

**FAKTOR-FAKTOR YANG
MEMPENGARUHI KEPUTUSAN PEMBELIAN
ANAK MUDA PADA E-SPORT**

SKRIPSI



Oleh:
Hendeka Putra
180910082

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA
UNIVERSITAS PUTERA BATAM
2022**

**FAKTOR-FAKTOR YANG
MEMPENGARUHI KEPUTUSAN PEMBELIAN
ANAK MUDA PADA E-SPORT**

SKRIPSI

**Untuk memenuhi salah satu syarat
Memperoleh gelar sarjana**



**Oleh:
Hendeka Putra
180910082**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA
UNIVERSITAS PUTERA BATAM
2022**

SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS

Yang bertanda tangan di bawah ini saya :

Nama : Hendeka Putra
NPM : 180910082
Fakultas : Ilmu Sosial dan Humaniora
Program Studi : Manajemen Bisnis

Menyatakan bahwa “Skripsi” yang saya buat dengan judul :

Faktor-Faktor yang Mempengaruhi Keputusan Pembelian Anak Muda Pada E-sport

Adalah hasil karya sendiri dan bukan “duplikasi” dari karya orang lain. Sepengetahuan saya, didalam naskah skripsi ini tidak terdapat karya ilmiah atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis dikutip didalam naskah ini dan disebutkan dalam sumber kutipan dan daftar pustaka.

Apabila ternyata di dalam naskah skripsi ini dapat dibuktikan terdapat unsur-unsur PLAGIASI, saya bersedia naskah skripsi ini digugurkan dan skripsi yang saya peroleh dibatalkan, serta diproses sesuai dengan peraturan perundang-undangan yang berlaku.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya tanpa ada paksaan dari siapapun

Batam, 24 Januari 2022



Hendeka Putra

180910082

**FAKTOR-FAKTOR YANG
MEMPENGARUHI KEPUTUSAN PEMBELIAN
ANAK MUDA PADA E-SPORT**

SKRIPSI

**Untuk memenuhi salah satu syarat
Memperoleh gelar sarjana**

**Oleh:
Hendeka Putra
180910082**

**Telah disetujui oleh Pembimbing pada tanggal
seperti tertera di bawah ini**

Batam, 24 Januari 2022



**Dr.Wasiman, S.E., M.M
Pebimbng**

ABSTRAK

E-sport juga dikenal dengan permainan kompetitif, merupakan cabang olahraga baru dengan banyak peminat terutama dikalangan anak muda. Pengaruh kemajuan teknologi dan internet pada masyarakat umum tidak dapat dihindari. Ada beberapa faktor yang mempengaruhi keputusan pembelian anak muda pada *e-Sport*. Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui faktor-faktor yang mempengaruhi keputusan pembelian anak muda pada *e-Sport*. Metode yang digunakan pada penelitian ini adalah penelitian kuantitatif dan penyebaran kuesioner secara daring. Populasi dan sampel yang digunakan pada penelitian ini berjumlah 104 responden dan 100 sampel. Kuesioner berisi karakteristik individu dan 36 pernyataan yang diukur menggunakan *skala likert*. Penelitian ini menggunakan program *spss* untuk mengolah data. Berdasarkan hasil pengolahan data pada penelitian ini menunjukkan, jumlah rata-rata pada variabel motivasi, keterampilan, dan perilaku termasuk dalam skala antara $3,41 < n \leq 4,20$ (kategori setuju). Hal ini menunjukkan bahwa setiap variabel dalam penelitian ini berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian anak muda pada *e-Sport*.

Kata Kunci : motivasi, keterampilan, perilaku, keputusan pembelian, *e-sport*

ABSTRACT

E-sport also known as competitive games, is a new sport with many enthusiasts especially among teenagers. The influence of technological and the internet advances on the general public is unavoidable. There are several factors that influence teenagers purchasing decision on e-Sport. This study aims to determine the factors that influence teenagers purchasing decisions on e-sport. The method used in this research is quantitative research and online questionnaire distribution. The population and samples used in this study amounted 104 respondents and 100 samples. The questionnaire contains individual characteristics and 36 statements which are measured using likert scale. This study uses the spss program to process data. Based on the results of data processing in this study, the average number of motivation, skills, and behavior variables included in the scale between $3,41 < n \leq 4,20$ (agree category). This statement shows that each variable in this study has a significant effect on teenagers purchasing decision on e-sport.

