

**PENGARUH KUALITAS PRODUK DAN KUALITAS  
PELAYANAN TERHADAP KEPUTUSAN  
PEMBELIAN PRODUK PAKAIAN SECARA *ONLINE*  
DI KOTA BATAM**

**SKRIPSI**



**Oleh:**  
**Yessika Ronauli Sitanggang**  
**160910488**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA  
UNIVERSITAS PUTERA BATAM  
TAHUN 2021**

**PENGARUH KUALITAS PRODUK DAN KUALITAS  
PELAYANAN TERHADAP KEPUTUSAN  
PEMBELIAN PRODUK PAKAIAN SECARA *ONLINE*  
DI KOTA BATAM**

**SKRIPSI**

Untuk memenuhi salah satu syarat  
memperoleh gelar Sarjana



Oleh:  
**Yessika Ronauli Sitanggang**  
**160910488**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA  
UNIVERSITAS PUTERA BATAM  
TAHUN 2021**

## **SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS**

Yang bertanda tangan di bawah ini saya:

Nama : Yessika Ronauli Sitanggang  
NPM : 160910488  
Fakultas : Ilmu Sosial dan Humaniora  
Program Studi : Manajemen

Menyatakan bahwa “**SKRIPSI**” yang saya buat dengan judul:

### **PENGARUH KUALITAS PRODUK DAN KUALITAS PELAYANAN TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PRODUK PAKAIAN SECARA ONLINE DI KOTA BATAM**

Adalah hasil karya sendiri dan bukan “duplikasi” dari karya orang lain. Sepengetahuan saya, di dalam naskah Skripsi ini tidak terdapat karya ilmiah atau pendapat yang pernah ditulis atau di terbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis dikutip di dalam naskah ini dan disebutkan dalam sumber kutipan dan daftar pustaka.

Apabila ternyata di dalam naskah Skripsi ini dapat dibuktikan terdapat unsur-unsur PLAGIASI, saya bersedia naskah Skripsi ini digugurkan dan gelar akademik yang saya peroleh dibatalkan, serta diproses sesuai dengan peraturan perundang-undangan yang berlaku.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya tanpa ada paksaan dari siapapun.

Batam, 30 Juli 2021



**Yessika Ronauli Sitanggang**

160910488

**PENGARUH KUALITAS PRODUK DAN KUALITAS  
PELAYANAN TERHADAP KEPUTUSAN  
PEMBELIAN PRODUK PAKAIAN SECARA *ONLINE*  
DI KOTA BATAM**

**SKRIPSI**

Untuk memenuhi salah satu syarat  
memperoleh gelar Sarjana

Oleh:  
**Yessika Ronauli Sitanggang**  
**160910488**

Telah disetujui oleh Pembimbing pada tanggal  
seperti tertera di bawah ini

Batam, 30 Juli 2021



**Winda Evyanto, S.S., M.MPd.**  
Pembimbing

## **ABSTRAK**

Di era globalisasi yang semakin berkembang, membuat banyak orang terus bersaing menggunakan teknologi untuk meningkatkan serta melancarkan sistem informasi. Hal yang paling mencolok dengan adanya pekembangan teknologi tersebut yaitu kecenderungan dalam melakukan aktivitas di dunia maya, misalnya dengan berbelanja secara *online* ataupun yang dikenal dengan *online shopping*. Penelitian ini bertujuan untuk menguji pengaruh kualitas produk dan kualitas pelayanan terhadap keputusan pembelian produk pakaian secara *online* di kota Batam melalui metode penelitian kuantitatif, Sampel diambil dengan teknik *non probability sampling* yaitu teknik penetapan sampel secara kebetulan. Teknik pengumpulan data pada penelitian ini dengan menyebarluaskan kuesioner kepada responden dengan bantuan *google forms*. Metode analisis data pada penelitian ini menggunakan analisis deskriptif, uji validitas, reliabilitas, uji asumsi klasik, analisis regresi linear berganda dan uji hipotesis (uji t dan uji f). Hasil dari penelitian ini membuktikan bahwa kualitas produk berpengaruh signifikan pada keputusan pembelian, kualitas pelayanan berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian, kualitas produk serta kualitas pelayanan berpengaruh signifikan secara simultan pada keputusan pembelian produk pakaian secara *online* pada *Shopee*. Hasil uji koefisien determinasi menyatakan keterkaitan antara kualitas produk dan kualitas pelayanan mempengaruhi keputusan pembelian sebesar 73,7%, sedangkan 26,3% sisanya dipengaruhi variabel lain yang tidak termasuk dalam penelitian ini.

**Kata Kunci:** Kualitas Produk, Kualitas Pelayanan dan Keputusan Pembelian

## ***ABSTRACT***

In the growing era of globalization, many people continue to compete using technology to improve and streamline information systems. The most striking thing with the development of this technology is the tendency to carry out activities in cyberspace, for example by shopping online or what is known as online shopping. This study aims to examine the effect of product quality and service quality on online purchasing decisions for clothing products in the city of Batam through quantitative research methods. The data collection technique in this study was by distributing questionnaires to respondents with the help of google forms. The data analysis method in this study used descriptive analysis, validity, reliability, classical assumption test, multiple linear regression analysis and hypothesis testing (t test and f test). The results of this study prove that product quality has a significant effect on purchasing decisions, service quality has a significant effect on purchasing decisions, product quality and service quality simultaneously have a significant effect on purchasing decisions for online clothing products at Shopee. The results of the coefficient of determination test stated that the relationship between product quality and service quality influenced purchasing decisions by 73.7%, while the remaining 26.3% was influenced by other variables not included in this study.

