

**PENGARUH KUALITAS PRODUK, SALURAN
DISTRIBUSI, DAN PROMOSI TERHADAP
KEPUTUSAN PEMBELIAN PADA
PT BINGAS MANUFACTURING**

SKRIPSI



Oleh :

Triyuliani

180910029

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA
UNIVERSITAS PUTERA BATAM
TAHUN 2022**

**PENGARUH KUALITAS PRODUK, SALURAN
DISTRIBUSI, DAN PROMOSI TERHADAP
KEPUTUSAN PEMBELIAN PADA
PT BINGAS MANUFACTURING**

SKRIPSI

**Untuk memenuhi salah satu syarat
Memperoleh gelar Sarjana**



Oleh :

Triyullianie

180910029

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA
UNIVERSITAS PUTERA BATAM
TAHUN 2022**

SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS

Yang bertanda tangan di bawah ini saya :

Nama : Trie Yulliyanie
NPM : 180910029
Fakultas : Ilmu Sosial dan Humaniora
Program Studi : Manajemen

Menyatakan bahwa "Skripsi" yang saya buat dengan judul :

PENGARUH KUALITAS PRODUK, SALURAN DISTRIBUSI DAN PROMOSI TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PADA PT BINGAS MANUFACTURING

Adalah hasil karya sendiri dan bukan "duplikasi" dari karya orang lain. Sepengetahuan saya, didalam naskah Skripsi ini tidak terdapat karya ilmiah atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis dikutip didalam naskah ini dan disebutkan dalam sumber kutipan dan daftar pustaka.

Apabila ternyata di dalam naskah Skripsi ini dapat dibuktikan terdapat unsur-unsur PLAGIASI, saya bersedia naskah Skripsi ini digugurkan dan gelar akademik yang saya peroleh dibatalkan, serta diproses sesuai dengan peraturan perundang-undangan yang berlaku.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya tanpa ada paksaan dari siapapun

Batam, 15 Januari 2022



Trie Yulliyanie
180910029

**PENGARUH KUALITAS PRODUK, SALURAN
DISTRIBUSI, DAN PROMOSI TERHADAP
KEPUTUSAN PEMBELIAN PADA
PT BINGAS MANUFACTURING**

SKRIPSI
Untuk memenuhi salah satu syarat
Memperoleh gelar Sarjana

Oleh :

Trie Yulliyanie
180910029

**Telah disetujui oleh Pembimbing pada tanggal
seperti tertera di bawah ini**

Batam, 15 Januari 2022



Winda Evyanto, S.S., M.MPd.
Pembimbing



ABSTRAK

Keputusan pembelian konsumen terhadap barang atau jasa dipengaruhi oleh faktor-faktor seperti kualitas produk, saluran distribusi, dan promosi yang dilakukan perusahaan. Pelanggan akan selalu memperhatikan kualitas produk yang bagus, kemudahan dalam pendistribusian, dan adanya pemasaran promosi. Tujuan penelitian ini untuk mengetahui 1) pengaruh kualitas produk terhadap keputusan pembelian pada PT Bingas Manufacturing, 2) pengaruh saluran distribusi terhadap keputusan pembelian pada PT Bingas Manufacturing, 3) pengaruh promosi terhadap keputusan pembelian pada PT Bingas Manufacturing, 4) pengaruh kualitas produk, saluran distribusi, dan promosi terhadap keputusan pembelian pada PT Bingas Manufacturing. Populasi dalam penelitian ini sebanyak 128 responden yang merupakan pelanggan PT Bingas Manufacturing. Peneliti menggunakan teknik sampling jenuh dimana semua populasi dijadikan sampel sehingga sampel dalam penelitian adalah 128 responden. Analisis data penelitian ini diolah menggunakan program software SPSS versi 25. Berdasarkan hasil pengolahan SPSS menunjukkan kualitas produk berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian yaitu nilai t hitung $7,094$ dengan nilai signifikansi $0,000 < 0,05$. Saluran distribusi tidak berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian yaitu nilai t hitung $1,685$ dengan nilai signifikansi $0,094 > 0,05$. Promosi berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian dengan nilai t hitung $5,277$ dengan nilai signifikansi $0,000 < 0,05$. Hasil uji f mengindikasikan nilai f hitung sebesar $47,222$ dengan nilai signifikansi $0,000 < 0,05$ sehingga dapat disimpulkan bahwa kualitas produk, saluran distribusi dan promosi secara simultan berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian.