Keywords : Motivation, skills, behavior, purchasing decision, e-sport.

KATA PENGANTAR

Puji syukur kehadirat kepada Tuhan Yang Maha Esa yang telah melimpahkan segala rahmat dan Karunia-Nya, sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi dengan judul Pengaruh Pelayanan, Kualitas Produk dan Promosi Terhadap Kepuasan Pelanggan yang merupakan salah satu persyaratan untuk menyelesaikan program studi strata satu (S1) pada Program Studi Manajemen Bisnis Universitas Putera Batam.

Skripsi ini dapat selesai dengan bantuan bimbingan serta arahan yang diberikan oleh berbagai pihak, maka dari itu dikesempatan ini dengan rasa penuh hormat penulis ingin menyampaikan ucapan terima kasih kepada semua pihak yang telah memberikan bantuan materi dan dukungan baik secara langsung maupun tidak langsung hingga skripsi ini selesai, terutama kepada yang saya hormati:

1. Ibu Dr. Nur Elfi Husda, S.Kom., M.SI selaku Rektor Universitas Putera Batam;
2. Bapak Dr. Michael Jibrael Rorong, S.T., M.I.Kom. Selaku Dekan Fakultas Ilmu Sosial dan Humaniora, Universitas Putera Batam;
3. Ibu Mauli Siagian, S.Kom., M.Si. selaku Ketua Program Studi Manajemen Universitas Putera Batam;
4. Bapak Dr. Wasiman,S.E., M.M selaku pembimbing Skripsi pada Program Studi Manajemen, Fakultas Ilmu Sosial dan Humaniora, Universitas Putera Batam;
5. Dosen dan Staff Universitas Putera Batam;
6. Ibu Renita Millena selaku *Human Resources Development* yang menyediakan data untuk keperluan penulis;
7. Keluarga yang selalu memberikan dukungan dan doa;
8. Sahabat yang selalu memberikan dukungan dan saling membantu dalam penyelesaian skripsi ini;
9. Semua pihak yang telah membantu, memberikan dukungan dan doa kepada penulis yang tidak dapat penulis sampaikan satu per satu.

Semoga Tuhan Yang Maha Esa membalas kebaikan dan selalu mencerahkan hidayah serta taufik-Nya, Amin.

Batam, 25 Agustus 2021



Hendeka Putra
180910082

DAFTAR ISI

HALAMAN SAMPUL DEPAN.....	i
HALAMAN JUDUL	ii
SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS	iii
HALAMAN PENGESAHAN	iv
ABSTRAK.....	vi
ABSTRACT	vii
KATA PENGANTAR	viii
DAFTAR ISI	ix
DAFTAR GAMBAR.....	xi
DAFTAR TABEL	xii
DAFTAR RUMUS	xiii
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang.....	1
1.2 Identifikasi Masalah	4
1.3 Batasan Masalah	5
1.4 Rumusan Masalah	5
1.5 Tujuan Penelitian	5
1.6 Manfaat Penelitian	6
1.6.1 Manfaat Teoritis.....	6
1.6.2 Manfaat Praktis	6
BAB II KAJIAN TEORI	7
2.1 Teori Dasar	7
2.1.1 Teori Motivasi.....	7
2.1.2 Teori Keterampilan	8
2.1.3 Teori Perilaku	10
2.1.4 Teori Keputusan Pembelian.....	12
2.2 Peneliti Pendahulu.....	14
2.3 Kerangka Pemikiran.....	15
2.4 Hipotesis Penelitian.....	16
BAB III METODE PENELITIAN	17
3.1 Jenis Penelitian.....	17
3.2 Sifat Penelitian.....	17
3.3 Lokasi dan Periode Penelitian	17
3.3.1 Lokasi Penelitian.....	17
3.3.2 Periode Penelitian	17
3.4 Populasi dan Sampel	18
3.4.1 Populasi	18
3.4.2 Teknik Penentuan Besar Sampel	18
3.4.3 Teknik Sampling	19
3.5 Sumber Data	19
3.5.1 Data Primer	19
3.5.2 Data Sekunder.....	19
3.6 Metode Pengumpulan Data	19
3.7 Definisi Operasional Variabel Penelitian	20
3.7.1 Variabel Independen	20
3.7.2 Variabel Dependental	20