**Keywords:** Product Quality, Service Quality and Purchase Decision

## KATA PENGANTAR

Puji dan syukur kepada Tuhan Yang Maha Esa yang telah melimpahkan segala rahmat karuniaNya, sehingga penulis dapat menyelesaikan laporan tugas akhir yang merupakan salah satu persyaratan untuk menyelesaikan program studi strata satu (S1) pada Program Studi Manajemen Universitas Putera Batam.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari sempurna. Karena itu, kritik dan saran akan senantiasa penulis terima dengan senang hati. Dengan segala keterbatasan, penulis menyadari pula bahwa skripsi ini takkan terwujud tanpa bantuan, bimbingan, dan dorongan dari berbagai pihak. Untuk itu, dengan segala kerendahan hati, penulis menyampaikan ucapan terima kasih kepada:

1. Ibu Dr. Nur Elfi Husda, S.Kom., M.SI. selaku Rektor Universitas Putera Batam;
2. Bapak Dr. Michael Jibrael Rorong, S.T., M.I.Kom sebagai Dekan FAKSOSHUM;
3. Ibu Mauli Siagian, S.Kom., M.Si. sebagai Kaprodi Manajemen
4. Bapak Winda Evyanto, S.S., M.MPD. selaku Dosen Pembimbing Skripsi
5. Seluruh Dosen beserta Staff Universitas Putera Batam yang telah memberikan ilmu dan pengetahuan kepada penulis;
6. Kedua Orang Tua, Ibu Maria Fransiska dan Bapak Aljonar Sitanggang yang selalu memberikan dorongan semangat serta mengirimkan Doa yang tulus;
7. Adik ku Gloria Agnecia S dan seluruh keluarga yang selalu memberikan Doa, motivasi dan dukungan kepada penulis;
8. Seluruh responden yang telah berpartisipasi dalam pengisian kuesioner;
9. Anggota BTS: Kim Namjoon, Kim Seokjin, Min Yoongi, Jung Hoseok, Park Jimin, Kim Taehyung dan Jeon Jungkook yang menjadi moodbooster di saat lelah mengerjakan skripsi.

Semoga Tuhan Yang Maha Esa senantiasa membala kebaikan dan selalu memberkati kita dan penulis berharap skripsi ini dapat berguna dan bermanfaat bagi kita semua.

Batam,30 Juli 2021



Yessika Ronauli Sitanggang

160910488

## **DAFTAR ISI**

HALAMAN SAMPUL DEPAN	
HALAMAN JUDUL	
SURAT PERNYATAAN	
SURAT PENGESAHAN	
ABSTRAK .....	i
<i>ABSTRACT</i> .....	ii
KATA PENGANTAR .....	iii
DAFTAR ISI.....	iv
DAFTAR GAMBAR .....	vii
DAFTAR TABEL.....	viii
DAFTAR RUMUS .....	ix

<b>BAB I PENDAHULUAN .....</b>	<b>1</b>
--------------------------------	----------

1.1 Latar Belakang.....	1
1.2 Identifikasi Masalah .....	9
1.3 Batasan Masalah.....	10
1.4 Rumusan Masalah .....	10
1.5 Tujuan Penelitian.....	11
1.6 Manfaat Penelitian.....	11
1.6.1 Manfaat Teoritis .....	11
1.6.2 Manfaat Praktis.....	11

<b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....</b>	<b>13</b>
-------------------------------------	-----------

2.1 Kajian Teori.....	13
2.1.1 Kualitas Produk .....	13
2.1.2 Kualitas Pelayanan .....	17
2.1.3 Keputusan Pembelian .....	20
2.2 Penelitian Terdahulu.....	25
2.3 Kerangka Pemikiran .....	26
2.3.1 Pengaruh Kualitas Produk Terhadap Keputusan Pembelian .....	26
2.3.2 Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Keputusan Pembelian .....	27
2.3.3 Pengaruh Kualitas Produk dan Kualitas Pelayanan Terhadap Keputusan Pembelian .....	27