Kata kunci: kualitas produk; saluran distribusi; promosi; keputusan pembelian

ABSTRACT

Consumer purchasing decisions for goods or services are influenced by factors such as product quality, distribution channels, and company promotions. Customers will always pay attention to good product quality, ease of distribution, and marketing promotions. The purpose of this study was to determine 1) the influence of product quality on purchasing decisions at PT Bingas Manufacturing, 2) the influence of distribution channels on purchasing decisions at PT Bingas Manufacturing, 3) the influence of promotions on purchasing decisions at PT Bingas Manufacturing, 4) the influence of product quality, channel distribution, and promotion of purchasing decisions at PT Bingas Manufacturing. The population in this study were 128 respondents who were customers of PT Bingas Manufacturing. The researcher used a saturated sampling technique where all the population was sampled so that the sample in the study was 128 respondents. Analysis of the research data was processed using SPSS version 25 software. Based on the results of SPSS processing, it showed that product quality had a significant effect on purchasing decisions, namely the t-count value of 7,094 with a significance value of $0,000 < 0,05$. The distribution channel has no significant effect on purchasing decisions, namely the t-count value of 1,685 with a significance value of $0,094 > 0,05$. Promotion has a significant effect on purchasing decisions with a t value of 5,277 with a significance value of $0,000 < 0,05$. The results of the ftest produce a calculated f value of 47,222 with a significance value of $0,000 < 0,05$ so that it can ensure that product quality, distribution and promotion simultaneously have a significant effect on purchasing decisions.

Keywords: *product quality; distribution channel; promotion; purchase decision*

KATA PENGANTAR

Puji syukur kita panjatkan kepada Tuhan Yang Maha Esa yang telah melimpahkan segala rahmat dan karuniaNya, sehingga penulis dapat menyelesaikan laporan tugas akhir yang merupakan salah satu persyaratan untuk menyelesaikan program studi strata satu (S1) pada Program Studi Manajemen Universitas Putera Batam.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari sempurna. Karena itu, kritik dan saran akan senantiasa penulis terima dengan senang hati,. Dengan segala keterbatasan, penulis menyadari pula bahwa skripsi ini takkan terwujud tanpa bantuan, bimbingan dan dorongan dari berbagai pihak. Untuk itu, dengan segala kerendahan hati, penulis menyampaikan ucapan terimakasih kepada :

1. Ibu Dr. Nur Elfi Husda, S.Kom., M. SI. selaku Rektor Universitas Putera Batam
2. Bapak Dr. Michael Jibrael Rorong, S.T., M.I.Kom. selaku Dekan Fakultas Ilmu Sosial dan Humaniora
3. Ibu Mauli Siagian, S.Kom., M.Si. selaku Ketua Program Studi Manajemen
4. Bapak Winda Evyanto, S.S., M.MPd. selaku pembimbing Skripsi pada Program Studi Manajemen Universitas Putera Batam
5. Dosen dan Staff Universitas Putera Batam
6. Bapak Bryan Peck selaku Manajer Direktur PT Bingas Manufacturing yang telah memberikan izin untuk melakukan penelitian di perusahaannya
7. Kedua orang tua, saudara dan sahabat yang selalu memberikan dorongan dan doa sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi ini dengan baik
8. Teman-teman PT Bingas Manufacturing yang telah memberikan masukan dan dorongan selama penulisan proposal penelitian dilakukan
9. Semua pihak yang tidak dapat penulis sebutkan satu per satu yang telah berkontribusi hingga skripsi ini diselesaikan.

Semoga Tuhan Yang Maha Esa membalas kebaikan dan selalu mencurahkan hidayah serta taufik-Nya, Amin.