3.8 Metode Analisis Data	21
3.8.1 Analisis Deskriptif	22
3.8.2 Uji Validitas	23
3.8.3 Uji Reliabilitas	23
3.8.4 Uji Asumsi Klasik	24
3.8.5 Uji Regresi Linier Berganda	25
3.9 Uji Hipotesis	26
3.9.1 Uji Koefisien Determinasi	26
3.9.2 Uji t	26
3.9.3 Uji F	26
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	27
4.1 Gambaran Umum Objek Penelitian	27
4.2 Deskripsi Karakteristik Responden.....	27
4.2.1 Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin.....	28
4.2.2 Karakteristik Reponden Berdasarkan Usia	28
4.2.3 Karakteristik Responden Berdasarkan Pendidikan Terakhir	29
4.2.4 Karakteristik Responden Berdasarkan Status.....	29
4.3 Deskripsi Jawaban Responden.....	30
4.3.1 Variabel Motivasi.....	30
4.3.2 Variabel Keterampilan	31
4.3.3 Variabel Perilaku.....	32
4.3.4 Variabel Keputusan Pembelian.....	33
4.4 Analisis Data.....	34
4.4.1 Hasil Uji Validitas	34
4.4.2 Hasil Uji Reliabilitas	36
4.4.3 Hasil Uji Asumsi Klasik	38
4.4.4 Hasil Uji Regresi Linier Berganda	41
4.5 Pengujian Hipotesis	42
4.5.1 Uji Koefisien Determinasi (R^2).....	42
4.5.2 Uji t	43
4.5.3 Uji F	43
4.6 Pembahasan	44
4.6.1 Pengaruh Motivasi Terhadap Keputusan Pembelian Anak Muda Pada E-sport	44
4.6.2 Pengaruh Keterampilan Terhadap Keputusan Pembelian Anak Muda Pada E-sport	45
4.6.3 Pengaruh Perilaku Terhadap Keputusan Pembelian Anak Muda Pada E-sport	46
4.7 Implikasi Hasil Penelitian.....	46
BAB V SIMPULAN DAN SARAN.....	48
5.1 Simpulan.....	48
5.2 Saran.....	48
DAFTAR PUSTAKA	50

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1 Ma "ChengC" Jia cheng	4
---	---

DAFTAR TABEL

Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu	14
Tabel 2.2 Kerangka Pemikiran	16
Tabel 3.1 Operasional Variabel	20
Tabel 3.2 Skala Likert	22
Tabel 3.3 Kategori Skala	23
Tabel 4.1 Data Berdasarkan Jenis Kelamin	28
Tabel 4.2 Data Berdasarkan Usia.....	28
Tabel 4.3 Data Berdasarkan Pendidikan Terakhir	29
Tabel 4.4 Data Berdasarkan Status	29
Tabel 4.5 Data Pernyataan Variabel Motivasi (X_1)	30
Tabel 4.6 Data Pernyataan Variabel Keterampilan (X_2)	31
Tabel 4.7 Data Pernyataan Variabel Perilaku (X_3)	32
Tabel 4.8 Data Pernyataan Keputusan Pembelian (Y).....	33
Tabel 4.9 Data Uji Validitas Variabel Motivasi	34
Tabel 4.10 Data Uji Validitas Variabel Keterampilan	35
Tabel 4.11 Data Uji Validitas Variabel Keterampilan	35
Tabel 4.12 Data Uji Validitas Variabel Keputusan Pembelian	36
Tabel 4.13 Data Uji Reliabilitas Variabel Motivasi.....	36
Tabel 4.14 Data Uji Reliabilitas Variabel Keterampilan.....	37
Tabel 4.15 Data Uji Reliabilitas Variabel Perilaku.....	37
Tabel 4.16 Data Uji Reliabilitas Variabel Keputusan Pembelian	38
Tabel 4.17 Data Uji Normalitas	38
Tabel 4.18 Data Uji Multikolinearitas.....	39
Tabel 4.19 Data Uji Heterokedastisitas	40
Tabel 4.20 Data Uji Regresi Linier Berganda	41
Tabel 4.21 Data Uji Koefisien Determinasi (R^2)	42
Tabel 4.22 Data Uji t	43
Tabel 4.23 Data Uji F	43

DAFTAR RUMUS

Rumus 3.1 Penentuan Besar Sampel	18
Rumus 3.2 Rumus Garis Kontinum	22
Rumus 3.3 Regresi Linier Berganda	25