

**ANALISIS PENGARUH *EASE OF USE*,
KEPERCAYAAN DAN IKLAN TERHADAP MINAT
BELI E-COMMERCE CUSTOMERS SHOPEE DI
BATAM**

SKRIPSI



**Oleh:
Anthonny
180910093**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA
UNIVERSITAS PUTERA BATAM
TAHUN 2022**

**ANALISIS PENGARUH *EASE OF USE*,
KEPERCAYAAN DAN IKLAN TERHADAP MINAT
BELI E-COMMERCE CUSTOMERS SHOPEE DI
BATAM**

SKRIPSI

**Untuk memenuhi salah satu syarat
Memperoleh gelar sarjana**



**Oleh
Anthonny
180910093**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA
UNIVERSITAS PUTERA BATAM
TAHUN 2022**

SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS

Yang bertanda tangan di bawah ini saya :

Nama : Anthonny
NPM : 180910093
Fakultas : Ilmu Sosial dan Humaniora
Program Studi : Manajemen

Menyatakan bahwa "Skripsi" yang saya buat dengan judul :

Analisis Pengaruh Ease of use, Kepercayaan dan Iklan terhadap Minat Beli E-commerce Customers Shopee di Batam

Adalah hasil karya sendiri dan bukan "duplikasi" dari karya orang lain. Sepengetahuan saya, didalam naskah Skripsi ini tidak terdapat karya ilmiah atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain. Kecuali yang secara tertulis dikutip didalam naskah ini dan disebutkan dalam sumber kutipan dan daftar pustaka.

Apabila ternyata di dalam naskah Skripsi ini dapat dibuktikan terdapat unsur-unsur PLAGIASI, saya bersedia naskah Skripsi ini digugurkan dan gelar akademik yang saya peroleh dibatalkan, serta diproses sesuai dengan peraturan perundang-undangan yang berlaku.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya tanpa ada paksaan dari siapapun.

Batam, 22 Januari 2022



Anthonny
180910093

**ANALISIS PENGARUH *EASE OF USE*,
KEPERCAYAAN DAN IKLAN TERHADAP MINAT
BELI E-COMMERCE CUSTOMERS SHOPEE DI
BATAM**

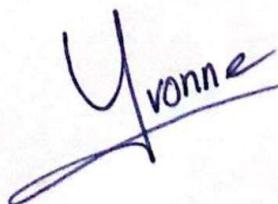
SKRIPSI

**Untuk memenuhi salah satu syarat
Memperoleh gelar Sarjana**

**Oleh
Anthonny
180910093**

**Telah disetujui oleh pembimbing pada tanggal
Seperti tertera di bawah ini**

Batam, 22 Januari 2022



**Dr. Yvonne Wangdra , B.Com., M.Com.
Pembimbing**

ABSTRAK

E-commerce seperti *marketplace* banyak bermunculan sehingga memudahkan masyarakat dalam memenuhi kebutuhan pokok dan membuat keputusan saat ingin melakukan pembelian terhadap suatu produk menjadi lebih mudah dan efektif. Tujuan dari penelitian ini adalah untuk mengetahui dan menganalisis pengaruh *ease of use*, kepercayaan dan iklan terhadap minat beli *e-commerce customers* Shopee di Batam. Populasi dalam penelitian ini adalah masyarakat Kota Batam yang menggunakan *website* Shopee dengan jumlah sampel sebanyak 385 orang *responden* yang dipilih menggunakan teknik *Purposive Sampling*. Pengumpulan data primer menggunakan kuesioner. Metode analisis data yang digunakan dalam penelitian ini ialah analisis kuantitatif dan menggunakan uji statistik deskriptif, uji asumsi klasik, uji regresi linear berganda, dan uji hipotesis dan uji koefisien determinasi (R^2). Hasil penelitian ini membuktikan bahwasannya *ease of use*, kepercayaan dan iklan berpengaruh secara positif dan signifikan terhadap minat beli *e-commerce customers* Shopee di Kota Batam.

Kata Kunci: Kemudahan Penggunaan; Kepercayaan; Iklan; Minat Beli.

ABSTRACT

E-commerce such as marketplaces have sprung up, making it easier for people to meet basic needs and make decisions when they want to make purchases of a product more easily and effectively. The purpose of this study was to determine and analyze the effect of ease of use, trust and advertising on the buying interest of e-commerce Shopee customers in Batam. The population in this study is the people of Batam City who use the Shopee website with a sample of 385 respondents who were selected using the purposive sampling technique. Primary data collection using a questionnaire. The data analysis method used in this study is quantitative analysis and uses descriptive statistical tests, classical assumption tests, multiple linear regression tests, and hypothesis testing and coefficient of determination test (R^2). The results of this study prove that ease of use, trust and advertising have a positive and significant impact on Shopee customers e-commerce buying interest in Batam City.

Keywords: Ease of Use; Trust; Advertisimen; Interest Buying.