Batam, 15 Januari 2022



Trie Yulliyanie



DAFTAR ISI

HALAMAN SAMPUL

HALAMAN JUDUL

SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS

HALAMAN PENGESAHAN

ABSTRAK i

ABSTRACT ii

KATA PENGANTAR..... iii

DAFTAR ISI..... iv

DAFTAR GAMBAR..... vii

DAFTAR TABEL viii

DAFTAR RUMUS ix

BAB I PENDAHULUAN..... 1

1.1. Latar Belakang 1

1.2. Identifikasi Masalah..... 6

1.3. Pembatasan Masalah..... 6

1.4. Rumusan Masalah..... 7

1.5. Tujuan Penelitian 7

1.6. Manfaat Penelitian 8

1.6.1. Secara Teoritis 8

1.6.2. Secara Praktis 8

BAB II TINJAUAN PUSTAKA..... 10

2.1. Kajian Teori 10

2.1.1. Kualitas Produk..... 10

2.1.2. Saluran Distribusi..... 13

2.1.3. Promosi..... 16

2.1.4. Keputusan Pembelian 20

2.2. Penelitian Terdahulu 26

2.3. Kerangka Pemikiran 32

2.3.1. Pengaruh Kualitas Produk terhadap Keputusan Pembelian 32

2.3.2.	Pengaruh Saluran Distribusi terhadap Keputusan Pembelian	32
2.3.3.	Pengaruh Promosi terhadap Keputusan Pembelian	32
2.3.4.	Pengaruh Kualitas Produk, Saluran Distribusi dan Promosi terhadap Keputusan Pembelian	32
2.4.	Hipotesis Penelitian	35
	BAB III METODE PENELITIAN	36
3.1.	Jenis Penelitian	36
3.2.	Sifat Penelitian	36
3.3.	Lokasi dan Periode Penelitian	37
3.3.1.	Lokasi Penelitian	37
3.3.2.	Jadwal Penelitian	37
3.4.	Populasi dan Sampel	38
3.4.1.	Populasi	38
3.4.2.	Teknik <i>Sampling</i>	38
3.5.	Sumber Data	38
3.6.	Teknik Pengumpulan Data	39
3.7.	Definisi Operasional Variabel Penelitian	39
3.8.	Metode Analisis Data	40
3.8.1.	Analisis Statistik Deskriptif	40
3.8.2.	Uji Kualitas Data	41
3.8.3.	Uji Asumsi Klasik	43
3.8.4.	Uji Pengaruh	44
3.8.5.	Uji Hipotesis	45
	BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	47
4.1.	Gambaran Umum Objek Penelitian	47
4.1.1.	Sejarah Objek Penelitian	47
4.1.2.	Logo Objek Penelitian	47
4.2.	Deskripsi Karakteristik Responden	48
4.2.1.	Deskripsi Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	48
4.2.2.	Deskripsi Responden Berdasarkan Usia	48

4.2.3.	Deskripsi Responden Berdasarkan Tingkat Pendidikan	49
4.3.	Deskripsi Jawaban Responden	50
4.3.1.	Analisis Deskriptif	50
4.4.	Analisis Data.....	52
4.4.1.	Hasil Uji Kualitas Data	52
4.4.2.	Hasil Uji Asumsi Klasik	54
4.4.3.	Hasil Uji Pengaruh.....	56
4.5.	Hasil Uji Hipotesis.....	59
4.5.1.	Hasil Uji T	59
4.5.2.	Hasil Uji F	60
4.6.	Pembahasan	60
4.6.1.	Pengaruh Kualitas Produk terhadap Keputusan Pembelian	60
4.6.2.	Pengaruh Saluran Distribusi terhadap Keputusan Pembelian.....	61
4.6.3.	Pengaruh Promosi terhadap Keputusan Pembelian.....	61
4.6.4.	Pengaruh Kualitas Produk, Saluran Distribusi dan Promosi terhadap Keputusan Pembelian	62
4.7.	Implikasi Hasil Penelitian.....	62
4.7.1.	Implikasi Teoritis	62
4.7.2.	Implikasi Praktis	63
	BAB V SIMPULAN DAN SARAN	64
5.1.	Simpulan	64
5.2.	Saran	65

DAFTAR PUSTAKA

LAMPIRAN

Lampiran 1. Pendukung Penelitian

Lampiran 2. Daftar Riwayat Hidup

Lampiran 3. Surat Keterangan Penelitian

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2. 1 Kerangka Pemikiran	34
Gambar 4. 1 Logo PT Bingas Manufacturing	47
Gambar 4. 2 Grafik Histogram.....	55

DAFTAR TABEL

Tabel 1. 1 Data Keluhan Pelanggan Januari - September 2021	3
Tabel 1. 2 Data Penjualan Perusahaan (Beberapa Jenis Gas)	4
Tabel 2. 1 Penelitian Terdahulu	31
Tabel 3. 1 Jadwal Penelitian.....	37
Tabel 3. 2 Operasional Variabel.....	39
Tabel 3. 3 Skala Likert	41
Tabel 4. 1 Deskripsi Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	48
Tabel 4. 2 Deskripsi Responden Berdasarkan Usia.....	48
Tabel 4. 3 Deskripsi Responden Berdasarkan Tingkat Pendidikan.....	49
Tabel 4. 4 Hasil Analisis Deskriptif Variabel Kualitas Produk (X1).....	50
Tabel 4. 5 Hasil Analisis Deskriptif Variabel Saluran Distribusi (X2).....	50
Tabel 4. 6 Hasil Analisis Deskriptif Variabel Promosi (X3).....	51
Tabel 4. 7 Hasil Analisis Deskriptif Variabel Keputusan Pembelian (Y)	52
Tabel 4. 8 Hasil Uji Validitas.....	53
Tabel 4. 9 Hasil Uji Reliabilitas	53
Tabel 4. 10 Hasil Uji Normalitas Data	54
Tabel 4. 11 Hasil Uji Multikolinearitas.....	55
Tabel 4. 12 Hasil Uji Heterokedastisitas	56
Tabel 4. 13 Hasil Uji Regresi Linear Berganda	56
Tabel 4. 14 Hasil Uji Koefisien Determinasi	58
Tabel 4. 15 Hasil Uji T	59
Tabel 4. 16 Hasil Uji F	60

DAFTAR RUMUS

Rumus 3. 1 Pearson Product Moment.....	42
Rumus 3. 2 Alpha Cronbach's.....	42
Rumus 3. 3 Analisis Regresi Linear Berganda	44