	51
Tabel 4. 10 Distribusi Jawaban Responden (X2)	52
Tabel 4. 11 Frekuensi Variabel Kualitas Pelayanan	54
Tabel 4. 12 Distribusi Jawaban Responden (Y)	55
Tabel 4. 13 Uji Validitas Instrumen Variabel Fasilitas (X1)	57
Tabel 4. 14 Uji Validitas Instrumen Variabel Kualitas Pelayanan (X2).....	57
Tabel 4. 15 Uji Validitas Instrumen Variabel Kepuasan Pelanggan (Y).....	58
Tabel 4. 16 Uji Reliabilitas Variabel Fasilitas (X1)	58
Tabel 4. 17 Uji Reliabilitas Variabel Kualitas Pelayanan (X2).....	59
Tabel 4. 18 Uji Reliabilitas Variabel Kepuasan Pelanggan (Y).....	59
Tabel 4. 19 Uji Normalitas	61
Tabel 4. 20 Uji Multikolinearitas.....	62
Tabel 4. 21 Uji Glejser	63
Tabel 4. 22 Uji Regresi Linear Berganda.....	64
Tabel 4. 23 Uji Koefisien Determinasi R ²	65
Tabel 4. 24 Uji Hipotesis secara Parsial (Uji T)	66
Tabel 4. 25 Uji Hipotesis secara Simultan (Uji F).....	67

DAFTAR RUMUS

Rumus 3. 1 Rumus Validitas	32
Rumus 3. 2 Rumus Reliabilitas	33
Rumus 3. 3 Regresi Linier Berganda	36
Rumus 3. 4 T hitung.....	38
Rumus 3. 5 F Hitung.....	38

DAFTAR GAMBAR

Gambar 4. 1 Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	42
Gambar 4. 2 Responden Berdasarkan Usia	43
Gambar 4. 3 Responden Berdasarkan Pendidikan Terakhir	44
Gambar 4. 4 Responden Berdasarkan Pekerjaan	45
Gambar 4. 5 Responden Berdasarkan Penghasilan	46
Gambar 4. 6 Hasil Uji Normalitas pada Histogram.....	60
Gambar 4. 7 Hasil Uji Normalitas pada Normal P - Plot.....	60
Gambar 4. 8 Uji Heterokedastisitas	63

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1. Kuisinoner Penelitian	74
Lampiran 2. Profil Responden.....	78
Lampiran 3 Tabulasi Data.....	81
Lampiran 4 Data Kedatangan Pelanggan Per Minggu.....	90
Lampiran 5 Daftar Riwayat Hidup	94
Lampiran 6 Surat Keterangan Penelitian	95