KATA PENGANTAR

Namo Buddhaya yang telah melimpahkan segala rahmat dan karuniaNya, sehingga penulis dapat menyelesaikan laporan tugas akhir yang merupakan salah satu persyaratan untuk menyelesaikan program studi strata satu (S1) pada Program Studi Manajemen di Universitas Putera Batam.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari sempurna. Karena itu, kritik dan saran akan senantiasa penulis terima dengan senang hati. Dengan segala keterbatasan, penulis menyadari pula bahwa skripsi ini takkan terwudus tanpa bantuan, bimbingan dan dorongan dari berbagai pihak. Untuk itu, dengan segala kerendahan hati, penulis menyampaikan ucapan terima kasih pada :

1. Rektor Universitas Putera Batam, Ibu Dr. Nur Elfi Husda, S.Kom., M.Si;
2. Dekan Fakultas Manajemen, Bapak Dr. Michael Jibrael Rorong, S.T., M.I.Kom;
3. Ketua Program Studi Manajemen, Fakultas Ilmu Sosial dan Humaniora Universitas Putera Batam, Ibu Mauli Siagian, S.Kom., M.Si;
4. Ibu Dr. Yvonne Wangdra, B.Com., M.Com. selaku pembimbing Skripsi pada Program Studi Manajemen Universitas Putera Batam;
5. Seluruh Dosen dan Staff Universitas Putera Batam yang selama ini telah memberikan ilmu dan pengetahuan kepada penulis;
6. Kedua orang tua dan keluarga yang selalu mendoakan dan memberikan semangat untuk saya;
7. Teman-teman seperjuangan yaitu Celine, Winnie, Juliani, Nelly, Sri intan;

Semoga para Bodhisattva membalas kebaikan dan selalu mencurahkan hidayah serta taufik-Nya, Saddhu Saddhu Saddhu.

Batam, 22 Januari 2022



Anthonny

DAFTAR ISI

	Halaman
HALAMAN SAMPUL.....	i
HALAMAN JUDUL	ii
SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS.....	iii
HALAMAN PENGESAHAN.....	iv
ABSTRAK	v
ABSTRACT	vi
KATA PENGANTAR.....	vii
DAFTAR ISI.....	viii
DAFTAR TABEL	xiii
DAFTAR RUMUS	xiv
BAB I PENDAHULUAN	
1.1. Latar Belakang	1
1.2. Identifikasi Masalah.....	6
1.3. Batasan Masalah	7
1.4. Rumusan Masalah.....	8
1.5. Tujuan Penelitian	8
1.6. Manfaat Penelitian	9
1.6.1. Manfaat Teoritis.....	9
1.6.2. Manfaat Praktisi	9
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	
2.1. Teori.....	11
2.1.1. <i>Ease of Use</i> (Kemudahan Penggunaan).....	11
2.1.1.1. Pengertian <i>Ease of Use</i> (Kemudahan Penggunaan).....	11
2.1.1.2. Faktor – Faktor yang Mempengaruhi <i>Ease of use</i>	12
2.1.1.3. Dimensi <i>Ease Of Use</i>	13
2.1.1.4. Indikator-indikator <i>Ease Of Use</i>	13
2.1.2. Kepercayaan.....	14

2.1.2.1. Pengertian Kepercayaan.....	14
2.1.2.2. Faktor-faktor yang mempengaruhi kepercayaan	15
2.1.2.3. Dimensi-dimensi dalam kepercayaan	16
2.1.2.4. Indikator-indikator kepercayaan	16
2.1.3. Iklan	17
2.1.3.1. Pengertian Iklan	17
2.1.3.2. Dimensi-dimensi dalam iklan	18
2.1.3.3. Atribut-Atribut isi iklan	18
2.1.3.4. Indikator-indikator iklan	19
2.1.4. Minat beli	20
2.1.4.1. Pengertian Minat Beli	20
2.1.4.2. Aspek-aspek Minat Beli.....	21
2.1.4.3. Faktor-faktor yang Mempengaruhi Minat Beli.....	21
2.1.4.4. Indikator-indikator Minat Beli	22
2.2. Penelitian Terdahulu	23
2.3. Kerangka Pemikiran.....	26
2.4. Hipotesis	28

BAB III METODE PENELITIAN

3.1. Desain penelitian.....	29
3.2. Operasional Variabel Penelitian	29
3.2.1. Variabel Independen	29
3.2.2. Variabel Dependen.....	30
3.3. Populasi dan Sampel.....	32
3.3.1. Populasi.....	32
3.3.2. Sampel.....	32
3.4. Teknik Pengumpulan Data.....	33
3.5. Metode Analisis Data.....	34
3.5.1. Analisis Deskriptif	34
3.5.2. Uji Kualitas Data.....	35
3.5.2.1. Uji Validitas	35
3.5.2.2. Uji Realibilitas	36

3.5.3. Uji Asumsi Klasik.....	37
3.5.3.1. Uji Normalitas Data	37
3.5.3.2. Uji Multikolinearitas.....	37
3.5.3.3. Uji Heteroskedastisitas.....	38
3.5.4. Uji Pengaruh	38
3.5.4.1. Analisis Regresi Linear Berganda	38
3.5.4.2. Uji Determinasi (R ²).....	38
3.5.5. Uji Hipotesis	39
3.5.5.1. Uji T	39
3.5.5.2. Uji F	39
3.6. Lokasi dan Jadwal Penelitian.....	39
3.6.1. Lokasi Penelitian.....	39
3.6.2. Jadwal Penelitian	39

BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN

4.1. Hasil Penelitian	41
4.1.1 Profil Responden.....	41
4.1.1.1. Profil Responden Berdasarkan Jenis Kelamin.....	42
4.1.1.2. Profil Responden Berdasarkan Usia	43
4.1.1.3. Profil Responden Berdasarkan Jenis Pekerjaan	44
4.1.1.4. Profil Responden Berdasarkan Lama Pemakaian	45
4.1.2 Analisis Deskriptif	47
4.1.2.1. Deskriptif Variabel <i>Ease of Use</i> (X1).....	47
4.1.2.2. Deskriptif Variabel Kepercayaan (X2)	49
4.1.2.3. Deskriptif Variabel Iklan (X3).....	50
4.1.2.4. Deskriptif Variabel Minat Beli (Y).....	51
4.1.3 Hasil Uji Kualitas Data	52
4.1.3.1 Hasil Uji Validitas.....	52
4.1.3.2 Hasil Uji Realibilitas.....	54
4.1.4 Hasil uji Asumsi Klasik	54
4.1.4.1 Hasil Normalitas Data.....	54
4.1.4.2 Hasil Uji Multikolinearitas	56

4.1.4.3	Hasil Uji Heteroskedastisitas	57
4.1.5	Uji Pengaruh	58
4.1.5.1.	Hasil Analisis Regresi Linear Berganda	58
4.1.5.2.	Hasil Analisis Koefisien Determinasi (R^2)	60
4.1.6	Uji Hipotesis	61
4.1.6.1.	Uji t	61
4.1.6.2.	Uji F	62
4.2.	Pembahasan.....	63

BAB V KESIMPULAN DAN SARAN

5.1.	Kesimpulan	68
5.2.	Saran	68

DAFTAR PUSTAKA	70
-----------------------------	----

LAMPIRAN

Lampiran 1	Pendukung Penelitian
Lampiran 2	Daftar Riwayat Hidup
Lampiran 3	Surat Izin Penelitian

DAFTAR GAMBAR

Halaman

Gambar 1.1 Jumlah Pengunjung Web Bulanan selama 3 Tahun Terakhir.....	3
Gambar 2.1 Kerangka Pemikiran	27
Gambar 3.1 Desain Penelitian	29
Gambar 4.1 Profil Responden Berdasarkan Jenis Kelamin.....	42
Gambar 4.2 Profil Responden Berdasarkan Usia	43
Gambar 4.3 Profil Responden Berdasarkan Jenis Pekerjaan.....	45
Gambar 4.4 Profil Responden Berdasarkan Lama Pemakaian.....	46
Gambar 4.5 Grafik Histogram	55
Gambar 4.6 Grafik Normal <i>P-P Plot of Regression Standardized Residual</i>	56

DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu.....	23
Tabel 3.1 Definisi Operasional Variabel	30
Tabel 3.2 SkalaLikert	34
Tabel 3.3 <i>Indeks Koefisien Reliabilitas</i>	36
Tabel 3.4 Jadwal Penelitian.....	40
Tabel 4.1 Profil Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	42
Tabel 4.2 Profil Responden Berdasarkan Usia.....	43
Tabel 4.3 Profil Responden Berdasarkan Jenis Pekerjaan	44
Tabel 4.4 Profil Responden Berdasarkan Lama Pemakaian	46
Tabel 4.5 Rentang Skala Penelitian.....	47
Tabel 4.6 Distribusi Tanggapan Kuesioner Variabel <i>Ease Of Use</i>	47
Tabel 4.7 Distribusi Tanggapan Kuesioner Variabel Kepercayaan	49
Tabel 4.8 Distribusi Tanggapan Kuesioner Variabel Iklan	50
Tabel 4.9 Distribusi Tanggapan Kuesioner Variabel Minat Beli	51
Tabel 4.10 Hasil Uji Validitas	53
Tabel 4.11 Hasil Uji Reliabilitas	54
Tabel 4.12 Hasil Uji <i>Kolmogrov-Smirnov</i>	56
Tabel 4.13 Hasil Uji Multikolinearitas.....	56
Tabel 4.14 Hasil Uji Heteroskedastisitas	57
Tabel 4.15 Hasil Uji Regresi Linear Berganda	58
Tabel 4.16 Hasil Uji <i>R Square</i>	60
Tabel 4.17 Hasil Uji t	61
Tabel 4.18 Hasil Uji F	62

DAFTAR RUMUS

Halaman

Rumus 3.1 Teknik Pengambilan Sampel Chocran.....	32
Rumus 3.2 Rentang Skala	34
Rumus 3.3 Pearson Product Moment.....	35
Rumus 3.4 Alpha Cronbach	36
Rumus 3.5 Regresi Linear Berganda.....	38