2.4	Hipotesis Penelitian .....	28
-----	----------------------------	----

### **BAB III METODE PENELITIAN ..... 29**

3.1	Jenis Penelitian .....	29
3.2	Sifat Penelitian.....	29
3.3	Lokasi dan Periode Penelitian .....	30
3.3.1	Lokasi Penelitian .....	30
3.3.2	Periode Penelitian.....	30
3.4	Populasi dan Sampel.....	31
3.4.1	Populasi .....	31
3.4.2	Teknik Penentuan Besar Sampel .....	31
3.4.3	Teknik Sampling .....	32
3.5	Sumber Data .....	32
3.6	Metode Pengumpulan Data .....	33
3.7	Definisi Operasional Variabel .....	34
3.7.1	Variabel Bebas ( <i>Independen</i> ) .....	34
3.7.2	Variabel Terikat ( <i>Dependen</i> ).....	35
3.8	Metode Analisis Data .....	37
3.8.1	Analisis Deskriptif.....	37
3.8.2	Uji Kualitas Data .....	38
3.8.3	Uji Asumsi Klasik .....	41
3.8.4	Uji Pengaruh.....	43
3.9	Uji Hipotesis.....	44
3.9.1	Uji t (Parsial) .....	45
3.9.2	Uji F (Simultan).....	45

### **BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN..... 47**

4.1	Gambaran Umum Objek Penelitian.....	47
4.2	Deskripsi Karakteristik Responden .....	47
4.2.1	Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin .....	48
4.2.2	Karakteristik Responden Berdasarkan Usia .....	48
4.2.3	Karakteristik Responden Berdasarkan Pendidikan Terakhir.....	49
4.2.4	Karakteristik Responden Berdasarkan Pekerjaan .....	50
4.3	Deskripsi Jawaban Responden .....	50
4.3.1	Deskripsi Variabel X <sub>1</sub> .....	51

4.3.2	Deskripsi Variabel X <sub>2</sub> .....	52
4.3.3	Deskripsi Variabel Y .....	53
4.4	Analisis Data .....	53
4.4.1	Hasil Uji Validitas .....	53
4.4.2	Hasil Uji Reliabilitas .....	55
4.4.3	Uji Asumsi Klasik .....	57
4.4.4	Uji Pengaruh.....	61
4.5	Uji Hipotesis.....	63
4.5.1	Hasil Uji t (Parsial).....	63
4.5.2	Hasil Uji F (Simultan) .....	64
4.6	Pembahasan .....	64
4.6.1	Pengaruh Kualitas Produk Terhadap Keputusan Pembelian .....	64
4.6.2	Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Keputusan Pembelian .....	65
4.6.3	Pengaruh Kualitas Produk dan Kualitas Pelayanan Terhadap Keputusan Pembelian .....	65
4.7	Implikasi Hasil Penelitian.....	66
<b>BAB V SIMPULAN DAN SARAN .....</b>		<b>67</b>
5.1	Simpulan.....	67
5.2	Saran.....	67
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>		<b>69</b>
<b>LAMPIRAN .....</b>		<b>72</b>

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 1.1 Pengunjung Tertinggi E-commerce 2020.....	6
Gambar 2.1 Kerangka Pemikiran.....	27

## DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel 1.1 Hasil Survei Konsumen Pengguna Situs <i>Online</i> .....	7
Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu.....	25
Tabel 3.1 Jadwal Penelitian.....	30
Tabel 3.2 Skala Likert.....	33
Tabel 3.3 Operasional Variabel Penelitian.....	36
Tabel 3.4 Rentang Skala.....	38
Tabel 3.5 Range Validitas.....	40
Tabel 3.6 Indeks Koefisien Reliabilitas.....	41
Tabel 4.1 Profil Responden Berdasarkan Jenis Kelamin .....	48
Tabel 4.2 Profil Responden Berdasarkan Usia.....	48
Tabel 4.3 Profil Responden Berdasarkan Pendidikan Terakhir.....	49
Tabel 4.4 Profil Responden Berdasarkan Pekerjaan.....	50
Tabel 4.5 Skor Indikator Variabel Kualitas Produk.....	51
Tabel 4.6 Skor Indikator Variabel Kualitas Pelayanan.....	52
Tabel 4.7 Skor Indikator Variabel Keputusan Pembelian.....	53
Tabel 4.8 Hasil Uji Validitas Kualitas Produk (X1) .....	54
Tabel 4.9 Hasil Uji Validitas Kualitas Pelayanan (X2).....	54
Tabel 4.10 Hasil Uji Validitas Keputusan Pembelian (Y).....	55
Tabel 4.11 Hasil Uji Reliabilitas Kualitas Produk (X1).....	55
Tabel 4.12 Hasil Uji Reliabilitas Kualitas Pelayanan (X2).....	56
Tabel 4.13 Hasil Uji Reliabilitas Keputusan Pembelian (Y).....	56
Tabel 4.14 Hasil Uji Data <i>One-Sample Kolmogorov-Smirnov</i> .....	58
Tabel 4.15 Hasil Uji Multikolinearitas.....	59
Tabel 4.16 Hasil Uji Heteroskedastisitas <i>Park Gleyser</i> .....	60
Tabel 4.17 Hasil Analisis Regresi Linear Berganda.....	60
Tabel 4.18 Hasil Uji R <i>Square</i> .....	61
Tabel 4.19 Hasil Uji t.....	62
Tabel 4.20 Hasil Uji F.....	63

## **DAFTAR RUMUS**

	Halaman
Rumus 3.1 Cochran .....	31
Rumus 3.2 Rentang Skala.....	37
Rumus.3.5 Regresi Linier Berganda.....	43
Rumus 3.6 Uji T.....	45
Rumus 3.7 Uji F.....	45